

Деловая БРАЗИЛИЯ

Спецвыпуск книги посвящен официальному визиту
президента России В.В.Путина в ноябре 2004г. в Бразилию



VISIT...

LANZAROTE
Caliente.COM

Деловая БРАЗИЛИЯ

Спецвыпуск книги к официальному визиту
президента России В.В.Путина в ноябре 2004г. в Бразилию

Соиздателями спецвыпуска книги «Деловая Бразилия» являются
(1) московское Агентство Бизнес-Пресс и (2) Camara Brasil-Russia de Comercio,
Industria e Turismo, президент Gilberto F.RAMOS, с адресом в Бразилии
Av.Rio Branco 43/21'andar, CEP 20090-003, Rio de Janeiro RJ-Brasil,
tel./fax +55 (21) 2223-1720, gilberto@brasil-russia.org.br

Деловая Бразилия. Экономика и связи с Россией в 1999-2005гг. Спецвыпуск к официальному визиту президента России В.В.Путина в ноябре 2004г. в Бразилию. Под общей редакцией Сергея Валентиновича Логинова. М., Агентство Бизнес-Пресс и Бразильско-российская торговая палата, 2004, 224 стр.

©Г.Н. Вачнадзе, октябрь 2004. ISBN 5-900034-43-7.

Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Грибков, И. Ермаченков, О. Мишина, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева.
Агентство «Бизнес-Пресс», 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1, т/ф 238-6458, 238-9587, info@polpred.com.
Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403.

©Г.Н. Вачнадзе, октябрь 2004. ISBN 5-900034-43-7.

СОДЕРЖАНИЕ

Общие сведения	3	Кожа-2001	78
Политика-2001	3	Обувь	78
Экономика-2003	4	Хлопок	79
Экономика-2001	5	Текстиль-2003	80
Госбюджет	7	Развитие машинного парка.....	81
Федерализм	8	Регионы-производители.....	81
Макроэкономика	10	Внешняя торговля текстилем.....	82
Госплан	11	Текстиль-2002	84
Финансы-2002	12	Текстиль-2001	85
Финансы-2001	14	Леспром	85
BNDES	16	Сахар	86
«Банко До Бразил»	16	Спирт и биомасса	91
Центробанк	16	Электроэнергетика-2002	91
PROER	17	Электроэнергетика-2001	93
Банки-2002	17	Электроэнергетика-2000	94
Банки-2001	18	Нефтегазпром-2002	96
Налоговая реформа	19	Нефтегазпром-2001	98
Налоговый кодекс	22	Нефтегазпром-2000	99
Налоговая система	22	Итоги 2000г.	99
Налоги	24	Нефтедобыча в 1999г.....	101
Малое предпринимательство	28	Нефтехим. комплекс «Копесул».....	102
Приватизация	29	Нефтехимия	105
Доходы	33	Границы шельфа	106
Инвестиции-2002	33	Топливные элементы	106
Инвестиции-2001	35	Химпром-2003	107
Инвестиции-2000	36	Химпром-2002	108
Автопром-2002	39	Химпром-2000	109
Автопром-2001	40	Удобрения	110
Сельхозтехника	42	Импортёры российских удобрений.....	112
Рынок подшипников	43	Средства защиты растений.....	113
Почта	45	Фармацевтика	113
Транспорт	46	Наука-2002	114
Авиастроение-2003	48	Наука-2001	115
Авиастроение-2002	48	Наука-2000	115
Авиастроение-2001	49	Интернет	118
Космос-2002	51	ИТ во внешней торговле.....	118
Космос-2000	51	Электронная коммерция.....	118
Аэрокосмические предприятия.....	53	Телеком	118
Космическое агентство.....	54	Электротехника-2002	119
Ин-т космических исследований.....	55	Электротехника-2001	121
Судостроение-2002	56	Электроника-2000	123
Судостроение-2001	57	Мобильная связь.....	123
Горнодобыча-2002	57	Уровень компьютеризации.....	124
Горнодобыча-2001	58	Электронная торговля.....	124
Горнодобыча-2000	59	Услуги	126
Чермет-2002	62	Церковь	127
Чермет-2001	63	СМИ	129
Алюминий	64	Преступность	129
Цветмет-2002	64	Антитерроризм	131
Рафинированная медь.....	64	Виза	132
Оборудование для горнодобычи.....	65	Работа иностранцам.....	134
Цветмет-2001	65	Постоянное жительство.....	135
Ферросплавы	66	Политубежище.....	136
Соя	67	Амазония	137
Агропром-2003	69	Сан-Пауло	139
Агропром-2002	70	Рио-Гранде-Ду-Сул	140
Агропром-2001	70	Рио-де-Жанейро	141
Агропром-2000	71	Парана	143
С/х кредит.....	73	Туризм-2003	144
Компания «Пердигао».....	74	«Ембратур» (Embratur).....	144
Корпорация с/х исследований.....	76	Фирма «А.Чехов».....	145
Пищепром	76	Туризм-2000	146
Кожа-2002	77	ВЭД-2001	146

ВЭД-2000	151	Рост производства	202
Интеграция	154	Финансы, биржи	203
Антидемпинг	154	Наука, образование	204
Завершенные расследования	155	Энергетика	205
Нормативная база	156	ALCA-light	205
Выставки-2004	159	Авиация и космос	206
Импорт	160	Металлургия	208
Енаех-экспорт	161	Объекты инфраструктуры	208
Экспорт-2002	162	Сельское хозяйство	208
Внешнеторговый товарооборот	162	Торговля продовольствием	210
Господдержка экспорта	164	Армейская обувь	211
Экспорт-2001	165	Экспорт мотоциклов	211
Экспорт-2000	168	Рекорд порта Итажан	212
Таможня	174	Экспортные программы	212
Внешэкономсвязи	176	Связи с Россией	212
Экспортные возможности МСП	178	Сотрудничество с РФ	213
Межд. торги	179	Обзор прессы-2000	214
Офшор	181	Мировая глобализация	214
ВТО	182	На рубеже XXI в.	215
Раунд тысячелетия	183	Доклады ВБ и ЮНКТАД	216
Внешнеторговое регулирование	184	План Реал	217
СЭЗ «Манаус»	187	Русская иммиграция	217
Меркосур	189	Культура и этнос	218
Доступ ростоваров	190	Статистика-2003	221
Торговля с Россией	190	Статистика-2002	224
Связи с Россией-2003	193	Представительства	224
Связи с Россией-2002	194		
Связи с Россией-2001	196		
Связи с Россией-2000	197		
Обзор прессы-2003	199		
Прогнозы инвесторов	199		
Реформа соцобеспечения	200		
Иностранные инвесторы	201		

Бразилия

Общие сведения

Федеративная Республика Бразилия. Территория — 8,5 млн. кв.км. Население — 169,5 млн.чел. (2000 г.). Столица — г.Бразилиа (1,8 млн.чел.). Государственный язык — португальский. Преобладающая религия — католическая. Национальный праздник — 7 сент., — День независимости (1822 г.). Денежная единица — реал (2,8 за долл.).

Согласно Конституции 1988 г., Бразилия — федеративная республика, в состав которой входят 26 штатов и столичный федеральный округ. Глава государства, правительства и верховный главнокомандующий — президент. С 1994 г. этот пост занимает Фернандо Энрике Кардозо. Вице-президент страны — Марко Масиел. Высший законодательный орган — Национальный конгресс, состоящий из Сената (81 чел.) и Палаты депутатов (513 чел.). Председатель Сената — Рамес Тебет. Председатель Палаты депутатов — Аэсио Невес. Министр иностранных дел — Селсо Лафер.

В соответствии с классификацией ООН Бразилия относится к группе «новых индустриальных государств», входит в «десятку» ведущих стран мира. Ей принадлежит одно из первых мест по запасам железной руды, марганца, бокситов, цинка, бериллия, ниобия, никеля, урана, золота. Страна богата гидроресурсами. В Бразилии действует крупнейшая в мире ГЭС «Итайпу» — 12,6 млн.квт. Бразилия является экспортером ядерных технологий и отдельных видов вооружений, имеет свою космическую программу.

Развитой отраслью экономики является сельскохозяйственное хозяйство. В ней занято 30% самодеятельного населения (23 млн. чел.). Выращиваются рис, кофе, сахарный тростник, кукуруза, соя, пшеница, хлопок, какао и другие культуры. Объем ВВП в 2001 г. составил 520 млрд.долл. Доля промышленности в ВВП составляет 36%, сельского хозяйства — 10%. Уровень инфляции — 7,6% при 18% снижении курса национальной денежной единицы. Золотовалютные резервы — 35,9 млрд. долл.

Сдерживающее влияние оказывает сложная ситуация, сложившаяся на местном энергетическом рынке, в результате которой начиная с марта 2001 г. имели место веерные отключения электроэнергии, неоднократно повышались тарифы за пользование электричеством. Относительная стабилизация в этой сфере наступила лишь в окт. 2001г. Негативное воздействие на бразильскую экономику оказывает неблагоприятная обстановка на внешних рынках, в частности финансово-экономический кризис в Аргентине.

Объем внешней торговли в 2001 г. составил 113,8 млрд. долл. (экспорт — 58,22 млрд.долл., импорт — 55,58 млрд.долл.). Впервые с 1994 г. достигнуто положительное сальдо внешнеторгового баланса. Почти 75% бразильского экспорта приходится на товары полного цикла промышленной обработки и полуфабрикаты (самолеты, автомобили, сельхозмашины, морские суда, изделия из древесины). По объему сельскохозяйственного экспорта (кофе, сахар-сырец, табачные изделия, апельсиновый сок, соя и др.) Бразилия уступает только США и Франции. Основные торговые партнеры — страны-чле-

ны ЕС (26,1% товарооборота), США (24,1%), государства Латинской Америки (19,5%, включая Меркосур — 11,8%), страны Азии (13,9%).

Серьезной нагрузкой на финансы страны ложатся обслуживание и амортизация внешней задолженности, размеры которой составляют порядка 215 млрд. долл. Эту проблему правительство стремится решать путем реструктуризации долга, в том числе за счет увеличения сроков амортизации долговых обязательств и замены подлежащих погашению облигаций новыми ценными бумагами.

Политика-2001

Внутриполитическая ситуация в Бразилии. Развивается на фоне проходящих в стране всеобщих выборов (избираются президент и вице-президент страны, новый состав Сената и Палаты депутатов Национального конгресса, губернаторы и вице-губернаторы, депутаты законодательных ассамблей штатов), первый тур которых состоялся 6 октября 2002г. Во второй тур президентских выборов, который намечен на 27 окт. вышли: кандидат от Партии трудящихся (ПТ) Л.Лула, получивший 46,4% голосов избирателей и проправительственный кандидат Ж.Серра, набравший 23,2%.

Вероятность победы Л.Лулы вызывает некоторую обеспокоенность бразильского и иностранного крупного капитала. Ряд влиятельных международных финансовых институтов резко повысили коэффициент риска бразильских ценных бумаг, рекомендовали своим клиентам снизить инвестиционную активность на местном рынке. Продолжаются спекулятивные всплески курса доллара.

Стабилизирующим фактором остается лояльное отношение к властям со стороны бразильских вооруженных сил, переживших непростой процесс реорганизации трех прежде самостоятельных министерств (сухопутных войск, военно-морского флота и военно-воздушных сил) и их слияние в единое министерство обороны во главе с гражданским министром. Реформа в целом позволила усилить контроль президента над военными и тем самым минимизировать опасность их непосредственного вовлечения в политическую борьбу.

Внешняя политика Бразилии традиционно базируется на прагматических началах и нацелена на всемерное укрепление международного авторитета и влияния страны, повышение ее политического веса в мировых делах до уровня, соответствующего ее экономическому потенциалу. Исходя из этих целей, бразильская дипломатия активно выступает за формирование подлинно многополярного мироустройства, предпринимает шаги по развитию сотрудничества с государствами различных регионов мира, наращивает усилия в пользу снижения международной напряженности, продвижения разоружения, в первую очередь ядерного, урегулирования международных конфликтов мирными средствами.

Бразилия взяла на себя обязательство воздерживаться от проведения ядерных взрывов, в т.ч. в мирных целях. Принцип исключительно мирного использования ядерной энергии закреплен в Конституции страны. В июле 1998г. Бразилия присоединилась к Договору о нераспространении ядерного оружия, ратифицировала Договор о всеобщем запрещении ядерных испытаний.

Бразилия входит в Организацию американских государств (ОАГ), Латиноамериканскую экономическую систему (ЛАЭС), Латиноамериканскую ассоциацию интеграции (ЛАИ), играет одну из ведущих ролей в «Группе Рио», Общем рынке Южного конуса (Меркосур). Является участником Межамериканского договора о взаимной помощи (Договор Рио-де-Жанейро, 1947 г.), ассоциированным членом ЕС, имеет статус наблюдателя в Движении неприсоединения.

В ООН Бразилия занимает конструктивную позицию, ее усилия в значительной мере сконцентрированы на получении места постоянного члена Совета Безопасности. Предпринимаются шаги по подключению страны к деятельности «большой восьмерки».

В 2001г. внутривнутриполитическая обстановка в Бразилии оставалась стабильной: правительство Ф.Кардозо удавалось удерживать развитие ситуации в стране под контролем и осуществлять, несмотря на определенную «эрозию» нынешнего режима и усиление негативных тенденций в экономике, основные мероприятия в рамках разработанной на 2000-03гг. социально-экономической политики (план «Вперед, Бразилия»). Согласно данным соцопросов 68% бразильцев давали положительную оценку деятельности правительства.

После терактов 11 сент. 2001г. в США, и в связи с проведением антитеррористической операции в Афганистане руководство страны усилило внимание к вопросам внутренней безопасности, предприняло ряд конкретных мер на уровне различных ветвей власти. Укреплена граница с Парагваем и Аргентиной в районе г.Фос-ду-Игуасу, а также с Колумбией и в Амазонии. Признано необходимым внести изменения в доктрину Национальной обороны (утверждена в 1996г.), обеспечить оснащение армии современным вооружением и техникой, поднять роль собственного военно-промышленного комплекса в решении этих задач. Активизировалась работа Парламента. Палатой депутатов в экстренном порядке возобновлено рассмотрение пакета 50 законопроектов, связанных с вопросами общественной безопасности и защиты населения.

Крупным событием в законодательной жизни страны стало принятие нового Гражданского кодекса, который заменит бразильский Гражданский кодекс 1916г.; принята конституционная поправка, ограничивающая права главы государства принимать декреты, требующие дальнейшего утверждения высшим законодательным органом страны. Данная мера, позволила восстановить баланс сил между исполнительной и законодательной властями Бразилии.

Национальный Конгресс в 2001г. рассмотрел 996 законопроектов, одобрил 902 из них; одобрено 41 назначение глав бразильских дипломатических миссий. Ратифицирован Договор о партнерских отношениях между Россией и Бразилией.

Определяющее воздействие на внутреннее положение в стране оказывала кампания по подготовке всеобщих выборов 6 окт. 2002г. По опросам лидирует руководитель Партии трудящихся Л.Лула, рейтинг которого колеблется в пределах 30-35%.

В отличие от оппозиции, правящий блок до сих пор не определился с единым кандидатом. Каждая из входящих в него крупных политических партий продвигает своего представителя. ПСДБ выдвину-

ла министра здравоохранения Ж.Серра, рейтинг которого пока не достигает 10%. Партия либерального фронта делает ставку на губернатора штата Мараньяо, дочь бывшего президента страны, Розеану Сарней, популярность которой к концу года достигла 20%. Сохраняющийся раскол в Партии бразильского демократического движения на сторонников действующего правительства и сторонников находящегося к нему в оппозиции губернатора штата Минас-Жерайс И.Франко пока не позволил ей определиться со своим кандидатом.

В этой обстановке президент Ф.Кардозо постоянно маневрирует, пытается подобрать преемника. Это должно произойти к маю 2002г. А Ф.Кардозо продолжит политическую работу на уровне штатов, с целью формирования прочной предвыборной коалиции ведущих политических и экономических сил страны, способных обеспечить продолжение проводимого в последние 8 лет социально-экономического и внешнеполитического курса. Создание такой коалиции обеспечит и выбор единого кандидата в президенты.

Решение задач социально-экономического развития в 2001г. стало последовательным шагом в реализации целей социально-экономической политики бразильского правительства на долгосрочную перспективу, направленной на достижение финансовой стабилизации и экономического роста, повышение благосостояния населения, улучшение инвестиционного климата, дальнейшее проведение приватизации, реформирование системы государственного регулирования в бюджетно-налоговой сфере.

На социально-экономическое развитие оказывал влияние ряд факторов как внутреннего, так и внешнего характера: политика экономии электроэнергии, объявленная в связи с начавшимся энергетическим кризисом (для борьбы с кризисными явлениями в отрасли была создана Палата по управлению энергетическим кризисом); рецессия мировой экономики, теракты в США, кризис в Аргентине.

Решение социальных проблем было одной из главных задач бразильского правительства. Из положительных результатов можно отметить повышение уровня минимальной зарплаты в июне со 151 до 180 реалов в мес. Средняя зарплата по стране достигла 750 реалов в мес., в т.ч. городских жителей — 850 реалов и сельских — 325 реалов. Увеличилась доля социальных расходов в консолидированном бюджете страны, начата реализация нескольких государственных социальных программ. Удалось снизить уровень безработицы до 6,2% (по итогам 2000г. — 7,1%).

Экономика-2003

Политика правительства в экономической области была направлена на преодоление кризисной ситуации, в которой страна оказалась в 2002г. в связи с проходившими президентскими выборами.

Объем ВВП в I кв. 2003г. снизился по сравнению с IV кв. 2002г. на 0,1%, при этом в с/х наблюдался рост в 3,7%, а в промышленности — спад в 2,2%. По сравнению с I кв. 2002г. ВВП вырос на 2%. Прогнозируемый рост ВВП по итогам года составляет 1,6%, при этом главным фактором роста должно стать сельское хозяйство (в сезоне 2002/03гг. ожидается рекордный урожай зерновых в 116 млн.т.).

Приоритетами в экономической политике правительством Лулы объявлены реформы налогового законодательства и системы социального обеспечения. Рассмотрение данных законодательных пакетов в Национальном конгрессе вызвало жесткую оппозицию со стороны многих партий, в т.ч. и сторонников правящей Партии трудящихся, бразильскими профсоюзами были организованы массовые акции протеста против данных реформ. Противники реформ соглашались с назревшей необходимостью внесения изменений в законодательство, но не согласны с мерами, предлагаемыми правительством страны. Целью налоговой реформы должно стать снижение налогового бремени, стимулирование инвестиций, изменение структуры налогообложения в пользу увеличения налогов с доходов и прибылей. Планируется преобразовать налог на обращение товаров и услуг ICMS, на который приходится около четверти взимаемых налогов, в налог на добавленную стоимость IVA. Налоговое бремя составляет 36% ВВП, в т.ч. 17,3% — налоги на продажи и потребление, 8,7% — налоги на зарплату, 7,5% — налоги на доходы и прибыли, 0,6% — налоги на внешнеторговые операции.

Фискальная политика страны оставалась достаточно жесткой и была направлена на достижение максимально высокого первичного профицита бюджета в целях эффективного обслуживания госдолга. Данная задача была перевыполнена — по результатам 5 мес. первичный профицит составил 37 млрд. реалов (5,73% ВВП), что на 2,5 млрд. реалов выше оговоренного с МВФ уровня. Этого оказалось недостаточно для покрытия процентных выплат (65 млрд. реалов), высокий уровень которых вызван структурой государственного долга, большая часть которого привязана к уровню учетной ставки. Снижение госдолга до 858 млрд. реалов, или 53,6% ВВП, вызвано ревальвацией нацвалюты.

Политика в денежно-кредитной сфере была направлена на сдерживание инфляции, риск которой был значительным в связи с девальвацией бразильского реала во II пол. пред.г. Инфляция по результатам 5 мес. 2003г. составила 7,9%, при этом если в янв. она достигла 2,5%, то в мае удалось ее снизить до 1%. В целях сдерживания инфляционных процессов, Центробанк держал учетную процентную ставку Selic на высоком уровне — 26,5% годовых — и лишь в июне под давлением общественного мнения снизил ее до 26%. Реальная процентная ставка в стране (номинальная за вычетом инфляции) является одной из самых высоких в мире — среди стран с «формирующимся» рынком Бразилию опережает только Турция. Высокая учетная ставка стала одним из главных объектов критики экономической политики правительства. По мнению многих специалистов, в т.ч. из числа членов правительства, например вице-президента Ж.Аленкара, высокая ставка является основным сдерживающим фактором экономического развития страны.

Бразилия активно сотрудничала с международными финансовыми организациями. Продолжается реализация соглашения с МВФ, подписанного в сен. 2002г. и предусматривающего выделение Бразилии кредитов на 30 млрд.долл. Прошло три раунда по мониторингу бразильской экономической политики. В мае 2003г. стране был предоставлен очередной транш в 4,6 млрд.долл., в июне одобрен транш еще на 9,3 млрд.долл., при этом 4,5

млрд.долл. поступят в страну, а 4,8 млрд.долл. пойдут на погашение прежней задолженности перед МВФ. Всемирный банк одобрил выделение стране 1 млрд.долл. Большая часть кредитных средств направляется на увеличение валютных запасов страны, которые в июне 2003г. достигли 48 млрд.долл.

Бразилии удалось восстановить свой рейтинг кредитоспособности. Кредитный риск Embi+ упал ниже 800 пунктов, что положительно сказалось на процентных ставках привлекаемых валютных средств. Спустя год (до этого в апр. 2002г.) Бразилии удалось разместиться на мировом рынке долговые обязательства: в апр. 2003г. на 1 млрд.долл. под 10,7% годовых на 4 года, в июне на 1,25 млрд.долл. под 10,6% годовых на 10 лет. Обращающиеся на мировом рынке бразильские долговые облигации C-Bond достигли 90% от стоимости номинала. Крупнейшие компании страны, в частности «Петробраз» и металлургические компании, вновь стали привлекать кредитные средства из-за рубежа. Приток валютных средств в страну привел к укреплению курса бразильского реала — если в янв. 2003г. он составлял 3,5 реала/1 долл., то в июне опустился до 2,9 реала/1 долл.

Банковская система страны, по мнению экспертов МВФ, по-прежнему остается слишком концентрированной и малоэффективной. Соотношение между совокупными банковскими кредитами и объемом ВВП упало до 23%. Банковский «спрэд» достиг рекордно высокого уровня в 61%. В структуру «спрэда» входят следующие составляющие: прибыль банка (40% уровня «спрэда»), риск невозврата или просрочки по кредиту (17%), налоговые платежи и депонирование обязательных резервов в ЦБ (29%), административные расходы (14%). Уровень невозврата или просрочки кредитов составляет: по физлицам — 16%, по юрлицам — 5%.

В 2003г. прогнозируется снижение объема прямых иноинвестиций, что вызвано отсутствием крупных приватизационных сделок и уменьшением уровня конвертирования валютной задолженности бразильских предприятий перед иностранными кредиторами в инвестиции. За 5 мес. ПИИ составили 3,3 млрд.долл., по итогам года ожидается показатель в 10 млрд.долл.

В сфере внешней торговли основной задачей Бразилии остается увеличение положительного сальдо торгового баланса с целью снижения дефицита счета текущих операций платежного баланса. По результатам I пол. 2003г. экспорт составил 32,6 млрд.долл. (рост на 30,4% по сравнению с аналог. периодом пред.г.), импорт — 22,4 млрд.долл. (спад — 0,4%), положительное сальдо — 10,2 млрд.долл.

В сфере соцполитики необходимо выделить увеличение с 1 апр. 2003г. минимального уровня зарплаты в стране с 200 до 240 реалов. В стране введена новая методика учета безработицы, согласно которой ее показатель в мае достиг 12,8%.

Экономика-2001

Объем ВВП в 2001г. достиг 1,2 трлн. реалов или 507 млрд.долл. — снижение объема ВВП в долларовом выражении вызвано девальвацией бразильского реала. Рост ВВП составил 1,51%.

Рост ВВП в Бразилии (год, рост ВВП, в %): 1994г. — 5,85; 1995г. — 4,22; 1996г. — 2,66; 1997г. — 3,27; 1998г. — 0,13; 1999г. — 0,81; 2000г. — 4,36; 2001г. — 1,51.

На экономическое развитие оказывал влияние ряд факторов, как внутреннего, так и внешнего характера. К внутренним факторам относится политика экономии электроэнергии, начавшаяся в июне в связи с разразившимся энергетическим кризисом. Причинами кризиса стали: недостаток воды в водохранилищах гидроэлектростанций, на которые приходится 90% установленных электро-энергетических мощностей страны, и недостаточное инвестирование в систему выработки и передачи электроэнергии компаниями страны (40% от запланированного объема). К внешним факторам относятся: рецессия мировой экономики, теракты в США в сент., экономический и политический кризисы в Аргентине.

Этими факторами объясняется динамика изменения ВВП по кварталам: I кв. — рост 4,33%, II кв. — рост 2,07%, III кв. — рост 0,50%, IV кв. снижение 0,69% (по сравнению с IV кв. 2000г.).

Структура ВВП в 2001г.: сельское хозяйство — 8%, промышленность — 35%, сектор услуг — 57%.

Рост в сельском хозяйстве составил 5,1% (в 2000г. — 3%), благодаря этому удалось добиться роста ВВП. Динамичное развитие сельского хозяйства вызвано рекордным урожаем зерновых (98,5 млн.т.) в связи с благоприятными климатическими условиями и увеличением экспортных поставок в связи с благоприятной ценовой конъюнктурой и открытием новых рынков (поставки мяса в ЕС и сои в Китай).

В промышленности наблюдался спад — 0,6% (в 2000г. был зафиксирован рост 4,9%). Причиной спада стало снижение производства в электроэнергетике на 5,5% (вызвано политикой экономии электроэнергии) и строительстве на 2,6% (вызвано высокими процентными ставками и снижением реальных доходов населения) — на эти 2 отрасли приходится одна треть валового промпроизводства. Остальные отрасли промышленности показали меньшие темпы роста по сравнению с 2000г., что вызвано тем, что уменьшение потребления электроэнергии в связи с политикой экономии (на 20%) привело к снижению предложения со стороны промпредприятий, потребляющих 42% производимой в стране электроэнергии, и сокращению спроса со стороны населения на электробытовые товары.

Прошедшие в 2001г. события — кризис в Аргентине, теракты в США, энергетический кризис в Бразилии не оставили надежд на увеличение объема роста промпроизводства, который составил 1,5% (2000г. — 4,3%). В I кв. 2001г. рост промпроизводства составил 6,9%.

В результате энергетического кризиса использование установленных мощностей в промышленности в среднем было на уровне 78,4% (2000г. — 83%). Снижение объемов промпроизводства достигло 7,2%. Наблюдалось падение зарплаты во всех отраслях промышленности, в тяжелой промышленности — на 2,4%, торговле — 1,6%, на транспорте — 1,4%, в легкой — на 0,8%. Безработица составила 6,2%.

По данным Бразильского института статистики и географии снижение промпроизводства произошло в текстильпроме (-5,7%), производстве швейных машин и обуви (-6,5%).

Наблюдался рост промпроизводства в пище-проме (5,1%), производстве электротехнических материалов (7,3%), машиностроении (5,3%), а также незначительный рост в производстве бумаги и целлюлозы (0,1%).

В 2001г. в промышленности было занято 20% экономически активного населения страны.

В секторе услуг был зафиксирован рост в 2,5% (в 2000г. — 3,7%), в т.ч. связь и телекоммуникации — 11,9%, финансы — 1,1%, транспорт — 1%, торговля — 0,7%.

Сектор услуг является ведущим сектором экономики Бразилии — его доля в ВВП составляет 58% (695 млрд.реалов), 9% приходится на транспорт и логистику, 8% — торговлю, 7% — финансовые услуги, 6% — связь и телекоммуникации, 16% — госуправление и общественные работы.

На Юго-Восточный регион приходится 68% производимых в стране услуг, на Южный — 14%, Северо-Восточный — 10%. Среди штатов лидируют Сан-Пауло — 43%, Рио-де-Жанейро — 15%, Минас-Жераис — 8%.

Сектор услуг является наиболее привлекательным с инвестиционной точки зрения, что связано с проводимыми приватизационными процессами и более высокой доходностью сектора услуг по сравнению с промышленностью и сельским хозяйством. Наибольший поток национальных и иностранных инвестиций, направляется именно в сектор услуг.

В секторе велико присутствие иностранных компаний. Их участие в общих доходах компаний сектора составляет 26% (в начале 90гг. — 9%), при этом доля частных национальных компаний — 41%, госкомпаний — 33%. Если рассматривать отдельные виды деятельности, то доля иностранных компаний составляет: в финансовых услугах — 21% (частные национальные компании — 45%, госкомпаний — 34%); услугах, связанных с инфраструктурой (электроэнергетика, телекоммуникации), — 32% (частные национальные компании — 25%, госкомпаний — 43%); других услугах (торговля, транспорт) — 27% (частные национальные компании — 68%, госкомпаний — 5%).

Что касается мировых рынков, Бразилия выступает за либерализацию рынков гражданского строительства, информатики, почтовых услуг, туристических услуг.

Инфляция в 2001г. составила 7,67%. Основными причинами инфляции стали: девальвация реала на 21% (доля в инфляции — 2,9 пункта) и рост тарифов и цен естественных монополий (доля в инфляции — 2,65 пункта). Инфляция в последние годы (год, инфляция, в %): 1994г. — 916; 1995г. — 22; 1996г. — 9,56; 1997г. — 5,22; 1998г. — 1,65; 1999г. — 8,94; 2000г. 5,97; 2001г. — 7,67.

По прогнозам ЦБ в 2002г. произойдет снижение темпов инфляции (до 4%) благодаря снижению цен на бензин и дизтопливо.

В 2001г. правительство Бразилии придерживалось жесткой денежно-кредитной политики, направленной на сдерживание инфляционных процессов. Всплеск инфляции был вероятен в связи с резкой девальвацией бразильского реала в 2001г. В начале года курс составлял 1,9 реала/ 1 долл. Максимального значения курс доллара достиг в сент. после терактов в США — 2,83 реала/ 1 долл., что было связано с опасениями оттока капиталов из развивающихся стран. К дек., благодаря спаду ажиотажа на валютном рынке в связи с выделением МВФ Центральному банку Бразилии 4,7 млрд.долл. для пополнения валютных резервов страны, активными интервенциями ЦБ на валютном рынке (7 млрд.долл. в течение года),

эмиссией гособлигаций, процентная ставка которых привязана к курсу доллара, повышением учетной ставки Selic курс стабилизировался и к концу года составил 2,3 реала/ 1 долл. Среднегодовой курс — 2,4 реала/ 1 долл. Чтобы избежать инфляционных процессов, правительство предпринимало определенные меры, учетная процентная ставка Selic (учетная ставка Центробанка Бразилии) с марта по авг. поднималась 5 раз и выросла с 15,25% до 19%.

Госбюджет

Бюджет Бразилии на 2003г. является самым напряженным за последние 10 лет. Правительство не располагает возможностями для изыскания новых статей доходов. Необходимость поддержания согласованного с МВФ первичного профицита и осуществление антиинфляционных мер вынуждают максимально уменьшать госрасходы.

Одним из первых шагов нового президента Ж.И.Лула да Сильва в начале 2003г. стало замораживание на 30 дней всех расходов госучреждений для анализа сбалансированности только что принятого бюджета. Произведенное сопоставление годовых объемов расходов и доходов показало, что только для выполнения текущих обязательств правительству дополнительно необходимо 16 млрд.реалов, однако не предусмотренные в бюджете налоговые и иные поступления за тот же период составят 2 млрд.реалов.

Проведенное правительством сопоставление параметров бюджета на 2003г. и реалий макроэкономической ситуации в Бразилии выявило ряд расхождений оценок, которые делались в ходе подготовки и обсуждения бюджета, и последующего реального развития бразильской экономики.

Показатель инфляции, закладывавшийся в проект бюджета, был 7,39% годовых. Однако первые месяцы 2003г. показали, что при сохранении зафиксированных в янв.-фев. темпов он может составить до 25%. Согласно ожиданиям большинства операторов бразильского рынка, даже с учетом последнего повышения учетной ставки ЦБ, инфляция в 2003г. достигнет 15% годовых.

В проект бюджета 2003г. курс реала к доллару закладывался на уровне 2,9 реала за доллар. В ходе обсуждения бюджета была внесена поправка, повышающая котировку до 3,24 реалов. Тенденции на валютном рынке в течение первых трех недель 2003г. подтвердили эти оценки. Однако далее последовал устойчивый рост курса доллара. В результате эксперты считают, что при благоприятном экономическом сценарии среднегодовая котировка будет на уровне 3,5 реалов, а год закроется с показателем 3,65.

Планируя бюджет на 2003г., правительство предполагало реальную ставку кредитования (без учета инфляции) на уровне 9% годовых. Как считают в финансовых кругах, этот параметр едва ли удастся удержать на указанном уровне: сохраняющиеся темпы инфляции подталкивают ставку к увеличению.

С учетом развития событий в экономике Бразилии в 2003г. предполагается, что в бюджет поступит 356 млрд.реалов, т.е. номинально на 3,9 млрд.реалов больше, чем заложено в бюджете. Чистый доход казначейства составит 299 млрд.реалов. 57 млрд.реалов из этого объема должны быть распределены в качестве законодательно обусловленных дотаций штатам и муниципалитетам.

Увеличение доходов вызвано повышением: отчислений в фонд пенсионного обеспечения, обусловленное повышением минимальной зарплаты; поступлений от налога на доход; сбора акциза на нефтепродукты (за счет роста цен); поступлений от налога на оборот финансовых средств (за счет повышения цен).

Налоговая база нынешнего правительства едва ли увеличится в текущем году. Новые поступления могут быть получены преимущественно за счет роста инфляции. Принимая во внимание уменьшение поступлений от ряда налогов, фактические доходы казны уменьшатся на 1,13%, составив 22,34% ВВП (в 2002г. — 23,47%).

Ожидания увеличения доходов казначейства правительство связывает с взысканием долгов и решением имущественных споров в судах — объем средств подлежащих взысканию по состоянию на конец 2002г. составил 42,5 млрд.реалов — из которых 37 млрд.реалов — долги юрлиц.

Анализ основных статей расходов нынешнего правительства позволяет выявить следующую картину по I кв. 2003г. Показаны основные статьи новых затрат, с которыми столкнулось правительство Лулы и их доля в расходной части бюджета.

Группа расходов — дополнительное госфинансирование: средства, необходимые для увеличения первичного профицита в соответствии с программой МВФ — 5,3 млрд.реалов (32,6%); средства на субсидирование (например, льготные кредиты) из федерального бюджета — 3,3 млрд.реалов (20,1); чрезвычайное кредитование — 762 млн.реалов (4,7).

Группа расходов — обязательные соцвыплаты (в связи с индексацией и перерасчетом): увеличение пенсионных выплат — 8,2 млрд.реалов (50,4); увеличение соцвыплат (по старости, инвалидности) — 579 млн.реалов (3,5); увеличение средств на обеспечение занятости — 1,2 млрд.реалов (7,3).

Группа расходов — прочие выплаты: зарплата и прочие статьи денежного содержания госслужащих — 1,9 млрд.реалов (11,6); выплаты дотаций семьям заключенных — 171 млн.реалов (1).

В годовом исчислении предполагается следующая структура затрат. Значительная часть бюджетных средств пойдет на выплату зарплат и иных денежных пособий госслужащим. В действующем бюджете на эти цели заложено 76,6 млрд.реалов (на 7% больше, чем в бюджете 2002г.), однако фактически, с учетом поправок и индексаций правительство считает, что предстоит выплатить 78,5 млрд.реалов. Эксперты считают, что даже новый параметр выплат ниже предстоящих расходов — по опыту предыдущего правительства выплата зарплат и иных денежных пособий росла в среднем на 12% в год. В последние годы правления Ф.Э.Кардозо темпы роста усиливались. Одним из больших источников роста этих расходов были судебные процессы по трудовым спорам — в результате рассмотрения их в судах только в 2002г. госслужащим было выплачено 1,2 млрд.реалов.

Выплаты пенсионного обеспечения в 2003г. должны достичь 107 млрд.реалов по сравнению с 98 млрд.реалов, заложенными в бюджете. На госздравоохранение в бюджете предполагалось выделить 27,2 млрд.реалов. С учетом индексации эта цифра превысит 28 млрд.реалов. Общий объем «обязательных» госрасходов (т.е. прямо обусловленных в законодательстве), как ожидается, будет на уровне 262 млрд.реалов. Первичный профицит госбюджета должен, как ожидается, составить 39 млрд.реалов.

Объем первичного профицита, установленный на 2003г. в соглашении Бразилии с МВФ составляет 4,25% ВВП, или 68 млрд.реалов (исходя их показателей бюджета 2003г.). Достижение этого показателя будет сопряжено с серьезными трудностями. В 2002г. первичный профицит в 2,39% ВВП был перекрыт (на 2,1 млрд.реалов) только благодаря чрезвычайным доходам бюджета (17,5 млрд.реалов), которые в 2003г. не повторятся. Перспективы увеличения базы налогообложения или кардинального роста собираемости налогов также не просматриваются.

Федеральное правительство должно обеспечить 2,45% профицита (в 2002г. — 2,39%), правительства штатов и администрации муниципалитетов — 1,1% (в 2002г. — 1,05%) и госпредприятия различных уровней (федеральные, штатов и муниципалитетов) 0,7% (в 2002г. — 0,47%).

Основная нагрузка по обеспечению профицита ляжет на федеральное правительство, которое не имеет возможности для бюджетного маневра, и на госпредприятия, практически вся прибыль которых должна быть использована для создания профицита.

Выполнение требований соглашения Бразилии с МВФ в 2003г. потребует не только серьезных мер внутренней экономии, но и новых заимствований, в т.ч. и внешних. С первых шагов правительство Лулы делало акцент на повышении инвестиционного рейтинга страны и привлечение зарубежных капиталов (в 2002г. — 13 млрд.долл.).

Эксперты отмечают, что возможности федерального правительства участвовать в инвестиционных проектах, увеличивать госзакупки, субсидировать новые разработки и выдвигать любые экономические инициативы остаются на очень низком уровне. Положение частных компаний немногим лучше: те из них, которые имеют выход на внешние рынки, делают основную ставку на расширение зарубежных заказов и планируют инвестиции в основном из расчета на собственные средства, т.к. стоимость займов очень высока. Предприятия, ориентированные на внутренний рынок, рассматривают перспективы получения госсубсидий (если речь идет о крупных, системообразующих и социально значимых производствах) либо изучают варианты слияния (предпочтительно с компаниями, имеющими доступ к иностранному финансированию).

С учетом возникших трудностей 10 фев. 2003г. администрация объявила о сокращении инвестиционных программ ряда министерств с 14,5 до 3,9 млрд.реалов, из которых 3,6 млрд.реалов будут выделяться в соответствии со специальными разрешениями правительства. После апр. 2003г. может произойти дополнительное секвестирование бюджета, если правительство примет решение о повышении минимальной зарплаты до 240 реалов (ресурсы нынешнего бюджета предусматривают минимальную зарплату в 234 реала).

Федерализм

Штат и округ. Бразильская федерация (в конституции чаще употребляется термин «союз») обладает своеобразием: в качестве ее составных частей названы не только штаты и федеральный округ (по своему правовому положению округ также является субъектом федерации в отличие от США), но и административно-территориальные единицы, на которые разделены штаты, — муниципии.

Согласно ст. 1 конституции, Бразилия — «нерушимое единство» штатов, федерального округа и муниципий. Федеральным законом могут также создаваться управляемые из центра федеральные территории. После принятия конституции 1988г. две федеральные территории были преобразованы, превращены в штаты или присоединены к штатам. В результате в настоящее время в Бразилии 26 штатов и федеральный округ, в котором расположена столица государства г.Бразилиа, (последняя территория Пернамбуку тоже преобразована в штат, хотя в конституции сохраняются нормы, детально регулирующие правовое положение территорий), а также приблизительно 4300 муниципий, на которые разделены штаты.

Бразильская федерация, с одной стороны, построена на основе концепции кооперативного федерализма, но с другой — особенно на практике — это высокоцентрализованная федерация. Первое находит свое выражение в «трехэлементном» подходе к структуре федерации, в расширении полномочий ее субъектов и в стремлении установить в конституции широкий круг вопросов совместной компетенции. Второе выражается в организации федерации, в концепции федеральной интервенции, в «жестком» порядке взаимоотношений федеральных органов и органов штатов.

При размежевании компетенции в Бразилии используется сложный подход, который предполагает распределение предметов ведения с учетом роли не только союза и штатов (как это принято в других федерациях), но и федерального округа и муниципий. Различаются три основные сферы компетенции: исключительная компетенция союза, совместная компетенция союза, штатов, федерального округа и муниципий и, наконец, совместная компетенция союза, штатов и федерального округа (без муниципий). Последняя охарактеризована в конституции как совместная компетенция этих образований (союза, штатов, округа) «по законодательству» (муниципальные органы законов не издают, хотя в отдельных местах объемной бразильской конституции есть упоминания о законах муниципий, под которыми понимаются скорее всего их нормативные правовые акты).

Наряду с общим положением о компетенции союза говорится об исключительной компетенции союзного законодательства. Штаты имеют остаточную компетенцию: они вправе самостоятельно решать вопросы, не входящие в исключительную федеральную компетенцию и в совместную компетенцию. Но если по предметам ведения совместной компетенции издан федеральный закон, он имеет высшую силу по сравнению с законом штата.

В исключительную компетенцию союза входят: сношения с иностранными государствами и международными организациями, вопросы войны и мира, обороны страны, налоги, денежное обращение, управление связью и многие другие вопросы. К исключительной компетенции союза отнесены гражданское, торговое, уголовное, процессуальное, избирательное, аграрное, морское, воздушное и трудовое право, гражданская и военная реквизиция в чрезвычайных условиях и во время войны, вода, энергия, информатика, теле- и радиовещание, почтовая служба, организация судов, прокуратуры. Более детальное определение этих полномочий отнесено к сфере дополнительного закона, который мо-

жет разрешить штатам законодательствовать в некоторых областях, охватываемых сферой исключительного федерального законодательства.

Совместная компетенция союза, штатов, федерального округа, муниципий распространяется на защиту конституции, законов, — демократических институтов; охрану публичной собственности; сохранение культурных ценностей и исторических документов; обеспечение доступа к науке и образованию; сохранение лесов, фауны и флоры и др. Детальное размежевание полномочий также осуществляется дополнительным законом.

Третья сфера — совместная компетенция союза, штатов и федерального округа — включает: налоговое, финансовое, пенитенциарное право, производство и потребление, образование, культуру, социальное обеспечение, защиту юности. В этой сфере союз устанавливает только общие принципы, а детальное регулирование осуществляется штатами и федеральным округом.

В вопросах о собственности союза, штатов, федерального округа, муниципий при размежевании их компетенций конституция исходит из идей их сотрудничества (это не относится к территориям, т.к. собственность территории — федеральная собственность). Союз, штаты, округ, муниципии имеют свою собственность. Основные природные богатства и важнейшие сооружения, связанные с использованием природных ресурсов, пути сообщения, земельные участки и сооружения, предназначенные для военных целей, приграничные острова и зоны, морские и речные пляжи и т.д. принадлежат федерации. Штаты имеют право собственности на поверхностные и подземные воды, земли, предназначенные для целей развития, на другие объекты. Своей собственностью обладают и муниципии. Конституция устанавливает, что штаты, федеральный округ, муниципии участвуют в эксплуатации и доходах от федеральной собственности, но налоговые доли штатов и муниципий очень невелики.

Штаты имеют свои конституции, система их органов во многом аналогична федеральной системе. В штатах образуются органы законодательной власти (однопалатные законодательные собрания), органы исполнительной власти (избираемые населением на 5 лет губернатор и вице-губернатор), органы судебной власти (суды штатов). Конституция запрещает штатам создавать излишне многочисленные законодательные собрания и руководимые губернатором местные правительства (по существу, это консультативные органы при губернаторе). Эти ограничения относятся и к судам: суд штата должен состоять не более чем из трех человек. Для целей управления штаты могут создавать внутренние округа, другие территориальные единицы.

Суверенитетом штаты не обладают, права выхода из федерации не имеют. Вопросы о создании новых штатов (а также территорий), об их разделении и слиянии решаются федеральным законом, их границы утверждаются сенатом, штаты могут представить только свое мнение. Участия населения при изменении территориального деления не предусматривается.

Положение федерального округа аналогично положению штатов, но округ возглавляет не губернатор, а избираемый префект. Согласно конституции, федеральная территория имеет собственную адми-

нистрацию, суды, назначаемые из центра. Если на территории проживает более 100 тыс.чел., в ней население избирает территориальное собрание с консультативными (при губернаторе) функциями.

Конституция предусматривает право интервенции (вмешательства) федерации в дела штатов. Интервенция возможна только в следующих восьми случаях: для обеспечения целостности страны, воспрепятствования иностранному вторжению, в случае угрозы публичному порядку, для свободного осуществления власти, защиты конституционных принципов (республиканской формы правления, представительной системы, демократического режима, прав человека), защиты муниципальной автономии, исполнения судебного решения и в случае, если штат в течение двух лет не платит взносы в федеральный бюджет. Президент принимает декрет о вмешательстве по просьбе законодательной или исполнительной власти (в т.ч. власти штата), Федерального верховного суда или генерального прокурора. В этом декрете определяются сроки и пределы вмешательства (в частности, возможно по опыту предшествующих лет использование воинских подразделений или частей). Декрет предварительно обсуждается в Совете республики или в Совете национальной обороны (оба эти органа имеют такие полномочия), рассматривается в высших органах суда и прокуратуры, но само объявление федерального вмешательства относится к совместным полномочиям палат парламента. На деле, в условиях латиноамериканской действительности, и не только в Бразилии, но и в других латиноамериканских федерациях, такие меры предпринимал именно президент. По самой конституции декрет президента о вмешательстве может быть согласован не с Национальным конгрессом, а с законодательным органом штата, что дает возможность обойти парламент.

Местное самоуправление. Конституция Бразилии не содержит детальных положений об административно-территориальном делении страны, о местных органах самоуправления. Она лишь называет муниципии, предоставляя им право самостоятельного управления по вопросам их местных интересов, а также определяет их совместную компетенцию с федерацией и штатами. Все остальные вопросы решаются конституциями и законодательством штатов.

После вступления в силу федеральной конституции 1988г. некоторые штаты приняли новые конституции. Как и федеральная конституция, они в принципе сохранили прежнюю структуру органов на местах. В муниципиях существуют избираемые гражданами на 2-4г. представительные органы, (собрания, хунты), которые на своих сессиях принимают программы местного развития, местный бюджет. Вопросами управления в муниципии ведает избираемый населением префект, выполняющий решения местных советов (принятые в пределах их полномочий) и имеющий собственную компетенцию — обеспечение порядка, управление полицией. Префект является председателем местного собрания (совета) и одновременно представителем власти штата в данной муниципии (после избрания он утверждается в этом качестве). Подобно федеральной интервенции в Бразилии существует право вмешательства штатов в дела муниципий, но также в определенных конституциями штатов случаях.

Огромную роль в управлении местными делами в Бразилии играют крупные латифундисты, хозяева fazendas, в зависимости от которых находятся крестьяне (в Бразилии есть поместья больше некоторых европейских государств). Именно латифундисты направляют, по существу, всю деятельность управления на местах.

В поселениях индейских племен их органами являются традиционные собрания племен, советы племен (старейшин), избранные собраниями или советами лица (вожди), ответственные за определенные сферы жизни племен. Племена находятся под контролем федеральной администрации, а не администрации штатов.

Макроэкономика

По международной классификации Бразилия совместно с рядом стран Латинской Америки, Восточной Европы, Азии и Африки объединена в группу так называемых «формирующихся рынков». Включаясь в современное глобализирующееся мировое хозяйство, Бразилия сохраняет недостаточно модернизированные структуры, прежде всего в сфере реальной экономики и несовершенную, по сравнению с передовыми индустриальными государствами, институциональную рыночную среду. Ее экономика уязвима перед воздействием внешних факторов.

Бразилия сильнейшим образом пострадала сначала от азиатского, а затем и российского финансовых кризисов, принявших общемировой характер и имевших для нее крайне негативные последствия. Важную роль для Бразилии в сравнительно быстром выходе из финансового кризиса сыграло заключение в марте 1999г. соглашений с МВФ, Всемирным банком, Межамериканским банком и правительствами ряда стран о предоставлении ей **экстренной помощи на 41,5 млрд.долл.**

Бразилия входит в сравнительно небольшую группу государств-гигантов, играющих особую роль в современном мире. Отставание в экономическом развитии Бразилии от других стран-лидеров этой группы, обрекает ее на следование принципу «догоняющего развития».

Бразилия воспринимается уже не только как одна из крупнейших стран мира с богатым природным потенциалом, но и как реальный претендент на превращение в один из эпицентров развития XXI столетия. По прогнозам Организации экономического сотрудничества и развития, к 2003г. Бразилия в числе других крупнейших государств (Россия, Китай, Индия, Индонезия) может заметно повысить свой рейтинг в мировой экономике.

Трансформация экономической модели Бразилии началась с либерализации внешней торговли: с 1988г. в 3 раза снизился уровень таможенной защиты (1988г. — 41,5%), были практически сняты все нетарифные барьеры. В рамках общего курса на либерализацию экономики произошло открытие бразильского рынка для зарубежных инвесторов и внесены соответствующие поправки в конституцию 1988г., снимающие ограничения на деятельность иностранного капитала. Их суть состоит в его допуске на условиях концессии в добычу и переработку нефти, газоснабжение, эксплуатацию телевизионных и радиовещательных сетей, телекоммуникации, осуществление каботажных перевозок. Иноинвесторам предоставлено право участ-

ствовать в разведке и эксплуатации минеральных ресурсов и строительстве ГЭС, а также осуществлять операции на местном фондовом рынке.

Снятие законодательных запретов на деятельность зарубежных инвесторов в ряде отраслей национальной экономики вызвало усиление притока ресурсов из-за рубежа. Главной сферой вложения иностранного капитала в Бразилии является автомобилестроение. Сильны позиции иностранного капитала также в химической индустрии, металлургии, станко- и приборостроении, электротехнической, пищевой, фармацевтической промышленности. Суммарный объем зарубежного капитала, вложенного в приватизированные объекты бразильской экономики, составляет 40 млрд.долл. В последние годы важной сферой вложения иностранного капитала стала банковская система.

За последние 20 лет изменилась структура бразильской экономики. За счет местного производства обеспечивается **90% внутреннего спроса на промышленные изделия**. Ускорился процесс модернизации промышленности, растет производительность труда.

Высокими темпами развивалось производство потребительских товаров длительного пользования. Бразилия входит в первую десятку стран мира по выпуску автомобилей, тракторов, металлообрабатывающих станков и кузнечно-прессового оборудования, военной техники, самолетов. Особенно сильны позиции Бразилии в производстве среднемагистральных самолетов, по продаже которых ей принадлежит заметная доля мирового рынка.

Бразилия обладает чрезвычайно богатой минерально-сырьевой базой и высокоразвитой горнодобывающей промышленностью. Она является крупнейшим производителем железной руды, обеспечивая 18,5% мирового производства, занимает лидирующее положение и по производству марганца (1 млн.т. в год). Открыты крупные месторождения золота, разработка которых позволит стране войти в первую пятерку мировых производителей. Значительны также возможности по бокситам, редкоземельным элементам, алмазам, оптическому кварцу.

Потребности в нефти на 2/3 удовлетворяются за счет собственной добычи. Большая часть разведанных запасов «черного золота» приходится на месторождения на континентальном шельфе. По выплавке стали Бразилия опережает такие страны как Италия, Франция, Великобритания, занимая 8 место в мире.

Бразилия превратилась во второго в мире производителя и экспортера сои и соевых продуктов, вышла на 1 место в мире по экспорту концентрированного апельсинового сока, занимает пятое место в мире по производству кур-бройлеров и 3 место по их экспорту.

Бразилия занимает 1 место в мире по производству сахара. Традиционно на Бразилию приходится 30% мирового производства кофе, а доля в мировом производстве какао составляет 20%.

Экономическая политика нового правительства страны должна изменить экономическую модель страны (которая исчерпала себя), ориентируя ее на создание стимулов в экспортном секторе, укрепление внутреннего рынка, исходя из снижения зависимости страны от внешних ресурсов, которые преобладали в стране в последнее десятилетие.

тие. Планируется проводить более активное продвижение продукции на экспорт и создание современной промышленности, взяв за основу: снижение стоимости экспортной продукции, устранение экспортных барьеров, более агрессивное продвижение бразильских товаров и проведение политики модернизации промышленности.

Социально-экономическое развитие страны в 2002г. проходило под воздействием ряда факторов. Из внешних факторов следует отметить продолжающуюся стагнацию в соседней Аргентине и экономический спад в Латиноамериканском регионе в целом — спад, наблюдавшийся впервые за последнее десятилетие, составил 0,8%.

К внутренним факторам относится политика экономии электроэнергии, начавшаяся в июне 2001г. в связи с энергетическим кризисом и закончившаяся 1 марта 2002г., которая стала причиной падения ВВП в I кв. 2002г. на 0,8%. Еще более важным фактором стала политическая нестабильность накануне президентских выборов в окт. 2002г.

Второй год подряд темпы экономического роста Бразилии являются низкими. Рост ВВП составил 1,52% (в 2001г. — 1,42%). Рост был достигнут благодаря увеличению объемов чистого экспорта (экспорт за вычетом импорта). В различных секторах экономики наблюдалась следующая динамика роста: в сельском хозяйстве — 5,79% (в 2001г. — 5,71%), в промышленности — 1,52% (в 2001г. — спад 0,31%), в секторе услуг — 1,49% (в 2001г. — 1,86%). Объем ВВП превысил 1,5 трлн. реалов (500 млрд.долл.). Структура ВВП имела следующий вид: сельское хозяйство — 8%, промышленность — 36%, сфера услуг — 56%.

Рост ВВП в Бразилии, в %: 1995г. — 4,22; 1996г. — 2,66; 1997г. — 3,27; 1998г. — 0,13; 1999г. — 0,81; 2000г. — 4,36; 2001г. — 1,42; 2002г. — 1,52.

Согласно метода расчета по расходам ВВП выглядит следующим образом: потребительские расходы населения — 60%; госзакупки товаров и услуг — 19%; валовые инвестиции — 18%; чистый экспорт — 3%. Доли отдельных штатов в ВВП страны составляют: Сан-Пауло — 34%, Рио-де-Жанейро — 13%, Минас-Жерайс — 10%, Рио-Гранде-ду-Сул — 8%, Парана — 6%, Баия и Санта-Катарина — по 4%.

В июне 2002г. в стране разразился финансовый кризис, который имел ряд отрицательных последствий для бразильской экономики. Частный сектор испытывал проблемы с рефинансированием валютной задолженности перед иностранными кредиторами (в 2002г. из 21,4 млрд.долл. внешних обязательств частному сектору удалось рефинансировать 43%, в то время как в 2001г. этот показатель равнялся 98%) и предъявлял ажиотажный спрос на валюту для погашения долгов. Активизировавшийся процесс перевода доходов и прибылей за границу стал также причиной нехватки средств на валютном рынке. ЦБ Бразилии оказался не в состоянии удовлетворить спрос, в результате чего произошла девальвация бразильского реала. В окт. 2002г. курс достиг 3,99 реалов/ 1 доллар, позже курс доллара стабилизировался и 30.12.2002 составил 3,54 реала/ 1 долл. В 2001г. **средний курс** равнялся 2,40 реала/ 1 долл., **в 2002г. — 2,92 реала/ 1 долл.**

В авг. 2002г. в разгар кризиса было заключено соглашение между Бразилией и МВФ, по которо-

му МВФ обязался предоставить **кредиты на 30 млрд.долл.** (из них 6 млрд.долл. — во II пол. 2002г. и 24 млрд.долл. — в 2003г.). Для получения траншей правительству Бразилии необходимо выполнять определенные экономические параметры, оговоренные в соглашении, касающиеся размера первичного профицита, госдолга, инфляции. Данные параметры периодически пересматриваются, в дек. они были ужесточены. Кредиты предназначены для увеличения валютных резервов страны, страна получила транши по 3 млрд.долл. в сент. и дек. Согласно договоренности с МВФ минимальный размер чистых резервов (общие резервы за вычетом кредитов международных организаций, главным образом МВФ) должен быть не менее 5 млрд.долл. и валютный займ не может быть использован для интервенций Центробанка на валютном рынке страны. Валютные интервенции Центробанка, средства на которые берутся из чистых валютных резервов, по итогам года достигли 10 млрд.долл. (в 2001г. — 7,2 млрд.долл.). Валютные резервы по итогам года составили 37,8 млрд.долл., при этом чистые резервы опустились до 14 млрд.долл. (27,8 млрд.долл. в 2001г.).

В преддверии выборов резко упал кредитный рейтинг страны. Агентство Fitch снизило кредитный риск Бразилии в июне с «ВВ-» до «В+», а в окт. до «В». Если 3 июня кредитный рейтинг Embi+, который подсчитывается американским банком JP Morgan в 21 стране мира, составлял 1.006 пунктов, то 10 окт. — уже 2.397 пунктов (страна вышла на 3 место в мире после Аргентины и Нигерии), что отрицательно повлияло на процентные ставки кредитов, привлекаемых федеральным правительством и частным сектором: если в мае были они доходили до 7% годовых, то в авг. — до 20% годовых.

К концу года кредитный риск стабилизировался и 2 янв. 2003г. составил 1.374 пунктов. Основные бразильские государственные обязательства на внешнем рынке C-Bond упали с 82% в марте до 48% стоимости в сент. (самый низкий уровень за последние 10 лет), а к концу года выросли до 64%, что позволило основным держателям облигаций — иностранным банкам, в частности JP Morgan, Goldman Sachs, Morgan Stanley, Bank of America, Merrill Lynch — за 2 месяца получить прибыль в 1,5 млрд.долл. за счет покупки C-Bond в сент. с последующей их продажей в дек.

Госплан

В рейтинге экономической конкурентоспособности, разрабатываемом с 1979г. Мировым экономическим форумом на основе изучения экономик 80 стран мира, а именно макроэкономической ситуации, технологического развития и качества госинститутов, Бразилия опустилась на 2 позиции и заняла 46 место. Из других латиноамериканских стран выше стоят только Чили (20 место), Уругвай (42 место) и Мексика (45 место). Россия заняла 64 место.

В составляемом фондом Heritage рейтинге открытости экономик 156 стран мира Бразилия заняла 72 место, возглавив группу стран с «частично закрытой» экономикой (в эту же группу входит Россия — 136 место). Основными факторами, определяющими достаточно низкое место Бразилии, являются внешняя торговля, активно регулируемая государством, и несоблюдение прав интеллек-

туальной собственности (в стране процветает «пиратская» торговля музыкальными и компьютерными дисками). В соответствии с докладом фонда Бразилия имеет «сложную фискальную систему, барьеры для иностранных инвестиций в определенные секторы экономики, жесткий госконтроль в электроэнергетике и финансовой сфере, слабую судебную систему и развитую бюрократию».

Роль государства в развитии экономики. До начала 90гг. роль государства в экономике была доминирующей. Принятая в 1988г. новая конституция ограничила государственное вмешательство в экономику страны. В 1990г. бразильское правительство приступило к реализации Национальной программы приватизации. За эти годы было приватизировано 100 государственных федеральных компаний. Доходы от приватизации превысили 80 млрд.долл., основная их часть пришлась на сферу телекоммуникаций, электроэнергетику, финансовый сектор и металлургию.

После приватизации роль государства свелась к регулирующей и контролирующей. В этих целях были созданы государственные национальные агентства, в частности по электроэнергетике (ANEEL), по телекоммуникациям (ANATEL), нефти (ANP), водным ресурсам (ANA).

Число госкомпаний достигает 100 (в 1988г. было 258 компаний), из которых большая часть приходится на финансовый сектор, нефтегазпром, электроэнергетику. Выработкой госполитики в вопросах деятельности госкомпаний, в т.ч. в инвестиционной сфере (ежегодные инвестиции госкомпаний, подлежащие одобрению бразильским парламентом, превышают 5 млрд.долл.), а также разработкой плана приватизации занимается министерство планирования, бюджета и управления.

Несмотря на снижение роли госкомпаний в экономике, в некоторых отраслях они по-прежнему играют важную роль. На нефтяную группу «Петробраз» приходится 90% и на электроэнергетическую группу «Элетробраз» — 50% валового производства соответствующих отраслей. В банковском секторе государственные федеральные банки «Банко ду Бразил», БНДЭС, «Кайша Экономика Федерал» занимают первое, третье и пятое места соответственно среди бразильских банков по размеру активов. Государственная нефтяная компания «Петробраз» занимает первое место среди бразильских компаний-экспортеров (3,5 млрд.долл. — 6% бразильского экспорта) и первое место среди импортеров (4,9 млрд.долл. — 10% бразильского импорта).

Государство напрямую или через аффилированные структуры может оказывать влияние на деятельность крупнейших бразильских компаний. 22% акций горнодобывающей компании «Компания Вале ду Рио Досе» владеет казначейство Бразилии, в компании «Эмбраз» 9% акций принадлежит госбанку БНДЭС и 17% — пенсионному фонду «Преви» (пенсионный фонд госбанка «Банко ду Бразил»), 4% акций металлургической компании «Компания Сидеруржика Насионал» принадлежит пенсионному фонду «Преви».

Трансформация экономической модели бразильской экономики в начале 90гг. сопровождалась либерализацией внешней торговли. Во многих областях была ликвидирована госмонополия на внешнюю торговлю. Был ликвидирован Институт сахара и спирта, занимавшийся распре-

лением производственных и экспортных квот, внешней торговлей, ценообразованием в отрасли. Роль государства во внешней торговле заключается в разработке таможенной и тарифной политики, участии в двусторонних и многосторонних межправительственных переговорах, отстаивании национальных интересов в сфере внешней торговли, в частности применении мер защиты внутреннего рынка и разрешении споров на уровне ВТО.

Новое правительство во главе с избранным президентом Л.И.Лула да Силва заявило о необходимости увеличения роли государства в отдельных сферах экономики. Основными задачами объявлены усиление контроля за ценообразованием в нефтегазовой промышленности и электроэнергетике, а также активная поддержка государства при продвижении бразильских товаров и услуг на мировые рынки.

Финансы-2002

В целях смягчения валютного кризиса правительство Бразилии принимало дважды в течение 2002г. решения об увеличении норм обязательных резервных требований для банков в Центробанке: по текущим счетам (счета «до востребования») — до 53%, по сберегательным вкладам — до 30%, по срочным вкладам — до 23%. Благодаря этому удалось изъять из оборота 25 млрд.реалов, которые могли бы быть направлены банками на покупку долларов на валютном рынке. В окт. изменились требования для деятельности на валютном рынке для банков: средства, направляемые ими на покупку валюты, должны теперь быть на 100% обеспечены собственным капиталом; на покупку валюты может быть направлено не более 30% чистого дохода банка (ранее показатель равнялся 60%).

Девальвация стала одной из главных причин увеличения темпов инфляции. В целях избежания инфляционных процессов Центробанк увеличил учетную процентную ставку Selic в течение 2002г. с 18% до 25% (январь — 19%, июнь — 18%, октябрь — 21%, декабрь — 25%). Тем не менее проводимая бразильским правительством жесткая кредитно-денежная политика оказалась недостаточно эффективной — инфляция составила 12,53% вместо планировавшихся 6%. Цены на товары и услуги, регулируемые государством, выросли следующим образом: электроэнергия — на 20%, бензин — на 16%, лекарства — на 1%, телефонная связь — на 12%.

Инфляция (в %): 1995г. — 22,41; 1996г. — 9,56; 1997г. — 5,22; 1998г. — 1,65; 1999г. — 8,94; 2000г. — 5,97; 2001г. — 7,67; 2002г. — 12,53.

Доходы федерального бюджета составили 285 млрд. реалов, а расходы — 233 млрд.реалов. В федеральный бюджет отходит 63,3% налогов, бюджеты штатов — 23,7%, бюджеты муниципалитетов — 13%. В 2002г. было получено 25 млрд. реалов дополнительных доходов, в частности благодаря введению Cide (пошлина на приобретение топлива), принесшей 7,2 млрд. реалов.

Если брать консолидированный бюджет страны (уровней федерального, штатов и муниципалитетов), то налоговые сборы составили 477 млрд.реалов, что составило 36,4% ВВП (рекордный показатель). Увеличение налогового бремени вызвано стремлением увеличить первичный профицит бюджета в условиях, когда снижение расходов практически невозможно. Налоговое бремя в стране

выше, чем в среднем по Латинской Америке (20% ВВП). По налоговому бремени Бразилия заняла одно из первых мест в мире, уступив северным странам Европы, в частности Швеции (47% ВВП) и Германии (36,7% ВВП), но в отличие от этих стран налоговое бремя в Бразилии ложится на товары и услуги, а не на доходы.

Динамика изменения налогового бремени (в %): 1989г. — 21,2; 1994г. — 26,9; 1998г. — 29,3; 1999г. — 31,6; 2000г. — 33,3; 2001г. — 35,5; 2002г. — 36,4.

Налоговая реформа является одним из приоритетов нового правительства в связи с тем, что: налоговая система является недостаточно дифференцированной: на 5 основных налогов приходится 70% сборов; налоги на товары и услуги выше, чем на доходы и прибыли (в отличие от высоко развитых государств).

В целях обслуживания долга правительство вынуждено увеличивать первичный профицит бюджета, который по итогам года составил 52,4 млрд.реалов, или 4,06% ВВП (при этом с МВФ были оговорены 50,3 млрд.реалов). С 1998г. одной из основных задач правительства является достижение максимального уровня первичного профицита с целью обслуживания госдолга. Профицит является основным фискальным показателем в соглашении между Бразилией и МВФ, при чем в последние 4г. Бразилии удается его перевыполнить. На 2003г. запланирован показатель 68 млрд.реалов, или 4,25% ВВП.

Первичный профицит

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
в млрд.реалов.....	1,7	-0,6	-8,3	0,1	31,1	38,2	43,7	52,4
в % от ВВП.....	0,36	-0,09	-0,91	0,01	3,28	3,55	3,70	4,06

Первичного профицита не достаточно, поэтому правительству приходится выпускать новые облигации для погашения старых, что ведет к росту госдолга. Одной из главных проблем Бразилии остается рост внутреннего госдолга, который достиг 880 млрд.реалов, или 56% ВВП, что является наиболее высоким показателем с 1991г. Средний срок погашения госдолга составляет 42 мес. Доля долга, подлежащего погашению в 2003г. — 32%. Высокое отношение долга к ВВП приводит к тому, что инвесторы начинают сомневаться относительно способности правительства обслуживать свои обязательства, вследствие чего правительство вынуждено увеличивать процентные ставки выпускаемых облигаций для поддержания спроса на них.

Внутренний госдолг

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
в млрд.реалов.....	208,5	269,2	308,4	385,9	516,6	563,2	660,9	880
в % от ВВП.....	30,8	33,2	34,3	41,7	49,4	48,8	52,6	55,9

Объем госдолга вырос за год на 220 млрд.реалов, при этом на фактор девальвации (на 52% в течение года) пришлось 147 млрд.реалов. Рост Selic с 18% до 25% стал другой причиной увеличения госдолга.

Объем внутреннего госдолга не выглядел бы столь удручающим, если бы не высокие расходы по его обслуживанию. Основная часть долга состоит из гособязательств, процентная ставка которых привязана к изменению курса доллара и к учетной процентной ставке ЦБ Бразилии. Рост курса доллара и высокий уровень учетной процентной ставки, а именно 25% годовых (ставка была увеличена в течение года на 7% в целях сдерживания темпов инфляции), приводят к увеличению внутреннего госдолга.

Выплаты процентов по госдолгу составили 114 млрд.реалов, в т.ч. федеральное правительство — 49,6 млрд.реалов, правительство штатов — 52,3 млрд.реалов, администрации муниципалитетов — 9,7 млрд.реалов. Из 114 млрд.реалов, выплаченных в 2002г., 17 млрд.реалов относятся к платежам по внешнему госдолгу и 97 млрд.реалов — по внутреннему госдолгу (основная часть состоит из выпускаемых национальным казначейством гособлигаций).

Процентные расходы по обслуживанию госдолга, млрд.реалов: 1996г. — 45; 1997г. — 44,9; 1998г. — 72,6; 1999г. — 87,4; 2000г. — 78; 2001г. — 86,4; 2002г. — 114.

Процентные расходы превысили в 2 раза первичный профицит. Номинальный дефицит составил 61,6 млрд.реалов, или 4,61% ВВП. На государственные внутренние долговые обязательства, являющиеся основной составляющей госдолга, приходится 624 млрд.реалов, при этом процентные ставки 61% облигаций привязаны к изменению Selic и 22% — к валютному курсу. Основными держателями гособлигаций являются: банки — 35%; инвестиционные фонды — 32%; компании — 8%.

Общий внешний долг достиг 220 млрд.долл. (в 2000г. — 236 млрд.долл., в 2001г. — 226 млрд.долл.), из них 105 млрд.долл. приходится на госдолг (в т.ч. 75 млрд.долл. — долг федерального правительства; остальная сумма — задолженность правительств штатов и администраций муниципалитетов, Центробанка и госкомпаний), и 115 млрд.долл. — на долг частного сектора. Средне- и долгосрочные долги составляют 190 млрд.долл. (60% из них — долг госсектора) и краткосрочные долги — 30 млрд.долл. (подавляющая часть — задолженность частного сектора). Существенную долю в задолженности частного сектора занимают межфирменные кредиты, которые могут быть конвертированы в ПЗИ (в 2002г. было инвестировано 7,2 млрд.долл.). Соотношение внешней задолженности к экспорту снизилось до 3,62 (в 2000г. — 3,71).

На фондовом рынке наблюдалось снижение деловой активности: индекс Bovespa (индекс фондовой биржи Сан-Пауло) снизился за год на 17%. Средний ежедневный объем биржевых торгов снизился до 558 млн.реалов (197,5 млн.долл.).

Средний ежедневный объем торгов на Bovespa, в млн.долл.: 1994г. — 360,6; 1995г. — 283,6; 1996г. — 393,9; 1997г. — 764,1; 1998г. — 568,9; 1999г. — 347,3; 2000г. — 409,3; 2001г. — 264,7; 2002г. — 197,5.

Капитализация акций, обращающихся на бирже, снизилась до 387 млрд.реалов, при этом на различные отрасли экономики приходится (в млрд.реалов): телекоммуникации — 77, финансовый сектор — 76, химическая — 58, электроэнергетика — 45, горная добыча — 34, пищевая — 24, металлургия — 15, целлюлозно-бумажная — 15. Крупнейшими операторами на бирже являются: финансовые институты — 33%, физические лица — 27%, инокомпании — 22%, пенсионные фонды — 17%. Отток иностранных портфельных инвестиций превысил приток на 1,443 млрд.реалов.

Платежный баланс Бразилии в 2002г. претерпел существенные изменения. Благодаря увеличению положительного сальдо торгового баланса значительно снизился дефицит счета текущих операций, а на счете движения капитала и финан-

сов зарегистрировано снижение на 43% чистого притока инвестиций (приток в страну иностранного капитала в форме ПЗИ за вычетом оттока национального капитала за рубеж в форме ПЗИ).

Платежный баланс Бразилии в 2000-02гг., в млрд.долл.

	2000г.	2001г.	2002г.
Счет текущих операций	-24,7	-23,2	-7,7
торговый баланс	-0,7	2,6	13,2
Экспорт	55,1	58,2	60,4
Импорт	55,8	55,6	47,2
баланс услуг	-7,2	-7,7	-5,1
Экспорт	9,5	9,3	9,6
Импорт	-16,7	-17	-14,7
Доходы от инвестиций	-17,9	-19,7	-18,2
приток	3,6	3,3	3,3
отток	-21,5	-23	-21,5
односторонние переводы	1,5	1,6	2,3
Счет движения капитала и финансов	19,4	26,8	12
прямые инвестиции	30,5	24,9	14,1
за рубежом	-2,3	2,3	-2,5
во внутреннюю экономику	32,8	22,6	16,6
портфельные инвестиции	7	0,1	-5,1
Активы	-1,7	-0,8	-0,3
Обязательства	8,7	0,9	-4,8
Деривативы	-0,2	-0,5	-0,4
прочие инвестиции	-18,2	2,3	3
Ошибки и пропуски	3	-0,3	-3,9
Сальдо платежного баланса	-2,3	3,3	-0,3

Дефицит счета текущих операций платежного баланса

	1994г.	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
млрд.долл.	1,81	18,38	23,50	30,45	33,42	25,33	24,22	23,31	7,76
% от ВВП	0,33	2,61	3	3,77	4,24	4,77	4,08	4,55	1,67

Увеличился перевод валютных средств за границу по счетам СС-5 — 9,1 млрд.долл. (1998г. — 24,8; 1999г. — 10,2; 2000г. — 7,3; 2001г. — 6,1 млрд.долл.). На юрилица приходится 90% переведенных средств, на физлица — 10%. Перевод капитала по счетам СС-5 — единственный механизм перевода валютных средств нерезидентами, при котором не требуется разрешения Центробанка Бразилии, что позволяет использовать их оперативно при кризисах; в остальных случаях перевод валюты разрешается только при выплате процентных расходов, осуществлении зарубежных поездок и переводе прибылей.

Бразильские юр. и физлица имеют на депозитах за рубежом 46 млрд.долл. (для сравнения: китайцы имеют в зарубежных банках 95 млрд.долл. и мексиканцы — 50 млрд.долл.). В 2002г. 4 млрд.долл. вернулись из-за рубежа на финансирование бразильского экспорта.

Финансы-2001

Доходы бюджета составили 286 млрд. реалов (23,8% ВВП), расходы бюджета (без учета процентных выплат по внешнему долгу) — 242 млрд. реалов (20,3% ВВП). Первичный профицит бюджета превысил 3,5% ВВП. На погашение процентных платежей и основной суммы госдолга было потрачено 86 млрд. реалов.

Статьи бюджета 2001г.

Доходы	286	Расходы	242
Налоги	197	Трансф. штатам и муниципал.	43
- в т.ч. налог на доход	67	Зарплата госслужащим	65
- налог на промпродукцию	20	Соцобеспечение	75
- импортные пошлины	9	Социальное развитие	38
- платежи на соцобеспечение	48	- в т.ч. здравоохранение	18
- налог на движение капиталов	18	Образование	7
Социальные взносы	62	Занятость	6

Налоги на топливо	5	- коммунальное хозяйство	1,6
Доходы от концессий	8	- культура и спорт	0,2
Дивиденды	3	Непредвид. расходы	32
Другие доходы	7	и инвест.	
Первичный профицит	44		
Расходы на обслуживание госдолга	86		
Номинальный дефицит	42		

В бюджете на 2002г. одобренном парламентом Бразилии, заложены параметры: доходы — 320 млрд. реалов, расходы — 290 млрд. реалов, инфляция — 7,6%.

Внутренний госдолг, выраженный в государственных долговых обязательствах, достиг 624 млрд.реалов, что составляет 55% ВВП. Реальный рост задолженности по сравнению с 1994г., когда началась реализация Плана Реал, составил 352% (номинальный рост — 1000%).

Динамика роста внутреннего государственного долга (год, долг, в млрд. реалов): 1994г. — 56; 1995г. — 102; 1996г. — 169; 1997г. — 255; 1998г. — 323; 1999г. — 414; 2000г. — 510; 2001г. — 624.

Основными держателями обязательств являются банки (42%) и инвестиционные фонды (34%); доля физлиц — 0,5%, предприятий — 5%.

Структура внутреннего госдолга: обязательства, процентная ставка по которым привязана к Selic (учетная ставка ЦБ), составляют 53%; обязательства, процентная ставка привязана к изменению курса доллара — 29%; обязательства, процентная ставка устанавливается в момент эмиссии — 8%.

До 1999г. увеличение задолженности было связано с ростом Selic и, соответственно, с ростом процентных ставок по обязательствам (в 1999г. Selic составлял 45%). Правительство поддерживало высокий уровень учетной ставки для того, чтобы избежать оттока капитала из страны во время азиатского и российского кризисов в 1997-98гг. С 1999г., когда был введен плавающий курс доллара, рост задолженности объясняется девальвацией реала.

Рост задолженности в 2001г. вызван девальвацией реала и санацией банковской системы. Увеличилась доля обязательств, процентная ставка по которым привязана к изменению курса доллара: было выпущено обязательств на 28 млрд.реалов. Летом была проведена программа санации госбанков («Кайша Экономика Федерал», «Банко ду Бразил»): с целью увеличения их капитализации казначейство передало банкам долговые обязательства на 12,5 млрд.реалов в обмен на обязательства меньшей ликвидности.

С целью привлечения «длинных» денег бразильское правительство начало продажу государственных долговых обязательств в сети «Интернет» на сайте <http://www.tesoura.fazenda.gov.br>. По заказу физлиц 30 финансовых институтов могут осуществлять сделки купли-продажи обязательств на суммы, не превышающие 200 тыс.реалов.

В 2001г. на погашение процентных платежей и основной суммы задолженности из бюджета было потрачено 86 млрд. реалов, 44 млрд. реалов было выплачено денежными средствами благодаря первичному профициту бюджета. Остальная сумма была рефинансирована, т.е. было выпущено гособязательств на 42 млрд. реалов. Правительству удается рефинансировать выплаты по задолженности и уменьшать суммы выплат в краткосрочном периоде, но это приводит к увеличению общей суммы долга.

Главной задачей по управлению внутренним госдолгом на ближайшую перспективу является увеличение доли обязательств, процентная ставка по которым устанавливается в момент эмиссии, и увеличение доли долгосрочных обязательств (сейчас средний срок погашения составляет 35 мес.). К концу 2002г. объем внутреннего госдолга достигнет 700-760 млрд. реалов.

Общий внешний долг составил 212 млрд.долл., при этом государственный внешний долг — 71 млрд.долл., в т.ч.: облигации global — 24 млрд.долл.; облигации bradies — 19 млрд.долл.; еврооблигации — 11 млрд.долл.; МВФ — 9 млрд.долл.; «Парижский клуб» — 7 млрд.долл.

На погашение государственного внешнего долга в 2001-02гг. будет направлено 18,8 млрд.долл., в т.ч. на амортизацию — 7,4 млрд.долл. и на выплату процентов — 11,4 млрд.долл. Основным источником погашения долга — эмиссия гособлигаций на мировых рынках капитала. Бразилия выпустила облигации на мировых рынках на 6,8 млрд.долл.

Дата эмиссии	Сумма эмиссии, в млн.долл.	Срок погашения
янв.....	1500.....	2006г.
янв.....	948.....	2011г.
март.....	650.....	2007г.
апр.....	500.....	2007г.
апр.....	441.....	2005г.
май.....	1000.....	2005г.
июль.....	1600.....	2003г.

Кредитный риск Бразилии на протяжении всего года оставался относительно стабильным, что положительно сказывалось на процентных платежах выпускаемых облигаций — они составляли 10-11% годовых. По оценкам ведущих рейтинговых агентств рейтинг составлял: Moody's — B1, S&P — BB-, Fitch — BB-.

Платежный баланс впервые за последние годы оказался с положительным сальдо, что вызвано снижением отрицательного сальдо счета текущих операций (23,2 млрд.долл. — лучший показатель с 1995г.), а также выделением МВФ 6,7 млрд.долл. для пополнения валютных резервов.

Платежный баланс Бразилии, в млрд.долл.

	2000г.	2001г.
Счет текущих операций	-24,7	-23,2
Баланс торговли товарами.....	-0,7	2,6
-экспорт.....	55,1	58,2
-импорт.....	55,8	55,6
Баланс торговли услугами.....	-25,5	-27,5
-приток.....	13	12,6
-отток.....	38,5	40,1
Односторонние трансферты.....	1,5	1,6
Счет движения капитала	19,4	26,8
Прямые инвестиции.....	30,5	24,9
за рубежом.....	-2,3	2,3
-участие в капитале.....	-1,8	1,7
-кредиты межфирменные.....	-0,5	0,6
в стране.....	32,8	22,6
-участие в капитале.....	30	18,9
-кредиты межфирменные.....	2,8	3,7
Портфельные инвестиции.....	7	0,1
-активы.....	-1,7	-0,8
-пассивы.....	8,7	0,9
Деривативы.....	-0,2	-0,5
-активы.....	0,4	0,6
-пассивы.....	-0,6	-1,1
Другие инвестиции.....	-18,2	2,3
-активы.....	-3	-6,3

-пассивы.....	-15,2	8,6
Ошибки и пропуски.....	3	-0,3
Сальдо платежного баланса.....	-2,3	33

В Бразилии один из наиболее высоких в Латинской Америке показателей дефицита платежного баланса по счету текущих операций — 23,2 млрд.долл. в 2001г. (4,58% ВВП) из-за обслуживания внешнего долга и переводов прибылей и дивидендов за границу. Дефицит финансируется чистым притоком средств на счет движения капитала, благодаря привлечению иноинвестиций. В 2001г. наблюдалось снижение прямых иноинвестиций в бразильскую экономику: в страну было инвестировано 22,6 млрд.долл. (в 2000г. — 32,8 млрд.долл.), что составило 4,47% ВВП.

В авг. 2001г. Бразилия подписала очередное соглашение с МВФ, которое будет действовать до конца 2002г. и предусматривает выделение Бразилии 15 млрд.долл., из которых 12,5 млрд.долл. будут предоставлены по линии supplemental reserve facilities (специальные линии, направленные на пополнение валютных резервов). Предыдущее соглашение было заключено в 1998г., когда в условиях фиксированного валютного курса Бразилия нуждалась в валютных средствах для поддержания резервных валютных средств. Пакет внешнего финансирования в 1998г. достиг 42 млрд.долл. 16 млрд.долл. пришлось на МВФ, из которых 70% — линии supplemental reserve facilities и 30% — линии stand-by. Остальные 26 млрд.долл. были выделены Всемирным банком, Межамериканским банком развития, правительствами развитых стран.

Бразилия сотрудничает и с другими мировыми финансовыми институтами. В 2001г. удалось получить кредит ВБ в 0,75 млрд.долл. на выгодных условиях — на 12 лет, первая амортизация начнется в 2006г., процентная ставка — Libor+0,55%. Межамериканский банк развития (МАБР) одобрил выделение Бразилии кредитных средств на несколько проектов. Бразилия является крупнейшим реципиентом средств МАБР: всего с 1959г., когда был образован МАБР, было одобрено 290 проектов на 23,4 млрд.долл.

Золотовалютные резервы достигли 35,9 млрд.долл., доля валютных средств составила 35,5 млрд.долл. и золота — 0,4 млрд.долл. Чистые резервы (без учета кредитов МВФ) составили 27,8 млрд.долл.

На фондовом рынке наблюдалось снижение деловой активности: индекс Bovespa (индекс фондовой биржи Сан-Пауло) снизился за год на 11%. По оценкам агентства Merrill Lynch, которое ежегодно проводит анализ биржевых индексов 38 стран мира, Bovespa заняла 19 место в мировом рейтинге фондовых бирж (в 2000г. — 22 место, в 1999г. — 4 место) — из-за рецессии мировой экономики биржевые индексы многих стран снизились больше, чем Bovespa. Основными операторами на бирже стали: финансовые институты — 35%, иностранные компании — 29%, физлица — 18%.

На Bovespa обращаются акции 416 компаний, общая капитализация которых достигает 130 млрд.долл., основная часть приходится на компании телекоммуникационного, нефтяного, электроэнергетического и банковского секторов. Концентрация биржевого оборота в Бразилии низкая: на акции 49 компаний приходится 90% биржевого оборота. Уровень концентрации биржевого оборота в других странах Латинской Америки состав-

ляет: в Колумбии 90% оборота приходится на 1 компанию, в Аргентине — на 5, в Мексике и Венесуэле на 11, Чили на 19.

BNDES

Национальный банк экономического и социального развития. БНДЭС является госбанком, создан в 1952г. Занимается долгосрочным финансированием проектов, связанных с развитием национальной экономики, а также развитием рынка капиталов и финансированием экспортных операций. Банк курируется министерством развития, промышленности и внешней торговли Бразилии.

По размеру активов (50 млрд.долл.) банк занимает второе место среди бразильских банков (после «Банко ду Бразил»).

В задачи банка входят: развитие инфраструктурной сферы Бразилии (энергетика, нефтегазовая промышленность, логистика, телекоммуникации); развитие бразильского рынка капитала; участие в приватизационных процессах (банк занимается реализацией Национальной программы приватизации); поддержка предприятий малого и среднего бизнеса; повышение производительности бразильской промышленности, сельского хозяйства и сектора услуг; региональное развитие Бразилии (банк участвует в реализации региональных программ); социальное развитие (банк участвует в реализации социальных программ, направленных на улучшение систем образования, здравоохранения); финансирование экспортных операций (на них приходится около четверти кредитного портфеля банка).

У бразильских экспортеров есть две основные возможности для получения экспортного кредитования: Proex — программа финансирования экспорта Бразилии; BNDES-Exim — кредитные линии Нацбанка экономического и социального развития.

Роль BNDES в экспортном кредитовании возрастает. В 1995-98гг. объем кредитования составил 4 млрд.долл., в 1999-2002гг. — 11,4 млрд.долл. В основном доступ к кредитам имеют крупные компании. Крупнейшим пользователем является самолетостроительная компания Embraer.

Кредитные линии BNDES-Exim, в млрд.долл.

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
кредиты	0,39	1,18	2,06	2,10	3,08	2,60	3,60

В 2003г. БНДЭС планирует создание авального фонда размером 100 млн.долл. в целях поддержки малого и среднего бизнеса, а также увеличение кредитования крупных предприятий в связи с закрытием доступа у последних к средствам Proex-Financiamento. В ближайших планах правительства разделить БНДЭС на коммерческий банк и Эксимбанк (экспортно-импортный банк) в целях придания динамизма экспорту.

«Банко До Бразил»

В 1808г., когда португальский принц Д.Жоао построил порты в Рио-де-Жанейро, для обслуживания возникших финансовых потребностей был создан «Банко до Бразил». Уже в 1809г. «Банко до Бразил» становится четвертым финансовым институтом в мире, уступая лишь Швейцарии, Англии и Франции.

Штаб-квартира «Банко до Бразил» находится в г. Бразилиа. Банк имеет 9235 филиалов по всей Бразилии, 32 представительства за рубежом и сотрудничает с такими известными финансовыми институтами как Visa, Mastercard, Western Union.

Банк представляет собой общество с ограниченной ответственностью и является финансовым институтом, получившим право на ведение своих операций от Центробанка Бразилии.

Банк предоставляет различные финансовые услуги и активно участвует в таких секторах экономики как розничная торговля, страхование, рынок капитала, внешнеэкономические операции. Банком до Бразил была создана сеть банков, которые имеют узкую направленность в своей финансовой деятельности, такие как «Бразилпрев» (Brasilprev) — жилищное страхование, «Бразил Сауди» (Brasil Saude) — медстрахование, «Бразил Веикулос» (Brasil Veiculos) — автострахование. Клиентами «Банко до Бразил» являются 15 млн.чел.

Управление банком осуществляется Генассамблеей акционеров, административным советом, фискальным советом, советом директоров, включая президента и первого заместителя президента, семью заместителями президента. Совет директоров осуществляет выработку стратегий. Состоит из исполнительного секретариата и отдела стратегии и организации. Заместители президента «Банко до Бразил» курируют основные направления финансовой деятельности банка: розничная торговля, внешнеэкономические вопросы, технология, вопросы, связанные с сельским хозяйством и связями с правительством, кредитование и управление личными вкладами клиентов банка, финансы и рынки капиталов, контроль и связи с инвесторами.

Центробанк

Центральный банк Бразилии был образован 31 дек. 1964г. согласно закону №4.595. Статус, цели деятельности, функции и полномочия Центрального банка регламентируются данным законом, а также принятой в 1988г. конституцией Федеративной Республики Бразилии, устанавливающий его особый конституционно-правовой статус.

Центральный банк Бразилии выполняет следующие функции: совместно с правительством страны разрабатывает и проводит единую денежно-кредитную политику; защищает и обеспечивает устойчивость национальной денежной единицы — бразильского реала; монопольно осуществляет эмиссию наличных денег и организует наличное денежное обращение; организует и осуществляет валютное регулирование и валютный контроль в соответствии с законодательством страны; осуществляет управление золотовалютными резервами страны; является кредитором последней инстанции для кредитных организаций, организует систему их рефинансирования; устанавливает правила осуществления расчетов и проведения банковских операций; принимает решение о государственной регистрации кредитных организаций, выдает кредитным организациям лицензии на осуществление банковских операций, приостанавливает их действие и отзывает их, осуществляет надзор за деятельностью кредитных организаций и банковских групп; устанавливает и публикует официальные курсы иностранных валют по отношению к реалу, организует составление платежного баланса страны.

Ключевым элементом правового статуса Центрального банка является принцип независимости. Он не является органом государственной власти, вместе с тем его полномочия по своей правовой природе относятся к функциям государствен-

ной власти, поскольку их реализация предполагает применение мер государственного принуждения. Нормотворческие полномочия Центробанка предполагают его исключительные права по изданию нормативных актов, обязательных для федеральных, региональных и местных органов государственной власти по вопросам, отнесенным к его компетенции.

Президент ЦБ Бразилии — Энрике де Кампос Мейреллес, 1945г. рождения. По образованию инженер и экономист. В разное время занимал должности президента Бразильской ассоциации лизинговых компаний, Бразильской банковской федерации, президента Бразильской ассоциации международных банков, президента ТПП «Бразилия-США», президента отделения американского банка «БанкБостон» в Бразилии, президента головного банка «БанкБостон» в США.

Адрес: SBS Quadra 3, Bloco B, Ed. Sede Caixa. Postal: 08670 70074-900, Brasilia, DF, тел. (5561) 414-1414, www.bcb.gov.br.

PROER

Программа стимулирования деятельности и реструктуризации банков была принята в качестве чрезвычайной меры по предотвращению системного банковского кризиса, начало которого связывают с введением новой валюты — реала (1.07.94). Программа была введена в действие одновременно изданием распоряжения президента Бразилии №1.179 и циркулярного письма ЦБ №2.208 от 3.11.95.

На момент объявления о PROER ЦБ был вынужден ввести внешнее управление и/или прибегнуть к ликвидации 22 банков. Всего же на помощь кредитно-финансовым учреждениям до момента принятия PROER правительство израсходовало 14 млрд.реалов. Кризис был обусловлен тем, что в результате введения новой валюты и сопутствовавших этому стабилизационных мер инфляция (50% в месяц), долгое время обеспечивавшая высокую прибыльность банковских операций, опустилась на уровень менее 2% в месяц. В результате целый ряд банков оказались не в состоянии выполнять текущие обязательства. В 1993г. только шестерка крупнейших национальных банков получила за счет инфляции прибыль эквивалентную примерно 5 млрд.реалов, а после валютной реформы этот показатель снизился до 344 млн.

Средства на PROER были взяты из обязательных депозитов, которые коммерческие банки размещали в ЦБ. PROER предусматривала создание проблемными банками специального гарантийного счета, с которого должны обеспечиваться платежи вкладчикам; использование в качестве залога для получения новых займов, гарантирующего эти платежи, имущества учредителей банков; возможность покрытия банками своих обязательств при помощи долгосрочных (30 лет) гособлигаций. За счет средств PROER финансировались процессы слияния и укрупнения национальных банков. Наиболее крупной операцией такого рода стало поглощение Banco Nacional «Унибанком», «стоившая» ЦБ 5,898 млрд.реалов.

В дек. 1995г. ЦБ объявил об окончании действия PROER. За период действия программа была применена к 8 банкам. В рамках PROER было израсходовано 20,3 млрд.реалов, взыскание которых с банков, участвовавших в программе, оказа-

лось в дальнейшем достаточно сложной задачей. В 1999г. статья баланса ЦБ, связанная с PROER, имела негативное сальдо в 15,698 млрд.реалов.

Банки-2002

В банковском секторе продолжается концентрация капитала. Количество банков снизилось со 182 до 171 вследствие ухода с рынка нескольких иностранных банков и слиянию отдельных национальных банков. Всего с 1994 по 2002г. было ликвидировано 57 банков, общее количество банков снизилось с 246 до 171, было проведено 3 программы санации банковской системы: Proes (для региональных банков), Proer (для частных банков), Proef (для федеральных банков).

Количество банков по форме собственности

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Всего.....	231	217	203	194	195	182	171
- государственные	32	27	23	19	19	16	14
- национальные частные	159	145	122	108	107	96	92
- иностранные частные	40	45	58	67	69	70	65

Доли государственных, частных и иностранных банков, в %

	Прибыль	Активы	Депозиты	Кредиты
	1994г.	2002г.	1994г.	2002г.
государственные	34	16	52	33
национальные частные	56	51	41	36
иностраные частные	10	33	7	31

Одним из отрицательных факторов, влияющих на низкие темпы роста экономики, является низкий объем кредитования банковской системы Бразилии, в 2002г. составивший 378 млрд.реалов. Основными получателями кредитных средств стали (в млрд.реалов): промышленность — 118; физлица — 84; торговля — 40; сельское хозяйство — 33; жилищное строительство — 24; госсектор — 11.

Объемы кредитования банковской системы в 1996-2002гг.

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
в млрд.реалов	251	258	275	286	320	332	378
в % от ВВП	31	29	30	27	28	27	24

Объем кредитования в процентном отношении к ВВП составил 24%. По данному показателю Бразилия уступает таким странам, как Уругвай (51% ВВП), США (62%), Чили (77%), Франция (91%), Южная Корея (112%), Великобритания (141%), Португалия (144%), Япония (191%). За годы правления Ф.Э.Кардозо этот показатель снизился с 37 в 1994г. до 24% в 2002г. Причиной этому являются: высокие процентные ставки, которые затрудняют доступ кредитополучателей на рынок; высокий уровень учетной ставки Selic, к которой привязана основная часть госдолга, стимулирует банки вкладывать средства в государственные облигации, а не в кредитование реального сектора.

Основными мерами по увеличению объемов кредитования должны стать усиление конкуренции в банковском секторе вследствие приватизации отдельных госбанков, прежде всего принадлежащих правительствам штатов, и осуществления программы помощи частным банкам Proer.

Проблемой банковского сектора остаются высокие процентные ставки, причиной чему является достаточно высокая ставка Selic и высокий банковский спрэд (разница между процентными ставками, по которым банки предоставляют кредиты и получают средства). Средняя процентная ставка для физлиц достигла в дек. 83,5%, при этом банковский спрэд составил 54,5%, что является наиболее высоким показателем с авг. 2000г. Сред-

ная процентная ставка для юрилиц достигла 50,5%, при этом банковский спрэд составил 25%. Согласно исследованию, проводимому консалтинговой компанией Global Invest в 40 странах мира, по уровню реальных процентных ставок (номинальные ставки за вычетом инфляции) Бразилия занимает 3 место в мире после Турции и Польши.

Реальные процентные ставки в Бразилии, в %: 1995г. — 25,1; 1996г. — 16,3; 1997г. — 18,6; 1998г. — 26,7; 1999г. — 15,3; 2000г. — 10,8; 2001г. — 9; 2002г. — 9,7.

Высокие процентные ставки на рынке ведут к росту прибыли банковской системы. В 2002г. чистая прибыль бразильских банков достигла 21,3 млрд. реалов (1995г. — 5,7, 1996г. — 8, 1997г. — 7,4, 1998 — 10, 1999г. — 14,2, 2000г. — 19,5, 2001г. — 16,4). Среди отдельных банков выделяются (в млрд. реалов): «Итау» — 2,4, «Брадеско» — 2, «Унибанко» — 1,1.

Анализ деятельности 10 крупнейших бразильских банков показывает, что 44% их прибыли приходится на кредитные операции (благодаря высоким процентным ставкам, а не объемам кредитования) и 34% — на операции с государственными долговыми облигациями. Рентабельность достигла рекордной за последние годы цифры в 24,5% (1997г. — 20,6%, 1998г. — 12,5%, 1999 — 13,2%, 2000 — 15,6%, 2001 — 19,1%).

Рейтинг банков Бразилии, в млрд. реалов

Банк	Активы	Депозиты	Кредиты
1. Банко ду Бразил.....	213	96	50
2. БНДЭС.....	147	10	38
3. Брадеско.....	127	56	44
4. Кайша Экономика Федерал.....	123	76	21
5. Итау.....	97	33	26
6. Унибанко.....	70	25	22
7. Сантандер Банеспа.....	61	19	13
8. АБН Амро.....	43	14	13
9. Банк Бостон.....	35	4	9
10. Ситибанк.....	31	2	8
Всего.....	1.252	442	378

Суммарные активы банковской системы Бразилии достигают 1,252 трлн. реалов, суммарные депозиты — 442 млрд. реалов, суммарные кредиты — 378 млрд. реалов, количество банковских служащих — 505 тыс. чел., филиалов банков — 17,3 тыс., при этом по всем этим показателям на 50 крупнейших банков приходится 97%.

Банковская система Бразилии является достаточно концентрированной: на 10 крупнейших банков приходится: 76% активов, 75% депозитов, 72% кредитов. Девальвация реала привела к росту рентабельности иностранных банков: им легче получать валютные средства от своих материнских банков. Рентабельность филиалов выше, чем у материнских групп. Рентабельность ABN Амро в Бразилии достигла 21%, в то время как в целом по миру — 7%.

Банки-2001

В банковском секторе продолжался процесс концентрации банковского капитала, в результате которого с 1994 по 2001г. число банков снизилось с 246 до 190, количество банковских отделений — с 18,2 до 16,6 тыс., число банковских служащих — с 630 тыс. до 510 тыс. чел.

Рейтинг банков Бразилии по размерам активов, в млрд. реалов: «Банко ду Бразил» — 165; «Брадеско» — 116; БНДЭС — 115; «Итау» — 102; «Кайша Экономика Федерал» — 99; «Сантандер Бразил» — 63; «Унибанко» — 54; «АБН Амро» — 33; «Банк Бостон» — 32; «Ситибанк» — 27.

Ведущий банк страны «Банко ду Бразил» имел показатели: активы — 165 млрд. реалов, чистая прибыль — 1 млрд. реалов, кредитный портфель — 40 млрд. реалов, размер депозитов — 73 млрд. реалов, клиентская база — 13,8 млн. чел.

По объему чистой прибыли лидируют: «Итау» — 2,4 млрд. реалов, «Брадеско» — 2,2 млрд. реалов, «Сантандер» — 1,3 млрд. реалов, «Унибанко» и «Банко ду Бразил» — по 1 млрд. реалов, «Банк Бостон» — 0,7 млрд. реалов. Основные доходы банки получают от операций с государственными долговыми операциями: иностранные банки — 48% прибыли, национальные частные банки — 29%, госбанки — 25%.

Общий кредитный портфель банковской системы Бразилии достиг 350 млрд. реалов, что составило 30% ВВП. Этот показатель является незначительным, в Чили он равен 81%, в США — 82%, в Испании — 134% ВВП. Объяснением этому служит то, что банки в Бразилии предпочитают вкладывать средства в более прибыльные и менее рискованные операции. В последнее время (снизились темпы инфляции, но произошло это за счет повышения учетной ставки Центробанка) к такому относились государственные долговые обязательства.

В 2001г. основными держателями портфельного кредита были: национальные частные банки — 40% («Брадеско» — 38 млрд. реалов, «Итау» — 30 млрд. реалов); иностранные частные банки — 34% («Сантандер» — 12 млрд. реалов, «АБН Амро» — 12 млрд. реалов); национальные госбанки — 26% («Банко ду Бразил» — 40 млрд. реалов, БНДЭС — 34 млрд. реалов, «Кайша Экономика Федерал» — 18 млрд. реалов).

По сравнению с 2000г. доля иностранных частных банков в кредитном портфеле выросла на 10%, а доля национальных госбанков уменьшилась на 16%. Учитывая ресурсную базу, которой располагают иностранные частные банки (кредитный портфель «АБН Амро» во всем мире составляет 313 млрд. долл., «Сантандер» — 150 млрд. долл., «Ситибанк» — 400 млрд. долл.), можно ожидать, что в случае снижения учетной ставки Selic (и соответственно банковских процентных ставок) и увеличения спроса на кредитные ресурсы со стороны предприятий и населения, кредитный портфель иностранных частных банков возрастет и их доля на бразильском рынке кредитования превысит 50%.

«Спрэд» (разница между процентными ставками, по которым банки получают средства и предоставляют кредиты) достиг 44% (в 2000г. — 39%), что объясняется ростом учетной ставки Selic. При этом «спрэд» по кредитным операциям с юрилицами составил 26%, а с физлицами — 57%. Высокие процентные ставки (для физлиц — 74% годовых, для юрилиц — 44% годовых, в среднем — 62% годовых) являются основным препятствием для развития банковского кредитования в Бразилии.

Среди иностранных банков лидируют европейские банки — на их долю приходится 70% активов зарубежных банков, на долю банков США — 25%.

Обострилась борьба на рынке между двумя крупнейшими частными банками страны — «Брадеско» и «Итау». Оба банка совершили ряд покупок, Брадеско приобрел банк «Меркантил ду Сан-Пауло» за 1,4 млрд. реалов, а «Итау» приобрел банк «Судамерис» за 1,6 млрд. реалов и «Банко ду Эстадо ду Гояс» за 0,7 млрд. долл. После этих при-

обретений клиентская база достигла 12 млн.чел. у «Брадеско» и 9 млн.чел. у «Итау», число отделений — 3,790 и 2,380 соответственно.

В июне была осуществлена программа санации госбанков: 12 млрд.реалов было выделено «Кайша Экономика Федерал» (9,3 млрд.реалов), «Банко ду Бразил», «Банк Амазонии» и «Банк Нордесте».

В 2001г. были признаны банкротами 7 банков, в т.ч. Nacional, Economico, Bameirindus. На санацию этих банков в общей сложности государством было выделено 10 млрд.реалов, но избежать их банкротства не удалось. Санация банковской системы в Бразилии происходит по двум линиям: в рамках Ргоег — программы реструктуризации и стимулирования национальной финансовой системы; в рамках финансовой помощи ЦБ.

Налоговая реформа

Сенат Бразилии 17 дек. 2003г. принял конституционную поправку (РЕС № 74/03), вносящую изменения в национальную налоговую систему. За нее проголосовало 64 сенатора, против — 5. 19 дек. на совместном заседании палат национального конгресса было провозглашено вступление поправки в силу.

Предложение о реформе было направлено Л.И.Лулой в конгресс 30.04.2003г. До этого концепция возможных изменений в налоговом законодательстве обсуждался президентом с губернаторами штатов, а также рассматривался на Совете социального и экономического развития — консультативном органе, который был создан по инициативе главы государства в самом начале его мандата.

В авг. 2003г. проект был вынесен на пленарное заседание нижней палаты конгресса. Реформа предусматривала следующие изменения.

— Превращение временного Сбора с осуществляемых финансовых операций (Contribuicao Provisoria sobre Movimentacoes Financeiras, CPMF) в постоянный налог с варьируемой ставкой — от 0,38 до 0,08%. CPMF учрежден в 1993г. как «налог на финансовые операции» (Imposto sobre Movimentacao Financeira) сроком на один год для финансирования социальных программ. Затем неоднократно продлевался и в 1996г. был преобразован из налога во «временный сбор». На 2002г. его объем был более 21 млрд. реалов.

— Продление до 2007г. действия механизма «свободного расходования средств» (Desvinculacao das Receitas da Uniao, DRU), позволяющего правительству использовать по своему усмотрению 20% налоговых поступлений, которые по конституции должны направляться на финансировании здравоохранения и образования. DRU учрежден в 1994г. Первоначально действовал как Социальный фонд для экстренных ситуаций (Fundo Social de Emergencia), затем был переименован в Фонд стабилизации бюджета (Fundo de Estabilizacao Fiscal), а затем в DRU. В конце 2002г. механизм позволял правительству «перебрасывать» более 16 млрд.реалов на решение приоритетных задач — в основном, обслуживание госдолга.

— Унификация правила взимания налога на оборот товаров и оказание транспортных услуг (Imposto sobre Circulacao de Mercadorias e Servicos, ICMS; относится к юрисдикции штатов, в 2002г. объем сбора составил 104 млрд. реалов), сократив количество применяемых ставок до 5 (в наст.вр. — 44, регулируемые 27 штатами независимо друг от друга).

— Прекращение «налоговой войны» штатов и муниципалитетов путем отмены их права предоставлять налоговые льготы инвестором в объеме, определяемом местными нормативными актами; освободить экспорт от ICMS (предложено создать фонд в 8,5 млрд.реалов для компенсации штатов, предоставляющих эти освобождения).

— Передача 2% поступлений от налогов на промышленную продукцию (Imposto sobre Produtos Industrializados, IPI) и на прибыль/ доход (Imposto de Renda, IR, 2,5 млрд. реалов), в распоряжение беднейших регионов, в число которых правительство включил Северный, Северо-восточный, Центрально-западный и штат Эспирито Санто.

— Сделать прогрессивным налог на наследуемое имущество с установлением максимальной ставки в 15%; сделать некумулятивным сбор на финансирование социального обеспечения (Contribuicao para o Financiamento da Seguridade Social, Cofins, 50 млрд.реалов в 2002г.) и взимать его также с импортируемых товаров.

Внесенные правительством предложения встретили сопротивление со стороны региональных администраций, большинство из которых пришло к выводу, что изменения в законодательстве способны сократить их источники доходов. В ходе дискуссий указывалось, что нынешняя федеральное правительство фактически продолжает линию на снижение доли налогов, передаваемых штатам и муниципалитетам, начатую еще в годы военной диктатуры. Так, по подсчетам оппонентов реформы, в 1960г. в распоряжении штатов оставалось 34% всех налоговых сборов (включая трансферты центра), в 1980г. — 22%, в 1988г. — 27%, в 2002г. — 25%, а доля налоговых поступлений, которая перераспределялась федеральным центром в пользу субъектов федерации упала за тот же период с 70 до 50%. С начала 90гг. объем налоговых поступлений федерального центра вырос на 7,9%, штатов — 2%, муниципалитетов — 0,8%. Региональные представители выражали опасение, что реформа лишит штаты и муниципалитеты большинства инструментов бюджетной политики и усилит зависимость от финансирования центра.

Основные дебаты развернулись по деталям нового порядка сбора налога на оборот товаров и оказание транспортных услуг (его удельный вес в общих налоговых поступлениях в масштабе Бразилии составляет 25%, или более 7% ВВП), который является главным источником пополнения казны штатов и полностью регулируется местным законодательством. Около 90 из 150 изменений, содержащихся в проекте правительства, касались именно этого налога.

Обсуждались, в частности, следующие аспекты: каким образом после изъятия у штатов права регулировать указанный налог будут устанавливаться ставки налогов в рамках «пятиступенчатой» квоты ICMS — должны ли решения по конкретным группам товаров и услуг приниматься в национальном конгрессе или следует передать эти полномочия специально созданному органу; кому и в какой пропорции передать право взимания ICMS — штатам-производителям или потребителям; какую часть компенсации за освобождение от налогов экспортных товаров следует передать муниципалитетам.

Кроме этого регионы заявили о необходимости передать в их распоряжение часть CPMF, постави-

ли вопрос о перераспределении поступлений от налога на горючее (Contribuicao de Intervencao no Dominio Economico, Cide), потребовали реального выполнения т.н. «закона Кандира» (принят в 1996г., предусматривал компенсации региональным властям за освобождение от налогов экспортируемой продукции, однако так и не начал действовать) и внесли предложение о создании «фонда регионального развития», который возмещал бы потери от освобождения экспорта.

В результате обсуждений в комитетах и комиссиях нижней палаты на пленарном заседании решено было внести предложения:

- сделать CPMF постоянным налогом со ставкой 0,08—0,38%, сняв требование использовать поступлений от этого налога для социального финансирования; согласиться с предложением правительства по продлению DRU до 2007г.;

- установить 5 ставок ICMS для всех регионов, закрепив наименьшую ставку налогообложения для товаров базовой потребительской корзины и медикаментов, передать право установления квот для различных групп товаров и услуг Сенату;

- создать условия для постепенного перехода к взиманию налога по месту продажи товара или услуги в течение 8 лет;

- упразднить право штатов предоставлять инвесторам налоговые льготы, а имеющиеся льготы ликвидировать через 8 лет после принятия реформы; при этом в «офшорной зоне Манаус» они будут сохранены до 2023г. вместо предусматриваемого нынешним законодательством 2013г.;

- для компенсации потерь штатов от предоставления налоговых льгот экспортерам и во исполнение «закона Кандира» сформировать Фонд регионального развития, который будет пополняться за счет отчислений от IPI и налога на внешне-торговые операции (Imposto de Importacao e Exportacao), а не IR, как значилось в первоначальной редакции; в перечень беднейших регионов включены также некоторые муниципалитеты штатов Минас Жерайс и Рио-де-Жанейро;

- передать 25% поступлений от Cide в распоряжение штатов; распространить действие CPMF и Cide на импортные товары; отклонить предложение о прогрессивном налогообложении наследуемого имущества.

17 сент. 2003г. палата депутатов проголосовала текст поправок, которые должны быть направлены для рассмотрения в сенат. 30 сент. Л.И.Лула встретился с губернаторами штатов, многие из которых выразили серьезную озабоченность тем, как идет обсуждение реформы в палате депутатов. Губернаторы отметили, что в результате ее реализации в том виде, в котором настаивают депутаты, регионы могут потерять часть бюджетных доходов, что усложнит и без того тяжелую ситуацию на местах и потребует вмешательства федерального правительства. От имени группы губернаторов, представляющих беднейшие регионы президенту был вручен альтернативный пакет предложений по изменению налогового законодательства. С учетом высказанных губернаторами пожеланий президент санкционировал изменения в реформе, которые должны были быть внесены в ходе обсуждения в Сенате.

22 окт. докладчик по проекту реформы в верхней палате Р.Жука представил вариант, одобренный сенатской комиссией. По оценке докладчика,

в нем были сохранены до 80% предложений депутатов. Вместе с тем нововведения коснулись следующих пунктов:

- оставлены 5 ставок налога ICMS, конкретный размер которых будет установлен Сенатом отдельно в более поздние сроки. Решение о взимании налога в штате-производителе или штате-потребителе будет приниматься только в 2007г. Тогда же будет решено, объединять ли ICMS и IPI в единый налог на добавленную стоимость;

- идея Фонда регионального развития, формируемого за счет отчислений от IPI и IR (всего в фонд должно поступить около 2 млрд. реалов в год) была принята. В то же время она была дополнена предложением выработать специальный закон, фиксирующий долю расходов федерального бюджета, направляемую на развитие беднейших регионов. Средства фонда должны выделяться банкам, которые будут кредитовать предприятия, учреждаемые и/или действующие в указанных регионах. Сенаторы не приняли предложение о передаче средств фонда непосредственно администрациям штатов;

- оставлено в силе предложение о передаче 25% поступлений от Cide в распоряжение штатов, которые, в свою очередь, должны будут передавать часть этих поступлений муниципалитетам. Однако для осуществления этого трансферта должен быть принят специальный закон;

- было решено оставить в силе на 11 лет налоговые льготы, предоставленные штатами инвесторам до 30 апр. 2003г. Те льготы, которые были предоставлены после этого срока должны рассматриваться Сенатом индивидуально и при возникновении сомнений в их целесообразности отменяться. Такой порядок был принят в основном под давлением аграрного лобби;

- CPMF и DRU продлеваются до 2007г. При этом было отвергнуто создание аналога DRU для штатов, которые, в соответствии с конституцией, также должны направлять на социальные расходы фиксированную долю своих бюджетных расходов;

- Cofins должны будут взиматься с импортных продуктов, которые имеют бразильские аналоги, подпадающие под действие указанного сбора;

- предложение повысить налогообложение транспортных средств (налог относится к юрисдикции штатов) не прошло, но комиссия оставила возможность создания специальных местных налогов на яхты и катера;

- сенаторы пришли к выводу, что фонд, который должен компенсировать потери штатов от предоставления налоговых льгот экспортерам в соответствии с «законом Кандира», нуждается в дополнительной нормативной базе. Она должна быть принята спустя 90 после вступления в силу налоговой реформы;

- сенаторы решили принять специальный закон, который регламентировал бы снижение налоговой нагрузки и перераспределение налоговых поступлений между центром и регионами в случае уменьшения объема госдолга и снижения доли бюджетных средств, идущих на его обслуживание;

- решено увеличить до 11 лет срок налоговых льгот для предприятий, действующих в сфере культуры (в палате депутатов предлагалось 3г.);

- будет выработано специальное законодательство, регулирующее налог на крупные состояния и наследства.

Несмотря на принятие указанных пунктов за основу, острые разногласия по деталям нового налогового законодательства сохранялись вплоть до окончания дебатов в Сенате. Так, к началу пленарных слушаний по реформе в дек. 2003г. не было достигнуто единой точки зрения по следующим 4 ключевым положениям реформы:

- оппозиция настаивала на внесении пункта, предусматривающего возможность пересмотра ставки CPMF (0,38%), если федеральное правительство увеличит объем налоговых сборов;

- правительство настаивало на том, что сроки создания Фонда регионального развития определять не следует, так как они будут зависеть от изменения процедуры взимания ICMS. Оппозиция и региональные лидеры настаивали на четкой хронограмме;

- возникли трудности с определением достаточных источников для формирования фонда, который должен компенсировать потери штатов от предоставления налоговых льгот экспортерам в соответствии с «законом Кандира». Оппозиция и регионы настаивали, что для него необходимо, как минимум, 8,5 млрд. реалов, а согласно предложениям правительства можно получить только 6,5 млрд. реалов. Правительство заявляло, что иными средствами не располагает;

- правительство заявило, что 25% от Cide, которые предполагается передать штатам будут рассчитываться на базе 80% поступлений от этого налога (т.е. за вычетом 20%, которые подпадают под «свободное расходование средств» в рамках DRU). Регионы последовательно отстаивали базу в 100%.

В результате Сенату удалось принять окончательный вариант реформы, которая фактически должна пройти в три этапа.

1 этап — 2004г.:

- продление DRU и CPMF до 2007г.; 25% от Cide начинает перераспределяться между штатами (18,75%) и муниципалитетами (6,25%);

- в соответствии с «законом Кандира» начинает действовать фонд, компенсирующий потери штатов от предоставления налоговых льгот экспортерам. Для его наполнения федеральное правительство, передает 6 млрд. реалов, поступающих от сборов налогов на внешнеторговые операции, на прибыль/доход и на промышленную продукцию,

- начнется создание Фонда регионального развития (2 млрд. реалов), 97% средств которого пойдут на развитие Северного, Северо-Восточного, Центрально-Восточного регионов, северных муниципалитетов штата Рио-де-Жанейро, муниципалитета Vale do Jequitinhonha (штат Минас Жерайс), части штата Эспириту Санто, юга штата Рио Гранде ду Сул и восточной части штата Санта-Катарина. Оставшиеся 3% будут передаваться в прочие беднейшие районы страны в соответствии с «индексом гуманитарного развития»;

- создается т.н. «сверхпростая» система взимания налогов на оборудование, приобретаемое микро- и мелкими предприятиями, зарегистрированными в федеральных органах, штатах и муниципалитетах (фактически были развиты принципы, уже действовавшие для налогообложения этой категории хозяйствующих субъектов);

- продлеваются налоговые льготы для «офшорной зоны Манаус» (до 2023г.) и предприятий, продукция которых подпадает под «закон об информатике» (до 2019г.). Ранее предлагавшийся

пункт об оставлении в силе на 11 лет налоговых льгот, которые были предоставлены штатами до 30 апр. 2003г., был снят. Палата депутатов должна принять специальное решение о том, какие льготы действуют и на какой период.;

- должна начаться выработка программ снижения налогов для низкооплачиваемых работников и изменения налогообложения фонда заработной платы;

- решено увеличить взнос федерального правительства в Фонд развития муниципалитетов (Fundo de Participacao dos Municipios, в настоящее время составляет 22 млрд. реалов) — вместо 22,5% в него будут отчисляться 23,5% от сборов IPI и IR. Перечисление будет производиться одним траншем в дек. каждого года и гарантировать выплату «тринадцатой зарплаты». Однако в 2005-06гг. муниципалитеты смогут получить дополнительные 1,5 млрд. реалов, если палата депутатов примет соответствующие законодательные акты;

- Sofins будет взиматься с импортируемых товаров (как в первоначальном варианте предложения), однако оговаривается, что новых налогов и сборов на импортные продукты вводиться не должно. Сбор перестает быть кумулятивным. Предусматривается повышение его ставки с 3 до 7,6%.

2 этап — 2005-06гг.:

- Совет налогового администрирования (Conselho de Administracao Fazendaria, Confaz), состоящий из руководителей налоговых департаментов администраций штатов в течение 2005г. должен представить предложение об унификации норм взимания ICMS и установлении единых 5 ставок. Сенат должен решить вопрос о применении ставок к конкретным группам товаров и услуг;

- должна быть внесена новая поправка к конституции, предусматривающая возможность снижения до 2007г. ставки CPMF с 0,38% до 0,08% на основании макроэкономических критериев;

- должно быть нормативно закреплено применение минимальной ставки ICMS (4%) при налогообложении товаров первой необходимости, медикаментов, продуктов для сельскохозяйственного производства, оплате электроэнергии, в случае их приобретения лицами с низким уровнем дохода. Одновременно должна быть разработана система компенсаций штатам, производящим преимущественно аграрную продукцию.

3 этап — 2007г.: создание единого налога на добавленную стоимость, который объединит ICMS, IPI и ISS (Imposto Sobre Services); объединение части федеральных налогов в один (конкретный перечень не задан).

Значительная часть местных экономистов, включая тех, кто традиционно придерживается левой ориентации, оценивает реформу весьма сдержанно или же критически. По их мнению, путем принятия конституционной поправки правительство решило, главным образом, задачу наполнения бюджета до конца мандата нынешнего президента (продление CPMF и DRU). Ряд сформулированных в реформе целей президент был вынужден достигать, не дожидаясь принятия поправок, своим указом (например, порядок взимания Sofins).

Структура налогообложения и порядок взимания налогов практически не претерпели изменений, а задачи, которые ставились в ходе попыток налоговой реформы в середине 90гг. (снижение уровня налогообложения, ликвидация возможно-

стей для уклонения, повышение собираемости, перераспределение бремени в пользу более бедных слоев населения) даже не затрагивались. Более того, специалисты указывают на высокую вероятность повышения и без того значительной долговой нагрузки на предпринимателей в основном за счет повышения ставок новых налогов, которые собираются ввести в 2005–07 гг. Так, бывший руководитель налоговой службы Минфина при предыдущей администрации Эверардо Масиел, комментируя реформу, отметил что, сохраняя высокий уровень государственных расходов, правительство Л.И.Лулы неминуемо будет вынуждено повышать ставки налогов, так как даже при их нынешнем уровне государство не в состоянии полностью выполнять все намеченные программы.

Налоговый кодекс

Принят законом №5.172 от 25 окт. 1966г., впоследствии в него было внесено несколько поправок. Кодекс регулирует функционирование национальной налоговой системы и устанавливает общие нормы налогового права.

Под термином «налоговое законодательство» понимаются все источники налогового права, в частности законы, декреты, нормы, международные соглашения и договоры.

Налоги взимаются на федеральном, региональном (штаты) и муниципальном уровне. Активным субъектом налогового права является государство, пассивным — физ. и юрлица, осуществляющие налоговые платежи. По видам налоги разделяются на прямые и косвенные, прогрессивные и регрессивные.

Налоговые обязательства подразделяются на налоги, пошлины и взносы.

1. Налоги. 1.1. Федеральные налоги.

— Налог на импортные товары (II). Средняя ставка налога составляет 10%, максимальная — 35%. Импортные пошлины на некоторые товары из стран наибольшего благоприятствования: машины и оборудование — 0 — 21%, автомобили — 35%, нефть и нефтепродукты — 0%, удобрения — 4–6%, металлы — 6–20%. Бразилия входит в состав Южноамериканского общего рынка (Меркосур) — таможенного союза, объединяющего Аргентину, Бразилию, Парагвай и Уругвай. В рамках Меркосур действует зона свободной торговли. В отношении импорта из третьих стран применяется Единый внешний тариф (ЕВТ). Каждая страна имеет право на исключение из ЕВТ до 300 товаров, импорт которых по единому тарифу может нанести ущерб национальной экономике (данный режим будет действовать до 2006г.). В бразильский список товаров входят молоко, рожь, рис, гипс, хлорбензол, бутан, мочевины, сульфат аммония, суперфосфат, кожа, медицинское оборудование.

— Налог на экспортные товары (IE). Экспортные пошлины широкого применения не получили, вводятся в целях защиты внутреннего рынка. В отдельные годы вводились на необработанные кожи, апельсиновый сок и другие товары.

— Налог на доход (IR). Взимается с физ. и юрлиц в прогрессивном порядке. Ставка налога для физлиц составляет: с годовым доходом до 12.692 реала — 0%, с годовым доходом от 12.692 до 25.380 реалов — 15%, с годовым доходом свыше 25.380 реалов — 27,5%. Ставка налога для юридических лиц составляет 15% от прибыли.

— Налог на промпродукцию (IPI). Взимается с национальных и импортных товаров. Ставка составляет от 0 до 45% от стоимости товаров, например, на автомобили составляет 25%.

— Налог на кредитные, валютные и страховые операции (IOF). Ставка по кредитным операциям — 0,0041 — 1,5% в день; по валютным операциям — 25% годовых (пониженная ставка действует в следующих случаях: валютный кредит до 90 дней — 5%, свыше 90 дней — 0%, перевод средств за границу для покупки товаров — 2%); по операциям страхования — 2% по частному страхованию жизни и здоровья, 0% по обязательному страхованию, перестраховочным операциям, страхованию экспортного кредитования и сельского хозяйства.

— Налог на земельную собственность (ITR) Взимается с владельцев с/х земель по ставке от 0,03 до 20% от стоимости земли в зависимости от размера участка и степени его использования.

— Налог на сверхкрупные состояния (IGF) не введен в действие.

Федеральное правительство может вводить в экстренных случаях, оговоренных в законодательстве, дополнительные налоги.

1.2. Налоги штатов (устанавливаются правительствами штатов): налог на обращение товаров и услуг (ICMS) Взимается со стоимости товаров, ставка зависит от принадлежности товара к той или иной товарной группе, максимальная ставка — 25%; налог на наследство и дарение (ITCMD); налог на владельцев автомобилей (IPVA).

1.3. Налоги муниципалитетов (устанавливаются администрациями муниципалитетов): налог на недвижимость (IPTU); налог на передачу недвижимого имущества (ITBI); налог на предоставление услуг (ISS): применяется в случаях, когда не взимается ICMS.

2. Пошлины: на содержание полиции; на предоставление услуг (например, за уборку мусора).

3. Взносы: социальные: служат источником финансирования системы социального обеспечения (FGTS, PIS, PASEP, FUNRURAL, COFINS); профессиональные: могут взиматься с работников сферы юриспруденции, медицины, бухгалтерии, инженерии; экономические: могут платиться работниками определенным организациям в целях защиты своих интересов, в частное in профсоюзные взносы.

Налоги, собираемые на одном уровне, могут распределяться и на других уровнях, в частности 10% IPI направляется в бюджеты штатов, 25% ICMS — в бюджеты муниципалитетов.

Налоговая система

Основные положения налоговой системы Бразилии прописаны в конституции 1998г., которая содержит основные принципы налогообложения, полномочия налоговых органов различных уровней, а также порядок распределения налоговых доходов.

По конституции налоги могут быть установлены как федеральным правительством, так и администрациями штатов и муниципалитетов. В этом заключается особенность основного закона Бразилии, который гарантирует право налогового нормотворчества всем субъектам федерации и указывает, какие налоги, сборы и обязательные отчисления могут учреждаться и собираться властями различных уровней.

Налоговые полномочия субъектов федерации. Федеральное правительство: на внешнеторговые операции — на экспорт и импорт товаров и услуг; на доход из любых источников; на промышленную продукцию — исчисляется как НДС; на финансовые операции — кредитно-обменные, страховые, фондовые; на земли, используемые в сельском хозяйстве. Правительства штатов: на завещанное и дареное имущество; на оборот товаров и оказание транспортных услуг по перемещению продукции между штатами и муниципалитетами, услуги связи — исчисляется как НДС на товары и ряд услуг; на автотранспорт. Администрации муниципалитетов: на постройки и использование городской территории; на дарение недвижимости; на услуги — за исключением налогооблагаемых на уровне штатов.

Конституция позволяет центральному правительству вводить обязательные отчисления (сборы), которые должны осуществляться при условиях, определенных федеральными законами; сборы на социальные цели; сборы, направленные на изменение условий профессиональных или экономических групп. Штаты и муниципалитеты имеют право учреждать новые сборы, охватывающие только субъектов, действующих на их территории, и использовать полученные по ним средства для выполнения бюджетных задач, создания особых условий для указанных субъектов, для ассигнований на социальную помощь.

Среди уже «действующих сборов основными являются следующие (все относятся к федеральным): на финансирование социального обеспечения (COFINS); на программы социальной интеграции и обеспечения федеральных служащих (PIS/PASEP); на социальное страхование (с фонда заработной платы предприятий и дохода индивидуальных предпринимателей); социальный сбор с чистой прибыли юрлиц (CSLL); с осуществляемых финансовых операций (CPMF).

Удельный вес налоговых компонентов, на конец 2002г.

Налог/сбор	уд. вес в общих налоговых поступл.	в сопост. с ВВП
------------	---------------------------------------	--------------------

Федеральные

Налог на прибыль	16,91	5,81
Налог на промышленную продукцию	4,75	1,63
Налог на финансовые операции	0,87	0,3
Налоги на внешнюю торговлю	2,24	0,77
Налог на земли, используемые в сельском хозяйстве.....	0,05	0,02
Обязат. федер. сборы (пенсионный фонд госслуж.)	0,08	0,03
Сбор на социальное страхование	15,01	5,16
Сбор на финансирование социального обеспечения	11,17	3,84
Сбор с осуществляемых финансовых операций	4,22	1,45
Сбор с чистой прибыли юрлиц	2,21	0,76
Сбор на программы соц. интеграции и обеспечения федеральных служащих	2,74	0,94
Сбор на страхование федеральных служащих.....	0,94	0,32
Прочие социальные сборы	0,51	0,17
Сбор в Фонд обеспечения занятости населения	5,18	1,78
Сбор «на пособия для обучения»	0,77	0,26
Сбор, распредел. среди ряда фед. фондов (Sistema «S»).....	0,8	0,27
Итого.....	68,72	23,61

Штаты

Налог на оборот товаров и оказание трансп. услуг	23,17	7,96
Налог на автотранспорт.....	1,55	0,53
Налог на завещанное и дареное имущество.....	0,08	0,03
Прочие сборы	0,41	0,14
Отчисления в пенсионные фонды штатов	1,5	0,52
Прочие	0,09	0,03
Итого.....	26,8	9,21

Муниципалитеты

Налог на услуги	1,67	0,57
Налог на постройки и использ. городской территорий....	1,32	0,45
Налог на дарение недвижимости	0,24	0,08
Прочие сборы	0,84	0,29
Отчисления в пенсионные фонды муниципалитетов.....	0,31	0,11
Прочие	0,11	0,04
Итого.....	4,48	1,54

Общий итог.....100.....34,36

Основной целью большинства бразильских налогов является создание условий для выполнения задач государственного управления на всех уровнях. Однако некоторые из них носят преимущественно регулирующий характер, в частности налог на финансовые операции и налог на промпродукцию, которые используются правительством в качестве инструментов денежной и промышленной политики.

Конституция определяет обязательные налоговые трансферты между федеральным правительством, штатами и муниципалитетами. Они могут быть прямыми или через специально создаваемые фонды. Трансферты всегда направляются с более высокого государственного уровня на более низкие: с федерального — в штаты и муниципалитеты, из штатов — в муниципалитеты.

Перечень обязательных трансфертов: штаты и муниципалитеты собирают налог на прибыль со всех доходов, которые выплачиваются из средств соответствующих бюджетов, средств компаний и организаций, подчиненных штатам или муниципалитетам, средств организаций, учрежденных и финансируемых этими субъектами федерации; муниципалитетам причитается 50% от налога на земли, используемые в сельском хозяйстве и находящиеся в границах муниципалитета; муниципалитетам причитается 50% от налога на автотранспорт, зарегистрированный на их территории; муниципалитетам причитается 25% от налога на оборот товаров и оказание транспортных услуг (в т.ч. минимум 3/4 от стоимости, созданной на их территории и 1/4 — по законодательству штата); 30% налога на финансовые операции и сделки с золотом остается в штате, а 70% — в муниципалитете, откуда переводятся средства.

Для трансферта средств используются следующие фонды.

Фонд компенсации за экспортируемую продукцию: создан из 10% поступлений от налога на промпродукцию. Средства из фонда распределяются пропорционально объему экспорта промпродукции. При этом максимальная доля отчислений из фонда не может превышать 20% его капитала.

Фонд развития штатов: 21,5% поступлений от налогов на промпродукцию и на прибыль распределяются между штатами пропорционально количеству населения и в обратной пропорции к доходу на душу населения штатов.

Фонд развития муниципалитетов: 22,5% поступлений от налогов на промпродукцию и на прибыль распределяются между муниципалитетами пропорционально количеству населения. 10% фонда идет в муниципалитеты столиц штатов.

Фонды развития регионов: в фонды, занимающиеся финансированием развития северных, центрально-западных и северо-восточных регионов (группы штатов, выделяемые в соответствии с местным административным делением страны) поступает 3% поступлений от налогов на промпродукцию и на прибыль.

Через фонды в штаты и муниципалитеты передается 47% поступлений от налога на прибыль и 57% — от налога на промпродукцию.

Трансферты, в % от поступлений

Налог	Доля субъектов федерации			
	Федер. сбор	Регион. центр	Штаты фонды	Муниципалитеты
Федеральное правительство				
на прибыль	53	3	21,5	22,5
на промпрод.	43	3	21,5+10	22,5
на фин. операции			30	70
на с/х земли	50	-	-	50
Штаты				
на завещ. и дареное имущество	-	-	100	-
на оборот тов. и трансп. услуги	-	-	75	25
на автотранспорт	-	-	50	50

Критерии распределения средств из фондов развития штатов и муниципалитетов приводят к тому, что большая часть их средств уходит в наиболее бедные субъекты федерации, а южным и юго-восточным штатам остается малая часть.

Распределение трансфертов из фондов

	развития штатов, %	развития муницип., %	населения страны	Доход на душу населения*
Северный	25,37	8,53	7,6	3447
Северо-восточный	52,46	35,27	28,1	2603
Юго-восточный	8,48	31,18	42,6	7706
Южный	6,52	17,55	14,8	6611
Центрально-западный	7,17	7,47	6,9	5681

* реалы

Из общего объема налоговых поступлений федерального правительства 10% переводится на более низкие уровни. Наиболее крупными реципиентами являются муниципалитеты, которые в основном получают деньги от центрального правительства, тогда как правительства штатов выделяют на трансферты не более 1% своих налогов. После осуществления трансфертов налоговые средства распределяются.

Поступления от налогов

	Всего собирается		Остается в распор.	
	%	% от ВВП	%	% от ВВП
Федер. правит.	68,7	23,61	59,3	20,38
Штаты	26,8	9,21	26,5	9,11
Муниципалитеты	4,5	1,54	14,2	4,87
Итого	100	34,36	100	34,36

Приведенная система обязательного распределения налоговых ресурсов дополняется добровольными соглашениями между субъектами федерации (в основном — от федерального правительства к штатам и муниципалитетам) о передаче на более низкие уровни финансовых ресурсов для выполнения задач, которые центр делегирует местным властям. Соглашения оформляются отдельным законом или обычными договоренностями на уровне глав субъектов федерации.

Налоги

Президент Бразилии Ж.И. Лула да Сильва 30 апр. 2003г. внес в Конгресс предложения по реформе национальной налоговой системы. Реформа должна осуществляться в форме поправки к конституции страны. На протяжении апреля федеральное правительство и сам президент активно обсуждали ключевые пункты налоговой реформы с губернаторами штатов и префектами муниципалитетов.

В обращении президента к конгрессу отмечалось, что изменения необходимы с целью «повышения эффективности экономики, стимулирова-

ния производства, инвестиций, создания рабочих мест и увеличения реальных доходов». Выступая на заседании конгресса, представители правительства отмечали, что концепция реформы является логическим продолжением дискуссии по этому вопросу, имевшей место в 1999г. Предлагалось изменить порядок взимания «налога на оборот товаров и услуг» (Imposto sobre Circulacao de Mercadorias e Servicos, ICMS) — основного инструмента налоговой политики штатов и муниципалитетов. На протяжении двухлетнего переходного периода правительство намеревалось создать на базе ICMS новый «налог на добавленную стоимость» (Imposto sobre Valor Agregado-IVA), четко определить, по каким группам товаров он будет браться на стадии производства, а по каким — при потреблении, а также сократить ставки налогообложения с 27 (в каждом штате используются свои) до 5 (25%, 18%, 12%, 8% и 4%). Для согласования вопросов применения этого налога должен быть учрежден коллегиальный орган штатов (Confaz), который должен контролировать его сбор и определять санкции для нарушителей. Этому были посвящены примерно две трети поправок в текст конституции.

Другой важной задачей реформы было продление до 2007г. действия временного «налога на перемещенные финансовые средства» (Contribuicao Provisoria sobre Movimentacoes Financeiras, CPMF). По существующему законодательству он должен прекратить действие в конце 2003г. Налог взимается со всех финансовых операций (инвестиционные, депозитные, обменные, кредитные). В 2003г. поступления от него планируются на уровне 24 млрд.реалов. Курс реала к доллару на окт. 2003г. — 2,8:1.

Правительство хотело сохранить «механизм целевого расходования налоговых поступлений» (Desvinculacao de Receitas da Uniao -DRU), срок действия которого истек в декабре 2003г. По действующему законодательству поступления от таких налогов как CPMF, «социальный налог на чистую прибыль» (Contribuicao Social sobre Lucro Liquido, CSLL), «средства на финансирование социального страхования» (Contribuicao para Financiamento da Seguridade Social, Cofins) должны полностью использоваться на определенные социальные программы. Однако в связи с необходимостью изыскания дополнительных средств для обслуживания госдолга предыдущая администрация приняла временный законодательный акт, позволяющий не использовать по назначению часть указанных средств. В 2002г. удалось изыскать 18 млрд.реалов, что составляет 20% собираемых налогов.

Помимо указанных целей, которые расценивались правительством как стратегические, было намечено:

— изменить порядок уплаты пенсионных взносов, которые должны делать предприниматели на каждого наемного рабочего. С учетом того, что предприниматели зачастую уклонялись от их уплаты путем неформального найма сотрудников, правительство предложило взимать 50% этого взноса с фонда зарплаты, а 50% — с объема добавленной стоимости компании;

— отменить кумулятивность при взимании Со- fins; усилить прогрессивность налогообложения на объекты наследования и дарения; создать фонд,

содействующий развитию штатов и муниципалитетов, взамен отмены прав этих субъектов федерации предоставлять налоговые льготы для стимулирования инвестиций на своих территориях; передать право сбора «налога на сельские земельные участки» (Imposto sobre a Propriedade Territorial Rural, ITR) из федерального ведения в администрации штатов и выделить 50% от собираемой суммы на развитие муниципалитетов; установить специальные, сниженные ставки нового налога на добавленную стоимость для продуктов, входящих в «базовую корзину питания».

В ходе обсуждений в нижней палате конгресса внесенного правительством предложения компромисса по целому ряду пунктов достичь не удалось. Разногласия возникли по следующим вопросам.

1. В обмен на согласие признать СРМФ постоянным налогом представители штатов предъявили требование разделить поступления от него между федеральным центром и регионами. Сама задержка с принятием поправки по СРМФ уже привела к тому, что новый финансовый год (с 1 янв.) правительство вынуждено будет начаться с крупным дефицитом, т.к. согласно местному законодательству даже в случае принятия СРМФ в новом виде взимать его можно только спустя 90 дней после принятия вступления в силу этой нормы.

2. При обсуждении ICMS штаты потребовали законодательно закрепить, как будет применяться к различным группам товаров и услуг предложенная правительством шкала налогообложения. Часть депутатов считала, что закреплением ставок за теми или иными группами должен заниматься CONFAZ, а другие, что этот вопрос должен быть урегулирован верхней палатой (сенатом).

Беднейшие штаты севера и северо-востока (их представители в палате обладают влиятельнейшей фракцией, т.к. численность населения этих субъектов федерации позволяет им избирать больше депутатов, чем промышленно развитым регионам) потребовали уменьшить с 4 до 2% разницу средств, которые остаются в производящем штате в ходе торговых операций между субъектами федерации. По первоначальному предложению правительства при продаже товара, облагаемого ICMS по ставке 18% 4% из суммы сбора оставалось в производящем штате, а 14% взималось в потребляющем штате.

Представители промышленных штатов отстаивали идею полного взимания указанного налога по месту производства. Депутаты от Рио-де-Жанейро отмечали, что энергоносители необходимо облагать по месту производства (в настоящий момент — по месту потребления).

3. В обмен на одобрение предложенных правительством налоговых мер депутаты выдвинули требование о целом ряде изменений в тексте поправки к конституции:

- немедленно создать Фонд компенсации потерь регионов от налоговых льгот для экспортеров. Он был предусмотрен в т.н. «Законе Кандира» (1996г.), но практически федеральным правительством не создавался;

- увеличить этот Фонд с 6 (в имеющемся варианте закона) до 8,5 млрд. реалов; направлять беднейшим штатам 4% поступлений от «налога на промышленную продукцию» (Imposto sobre Produtos Industrializados — IPI);

- отменить уплату штатами и муниципалитетами 1% с местного сбора — «для создания материальной базы госсектора» (Programa de Formacao do Patrimonio do Setor Publico, Pasep). Эти выплаты используются федеральным правительством для пополнения национального «Фонда защиты трудящихся» (Fundo de Amparo ao Trabalhador — FAT), который является одним из основных источников финансирования целого ряда федеральных инвестиций; передать в распоряжение штатов 25% от налога на бензин.

Все эти новации были предложены под предлогом того, что в правительственном предложении не указывалось, из каких источников будут взяты средства для «развития беднейших регионов», как это сказано в сопроводительной записке правительства.

На фоне острых дебатов о вариантах реформы в парламенте с острой критикой правительственной концепции изменения налоговой системы выступили многие объединения предпринимателей и видные экономические эксперты. По их мнению, реформа в предложенной редакции не только не сможет принести желаемого эффекта, но может ухудшить экономическую конъюнктуру в Бразилии.

Несмотря на многочисленные заверения правительства о сохранении прежнего уровня налоговой нагрузки на бизнес, она, скорее всего возрастет достаточно существенно, т.к. будут отменены все налоговые льготы на уровне штатов и муниципалитетов, будет облагаться по прогрессивной ставке импорт техники и оборудования, в частности самолетов и судов, будет введена прогрессивная ставка земельного налога — ITR.

Правительство не предлагает мер по одновременной оптимизации бюджетных расходов. У деловых кругов сильны опасения, что новые налоговые поступления будут израсходованы неэффективно. У правительства отсутствует политика налогового стимулирования производства, и реформа эту проблему не затрагивает. Она также никак не способствует решению остро стоящих перед Бразилией задач по государственному стимулированию экспорта, обновлению основных производственных фондов, созданию рабочих мест и привлечению иностранных инвестиций.

С учетом того, что дискуссия о реформе в нижней палате фактически зашла в тупик, а с конца авг. уже началось обсуждение проекта бюджета на 2004г., который должен учитывать последствия изменения в налоговом законодательстве, в начале окт. 2003г. правительство приняло решение передать обсуждение реформы в сенат. Это стало необычным шагом, т.к. прохождение законопроектов начинается с нижней палаты. Но в данном случае, администрация Лулы сочла, что менее многочисленный состав сената, более тесная связь сенаторов с правительствами штатов позволят быстрее найти консенсус. Федеральные власти рассчитывали завершить рассмотрение проекта за месяц, но вскоре стало очевидно, что противоречия, возникшие в ходе обсуждений в нижней палате, непросто преодолеть и сенаторам. По прогнозам экспертов, сенат едва ли сможет дать свой вариант конституционной поправки до середины дек. 2003. Далее этот документ должен опять вернуться в палату депутатов.

Здесь могла бы быть Ваша реклама

Здесь могла бы быть Ваша реклама

Малое предпринимательство

Предпринимателю требуется 24 часа, чтобы получить свидетельство о регистрации предприятия (ранее этот процесс занимал до 60 дней). В рамках госполитики поддержки малых предприятий ведущие банки страны, такие как БНДЭС, «Банко до Бразил», Кайша Экономика Федерал и банки штатов открывают для них кредитные линии по пониженным процентным ставкам. Кредиты предоставляются для инвестиций, на разработку проектов и оборотный капитал.

Одной из мер руководства Бразилии по стимулированию развития малого бизнеса и созданию новых рабочих мест, а также борьбой с безработицей явилось принятие в 1996г. закона №9.317, который ввел в действие упрощенную систему уплаты федеральных налогов в виде унифицированного ежемесячного платежа, размер которого зависит от валовой выручки. Ряд штатов и муниципалитетов приняли аналогичную систему взимания местных налогов.

Непосредственно вопросами оказания поддержки малым предприятиям занимается негосударственная некоммерческая организация Бразильская служба поддержки малых предприятий (SEBRAE), имеющая отделения во всех 26 штатах и Федеральном округе страны. Однако отделения независимы в оперативном отношении от головной национальной организации и управляются Советами, отличающимися по своему составу.

Совет SEBRAE в штате Рио-де-Жанейро состоит из 13 членов. Четыре представляют правительство штата: министерство промышленности, торговли и туризма, Банк штата, «Организацию по развитию науки и технологий штата», «Технологическую сеть г.Рио-де-Жанейро». Остальные девять представляют частный сектор: Торговую ассоциацию г.Рио-де-Жанейро, экологический Фонд Bio-Rio, «Промышленный центр г.Рио-де-Жанейро» (бизнес-центр), Федерацию торговых, промышленных и сельскохозяйственных ассоциаций Рио-де-Жанейро, Федерацию малых и средних предприятий штата, Национальную сельскохозяйственную ассоциацию.

Основными направлениями деятельности SEBRAE штатов являются: информирование о процедуре создания и регистрации МП; кадастрирование и обеспечение льготного налогообложения; кадастрирование и информирование о правительственных закупках и обеспечение участия МП в соответствующих аукционах; информирование о возможности получения льготных кредитов и займов; техническая помощь в повышении производительности труда и улучшении качества продукции вплоть до уровня, позволяющего получить сертификат «ISO-9000»; ориентирование предпринимателей об использовании энергосберегающих технологий; предоставление лабораторий и оборудования для разрешения различных технологических проблем на МП; проведение маркетинговых исследований и соответствующее информирование; выработка и реализация программ взаимовыгодного сотрудничества крупных и малых предприятий; проведение и оказание содействия в участии в выставках и ярмарках; активное участие в разработке законопроектов о МП, лоббирование их интере-

сов на всех уровнях законодательной и исполнительной системы страны.

С целью постоянного информирования и обучения предпринимателей SEBRAE штатов разрабатывают и постоянно совершенствуют систему краткосрочных (4-5 дней), емких и конкретных курсов, например «Как начать собственное дело»; «Общее руководство предприятием»; «Управление финансами»; «Как подбирать кадры»; «Маркетинг на уровне МП, телемаркетинг»; «Как использовать интернет для проведения маркетинга»; «Как повысить качество выпускаемой продукции»; «Основы организации экспортных и импортных операций».

С целью более полного и оперативного информирования и оказания помощи малым предприятиям региональные отделения SEBRAE стали создавать бесплатные круглосуточные справочно-консультационные службы. Связаться с ними можно по телефону или по интернету. Служба имеет собственную обширную базу данных по проблематике малого предпринимательства от законодательства до наличия спроса-предложения по группам товаров.

В 1997г. была создана единая информационная сеть BIS (Business Information System), в которую на партнерских началах завязаны базы данных всех институтов, имеющих непосредственное отношение к малому предпринимательству: от отделений национальной Центральной статистической службы и национального Института торговых знаков и патентов, до таможенных служб и фискальных органов.

В нояб. 1997г. в соответствии с декретом президента Бразилии было создано «Агентство по стимулированию экспорта» (APEX). Главной задачей Агентства является оказание содействия малым предприятиям по выходу на внешний рынок. С этой целью задействован весь государственный аппарат, имеющий отношение к экспорту бразильской продукции, вплоть до дипломатических представительств, которым вменено в обязанность способствовать контактам бразильских предпринимателей в стране пребывания, проводить маркетинговые исследования, оказывать помощь в участии в ярмарках и выставках.

Одним из наиболее ярких проявлений помощи, которую оказывает отделение SEBRAE в штате Рио-де-Жанейро малым предприятиям по выходу на международный рынок, является проведение выставки малых предприятий из стран Меркосур, Латинской Америки, США и Европы под названием Mercotrade. Мероприятие организуется в форме matchmaker meeting: ознакомившись со списком участников, каждый выбирает себе партнеров для переговоров и передает заявку в оргкомитет, который распределяет встречи по времени и месту.

Налогообложение малого предпринимательства. Микро- и малые предприятия Бразилии могут пользоваться упрощенной системой налогообложения. При данной системе взимание налогов происходит в упрощенном и унифицированном виде путем установления прогрессивной ставки по отношению к валовому доходу компании. Согласно Закону №9.732/1998 к микропредприятиям относятся компании с годовым доходом не более 120 тыс. реалов (около 40 тыс. долл.), к малым предприятиям — с годовым доходом не более 1,2 млн. реалов (400 тыс. долл.).

Упрощенная система подразумевает уплату следующих налогов и сборов:

1. налог на доход юридических лиц (IRPJ);
2. сбор на программы социальной интеграции и формирование дохода государственного служащего (PIS/PASEP);
3. социальный взнос с чистой прибыли (CSLL);
4. взнос на финансирование соцобеспечения (COFINS);
5. налог на промышленную продукцию (IPI).

Ставки данных налогов и сборов зависят от объема годового валового дохода компании. Не могут пользоваться упрощенной системой налогообложения следующие компании:

1. превысившие лимиты годового дохода, установленные Законом 9.732/1998, в год, предшествующий переходу к упрощенной системе;
2. являющиеся акционерными обществами;
3. являющиеся коммерческими банками, инвестиционными банками, кредитными обществами, занимающиеся биржевой и страховой деятельностью и др.;
4. занимающиеся куплей-продажей и строительством недвижимости;
5. имеющие в своем составе иностранных учредителей;
6. являющиеся филиалами, дочерними компаниями, агентствами и представительствами иностранных компаний;
7. учредитель которой имеет более 10% капитала фирмы, по объему валового дохода не относящейся к малым предприятиям;
8. в капитале которой имеет долю другое юрлицо.

Выбор упрощенной системы налогообложения происходит при регистрации компании в Национальном кадастре юрлиц (CNPJ).

Компании освобождены от ведения коммерческой бухгалтерии для фискальных целей при условии надлежащего ведения кассовой книги, в которой учитываются все финансовые операции, включая банковские, и инвентарной книги, в которой учитываются существующие запасы на начало каждого года.

За 2001-03гг. количество работающих служащих в микро и малых компаниях увеличилось на 32,2%. Согласно данным бразильского института географии и статистики, расширение рынка продукции микро и малых предприятий составляет до 10% в год, в то время как у крупных фирм – 7%.

Анализ показывает, что основными факторами стремительного развития частного сектора являются с одной стороны стремление граждан открыть свое хозяйство, фирму или бюро и вести независимый бизнес на основе правил свободного рынка. С другой стороны, активное проведение приватизации государственной собственности, повлекшее за собой резкое сокращение числа рабочих мест на крупных заводах и фабриках также оказало влияние на увеличение количества малых предприятий.

Законодательная база, финансовые и фискальные правила организации бизнеса, усиливающая конкуренция привели к тому, что до 15% вновь создаваемых предприятий не закреплялись на рынке и банкротились. Однако проводимые программы поддержки малого бизнеса, направленные на снижение налогов, инвестиционную помощь, снижение арендной платы и др., позволили частным фирмам развивать производство и уверенно работать на бразильском рынке товаров и услуг.

Приватизация

Точкой отсчета нынешнего этапа приватизации госсобственности принято считать утверждение в 1990г. Нац. программы разгосударствления (Programa Nacional de Desestatizacao – PND). В начале 90 гг. браз. руководством было принято решение о приватизации ряда пром. предприятий, относящихся к стратегическим отраслям народного хозяйства. Состоялись аукционы по ряду предприятий меткомплекса, химии и нефтехимии, производителей удобрений. Масштабность приватизационных процессов в 90 гг. приобрела заметный размах, укрепив не только эконом. ситуацию внутри страны, но и подняв престиж Бразилии на межд. арене. **По объему средств, вырученных от приватизации, Бразилия в 1997-98гг. являлась признанным мировым лидером.**

Приватизационные процессы в Бразилии охватывают фед. собственность (в рамках PND), постепенную передачу в частные руки телекомсистемы и приватизацию предприятий, находящихся в собственности правительств штатов. С созданием в 1995г. Нац. совета по разгосударствлению приватизация получила доп. импульс. В список госкомпаний, выставяемых на продажу, были включены предприятия коммунальных и прочих услуг.

Электроэнергетика, транспорт, телекоммуникации стали объектом приложения приватизационных усилий правительства. В 1997г. была приватизирована ведущая в Бразилии горнодобывающая компания «Вале де Рио Досе». Резко активизируется процесс разгосударствления предприятий на уровне штатов. В том же году началась масштабная передача в руки частных инвесторов отрасли мобильной телефонной связи. В 1998г. состоялся крупнейший аукцион по продаже телеком. госмонополиста компании «Телебраз», в результате которого гос. казна пополнилась на 20 млрд.долл. **Всего в 1991-99г. доходы от приватизации составили 90 млрд.долл.** Только в рамках PND было приватизировано 70 предприятий.

Институциональная структура PND формируется из Нац. совета по разгосударствлению (Conselho Nacional de Desestatizacao, CND) – органа принимающего решения и Нац. банка эконом. и соц. развития (Banco Nacional de Desenvolvimento Economico e Social, BNDES), выполняющего функции управляющего Нац. фондом разгосударствления (Fundo Nacional de Desestatizacao, FND).

CND – высший орган, подчиненный непосредственно президенту страны. В его состав входят: министр промышленности и торговли (пред. совета), министр финансов, министр по делам бюджета и управления и руководитель администрации президента. В работе совета по мере необходимости принимают участие и другие фед. министры, а также пред. ЦБ в случаях рассмотрения вопросов, связанных с приватизацией фин. структур. Присутствует на заседаниях совета (без права голоса) и представитель BNDES.

Предложения о включении предприятий в список подлежащих приватизации вносятся на рассмотрение членами совета. BNDES, управляющий нац. приватизационным фондом, в котором находятся акции приватизируемых предприятий, разрабатывает соответствующие правила и проводит аукционы по продаже госсобственности включен-

ной в PND. Разгосударствление фин. структур координируется ЦБ с одобрения и по правилам, утвержденным Нац. валютным советом.

Приватизация гос. предприятия в рамках PND проходит в несколько этапов. 1. Включение предприятия в PND декретом президента страны. 2. Предпродажный консалтинг и аудиторская проверка. 3. Разработка процедуры разгосударствления. 4. Оценка предприятия и принятие CND решения об условиях продажи. 5. Объявление о продаже. 6. Аукцион, продажа служащим части акций, публичные предложения. 7. Завершение фин. расчетов. 8. Окончательный аудиторский доклад. 9. Объявление о завершении процедуры разгосударствления предприятия.

Результаты приватизации 1991-99гг., (млн.долл.)

Программа	Поступления от продажи	Долг. обязательства к новым владельцам	Итого
Приватизация фед. собственности	46,638	11,326	57,964
Приватизация сферы телекомсферы	26,978	2,125	29,103
Нац. программа разгосударствления	19,659	9,201	28,860
- Металлургия.....	5,562	2,625	8,187
- Нефтехимия	2,698	1,003	3,701
- Производство удобрений	419	75	494
- Электроэнергетика	3,908	1,670	5,578
- Ж/Д транспорт.....	1,697	-	1,697
- Горнодобывающая пр-ть.....	3,305	3,559	6,864
- Портовая инфрастр.	400	-	400
- Финансовая сфера	240	-	240
- Информатика.....	47	-	47
- Прочие.....	1,383	269	1,652
Приватизация собственности штатов.....	24,553	5,793	30,346
ИТОГО.....	71,191	17,119	88,310

Участие инокапитала в приватизации 1991-99гг.

Страна	Нац. программа разгосударствления млн.долл.	Приватизация соб-сти штатов млн.долл.	Приватизация телекомсферы млн.долл.	Итого млн.долл.
США	1.....8,4	4581,6.....19,3	3692,13,7	9912 ..14,1
Испания	1,2.....0	3045,7.....12,8	5041,9.....18,7	8088,8 ..11,5
Чили		1006,4.....4,2		1006,41,4
Италия.....			1219,6.....4,5	1219,61,7
Франция	479,1.....2,4	90.....0,4	10,4.....0	579,50,8
Аргентина		148.....0,6	10,8.....0	158,80,2
Португалия	0,5.....0	657,6.....2,8	4224,1.....15,7	4882,26,9
Уругвай	0,1.....0			0,10
Корея			265,4.....1	265,40,4
Швеция			599,2.....2,2	599,20,9
Япония	8,1.....0		255,6.....0,9	263,70,4
Германия	75,4.....0,4			75,40,1
Нидерланды	5,1.....0	410.....1,7		415,10,6
Великобритания	2,4.....0	691,9.....2,9	20,8.....0,1	715,11
Канада	21.....0,1		671.....2,5	6921
Бельгия	879,5.....4,5			879,51,3
Прочие	156,6.....0,8	349,7.....1,5		506,30,7
Итог инокапитала	3267,4.....6,7	10980,9.....46,3	16010,8.....59,4	30259,13
ВСЕГО	19659	100.....23871,3	100.....26977,8	100.....70508,1100

Схема приватизации постоянно совершенствуется как в правовом, так и в орг. отношении. Если на первых этапах она осуществлялась путем пакетных продаж акций технологически отсталых и малопроизводительных предприятий, то по мере выставления на торги современных, конкурентоспособных объектов вслед за продажей контрольного пакета часть акций предлагается служащим приватизируемых компаний с целью расширить число вкладчиков и не допустить чрезмерной концентрации капитала. Программа приватизации характеризуется также отсутствием какой-либо дискриминации в отношении зарубеж-

ных инвесторов и уважением прав мелких акционеров. Результатом разгосударствления стало не только постоянно растущее пополнение госказны, но и резкое повышение эффективности и роста производства товаров и услуг. Сопровождающаяся доп. мерами, направленными на модернизацию экономики, открытой для конкуренции, приватизация обернулась для потребителей улучшением качества товаров, расширением их ассортимента и снижением цен.

На протяжении последних 50 лет для Бразилии характерно было активное участие государства в экономике, ведущие отрасли которой (нефтяная, металлургическая, горнодобывающая, нефтехим., авиационная, энергетика и др.) создавались за счет гос. финансирования. Частному капиталу создание меткомбината «Волта-Редонда», нефтемоналии «Петробраз», энергетического концерна «Электробраз», горнорудной компании «Вале до Рио Досе» было просто не под силу. Практически **полностью за счет государства создавалась хоз. инфраструктура страны.** В целом на госсектор приходилось свыше 40% эконом. потенциала страны.

Сыграв важную роль в индустриальном развитии Бразилии, гос. сектор в экономике к 80 гг. стал терять былую эффективность. Нередко гос. компании работали в убыток и поэтому нуждались в солидных дотациях. Общее состояние экономики Бразилии показывало, что обеспечение успешного эконом. развития затруднительно на основе методов и схем гос. капитализма. Для повышения эффективности экономики требовались новые подходы, основывающиеся на более активном участии частной инициативы. К этому времени местный капитал набрал достаточный потенциал, чтобы приобрести многие предприятия госсектора. У правящих кругов появилась полит. воля для изменения подхода к роли государства в экономике. Сказывалось и давление со стороны межд. эконом. организаций (МВФ, МБРР), чьи программы стабилизации экономики ориентируют на свертывание госсектора как непереносимое условие предоставления новых займов.

Следуя получившей широкое распространение в зап. мире практике приватизации, президент Ф.Коллор (1990-92гг.) стал активно проводить в жизнь Нац. программу ликвидации госсектора в экономике страны. При нем частному капиталу были проданы 18 предприятий. При президенте И.Франко (1993-94гг.) было приватизировано еще 15 предприятий. В эти годы к частному сектору перешли ведущие сталелитейные компании («Узими-нас», «Косинор», «Сидеруржика насионал», «Косипа»), нефтехим. («Копесул», «Петрофлекс», «Копене») и предприятия по производству удобрений.

С приходом к власти в 1995г. президента Ф.Кардозо, резко активизировалась деятельность правительства по передаче госпредприятий частному нац. и инокапиталу. За последние 5 лет (годы правления Ф.Кардозо) было приватизировано 80 компаний.

В 1997г. концерну (образован браз. и инокапиталом), выигравшему торги, была передана горнорудная компания «Вале до Рио Досе» (КВРД — одна из крупнейших горнорудных компаний в мире. Ей монопольно принадлежало право добычи, транспортировки и экспорта железной, марганцевой и других руд.). От этой операции в госбюджет поступило 3,3 млрд.долл. В 1998г. были привати-

зированы 12 компаний телефонного концерна «Телебраз» (15 в мире и крупнейшая в Лат. Америке телефонная корпорация, в 1997г. ее доход составил 3,9 млрд.реалов.). Четыре наиболее крупные компании были приобретены иностр. консорциумом, 6 — группой браз. и иностр. компаний, 2 — браз. предпринимателями. От продажи «Телебраз» браз. государство получило 22 млрд.реалов. Всего в 1998г. от приватизации в фед. бюджет поступил 21 млрд.долл. Если к этому добавить доход, полученный правительством штатов от продажи своих компаний и предприятий, то **общие поступления от приватизации в Бразилии в 1998г. составили 32 млрд.долл.**

Одна из главных задач приватизации в Бразилии — добиться сбалансированности госбюджета. Наряду с этим, приватизация позволила повысить производительность и конкурентоспособность ряда важных отраслей, неэффективность которых маскировалась протекционистскими мерами, ограждавшими их от внешней конкуренции. К примеру, после полной приватизации метпрома ранее убыточные предприятия стали доходными и увеличили свой экспорт, причем за очень короткий срок. Заметно повысила свою доходность после приватизации КВРД. Показателен и опыт авиастроит. компании «Эмбраэр», оказавшейся на грани банкротства (в 1990-94гг. убытки достигали 1,6 млрд.долл.). После продажи браз. частному капиталу, ее новое руководство в короткий срок добились рентабельности (в 1998г. прибыль достигла 132 млн.долл.). В 1998г. объем ее продаж составил 1,4 млрд.долл., из них 1,2 млрд.долл. (88%) — экспортные поставки. «Эмбраэр» стала вторым в Бразилии по значению экспортером продукции.

В ближайшие годы приватизация будет по-прежнему одним из приоритетных направлений в деятельности правительства Ф.Кардозо по реформированию браз. экономики. На 2000г. была перенесена, в связи с нестабильностью на фин. рынке и падением курса реала, приватизация большинства фед. электрокомпаний, находящихся под контролем концерна «Электробраз». Правительство рассчитывало получить от этой операции 8 млрд.долл. На 2000г. была отложена продажа части акций нефтяной монополии «Петробраз». Поэтому значительное снижены оценочные размеры доходов, которые правительство рассчитывало получить от распродажи принадлежащих фед. властям и штатам компаний в 1999г. Вместо 27,8 млрд. реалов (эта цифра была заложена в соглашение с МВФ в марте 1999г.) реальный доход от приватизации в 1999г. составит 13,2 млрд. реалов.

Всего в 1990-99гг. было приватизировано 122 предприятия госсектора (включая собственность штатов). От распродажи госпредприятий в бюджет поступило 89,4 млрд.долл. Приватизационные операции осуществлялись, как правило, посредством аукционного метода продажи, при котором собственность доставалась тем, кто дает за нее большую цену. Аукционы осуществлялись через фондовый рынок (биржи Сан-Пауло и Рио-де-Жанейро).

Доля участия инокапитала в приватизации стала достигать 30%. Это обстоятельство вызывает беспокойство в патриотических кругах страны, несогласных с политикой передачи под контроль инокапитала (иногда при фин. поддержке государства) ведущих предприятий нац. экономики. Во

многих случаях непосредственным результатом приватизации становится рост безработицы, сокращение ряда соц. программ и услуг.

Компании США, Зап. Европы и Японии на протяжении долгого времени занимают монопольное положение в ведущих отраслях промышленности Бразилии. Одним из наиболее показательных в этом плане является сектор автомобилестроения. Крупнейшие фирмы в свое время пошли на инвестирование крупных проектов по строительству автомобильных заводов, обучению местного персонала и организации сети сервисного обслуживания выпускаемой продукции. Ведущая роль здесь принадлежит таким компаниям, как «Дженерал Моторс», «Форд», «Фольксваген», «Мерседес Бенц».

Аналогичная ситуация сложилась и в энергетическом секторе. Строительство крупнейших энергетических объектов проводится на условиях концессии с лучшими шансами для тех строй-монтажных фирм, которые выступают **в консорциуме с банками**, готовыми взять на себя основную долю финансирования проектов. Соответственно выбор поставщика оборудования для электростанций также в значительной степени зависит от рекомендаций финансирующих организаций.

Исходя из практики работы зап. фирм, заинтересованным рос. организациям в инвест. проектах в Бразилии, целесообразно организовывать свое участие в составе межд. консорциумов или в кооперации с браз. фирмами.

Бразилия сама осуществляет активную работу по использованию инокапитала для создания современной нац. экономики. Так, **в 1999г. ПИИ по данным ЦБ Бразилии составили 29,9 млрд.долл.** (1998г. — 25 млрд.долл.). Инвестиции Бразилии в страны Лат. Америки в 1999г. составили 1,5 млрд.долл. Для сравнения можно отметить, что **инвестиции Испании в страны Лат. Америки в 1999г. составили 26,6 млрд.долл.**, США — 20,7 млрд.долл., Канады — 5,4 млрд.долл., Германии — 3,8 млрд.долл., Франции — 3,5 млрд.долл. и т.д.

По оценке Браз. общества по изучению ТНК и глобализации экономики в 1998-2005 гг. ПИИ в Бразилию должны составить 150 млрд.долл. При этом в сферу услуг будет вложено 42,8 млрд.долл., в хим. и нефтехим. промышленность — 34,1 млрд.долл., в автомобильную — 17,7 млрд.долл.

Браз. партнеры проявляют определенный интерес к возможному инвестированию в Россию, однако, по их мнению участие в инвест. проектах сдерживается недостатком соответствующей информации об имеющихся позитивных сдвигах в сторону формирования объективных и субъективных условий для иноинвесторов и предпринимателей (широкомасштабная приватизация, развитие частной оптовой и розничной торговли, стабилизация валютного рынка и др.).

Активизации инвест. сотрудничества между нашими странами способствовало бы подписание межправсоглашений о поощрении и взаимной защите инвестиций и избежании двойного налогообложения доходов и имущества.

Существует реальная возможность привлечения браз. капиталов в нашу экономику, которые могут быть направлены для развития совместного предпринимательства на территории России в таких отраслях как обувная, пищевая, фарм., текстильная промышленность; в сооружении предприятий по переработке с/х продукции.

Только лишь в рамках PND в 1991–2000гг. было приватизировано 65 предприятий на 29 млрд.долл. В основном это предприятия металлургического, хим. и нефтехим., электроэнергетического комплексов, некоторые объекты ж/д и портовой инфраструктуры, телекоммуникации.

Высокими темпами развивались приватизационные процессы в регионах. С начала 90гг. продажа госсобственности в штатах принесла 33,6 млрд.долл. Совокупный объем доходов от приватизации за этот период превысил 90 млрд.долл. Пик приватизационной активности пришелся на 1997–98г. (свыше 60 млрд.долл.).

Поступления от реализации фед. собственности составили в 2000г. 4 млрд.долл. Приватизация на уровне штатов дала 2 млрд.долл., хотя ее темпы заметно отставали от средних показателей предыдущих лет. В целом объем доходов от приватизации в 2000г. составил 6,8 млрд.долл. В 2001г. доходы Бразилии от приватизации должны составить, как минимум, 20 млрд.реалов (10 млрд.долл.).

Внимание уделялось объектам ТЭК, в частности, был приватизирован ряд крупных компаний — производителей электроэнергии регионального значения. Крупнейшей приватизационной сделкой года стала продажа банка фед. значения «Банеспа» испанской фин. группе «Сантандер» за 7,05 млрд.реалов (3,7 млрд.долл.) в нояб. 2000г.

Среди мероприятий правительства в рамках приватизационной программы — шаги по разгосударствлению предприятий очистного комплекса. Передача в концессию группе частных фирм очистной компании г.Манауса принесла 100 млн.долл.

Программа приватизации. Осуществляя ее, браз. руководство преследует три основных цели: повышение эффективности работы экономики и улучшение положения трудящихся; направление инвестиций в отрасли, имеющие решающее значение для развития экономики страны; решение серьезных фискальных проблем, стоящих перед страной.

При этом правительство главными приоритетами считает пересмотр роли государства за счет передачи части своих функций частному сектору, оздоровление финансовой системы на федеральном, региональном и муниципальном уровне, сокращение объема гос.долга.

Активно проводившийся в 90 гг. процесс приватизации (в 1991–98гг. за счет приватизации получено 68 млрд.долл.) резко замедлился в 1999г. под влиянием межд. финансовых кризисов и проведенной в янв. 1999г. девальвации реала и введения рыночного обменного курса реала по отношению к доллару США. Причем это касается всей Лат. Америки, затронутой финансовым кризисом. В 1999г. в странах Лат. Америки за счет приватизации получено 12,7 млрд.долл., что на 69% меньше, чем в 1998г.

В этой связи правительство Бразилии пересмотрело свои планы денационализации и решило отложить приватизацию некоторых предприятий до более благоприятной финансовой ситуации, т.е. до стабилизации обстановки на рынке недвижимости. В результате, по данным минфина и BNDES, доход от приватизации в 1999г. составил 3,1 млрд.долл. (вместо первоначально запланированных 27,8 млрд.долл.), из которых 479 млн.долл. получено фед. правительством и 2,648 млрд.долл.

— правительствами штатов. В 1998г. приватизация фед. собственности и собственности штатов принесла в гос. казну рекордную сумму в 30,9 млрд.долл.

Доходы от приватизации, в млн.долл.

	Фед. правительство		Правительства штатов		Итого
	Прочие	Телеком.	Прочие	Телеком.	
1991г.	1614	-	-	-	1614
1992г.	2401	-	-	-	2401
1993г.	2627	-	-	-	2627
1994г.	1966	-	-	-	1966
1995г.	1003	-	-	-	1003
1996г.	4080	-	727	679	5486
1997г.	4265	4734	13617	-	22616
1998г.	1655	21823	6479	1018	30975
1999г.	58	421	2648	-	3127
2000г.	13205	-	1772	-	14977

Источник: Минфин, BNDES

Основным предприятием фед. уровня, проданным в 1999г., явилась компания «Датамек». Ее приватизация принесла 47 млн.долл. Еще 11 млн.долл. были получены за счет продажи ее акций служащим. 421 млн.долл. принесла продажа двух предприятий системы «Телебраз», а также их акций.

Правительства штатов приватизировали 4 предприятия: газовую компанию «Комгаз» за 988 млн.долл., газораспределительную компанию «Консорсио Газ Бразилиано» за 359 млн.долл. и две энергетические компании «Сесп-Паранапа-нема» (658 млн.долл.) и «Сесп-Тиете» (472 млн.долл.). Кроме того, правительство шт.Баия продало в частные руки банк «Банко Эстадуал да Баия» (BANEB) за 147 млн.долл.

За счет доходов, полученных в результате приватизации в 1991–99гг., правительство смогло вернуть частному сектору 17,8 млрд.долл. внутренне-го гос.долга.

Правительством разработана новая модель процесса приватизации. Основная идея заключается в том, чтобы сделать процесс приватизации более демократичным и транспарентным. Суть модели состоит в том, чтобы заменить приватизационные торги, как правило ранее выигрываемые крупными ФПГ, на первоначальную продажу акций широкой публике с дальнейшей перепродажей на рынке ценных бумаг с тенденцией на повышение их стоимости. Юр. или физ. лицо, купившее более 51% акций, становится владельцем предприятия. Таким образом, в прибылях от продажи предприятия смогут участвовать не только крупные капиталисты, но и простые граждане.

Прогноз ЦБ основных макроэконом. показателей Бразилии

	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.
Инфляция, в %	6,02	4	2	2	2	2
Базовая процентная ставка	16,05	11,92	9	9	9	9
Курс долл. США (в реалах)	1,98	2,03	2,03	2,03	2,03	2,03
Прирост ВВП, в %	4	4,5	4	4	4	4
Госдолг (млрд.реалов)	574,1	586,5	625,6	663,6	704	746,8
Дефицит бюджета(млрд.реалов)	39,6	17,2	44,6	38	40,3	42,8
Перв. профицит(млрд.реалов)	36,8	41,5	0,5	9,6	10,2	11
Гос.долг/ВВП, в %	49,18	46,25	46,5	46,5	46,5	46,5
Дефицит бюджета/ВВП, в %	3,4	1,39	3,32	2,67	2,67	2,67
Перв. профицит/ВВП, в %	3,24	3,34	0,03	0,67	0,68	0,69

По согласованию с МВФ правительство Бразилии наметило также некоторые другие цифры эконом. развития страны на 2000г.: положит. сальдо внешнеторгового баланса — 5 млрд.долл., дефицит платежного баланса по текущим операциям — 4%

ВВП, гос. внешний долг — 96,1 млрд. долл., золотовалютные резервы (без учета кредита МВФ) — 29,8 млрд. долл. Ожидается также, что в 2000г. Бразилия получит 25 млрд. долл. в виде ПИИ.

Всего, по подсчетам министерства по делам бюджета и управления Бразилии, на развитие экономики страны в ближайшие 8 лет потребуются капиталовложения в 165 млрд. долл., 40% которых предполагается получить от частного сектора.

Доходы

Решение соцпроблем было одной из главных задач бразильского правительства в текущем году. Из положительных результатов можно отметить повышение уровня минимальной зарплаты в апр. со 180 до 200 реалов в месяц. В 2003г. планируется увеличить ее до 240 реалов. Средняя зарплата по стране достигла 798 реалов, при этом в реальном исчислении (с учетом инфляции) она снизилась на 3,8%. Падение реальных доходов населения происходит четвертый год подряд: 1996г. — 7; 1997г. — 2; 1998г. — 0; 1999г. — -5,5; 2000г. — -0,6; 2001г. — -3,9; 2002г. — -3,8.

Прожиточный минимум, или стоимость продовольственной корзины, достиг 190 реалов в среднем по стране, при этом в отдельных регионах она превышала 250 реалов.

Правительству не удалось сдержать рост безработицы: ее показатель составил 7,1%. Уровень безработицы в Бразилии ниже, чем в среднем по Латинской Америке (9,3%), при этом в отдельных странах она достигла следующих показателей: Аргентина — 21,5%, Колумбия — 16,8%, Уругвай — 16,5%, Мексика — 2,8%.

Уровень безработицы в Бразилии, в %: 1997г. — 5,7; 1998г. — 7,6; 1999г. — 7,6; 2000г. — 7,1; 2001г. — 6,2; 2002г. — 7,1.

Уровень безработицы в разных возрастных категориях населения достигает: 15-17 лет — 17%; 18-24 лет — 14,7%; 25-29 лет — 8,2%; 30-39 лет — 5,9%; 40-49 лет — 4,5%; 50-59 лет — 3,2%. Среди занятого населения 58% приходится на мужское и 42% — на женское население.

Основным приоритетом деятельности нового правительства Бразилии объявлена борьба с бедностью и голодом. Образован Секретариат по продовольственной безопасности и борьбе с голодом (руководитель Секретариата Ж.Гразиано имеет статус федерального министра). Начинается реализации программы «Нет голоду». Программа включает в себя 41 акцию, одна из них — предоставление ежемесячных денежных пособий в 50 реалов нуждающимся семьям, при чем эта сумма должна быть потрачена исключительно на приобретение продовольствия. Из других акций следует отметить улучшение жилищных условий и повышение образовательного уровня беднейших слоев населения, создание в муниципалитетах советов по продбезопасности. В I пол. 2003г. должно начаться осуществление программы в 959 бразильских городах. Программа охватит 2,2 млн. семей (в перспективе должна за 4г. охватить 9,3 млн. семей). Бюджет программы на 2003г. составляет 5 млрд. реалов, при этом 1,8 млрд. — средства из бразильского бюджета, а 3,2 млрд. реалов предоставили Межамериканский банк развития, Мировой Банк и ООН.

В связи с реализацией социальных программ объявлен курс на экономию госрасходов. Перено-

сятся торги на покупку авиатехники для нужд ВВС Бразилии, а также тендеры на строительство новых автодорог.

Реформа системы социального обеспечения, наряду с принятием законов о банкротстве и о «монетарной ответственности» и установлением автономии Центробанка Бразилии, объявлена приоритетом в законодательной деятельности правительства.

Согласно прогнозам, в 2003г. рост ВВП составит 2%, инфляция — 11%, прямые иноинвестиции — 15 млрд. долл., учетная процентная ставка — 20%, положительное сальдо торгового баланса — 15 млрд. долл., средний валютный курс — 3,4 реала/ 1 доллар. Доходы бюджета должны составить 352 млрд. реалов, расходы — 318 млрд. реалов.

Инвестиции-2002

Доля инвестиций в ВВП страны составляет 18%. В 2002г. произошло снижение объема инвестирования на 4,1%.

Динамика инвестиций в бразильской экономике, в млрд. долл.: 1996г. — 104; 1997г. — 218; 1998г. — 214; 1999г. — 98; 2000г. — 265; 2001г. — 156; 2002г. — 127.

Основными отраслями, в которые направлялись инвестиции, стали: электроэнергетика — 22%, нефтегазовая промышленность — 19%, производство транспортного оборудования — 8%, телекоммуникации — 7%, нефтепереработка — 5%. Среди регионов лидерами являются Юго-Восточный (57% инвестиций) и Южный (10%).

Доля госкомпаний в объеме инвестирования в стране снизилась до 5%. Для сравнения: в 80гг. она составляла 50%, в 1995г. — 11%, в 1998г. — 8%. Инвестиционные бюджеты госкомпаний, которые подлежат обязательному одобрению бразильского парламента, составили 18,8 млрд. реалов, в т.ч.: нефтяная группа «Петробраз» — 13,3 млрд. реалов (рост 55% по сравнению с 2001г.); электроэнергетическая группа «Элетробраз» — 3,4 млрд. реалов; финансовые институты — 1,2 млрд. реалов. На 2003г. запланированы инвестиции в 23,9 млрд. реалов, в т.ч. «Петробраз» — 16,4 млрд. реалов.

В федеральном бюджете на 2002г. было предусмотрено 18,2 млрд. реалов на инвестиционную деятельность. Тем не менее было потрачено 10,1 млрд. реалов, или 55% от запланированного.

Привлечение иноинвестиций. Чистый приток прямых инвестиций (приток в страну иностранного капитала в форме ПИИ за вычетом оттока национального капитала за рубеж в форме ПИИ) снизился на 43% и составил 14,1 млрд. долл. Иноинвестиции в Бразилию составили 16,6 млрд. долл., отток национального капитала в форме прямых инвестиций за рубеж составил 2,5 млрд. долл.

Снижение притока ПИИ в бразильскую экономику происходит на фоне общемировых тенденций. По оценкам ЮНКТАД, мировой объем ПИИ снизился в 2002г. на 27% до 534 млрд. долл., а в Латинской Америке их объем упал с 85 до 62 млрд. долл. Спад ПИИ в Бразилии является закономерным явлением, т.к. их пик пришелся на конец 90гг., когда активно проводилась приватизация. В 2002г. не было приватизировано ни одной крупной компании.

Динамика притока прямых иноинвестиций в Бразилию, в млрд. долл.: 1996г. — 10; 1997г. — 17,1; 1998г. — 28,9; 1999г. — 28,6; 2000г. — 32,8; 2001г. — 22,6; 2002г. — 16,6.

51% иноинвестиций (7,2 млрд.долл.) пришлось на конвертированную в ПИИ задолженность перед иностранными кредиторами. В предыдущие годы этот показатель равнялся: 1997г. — 3,7% (0,66 млрд.долл.), 1998г. — 7,4% (1,93 млрд.долл.), 1999г. — 15,9% (4,30 млрд.долл.), 2000г. — 5,6% (1,71 млрд.долл.), 2001г. — 17% (4,21 млрд.долл.). Половина из 7,2 млрд.долл. — это конвертация задолженности дочерних фирм перед материнскими компаниями. Крупнейшей подобной операцией стала конвертация задолженности бразильской сотовой компании Telesp Celular своему основному акционеру — португальской компании Portugal Telecom — на 700 млн.долл.

Высокий показатель конвертации объясняется тем, что из-за роста процентных ставок на мировом рынке капитала в связи с высоким кредитным риском страны и девальвации реала у бразильских компаний были сложности с рефинансированием валютной задолженности.

Среди стран-инвесторов произошли изменения: на 1 место по объему инвестиций вышла Голландия (3,3 млрд.долл.), обогнавшая США (2,6 млрд.долл.). Благодаря налоговым льготам, предлагаемым компаниям из других стран, Голландия, Каймановы и Бермудские острова опередили традиционных инвесторов в Бразилии. Большая часть голландских капвложений в Бразилию является инвестициями компаний из других европейских стран. Так произошло в случаях с Glaxo Smith (Великобритания), TIM и Fiat (обе — Италия), инвестиции которых в бразильскую экономику были осуществлены через их голландские дочерние компании (83, 687 и 176 млн.долл. инвестиций соответственно). То же самое происходит и с американскими компаниями, инвестирующими через дочерние компании, зарегистрированные на Каймановых и Бермудских островах. Сократилась доля Испании — с 13 до 3% (страна упала в рейтинге со 2 на 8 место), что связано с неудачным опытом испанских компаний на аргентинском рынке, где они испытали большие трудности после объявленного Аргентиной дефолта в конце 2001г.

Распределение ПИИ по странам происхождения.

	2001г.		2002г.	
	млрд.долл.	%	млрд.долл.	%
1. Голландия	1,89	9	3,35	17,9
2. США	4,46	21,2	2,61	13,9
3. Франция	1,91	9,1	1,81	9,7
4. Португалия	1,69	8	1,02	5,4
5. Люксембург	0,28	1,4	1,01	5,4
6. Канада	0,44	2,1	0,99	5,3
7. Германия	1,05	5	0,63	3,4
8. Испания	2,77	13,1	0,59	3,1
9. Япония	0,83	3,9	0,50	2,7
10. Великобритания	0,42	2	0,47	2,5
Офшорные зоны	3,95	18,8	4,13	22
Всего	22,60	100	16,60	100

Среди секторов экономики по объему привлеченных ПИИ выделяются: сектор услуг — 10 млрд.долл. или 56% (в 2001г. — 12,5 млрд.долл. или 59,6%); основными сферами стали телекоммуникации, электроэнергетика, жилищно-коммунальное хозяйство; промышленность — 7,6 млрд.долл. или 40,6% (в 2001г. — 7 млрд.долл. или 33,3%); основными сферами стали пищевая, автомобильная и химическая отрасли; сельское хозяйство и добывающая промышленность — 3,4% (в 2001г. — 7,1%).

Несмотря на снижение объема инвестиций, в рейтинге стран-реципиентов ПИИ место Бразилии должно повыситься. В 1999г. страна занимала среди развивающихся стран (emergency countries — *países emergentes*) 2 место (после Китая), в 2000г. — 3 (после Гонконга и Китая), в 2001г. — 4 (после Китая, Мексики и Гонконга). В 2002г. Бразилия должна возвратиться на 3 место (1. Китай — 45 млрд.долл.; 2. Гонконг — 20 млрд.долл.; 3. Бразилия — 16,6 млрд.долл.; 4. Мексика — 12 млрд.долл.).

В рейтинге наиболее привлекательных стран для инвестирования, разрабатываемом американской консалтинговой компанией AT Kearney на основе опроса руководства 1000 крупнейших мировых компаний, на которые приходится 90% мировых ПИИ, Бразилия опустилась на 10 позиций — с 3 место в 2001г. на 13 место в 2002г. Падение Бразилии, Аргентины и Мексики в рейтинге привело к тому, что Латинская Америка уступила свое место Азии среди наиболее привлекательных регионов мира (первые места занимают Северная Америка и Европа). Политические и экономические реформы называются основным фактором принятия решения об инвестировании в Латиноамериканский регион.

В марте 2002г. начало свою деятельность государственное агентство по продвижению инвестиций «ИнвестБразил», главной задачей которого является привлечение прямых зарубежных и национальных инвестиций в экономику страны. «ИнвестБразил» занимается формированием и продвижением привлекательного образа Бразилии как страны, принимающей инвестиции, стимулированием интереса международных инвесторов к стране, оказанием содействия потенциальным инвесторам.

В 2002г. агентству удалось привлечь 1 млрд.долл. на реализацию 3 проектов: целлюлозно-бумажное предприятие «Бранкосел» в шт. Рорайма, инвестиции в которое составили 380 млн.долл.; металлургический комбинат в штате Сеара (мощностью 1,5 млн.т. продукции в год) с инвестициями в 560 млн.долл.; предприятие по производству электронного оборудования с инвестициями в 5 млн.долл. Всего в инвестиционный портфель агентства входит 61 проект на 8 млрд.долл. Все они должны быть реализованы в течение 5 лет.

Агентство поддерживает тесные контакты с иностранными госпредставительствами, в частности было подписано соглашение о сотрудничестве с Консульством Великобритании в Сан-Пауло. Агентство активно участвует в международных мероприятиях, в частности в ежегодной конференции Мировой ассоциации агентств по продвижению инвестиций, прошедшей в Швейцарии в янв. 2003г. и собравшей представителей 260 агентств. Главным тезисом выступления руководителя «ИнвестБразил» на конференции стало заявление о том, что основными конкурентами страны на мировом рынке инвестиций являются Россия, Индия, США и Китай. В середине 2004г. очередная конференция должна пройти впервые в Бразилии.

Что касается вывоза национального капитала в форме ПИИ, то бразильские прямые инвестиции за рубежом достигли 51 млрд.долл., при этом на участие в капитале (покупка не менее 10% капитала иностранной компании) приходится 43,6 млрд.долл. и на межфирменные кредиты — 7,4

млрд.долл. Основными получателями бразильских ПИИ являются офшорные зоны, на которые приходится 70% инвестиций, что объясняется стратегией инвесторов, заключающейся в создании холдингов в офшорных зонах с целью последующего управления потоками капиталов на мировых рынках.

Географическое распределение бразильских ПИИ

объем накопл. инвестиций,			
	млрд.долл.	доля, %	
1. Каймановы острова	14,78	33,9	
2. Виргинские острова	8,15	18,7	
3. Багамские острова	5,95	13,6	
4. Уругвай	3,12	7,2	
5. Испания	1,66	3,8	
6. Аргентина	1,62	3,7	
7. США	1,40	3,2	
8. Мадейра	1,05	2,4	
9. Бермудские острова	0,99	2,3	
10. Португалия	0,70	1,6	
Всего	43,64	100	

Структура бразильских ПИИ по отраслям экономики

	млрд.долл.	доля, %	
1. Финансовые услуги	21,76	50,1	
2. Услуги нефинансового характера	14,31	32,8	
3. Торговля	1,72	4	
4. Нефтедобыча	1,56	3,6	
5. Строительство	1,23	2,8	
Всего	43,64	100	

ПИИ представляют 47% от общей суммы бразильских активов за рубежом (108 млрд.долл.), включающих в себя также портфельные инвестиции, коммерческие займы, межфирменные кредиты, страховые сделки.

Крупнейшей сделкой 2002г. стала покупка аргентинской нефтяной фирмы Perez Companc (Pесот), являющейся второй по размеру в своей стране, бразильской компанией «Петробраз». Сумма сделки составила 1,182 млрд.долл. Помимо разведки и добычи нефти Pесот является крупнейшим акционером компаний Combustiveis Nucleares Argentinos и FAE, которые поставляют топливо на единственные в Аргентине АЭС Atucha 1 и Embalse.

По данным Бразильского института статистики и географии (IBGE) промпроизводство увеличилось в 2002г. на 2,4% по сравнению с 2001г. Рост промпроизводства наблюдается уже 3 год (в 2000г. — 6,2%, в 2001г. — 1,6%).

По данным IBGE на увеличение промпроизводства в 2002г. оказал влияние рост в 13 промышленных отраслях. Рост добычи минералов составил 10,7%, в металлообрабатывающей промышленности — 8,7%, в производстве продуктов питания — 4,2%, в металлургии — 3,3%.

Отмечается снижение производства электротехнических материалов и оборудования средств связи на 11,8%.

В течение последних трех лет уровень использования установленных мощностей в промышленности в среднем составлял 80%, при этом в 2002г. он составил 80,6%.

Рост промышленной продукции в 2002г. по категориям, в %: основные средства — 1,1; полуфабрикаты — 3,1; средства потребления — 0,7; предметы длительного пользования — 2,8. Источник: IBGE.

Рост и падение промпроизводства с 1994г., в %: 1994г. — 7,5; 1996г. — 1,7; 1998г. — -2; 2000г. — 6,6; 2001г. — 1,5; 2002г. — 2,4.

В 2002г. наблюдался рост промышленного производства в отдельных штатах Бразилии. В штате Эспириту Санту он составил 12,9%, Рио-де-Жанейро — 10,1%, штате Рио-Гранди-ду-Сул — 4% — это значительно более высокие показатели, чем рост уровня национального производства в среднем по стране. Наблюдался рост уровня промпроизводства и в других штатах: Парана (1,1%), Сеара (0,8%), Минас Жерайс (0,5%). В самом промышленно развитом штате Сан-Пауло уровень промпроизводства в 2002г. снизился на 1,1% по сравнению с 2001г.

Уровень занятости населения Бразилии в промышленности в 2002г. (за год в целом) снизился на 0,9% по сравнению с 2001г. В дек. 2002г. этот показатель увеличился на 0,3%, что было связано с ростом промпроизводства в конце 2002г.

Рост промпроизводства в стране не отразился на увеличении зарплаты, которая в 2002г. снизилась на 2,4% по сравнению с 2001г. и составила 960 реалов в месяц (330 долл.). Средняя зарплата в дек. 2002г. (по отношению к дек. 2001г.) снизилась на 6,1%.

Инвестиции-2001

Национальный рынок капитала. Общий объем инвестиций в 2001г. составил 156 млрд.долл. (1996г. — 104 млрд.долл., 1997г. — 218 млрд.долл., 1998г. — 214 млрд.долл., 1999г. — 98 млрд.долл., 2000г. — 265 млрд.долл.). Снижение объема инвестиций в долларовом выражении по сравнению с пред.г. связано с девальвацией реала, а также тем, что по соглашению с МВФ первичный профицит бюджета должен был составить 3,35% ВВП, в связи с чем госкомпания («Петробраз», «Электробраз»), расходы которых входят в консолидированный бюджет страны, были ограничены в возможностях инвестирования. Среди регионов лидером стал Юго-Восточный регион — 51% инвестиций; Северо-Восточный регион — 16%, Южный — 15%, Северный — 12%, Центрально-Западный — 6% инвестиций.

По сравнению с пред.г. наибольшее снижение инвестиций наблюдалось в электронной промышленности, а рост — в энергетике и связи. Среди компаний лидерами по объему инвестиций стали: «Петробраз» — 14 млрд.долл., «Телемар» — 12 млрд.долл., «Электронорте» — 6 млрд.долл., «Компания Вале ду Рио Досе» — 4 млрд.долл.

Ожидается, что в 2001-05гг. объем инвестиций составит 506 млрд.долл., 85% инвестиций придет из частного сектора (62% — из бразильского частного сектора и 23% — из иностранного частного сектора) и 15% — из госсектора. Большая часть инвестиций будет направлена в инфраструктуру — 215 млрд.долл., в т.ч. в электроэнергетику — 90 млрд.долл. на 785 проектов, в нефтегазпром — 38 млрд.долл. на 150 проектов, в транспорт — 50 млрд.долл. на 240 проектов.

Консолидированный бюджет Бразилии предусматривает осуществление инвестиций в штаты — 3,3 млрд. реалов. Основными реципиентами инвестиций стали Баия — 0,26 млрд.реалов и Пернамбуко — 0,25 млрд.реалов.

Привлечение иностранных инвестиций. В 1980-94гг. Бразилия в среднем получала в год по 1,5 млрд.долл. прямых иноинвестиций (ПИИ). С 1995г. после введения «Плана Реал» наблюдается рост ПИИ, при этом на приватизационные сделки приходится 25% привлеченных инвестиций.

В 2001г. наблюдалось снижение притока прямых иностранных инвестиций в Бразилию, снижение произошло во всем мире. По оценкам ЮНКТАД, их объемы в 2001г. сократились во всем мире на 40% — с 1.270 млрд.долл. до 760 млрд.долл., в т.ч. в Латинской Америке — с 86 до 80 млрд.долл.

Приток прямых иностранных инвестиций в Бразилию, в млрд.долл.

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
ПИИ, всего.....	10	17,1	28,9	28,6	32,8	22,6
В т.ч. приватизация.....	2,6	5,2	6,1	8,8	7	0,5

В 2001г. в бразильскую экономику было инвестировано 22,6 млрд.долл. (4,47% ВВП), что на 30% меньше чем в 2000г. Отсутствие крупных приватизационных сделок явилось одной из причин снижения инвестиций. В 2000г. приватизация банка «Банесп» (его купил испанский банк «Сантандер») принесла 3,7 млрд.долл., основными покупателями приватизированной Telebras стали иностранные компании. В бюджет на 2002г. заложено поступление 11 млрд.реалов от приватизации. Учитывая потенциальный интерес иностранных компаний к приватизируемым объектам (крупный пакет Vale do Rio Doce, 2 электростанции, 5 банков штатов), можно предположить существенное поступление иностранных инвестиций от приватизации.

4,3 млрд.долл. из привлеченных в 2001г. ПИИ — это конвертированная в инвестиции кредиторская задолженность бразильских организаций перед иностранными партнерами. Наиболее крупной операцией такого рода стала конвертация кредиторской задолженности компании Portugal Telecom перед своей материнской компанией в 0,95 млрд.долл.

Увеличились инвестиции в промышленность, в основном в экспортоориентированные отрасли, произошло снижение инвестиций в сферу услуг, на которую в 2000г. приходилось 2/3 ПИИ. Снизились ПИИ в телекоммуникационный сектор — на его долю пришлось 18% ПИИ (в 2000г. — 36%, а в 1999г. — 28%), что связано с падением котировок акций телекоммуникационных компаний на мировых фондовых биржах.

Следует отметить влияние, которое иностранные инвестиции оказывают на макроэкономическую ситуацию в стране. В Бразилии один из наиболее высоких в Латинской Америке показателей дефицита платежного баланса по счету текущих операций — 23,2 млрд.долл. в 2001г. (4,5% ВВП), из-за высоких процентных платежей по внешнему долгу. Этот дефицит финансируется чистым притоком средств на счет движения капитала, благодаря привлечению иностранных инвестиций — в последние годы ПИИ составляли 5% ВВП.

Бразилия является одним из главных мировых реципиентов ПИИ. Стабильная макроэкономическая политика, высокий объем ВВП, процесс приватизации делают Бразилию одной из наиболее привлекательных стран для вложения капиталов. Страна занимает 2 место среди развивающихся стран (после Китая) по объему привлекаемых ПИИ.

Основными реципиентами ПИИ в 2001г. стали: сфера услуг — 61%, телекоммуникации, финансовые услуги, жилищно-коммунальное хозяйство; промышленность — 31%, автомобилестроение, химпром, пищевпром; сельское хозяйство — 8%.

Основными странами-инвесторами стали: США — 23%, Испания — 16%, Франция — 11%, Нидерланды — 9%, Каймановы острова — 8%, Германия — 6%.

Учитывая важную роль иностранных инвестиций в макроэкономической политике, бразильское правительство приняло решение о создании агентства «Инвестиции в Бразилию», главной задачей которого является привлечение прямых зарубежных и национальных инвестиций в экономику страны. Штаб-квартира агентства находится в Рио-де-Жанейро. В Административный совет входят 10 представителей федеральной власти (10 федеральных министров: планирования, иностранных дел, финансов, национальной интеграции, развития, шахт и энергетики, транспорта, связи, сельского хозяйства, труда) и 10 представителей деловых кругов от наиболее значимых отраслей экономики (финансы, промышленность, транспорт, сельское хозяйство, торговля, страхование, маркетинг, международные палаты и др.). В сент. 2001г. был назначен первый президент агентства — Рудольф Хен.

В политике удалось добиться значимого успеха: посол Бразилии Луис Фелипе Сейшас Корреа возглавит рабочую группу по инвестиционному сотрудничеству в рамках нового раунда переговоров Всемирной торговой организации.

Инвестиции-2000

Основные законодат. акты. Регулируют правовой статус инвестиций, включая порядок перевода за границу, Законы №4131 от 3 сент. 1962г. и №4390 от 29 авг. 1964г. Стабильность законодательства, регулирующего иностранные инвестиции, сама по себе является важным стимулирующим фактором для иностранных инвесторов.

В соответствии со статьей 2 Закона №4131 иностр. капитал, инвестированный в Бразилию, пользуется нац. режимом, т.е. имеет такой же правовой статус, каким обладают браз. юр. и физ. лица.

Браз. налоговое законодательство довольно благоприятно для иностр. компаний. После уплаты подоходного налога перевод прибыли за границу осуществляется свободно, при этом никаких ограничений для ее перевода не устанавливается. При переводе прибыли до 12% от суммы зарегистрированного капитала налоги не взимаются. Если ежегодный перевод прибыли в течение 3 лет в среднем превышает 12% зарегистрированного капитала, то при ее переводе взимается прогрессивный возрастающий налог от 40-60%. В остальных случаях подоходный налог равен 35%. Иноинвесторы, как правило, переводят за границу прибыль в до 12% зарегистрированного капитала, а остальную часть реинвестируют в стране.

Сумма зарегистрированного и реинвестированного капиталов, указанная в сертификате ЦБ, может быть свободно репатрирована из страны без уплаты какого-либо налога. Любая сумма, превышающая зарегистрированную, может переводиться за границу только по разрешению ЦБ Бразилии с уплатой налога в 25%.

В 2000г. в законодательстве, регулирующем деятельность иностранных инвесторов в Бразилии, существенных изменений не произошло. Среди мер, принятых в течение 2000г. и направленных на стимулирование притока иностранных инвестиций, два решения являются наиболее важными.

В апр. 2000г. правительство приняло постановление о создании Агентства по поддержке инвест. деятельности (Agenda Brasileira de Promogao de Investimentos). Основной задачей Агентства, в которое будут входить представители правительства,

гос. и частного секторов экономики, будет создание условий по привлечению в страну стабильного притока ПИИ для создания проектов, осуществления приватизации, покрытия дефицита платежного баланса.

В окт. 2000г. Нац. валютный совет принял решение об освобождении иноинвесторов от оплаты «Временного сбора с фин. операций» (CPMF) при покупке браз. акций. Это активизировало деятельность иноинвесторов и дало им возможность участвовать не только в покупке недвижимости через фонды, но и непосредственно в работе валютно-фин. рынка.

В нояб. 2000г. было объявлено о подписании между правительством и организациями-учредителями протокола о намерениях по созданию Информ. сети по привлечению инвестиций (Rede Brasileira de Promogao de Investimentos – Investe Brasil). Основной задачей создания Investe Brasil будет распространение информации о законодательстве, макроэкономике, налоговом режиме, условиях финансирования, эконом. и транспортной инфраструктуре страны с целью привлечения в Бразилию иноинвестиций.

По данным консультационного агентства J.P.Morgan объем ПИИ в страны Лат. Америки в 2000г. составил 58,8 млрд.долл.

Иноинвестиции в страны Лат. Америки, млрд.долл.

Страна	1998г.	1999г.	2000г.	2001г. (прог. ноз)
Аргентина	6,7	23,6	6	4,5
Бразилия	28,7	31,4	30,6	25,0
Чили	4,6	9,2	3,5	3,7
Колумбия	3	1,1	1,6	2,2
Эквадор	0,8	0,7	0,6	0,5
Мексика	11,3	11,6	12,5	12,0
Перу	1,9	2,5	1	1,5
Венесуэла	4,5	3,2	3,7	2,1
Лат. Америка	61,6	83,3	58,8	51,5

Источник: Агентство J.P.Morgan.

По мнению агентства снижение объемов инвестиций в последние годы объясняется замедлением темпов приватизации в отдельных странах Лат. Америки, в т.ч. и в Бразилии.

Британским журналом «Экономист», в 1996-2000 гг. наиболее привлекательными для иноинвестиций среди стран Лат. Америки были названы Чили, Аргентина, Мексика, Бразилия, Колумбия. По степени доверия в осуществлении капвложений Бразилия в 2000г. заняла 3 место в мире после США и Китая. Этот вывод был сделан межд. агентством A.T.Kearney в результате опроса 1000 предпринимателей в различных странах.

В 1996-2000гг. Бразилия получила ПИИ на 96,2 млрд.долл. Крупнейшим инвестором Бразилии в этот период являлись США — 24,1 млрд.долл. (25,1% всего объема инвестиций).

В 2000г. Бразилия получила 30,6 млрд.долл. ПИИ. При этом на долю Испании пришлось 21,3% годового объема инвестиций, США — 20,6%, Португалии — 10,6%. По прогнозу консультационного агентства J.P.Morgan объем ПИИ в Бразилию в 2001г. несколько сократится и составит 25 млрд.долл.

Основные страны-инвесторы Бразилии, 1996-2000гг. по объемам инвестиций, в млн.долл. (1) и доле в общем объеме инвестиций, в % (2)

	(1)	(2)
США	24.141	25,1
Испания	16.814	17,5
Голландия	8.839	9,2

Франция	7.853	8,2
Португалия	7.391	7,7
Великобритания	1.932	2,0
Германия	1.716	1,8
Бельгия	1.633	1,7
Италия	1.548	1,6
Япония	1.173	1,2
Итого:	96.153	100,2

Источник: Firce-Bacen

В 2000г. основной объем иноинвестиций был направлен в сферу услуг — 41,4%, транспортную инфраструктуру — 8,8%, химию и нефтехимию — 8,2%, строительство — 6,2%, информатику и телекоммуникации — 6,1%, добычу полезных ископаемых — 2,3%.

Инвест. деятельность Бразилии за рубежом (в виде техсодействия, техпомощи, строительства объектов) пока не получила активного развития. Основным видом браз. участия в инвест. деятельности за рубежом является вложение капиталов посредством акций и других ценных бумаг через различные офшорные фонды. Так, по данным Ассоциации инвест. банков (Anbid) участие бразильцев в офшорных фондах только за 8 мес. 2000г. возросло на 81,93% и составило 3,59 млрд.реалов (1,9млрд.долл.) по сравнению с 1,98 млрд.реалов (1,1 млрд.долл.) за весь 1999г.

Инвестиции-99. Успешное преодоление правительством последствий валютно-фин. кризиса стало во многом возможным благодаря массированному притоку в экономику страны инокапиталов. В 1999г. Бразилии удалось выйти на рекордно высокий уровень ПИИ (31 млрд.долл.) и удержать второй год подряд лидирующее положение по их объему среди стран Лат. Америки.

1 место среди ведущих иноинвесторов страны на протяжении последних 4 лет принадлежало частным компаниям и банкам США (25,5% от общей суммы ПИИ), 2 — Испании (17,6%). Третье место в 1999г. перешло к Каймановым о-вам (10,9%), опередившим Германию, Францию и Японию.

Инвестиции концентрировались преимущественно в сфере услуг (85,2%). На промышленность и сельское хозяйство пришлось 13,2% и 1,6% соответственно. 28% инокапвложений были задействованы при покупке приватизированных предприятий госсектора. Наиболее привлекательными для инвесторов в экономике Бразилии были такие отрасли как связь, электроэнергетика, транспортная инфраструктура, пищевпром, внутренняя торговля, страховое дело, информатика. Доля инокапитала в частных банковских активах достигла 42%. Наступательная политика на браз. фин. рынке присуща для испанских банков «Сантандер» и «Банко Бильбао Бискайя», ам. «Ситибэнк» и «Бэнк Бостон», франц.-итал. «Судамерис» и англ. «Гонконг энд Шанхай Бэнкинг».

За последние пять лет возросло в 3 раза число предприятий с участием инокапитала. Их общее количество на начало 2000г. составило 3276. Основная масса СП сосредоточена в химии и нефтехимии (413), банковской системе (275), пищевпроме (269), информатике (219). Импульс их росту дали в целом стабильная внутриэконом. ситуация в стране, активная либерализация ее экономики и пром. реструктуризация, процесс приватизации госсобственности, стремление нац. предпринимателей к капитализации оборотных средств и поиску зарубежных партнеров для выхода на внешний рынок.

Многие инвесторы Бразилии продолжают оценивать ее посткризисный потенциал с осторожностью. С занимаемого в 1998г. второго, сразу после США, места в **мировом рейтинге доверия ПИИ** (FDI Confidence Index) Бразилия в 2000г. переместилась на 4 (в фев. 1999г. — 5). В аналогичном рейтинге западноевропейских компаний ей отводится 6 место.

Привлеченные в 1999г. ПИИ (5,22% ВВП) позволили с избытком компенсировать дефицит по внешним расчетам, составивший 24,3 млрд.долл. (4,39% ВВП). В 2000г. их поступление не должно превысить 19-22 млрд.долл. (не более 2,8% ВВП). Процесс приватизации госпредприятий, принесший в 1999г. 8,7 млрд.долл., приблизился к завершению. Меньшую заинтересованность в средствах из-за рубежа проявляет частный сектор Бразилии в связи с все большим сближением уровней учетных ставок на мировом фин. рынке и внутри страны. В Бразилии наблюдается тенденция к их постепенному снижению, в США и Европе ожидается в 2000г. их увеличение. Более привлекательным для нац. предпринимателей становится доп. эмиссия акций и дебетурных обязательств, обеспеченных закладными на собственность компаний. Браз. фин. структуры при привлечении инвестиций оформляют также долговые обязательства, предусматривающие корректировку обменного курса реала по отношению к доллару на случай возможной девальвации нац. денежной единицы. Однако при реализации эта промежуточная операция сталкивается с немалыми трудностями. ЦБ практикует при эмиссии обязательств 3-летние сроки их погашения, в то время как зарубежные займодавцы склонны придерживать сроков от 1,5 до 2 лет.

Анализ МВФ свидетельствует, что в 2000г. Бразилия перед лицом существенного сокращения поступлений по линии внешних займов должна в первую очередь рассчитывать на ПИИ. Частные займы не превысят 15 млрд.долл. (в 1999г. — 27,6 млрд.долл.). Фед. правительство исходило в своих выкладках на I кв. 2000г. из расчета ежемесячного получения 1,1 млрд.долл. По результатам янв. 2000г. сумма «недоимки» составила 400 млн.долл.

На протяжении всего периода развития до 1995г. в браз. экономику было вложено 42,5 млрд.долл. ПИИ. К 1999г. их объем составил 79,8 млрд.долл. С ростом инвест. активности ТНК возрос вывоз из страны прибылей и выплачиваемых дивидендов. В 1998-99гг. за рубеж были переведены 11,2 млрд.долл. Высокая аккумуляция капвложений в сфере услуг, не являющейся прямым источником валютных поступлений, превращает иностр. ТНК на определенном этапе в чистых экспортеров валюты. При программируемом снижении притока инопкапиталов, это ляжет доп. бременем на баланс услуг и усугубит дефицит текущих платежей платежного баланса страны.

Существует вероятность частичной компенсации прямых инопкапложений за счет так называемых «портфельных» инвестиций на браз. фондовом рынке. Однако опыт показывает, что вариант получения предприятиями необходимых средств от торговли акциями (англосаксонская модель инвест. деятельности) имеет отдачу преимущественно в индустриально-развитых странах, главным образом в США и Англии. «Портфельные» инвестиции к тому же носят краткосрочный характер и ориентированы на быструю прибыль. Что касается рынка внутренних гос. обязательств браз. прави-

тельства, то инопкапиталы никогда не играли на нем доминирующей роли. В отличие от России, где им до авг. 1998г. принадлежало около 60% активов ГКО.

Перед лицом складывающейся конъюнктуры повышение инвест. привлекательности Бразилии возможно лишь путем успешной реализации фед. правительством программы структурных преобразований и, в частности, затянувшейся реформы системы налогообложения. Одновременно предстоит поставить на регулярную основу консалтинг (сопровождение инвест. проектов), шире задействовать в их финансировании нац. и межд. банковские структуры.

Занимая **4 место в мире** (после США, Великобритании и Китая) **по масштабу вовлечения в собственную экономику в 1999г. инопкапитала**, Бразилия проводит политику, направленную на создание благоприятного инвест. климата и формирования структуры инвестиций с преобладанием долгосрочных капвложений.

С 1990г. доля инопкапитала в совокупном объеме инвестиций увеличилась в 16 раз (1,2% в 1990г., 19,4% в 1999г.). Такой интерес инопкапиталов к Бразилии объясняется динамичным развитием внутреннего рынка, емкость которого интенсивно растет. Сбалансированная бюджетно-фин. политика правительства, направленная на сокращение госрасходов и ужесточение налоговой дисциплины, позитивно сказывается на укреплении доверия к браз. рынку со стороны межд. капитала в целом. Так, в соответствии с результатами исследования, проведенного Нац. конфедерацией промышленности, индекс доверия иностр. пром. производителя к браз. инвест. рынку во II пол. 1999г. возрос на 11,4%. Инопкапиталов привлекают и относительно невысокие после девальвации реала в I кв. 1999г. цены браз. предприятий.

90% из почти 100 млрд.долл. ПИИ, влившихся в экономику в 1994-99гг., приходится на покупку уже функционирующих предприятий и лишь 10% реально вложенных средств пошли на строительство новых производственных мощностей. Во многом именно такой дисбаланс влияет на показатель довольно быстрой окупаемости капвложений (в среднем 5-6 лет), что является важным стимулом к инвестированию в браз. экономику. Налицо тенденция к последующей репатриации инвесторами полученной прибыли, в результате чего уже сейчас из страны «утекает» ежегодно 6-7 млрд.долл. В перспективе такой отток может составить 8-10 млрд.долл. в год.

По данным браз. Института исследований развития промышленности, 40% пром. парка уже контролируется инопкапиталом, а в отдельных отраслях (производство автозапчастей) эта цифра достигает 90%. Наиболее заметно активное проникновение инопкапитала в сферу услуг, электроэнергетику, телекоммуникации и транспорт. Все чаще в этой связи звучат опасения масштабной денационализации крупных производственных комплексов и даже целых отраслей экономики, имеющих стратегическое значение.

Одной из приоритетных задач правительства Ф. Кардозо в свете декларированной цели выхода к 2002г. на **показатель совокупного объема экспорта в 100 млрд.долл.**, является привлечение ПИИ в экспортоориентированные отрасли нац. экономики, создания там новых производств, способных рас-

ширить присутствие Бразилии на мировом рынке. Другим, не менее важным аспектом притягивания ПИИ является решение такой соц. задачи, как создание доп. рабочих мест. Так, в одной только телекомсфере число занятых за 1,5г. возросло на 30% и достигло 106 тыс.чел.

В целях поддержания нынешних темпов притока ПИИ, их дальнейшего наращивания правительство учредило в 2000г. Агентство содействия инвестициям (АСИ) — негос. предприятие, призванное «продавать» имидж Бразилии на межд. рынке капиталов. Планируется образовать компьютерный банк данных, представляющих интерес для потенциального иноинвестора, включающий юр. базу, конъюнктурную информацию, адм. и тех. вопросы инвестирования в браз. экономику. По данному проекту создана спец. межведомственная рабочая группа, в которую вошли министры иностр. дел, финансов, планирования, развития промышленности и торговли, а также пред. ЦБ. Деятельность АСИ не предусматривает использования бюджетных средств. Главная цель новой структуры — централизация информации и максимальное облегчение инвестору процедуры «хождения по инстанциям» и ориентирования в бюрократическом лабиринте.

Одной из основных целей Агентства является централизация, упрощение и консолидация законодат. норм и правил, которые необходимо соблюдать иностр. или браз. инвестору. В наст.вр. эти сведения распылены по многочисленным гос. учреждениям, и в результате, для того, чтобы одобрить даже небольшой бизнес-проект, инвестору необходимо согласовывать его с несколькими десятками местных организаций, что, в свою очередь, негативно сказывается на его сроках и стоимости. На основании создаваемой компьютерной базы данных Агентство сможет дать заинтересованному лицу четкую ориентировку о действиях, которые следует предпринять для осуществления того или иного инвест. проекта в Бразилии. Здесь же в случае необходимости можно будет получить доп. информацию по законодат. актам, экономике и политике.

Юридический статус будущего Агентства пока окончательно не определен, изучаются варианты: а) бездоходного частного АО и б) частного АО с целью получения доходов при участии гос. капитала, однако, уже принято решение о том, что предприятие должно находиться на самоокупаемости и специализироваться в сфере продажи информации и предоставления услуг.

По данным World Association of Investment Promotion Agencies в мире насчитывается 95 аналогичных агентств.

Автопром-2002

В 2002г. автопром Бразилии в своем развитии продолжал ориентироваться в основном на внутренний рынок. Парк автомобилей страны составляет 20 млн.шт., т.е. на каждого 8 жителя Бразилии приходится 1 автомобиль. **В 2002г. было произведено 1,77 млн. автомобилей**, что на 2% меньше, чем в 2001г.

Снижение производства в автомобильной промышленности было вызвано как внутренними, так и внешними факторами. Из внешних факторов следует отметить продолжающуюся стагнацию в соседней Аргентине и экономический спад в Латинскоамериканском регионе в целом. К внутрен-

ним факторам можно отнести политическую нестабильность накануне президентских выборов (окт. 2002г.) и объявленную правительством экономиию электроэнергии с июня 2001г., в связи с наступившим энергетическим кризисом.

Производство легковых, грузовых автомобилей и автобусов в Бразилии в 2002г., в тыс.шт.

	Легковые		Грузовые		Автобусы	
	2002г.	2001г.	2002г.	2001г.	2002г.	2001г.
Производство.....	1.684	1.687	68,4	67,8	22,7	23,2
Продажа внутри страны ...	1.302	1.335	64,2	70,5	16,3	16,5
Экспорт.....	396	374,6	5,3	6,6	6,7	6,8
Импорт.....	101,7	175,2	2,2	3	0,184	0,053

Источник: Бразильская Ассоциация производителей автомобилей.

Бразилия по производству автомобилей занимает первое место в Латинской Америке и 10 место в мире. Количество работающих в отрасли в 2002г. составило 90 тыс.чел. Европейские компании (Фольксваген, Фиат, Рено, Пежо) занимают 65,42% бразильского рынка автомобилей, американские (Дженерал Моторс, Форд) — 31,7%, японские (Хонда, Тойота) — 2,87%. Самые продаваемые модели автомобилей в 2002г. на внутреннем рынке Бразилии были «Гол» (Фольксваген); «Палио» (Фиат); «Корса» (Дженерал Моторс).

Общий экспорт автомобилей в 2002г. вырос на 5,1% за счет значительного роста объема экспорта легковых автомобилей (11,3%). В стоимостном выражении экспорт автомобилей сократился на 6,3% и составил в 2002г. 3,3 млрд.долл. против 3,58 млрд.долл. в 2001г. Бразильские автомобили в 2002г. экспортировались в Аргентину, Чили, Уругвай, США, Мексику, Китай. Наибольшее количество автомобилей в 2002г. было импортировано из Аргентины — 60,9 тыс.шт. (2001г. — 120,2 тыс.шт.)

В 2002г. связи с ростом цен на бензин и в целях улучшения экологии городов в Бразилии проводилась работа по увеличению производства автомобилей на экологически чистом газовом топливе, на спирту, а также самих автомобильных газовых установок. Бразильская фирма «Уит Мартинс», совместно с итальянской фирмой «БСР», построила в г.Манаус завод мощностью 10 тыс. газовых установок в месяц. Инвестиции на строительство завода в 25 млн.долл. предоставила американская компания «Пракэйр». В г.Диадема бразильская компания «Папаиз» в кооперации с итальянской «Фабер» также построила завод по выпуску газовых баллонов. К 2005г. 1 млн. автомобилей Бразилии планируют перевести на газовое топливо. До 90% компонентов газового оборудования импортируется в Бразилию.

В 2002г. в г.Манаус компанией Cross Lander пущен в эксплуатацию завод по производству автомобилей класса «Джип» и «Пикап» с трансмиссией 4x4. Автомобили созданы на базе шасси, выпускаемого компанией Eaton. Кузовные работы произведены румынской компанией ARO. Компания Cross Lander образована бразильской группой Samambai (70% капитала) и североамериканской Locar Auto (30% капитала). 25% производимых в Манаусе автомобилей предназначено на экспорт в США.

Что касается ближайшей перспективы производства автомобилей в 2003г., то, по мнению президента Бразильской ассоциации производителей автомобилей, рост может составить не более 1%. Дальнейшему росту автомобильного производства может способствовать увеличение экспорта автомобилей на 20% в 2003г. Реальными предпосылками рос-

та экспорта являются уже подписанные контракты на поставку бразильских автомобилей в Мексику, Чили, Китай, страны Европы. При успешной реализации контрактов возможен рост производства в 2003г. на 6% (1,88 млн. автомобилей).

Автопром-2001

Автопромышленность традиционно занимает одно из ведущих мест в экономике страны и оказывает влияние на производство ВВП, на занятость населения.

Парк автомобилей в стране насчитывает 35,3 млн.ед. (данные Национальной ассоциации производителей автотранспорта АНФАВЕА на 01.01.2002г.), большая часть из них (51,8%) изготовлена до 1990г. Средний возраст автобусов — 12,5 лет и грузовиков 13,8 лет. По оценке Национальной федерации транспорта (CNT) обеспеченность населения автотранспортом, включая грузовики и автобусы, составляет 195 ед. на 1000 чел. (в 1990г. — 13 ед. на 1000 чел.).

Бразилия продолжает занимать 1 место в Латинской Америке по производству легковых автомобилей.

По данным АНФАВЕА в стране в 2001г. произведено 1.787.152 ед. автотранспорта, что на 6,28% больше 2000г. (1.681.517 ед.).

Структура производства в отрасли (в скобках 2000г.): автомобили — 94,4% (94,4%); грузовики — 4,3% (4,2%); автобусы — 1,3% (1,4%).

Наибольший рост производства в 2001г. отмечался в секторе производства грузовых автомобилей — 7,31%.

Производство легковых, грузовых автомобилей и автобусов

в 2001г. в Бразилии, в тыс.ед.

	2001г.	2000г.	прирост, в %
Всего	1787,152	1681,517	6,28
-легковые а/м	1687,090	1587,288	6,29
-грузовики	76,790	71,557	7,31
-автобусы	23,272	22,672	2,65

Источник: бюллетень АНФАВЕА №188 за янв. 2002г.

Введение в стране режима экономии не могло не отразиться на автопроме. Увеличилась стоимость стали, образовалась недозагрузка производственных мощностей, имели место трудовые конфликты, связанные с увольнением рабочих и служащих на ряде автомобильных компаний. На заводе «Фольксваген» в г.Сан-Бернардо временно уволено 3000 чел.

Динамика реализации в Бразилии в 2001г. автотранспорта характеризовалась незначительным ростом объемов (8,01%).

В целях увеличения реализации автомобилей Национальная Ассоциация фирм, финансирующих автомобилестроение (АНЕФ), предполагает улучшить условия предоставления кредитов для покупки автомобилей. 50% автомобилей, выпускаемых в стране, покупается в кредит.

В 2001г. появилось новое направление реализации автомобилей через Интернет. Активно работают в этом направлении «Форд», «Дженерал Моторс» и «Фиат». Через Интернет покупка автомобиля обходится покупателю на 6% дешевле. В 2001г. эти фирмы продали через Интернет 14,1 тыс. автомобилей на 80 млн.долл.

Продажа автомобилей в Бразилии, в т.ч. через Интернет, в тыс.ед.

	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	2003
Всего	1200	1306	1411,4	1982,4	2180,6
Через Интернет	-	3	14,1	39,6	80,6

Внутренние продажи автомобилей и автобусов в Бразилии, в ед.

	2001г.	2000г.	Прирост, в %
Всего	1411405	1306705	8,01
-легковые а/м	1324053	1228829	7,75
-грузовики	70821	61493	15,17
-автобусы	16531	16383	0,90

Источник: бюллетень АНФАВЕА №188 за янв. 2002г.

В 2001г. продолжалась тенденция снижения количества дилеров фирм и их концентрации. В 1997г. — 4,845 фирм, 1998г. — 4,601, 1999г. — 4,233, 2000г. — 4,131, 2001г. — 4,100. Производители автомобилей ведут поиск путей сокращения количества дилеров и пунктов продаж автомобилей.

Продажи импортных автомобилей в Бразилии, в ед.

	2001г.	2000г.	Прирост, в %
Всего	178.262	174.178	2,34
В т.ч. фирм.-членами АНФАВЕА	157.746	145.143	8,68
-а/м до 1000 с.с.	112.167	93.235	20,31
-а/м свыше 1000 с.с.	42.434	44.082	-3,74
-грузовики	3.084	7.770	-60,31
-автобусы	61	56	8,93
-а/м из Аргентины	120.186	99018	21,38

Источник: бюллетень АНФАВЕА №188 за янв. 2002г.

Ведущие позиции в производстве автомобилей в Бразилии принадлежат 17 крупным фирмам, являющимся филиалами ТНК.

Лидерами по продаже автомобилей в Бразилии в 2001г. были фирмы «Фольксваген» — 425,4 тыс.ед., «Фиат» — 415,8 тыс.ед. и «Дженерал Моторс» — 353,8 тыс.ед.

Продажа автомобилей в Бразилии по фирмам-производителям, в ед.

	2001г.	2000г.	Прирост в %
	А	В	А/В
Автомобили с объемом двигателя до 1000 с.с.			
Всего	1.227.226	1.160.469	10,06
Крайслер ду Бразил	786	1.258	-37,52
Даймлер Крайслер ду Бразил	10.083	13.407	-24,79
Фиат Аутомовел	373.691	322.773	15,78
Форд Мотор Ко. Бразил	81.686	84.956	-3,85
Дженерал М. ду Бразил	304.471	281.565	8,14
Хонда Ауто. ду Бразил	21.671	19.910	8,84
ММС Ауто. ду Бразил (Митцубиси)	347	663	-47,66
Ниссан ду Бразил	57	25	128

Пежо Ситроен ду Бразил

-Пежо	31.470	20.210	55,71
-Ситроен	15.090	9.079	66,21
Рено ду Бразил	68.068	54.142	25,72
Тойота ду Бразил	12.217	13.367	-8,60
Фольксваген ду Бразил	356.807	338.268	5,48
Вольво Кар ду Бразил	782	846	-7,57

Автомобили с объемом двигателя свыше 1000 с.с.

Всего	201.428	205.677	-2,07
Крайслер	3.597	5.563	-35,34
Даймлер Крайслер	2.602	3.310	-21,39
Фиат	41.714	38.919	7,18
Форд	28.049	35.683	-21,39
Дженерал Моторс	45.423	48.294	-5,94
Хонда	214	412	-48,06
Ленд Ровер ду Бразил	1.369	1.341	2,09
ММС	14.091	11.842	18,99
Ниссан	1.495	241	520,33
Пежо	1.809	1.308	38,30
Ситроен	244	24	916,67
Рено	2.321	2.466	-5,88
Тойота	11.703	12.120	-3,44
Фольксваген	46.797	44.154	5,99

Автобусы

Всего	16.592	16.439	0,93
Аграле	2.900	2.760	5,07

Даймлер	8.184	8.520	-3,94
Ивеко	142	0	-
Скания	853	1.100	-22,45
Фольксваген	3.991	3.451	15,65
Вольво	522	608	14,14

Источник: Бюллетень АНФАВЕА №188 за янв. 2002г.

В целях увеличения производства и продаж автомобилей, а также принимая во внимание растущую конкуренцию на рынке, ряд компаний проводят работы по модернизации производства, направленные на увеличение их мощностей и на выпуск современных моделей автомобилей.

Продажа грузовиков в Бразилии по фирмам-производителям, в ед.

	2001г.	2000г.	Прирост в %
	A	B	A/B
Грузовики, грузоподъемностью от 3,5 т. до 6 т. полупегкие			
Всего	10.639	9.781	8,77
Аграле	94	59	59,32
Даймлер Крайслер ду Бразил	2.097	3.622	-42,10
Фиат Аутомовел	465	557	-16,52
Форд Мотор Ко. Бразил	2.804	2.020	38,81
Дженерал М. ду Бразил	1.647	695	136,98
Ивеко Меркосул	3.491	2.824	23,62
Пежо Ситроен ду Бразил	41	4	925

Грузовики, грузоподъемностью от 6 т. до 10 т. легкие

Всего	22.319	20.345	9,70
Аграле	397	284	39,79
Даймер Крайслер	7.193	7.914	-9,11
Форд	4.985	4.611	8,11
Дженерал Моторс	1.647	1.687	-9,78
Фольксваген ду Бразил	7.892	5.849	34,93

Грузовики грузоподъемностью от 10 т. до 15 т. средние

Всего	10.873	9.637	12,83
Даймлер Крайслер	3.466	3.286	5,48
Форд	2.241	2.440	-8,16
Дженерал Моторс	185	288	-35,76
Ивеко Меркосул	-	2	-
Фольксваген ду Бразил	4.981	3.621	37,56

Грузовики грузоподъемностью от 15 т. до 45 т. полутяжелые

Всего	15.356	14.905	3,03
Даймлер Крайслер	7.398	7.326	0,18
Форд	2.495	2.326	7,27
Дженерал Моторс	286	454	-37
Интернейшнл Камьонес ду Бразил	359	362	-0,83
Ивеко Меркосул	118	343	-65,60
Скания Латин.Америка	198	234	-15,38
Фольксваген ду Бразил	4.502	3.801	18,44

Грузовики тяжелые

Всего	14.563	14.541	0,15
Даймлер Крайслер	3.078	3.420	-10
Форд	589	685	-14,01
Интернейшнл	346	235	47,23
Ивеко Меркосул	642	679	-5,45
Скания Латин.Америка	5.230	5.101	2,53
Фольксваген ду Бразил	469	389	20,57
Вольво ду Бразил	4.209	4.032	4,39

Всего продано

Аграле	491	343	43,15
Даймлер	23.232	25.627	-9,35
Фиат Аутомовел	465	557	-16,52
Форд	13.114	12.082	8,54
Дженерал М. ду Бразил	3.970	3.124	27,08
Интернейшнл	705	597	18,09
Ивеко Меркосул	4.251	3.848	10,47
Пежо Ситроен ду Бразил	41	4	925
Скания Латин.Америка	5.428	5.335	1,74
Фольксваген ду Бразил	17.844	13.660	30,63
Вольво ду Бразил	4.209	4.032	4,39

Источник: Бюллетень АНФАВЕА №188 за янв. 2002г.

Компания «Фольксваген» планирует инвестировать в модернизацию завода в г.Таубате 800 млн.долл., в модернизацию завода в г.Сан-Бернардо-ду-Сампос 700 млн.долл. Завод в г.Резенди, выпускающий грузовики и автобусы, получает инвестиции на развитие производства в 700 млн.долл.

В 2001г. наблюдалась тенденция к развитию кооперации между крупнейшими производителями автомобилей. Группа PSA «Пежо Ситроен» и «Фиат» подписали Соглашение о совместном производстве моделей автомобилей «Боксер да Пежо», «Жулиер да Ситроен», которые ранее импортировались в Бразилию. Эти автомобили будут изготавливаться на заводах «Фиат-Ивеко» в г.Сете-Лагоас (штат Минас Жерайс) и будут реализовываться на рынках Бразилии и Аргентины. «Фиат» кооперируется с фирмой «Дженерал Моторс» для выпуска до 2005г. 19 новых моделей, объединенных под общими моделями «Альфа Ромео» и «Фиат» на единых шасси.

Экспорт автомобилей в 2001г. составил 374.750 ед. (в 2000г. — 370.395 ед.), что на 1,18% больше, чем в 2000г.

Экспорт автомобилей, в ед.

	2001г.	2000г.	прирост, в %
Всего	374.750	370.395	1,18
-автомобили легковые	362.137	355.074	1,99
-автомобили грузовые	5.804	9.293	-37,54
-автобусы	6.809	6.028	12,96

Источник: Бюллетень АНФАВЕА №188 за янв. 2002г.

Объем экспорта в 2001г. вырос до 3,58 млрд.долл. (3,48 млрд.долл. в 2000г.). Ведущие бразильские фирмы-производители автомобилей проводят активную поступательную политику по расширению действующих рынков сбыта и открытию новых.

Фирма «Дженерал Моторс» подписала контракт на 150 млн.долл. с Египтом на экспорт 6 тыс. автомобилей в год, в сумму этого контракта включена поставка запчастей, составляющая 10-15% стоимости контракта, фирма проводит переговоры с Китаем о подписании контракта сроком на 10 лет на 2 млрд.долл. на поставку автотранспорта.

Основным рынком сбыта бразильского автотранспорта в 2001г. были США — 28,88%, Мексика — 23,09%, Аргентина — 15,11%, Венесуэла — 11,23%, другие страны — 21,70%.

Основными производителями автобусов в Бразилии являются «Маркополо» и «Бусскар». Компании занимаются сборкой и продажей автобусов на базе шасси «Вольво», «Мерседес», «Скания», а также создают производственные мощности в других странах.

«Маркополо» совместно с фирмой «Ивеко» будет строить завод в Китае. Компания «Бусскар» в 2001г. подписала с колумбийской фирмой «Каро-серияс» контракт на создание мощностей по производству 600 автобусов в год в Колумбии, а также контракт с норвежской фирмой «Вест Карросет». Бразильская компания создала производственные мощности по сборке автобусов в Мексике и Кубе.

Сельскохозяйственное машиностроение. Является одной из наиболее развитых отраслей промышленности Бразилии. Предприятия страны производят всю необходимую для агропрома номенклатуру тракторов, с/х машин и вспомогательных приспособлений.

Господствующее положение на рынке продолжают занимать филиалы западных фирм («Агро ду Бразил», «Кале Нью Орлеан», «Джон Дир ду Бразил»).

Радикальные аграрные преобразования правительства, большие культивируемые площади (260 млн.га) ведут к росту производства и совершенствованию с/х техники, увеличению уровня механизации сельского хозяйства.

В общем объеме производства сельхозтехники в 2001г. колесные трактора составили 78,5%, комбайны — 11,7%, гусеничные трактора — 3%, землеройные машины — 4,7%, культиваторы — 2,1%.

Производство сельхозтехники в Бразилии

	2001г.	2000г.	прирост, в %
Всего	44.306	35.501	24,80
-колесные трактора	34.761	27.546	26,19
-гусеничные трактора.....	1.352	1.429	-5,39
-культиваторы	947	813	16,48
-комбайны	5.196	4.296	20,95
-землеройные машины	2.050	1.417	44,67

Источник: Бюллетень АНФАВЕА №188 за янв. 2002г.

В 2001г. увеличились не только объемы производства сельхозтехники, но и объемы ее реализации — на 14,3% по сравнению с 2000г.

Всего по данным АНФАВЕА на внутреннем рынке в 2001г. было реализовано 35524 ед. сельхозтехники, включая импортированную в 2000г. — 31062 ед.

Этому способствовала новая программа закупок с/х техники «Модерфлота» банка БНДЕС. В 2001г. на эту программу было выделено 750 млн.долл.

Программа предоставляет кредит сельхозпроизводителям на условиях 8-10% годовых, со сроком погашения до 8 лет.

Наиболее успешно в 2001г. на бразильском рынке работали фирмы «Агро ду Бразил», выпускающая трактора с известной маркой «Массей Фюрджосон»; «Камеко ду Бразил», занимающаяся производством комбайнов для уборки сахарного тростника.

В 2001г. фирма «Партисипале Администрасао и Партисипасоес» приобрела японскую компанию «Янма Дизель» и линию по производству тракторов и культиваторов фирмы «Янмар ду Бразил». С покупкой этих линий фирма увеличила свое присутствие до 20% на рынке тракторов Бразилии с мощностью до 55 л/с.

Экспорт сельхозтехники в составил в 2001г. 547,6 млн.долл., что на 17,74% больше 2000г. (465 млн.долл.).

Экспорт тракторов и сельхозтехники, в ед.

	2001г.	2000г.	прирост, в %
Всего	8.236	5.270	56,28
-колесные трактора	5.815	3.455	68,31
-гусеничные трактора	878	878	0
-культиваторы	74	90	17,78
-комбайны	1202	683	75,99
-землеройные машины	267	164	62,80

Источник: Бюллетень АНФАВЕА №188 за янв. 2002г.

Лидером по поставкам сельхозтехники на экспорт является фирма «Арко ду Бразил», которая в 2001г. экспортировала в США 2,5 тыс. тракторов на 50 млн.долл.

Фирма «Нью Олланд» увеличила свой экспорт по сравнению с 2000г. на 31% в страны Латинской Америки и Азию. Планирует выход на рынки Новой Зеландии, Белоруссии и Польши.

В отрасли по производству сельхозтехники в Бразилии было занято 10 тыс.чел., заводы работали на 60-70% от установленных мощностей.

Сельхозтехника

Сельское хозяйство Бразилии продолжает оставаться одной из ведущих и приоритетных отраслей экономики страны, которое, имея экспортную направленность, обеспечивает внутренние потребности страны в продуктах питания.

Увеличение производства с/х машин будет способствовать дальнейшей интенсификации сельского хозяйства, а с учетом положительной тенденции в производстве сельхозтехники в Бразилии и возможный рост на 3-4% ежегодно. Бразилия уже в 2006г. может достичь уровня производства с/х машин США.

Сельхозтехника Бразилии имеет большой спрос как на внутреннем, так и на внешнем рынке, а внедрение новейших технологий в ее изготовление дает возможность увеличения производства и сельхозпродукции.

Бразилия производит всю необходимую для агропрома номенклатуру машин и оборудования, включая как стандартное оборудование, такое как трактора, комбайны, культиваторы, так и специализированное, как оборудование для очистки риса, технологические линии для обработки кофе, изготовления соков.

В 2002г. рост производства отмечался во всех структурах отрасли. Производство сельхозтехники за год выросло на 12,8% (с 44,3 тыс.ед. в 2001г. до 52 тыс.ед. в 2002г.). при этом производство комбайнов увеличилось на 31,9% (5,19 тыс.ед. — 2001г. и 6,85 тыс.ед. — 2002г.).

Производство с/х техники в Бразилии, в ед.

	2002г.	2001г.	% к 2001г.
Всего.....	52.010	44.339	17,3
Колесные трактора.....	40.352	34.781	16
Гусеничные трактора	1.665	1.351	23,2
Культиваторы	1.079	947	13,9
Комбайны	6.851	5.196	31,9
Прочие	2.063	2.064	0

Источник: Бюллетень «Анфавеа» за янв. 2003г. №20.

Новая программа кредитования закупок сельхозтехники «Модерфлота» и банка BNDES продолжает давать хорошие результаты. Кредит этой программы в 2002г. составил 2,02 млрд.реалов на 18,8% больше, чем в 2001г. (1,7 млрд.реалов). В отрасль привлекается все больше и больше инвесторов, которые уверены в развитии отрасли. Сельхозпроизводители Бразилии в 2002г. получили в свое распоряжение крупный источник дополнительного финансирования от «Рабобанк» (Голландия), который создан в Бразилии для финансирования закупок сельхозтехники.

На рынке Бразилии работают такие фирмы, как «Арко до Бразил», производящая 29% с/х машин и оборудования выпускаемых в стране, СНН (Касе — Нью Голланд) — 26,9%, «Вальтра» — 17,5%, «Джон Дир» — 14,3%.

В 2002г. одна из крупнейших в мире фирм, производящих технику по очистке риса, — японская «Сатаке» открыла филиал в Бразилии (г.Жоэнвиль). Инвестиции фирмы на создание филиала оцениваются в 3 млн.долл.

Объемы экспорта сельхозтехники в 2002г. составили 642,8 млн.долл., что на 26,4% больше, чем в 2001г. (547,6 млн.долл.). Основными импортерами с/х машин являются США — 38%, Венесуэла — 13,5%, Чили — 7%. Рассматривается возможное

расширение рынков сбыта сельхозтехники, имея ввиду ее экспорт в страны Восточной Европы, Азии и Южную Африку.

Рынок подшипников

Рынок подшипников Бразилии является одним из самых перспективных рынков из-за постоянного спроса на них во всех отраслях промышленности и, особенно, в автомобилестроении и станкостроении. Возможности производственных мощностей превышают спрос (задействовано 85% мощностей) и фирмы-изготовители подшипников на 100% выполняют запросы всех отраслей промышленности Бразилии, а недостающий ассортимент закупают по импорту.

Увеличения импорта не предвидится. Бразильские подшипники, в отличие от многих импортируемых (особенно китайских и российских) по качеству удовлетворяют промышленность. Спецподшипники, как правило, фирмы-изготовители импортируют из своих материнских фирм, в некоторых случаях изготавливают по спецзаказам на своих производствах и все реже закупают по импорту. Однако импорт подшипников оправдан тем, что нет аналогов в стране и необходимым для техобслуживания машин и оборудования, которые закупаются по импорту.

Технология изготовления подшипников в Бразилии импортирована, и это облегчает экспорт бразильских подшипников в другие страны, но в небольших объемах, т.к. большая часть продукции потребляется внутри страны.

За последние годы номенклатура производимых в Бразилии подшипников расширилась и достигает 5 тыс. типов, хотя потребление подшипников охватывает в Бразилии 20 тыс. типов. Производимые в стране подшипники покрывают до 80% потребляемого в стране объема.

В Бразилии изготовлением подшипников, помимо и других компонентов занимаются такие известные фирмы, как шведская СКФ, немецкая «Ина», французская СНР, аргентинская «Роламентос Мар», немецкая ФАГ.

«Ина» — лидер в изготовлении игольчатых подшипников. В 1945г. в Германии начала свою деятельность группа Шефлер по изготовлению игольчатых подшипников, а в 1958г. в Бразилии начала действовать ее дочерняя фирма «Роламентос Шефлер ду Бразил», которая работает под наименованием своего головного органа «Ина». Группа «Ина» имеет 39 заводов по изготовлению подшипников в основных странах мира, таких как США, Франция, Италия и в т.ч. и в Бразилии в штате Сан-Пауло, г.Сорокаба. «Ина Бразил» является основным поставщиком компонентов и подшипников в такие отрасли, как автомобилестроение, с/х машиностроение. Фирма сумела гармонично соединить немецкие технологии с бразильским сырьем, используя высококачественное оборудование. Как следствие этому за качество и сервис продукция фирмы сертифицирована ИСО 9001, ИСО 14001, КС 9000 и BDA 6.1.

Для автопрома фирма изготавливает шарикоподшипники, игольчатые подшипники, роликоподшипники, подшипники сцепления, подвески заднего моста. Фирма «Ина Бразил» имеет 55 официальных дистрибуторов по всей стране.

Фирма СКФ — старейшая фирма в Бразилии по производству подшипников, основана в 1915г. в

штате Сан-Пауло, г.Кахамар. Изготавливает 25 млн. различных подшипников в год (200 типоразмеров) для предприятий автопрома, тяжелого и среднего машиностроения, с/х машиностроения, электротехпрома. В 2003г. на фирме СКФ отмечен рост производства на 20%. По словам президента фирмы «СКФ ду Бразил» Донизете Сантос (Donizete Santos) — «Марка «СКФ ду Бразил» вызывает уважение у импортеров и фирма делает все возможное, чтобы удовлетворить запросы других стран». Однако рынок Бразилии остается для фирмы СКФ приоритетным: 50% для автопрома и 50% для других отраслей. Среди клиентов фирмы такие крупнейшие компании, как «Воторантим», «Акоминас», «Петробраз» и «Буйге».

Производство подшипников для автомобильной промышленности и прямые запорядки фирмы СКФ в год составляют 55% годового объема или 100 млн.долл., на запчасти 45%. В последние три года инвестиции фирмы в производство составили 10 млн.долл. В стратегию действия на внутреннем рынке администрация СКФ включила создание альянса с фирмой «Гудиер» под маркой «Повер Трансмиссион Альянс» /РТА/. В 2003г. товарооборот ее составил 15 млн.долл., в течении последующих пяти лет намерены довести его до 500 млн.долл.

Фирма РТА уже имеет свои филиалы в Аргентине и ЮАР, планирует открыть в ряде латиноамериканских стран и в Восточной Европе (Болгарии, Украине, России, Чехии, Словакии, Боснии и Словении). Объединив свои усилия в производстве и продаже, фирма СКФ (подшипники и системы контроля), а фирма «Гудиер» (приводные ремни, шкивы и шланги), альянс рассчитывает на приоритетное влияние на внутреннем рынке. Обе фирмы инвестировали 1 млн. реалов на создание фирмы РТА, которая должна работать непосредственно с промышленными предприятиями, снижая тем самым непроизводственные расходы. РТА имеет в своем активе 100 клиентов, в т.ч. таких, как «Воторантим», «Каржил», «Буйге», «Акоминас», «Садия», а также 14 дистрибуторов по всей стране. По словам президента СКФ Донизете Сантос в 2004г. РТА планирует привлечь трех новых. Президент СКФ гарантирует в 2004г. снижение стоимости на свою продукцию для новых клиентов от 15 до 20% и в дальнейшем до 30%, это снижение коснется также ее постоянных клиентов.

В Бразилии фирма ФАГ работает 40 лет (основана в 1960г.) и изготавливает более 500 типов сферических, цилиндрических и конических подшипников, которые находят широкое применение в автопроме, а также в производстве с/х машин. У фирмы также имеется широкая гамма клиентов и обширная сеть дистрибуторов. Производственные площади ее в штате Сан-Пауло, пригород Санто-Амаре составляют 25 тыс.кв.м. Общее число занятых на производстве, включая административный состав — 500 чел. Наибольшим спросом пользуются производимые на фирме однорядные шариковые подшипники и конические роликовые подшипники.

Фирма «КФ ду Бразил» обладает одним из самых современных в Латинской Америке производством подшипников. Завод пущен в строй в сент. 2000г. в штате Параис, г.Куритиба. Основные составляющие этого производства: сталь импортируется из Европы; линия производства под-

шипников оснащена новейшим технологическим оборудованием, закупленным в Европе; техсостав и сборщики прошли стажировку на фирме СКФ во Франции; постоянный автоконтроль в производстве подшипников; постоянный контроль температуры и влажности в производственных цехах.

Качество выпускаемых подшипников высоко оценено Международной организацией, присвоившей им стандарт ИСО 9002 и ИСО/ТС 16949 (для автопрома). Фирма СКФ первой в странах Латинской Америки получила эти стандарты.

Продукция фирмы СКФ прошла омологацию у таких автомобильных фирм, как «Дженерал Моторс», «Хонда», РСА (Пежо-Ситроен), «Рено» и мировых производителей автозапчастей «Валурек» и «Бентелер». Фирма «СКФ ду Бразил» входит в конгломерат группы «Фольксваген» и поставляет 3 млн. подшипников. Она является поставщиком подшипников для автомобилей «Ауди А2», нового «Поло», «Шкоды Фабие», «Сеам Ибиза», «Пассата» и «Порше Колорадо».

Из других производителей подшипников в Бразилии следует отметить фирму «Роламентос Мар ду Бразил», которая была основана в 1943г. в Аргентине и с 1980г. работает в Бразилии г.Сан Леопольде, штат Рио Гранде до Сул. Производство фирмы занимает 19 тыс.кв.м. Подшипникам, выпускаемым фирмой также присвоен знак качества ИСО 9001.

Внешняя торговля подшипниками. По данным министерства развития, промышленности и внешней торговли Бразилии экспорт подшипников за 10 мес. 2003г. составил 85,2 млн.долл. (цены FOB):

Код	Наименование	млн.долл.
84821090	сферические, другие	25,5
84822010	роликовые радиальные	23,5
84829900	другие части подшипников	13,9
84821010	сферические радиальные	9,8
84822090	другие подшипники,	
	с коническими роликами	5,6
84829190	другие части подшипников	2,8
84824000	игольчатые подшипники	1,6
84825010	подшипники цилиндрические	1,3
84828000	другие, комбинированные	1,2
84825090	другие, радиальные	0,003
84829130	ролики	0,002

Министерство развития, промышленности и внешней торговли, 24.12.03г.

Исходя из общих данных экспорта автозапчастей, для Бразилии центром основного экспорта подшипников остается Латинская Америка, а также США и Мексика. Часть подшипников экспортируется из Бразилии на свои материнские фирмы, главным образом в Германию, а также во Францию и Голландию.

Импорт подшипников. По данным «Синдинесас» импорт сферических радиальных подшипников в 2001г. составил 50,5 млн.долл. или 1,2% от общего импорта автозапчастей, в 2002г. — 46,7 млн.долл. или 1,17% (цены FOB).

За 10 мес. 2003г. импорт подшипников составил 190,5 млн.долл.:

Код	Наименование	млн.долл.
84821010	сферические радиальные подшипники	54,5
84821090	другие сферические	36,5
84822010	подшипники роликовые радиальные	15,8
84822090	другие роликовые конические	19,9
84823000	шарикоподшипники боковые	20,3
84824000	игольчатые подшипники	11,2
84825010	шарикоподшипники радиальные цилиндрические	9,9
84825090	другие, цилиндрические	9,5

84828000	другие, с комбинированными шариками	9,3
84829111	шарики	0,007
84829112	шарики калиброванные	3,6

Министерство развития, промышленности и внешней торговли, 24.12.03г.

Географическое распределение импорта подшипников в Бразилию за 10 мес. 2003г. в ценах FOB/ млн.долл.:

84821010 шарикоподшипники сферические радиальные: Япония — 16,6, Аргентина — 7,9, Германия — 6,5, Франция — 4,6, Китай — 3,5, США — 3,2, Италия — 2,4, КНДР — 2,2, Южная Корея — 1,5, Австрия — 1,3, Голландия — 0,9, Швеция — 0,8, Индонезия — 0,3, Малайзия — 0,3, Панама — 0,3, Словакия — 0,2, а также Сингапур, Португалия, Арабские Эмираты, ЮАР и Испания.

84829900 другие части шарикоподшипников: США — 10,5, Япония — 9,4, Германия — 8,4, Франция — 5,1, Италия — 2,5, а также Испания, Голландия, Индия, Австрия, Швеция, Панама, Аргентина, Канада, Венгрия, Швейцария, Бельгия и Турция.

84821090 подшипники сферические: Германия — 5,6, Италия — 5,4, Япония — 5,3, США — 5,2, Китай — 4,9, Франция — 2,2, Испания — 1,4, Аргентина — 1,3, а также Голландия, Канада и Швеция.

84823000 шарикоподшипники бочковые: Япония — 7,1, Швеция — 4,3, Германия — 3,5, Голландия — 2,3, а также Малайзия, США, Франция, Бельгия, Китай, Италия, Чехия.

84822090 шарикоподшипники конические: Япония — 3,5, США — 3,3, Россия — 2,8, Китай — 2,2, Германия — 1,4, Франция — 1,2, Индия — 1,2, а также Швеция, Италия, Польша и Венгрия.

84822010 подшипники радиальные конические: США — 4,2, Япония — 3,4, Германия — 2,6, Франция — 1,1, Китай — 1, а также Польша, Панама, Аргентина, Испания, Индия, Италия.

84824000 шарикоподшипники игольчатые: Германия — 4,3, Япония — 3,3, США — 1,4, а также Франция, Словакия, Голландия, Китай и Швейцария.

Российские подшипники. Продолжают закупаться в основном для тех производств, где не требуется высокой точности, нет жестких ограничений по шуму и т.п., таким образом, они не используются в ведущих отраслях бразильской промышленности, такие как автомобилестроение, с/х машиностроение, электротехническая промышленность, нефтепромышленность, где основную роль продолжают играть местные производители СКФ, ФАТ, «Ина», СНР.

По своему техническому уровню и качеству бразильские подшипники и импортные подшипники далеко ушли от российских, и если в 80-90гг. за качеством в России следил экспортный контроль, то сейчас по качеству подшипники из России снизились на уровень подшипников из Китая, а также не составляют им конкуренции по ценам. Претензии по качеству подшипников из Саратова предъявлял бывший агент ВО «Станкоимпорт» бразильская фирма «Колорадо», которая имела монопольное право представлять В/О «Станкоимпорт» по продаже подшипников в Бразилии с 1962г.

Несмотря на жесткую конкуренцию на рынке, российские подшипники, отличавшиеся в то время качеством и надежностью, нашли свою нишу на бразильском рынке. Фирма «Колорадо» используя свой опыт, активность, инициативу (переупаковка подшипников), технические возможности успешно работало на рынке. Однако в дальнейшем, бразильское правительство, идя навстречу своим про-

изводителям, установило квоту на импорт из России в 1 млрд.долл., позже сократило ее до 325 тыс., что ставило фирму «Колорадо» в тяжелейшие условия, а после распада Советского Союза, фирма «Колорадо» отказалась от сотрудничества с ВО «Станкоимпорт» в основном по причине неконкурентных предлагаемых цен и перешло на прямые поставки с российских предприятий, в основном с Саратовского подшипникового завода (ОАО «СПЗ»). Объемы ежегодных поставок с этого завода фирме не превышают 300-400 тыс.долл.

Учитывая сложившуюся ситуацию с фирмой «Колорадо», ВО «Станкоимпорт» перешло к сотрудничеству с другими бразильскими фирмами, в частности с фирмой «Ролвелл», с которой был заключен контракт купли-продажи подшипников. Следствием этого явилось то, что фирма объявила себя банкротом, оставив задолженность перед ВО «Станкоимпорт» в 136 тыс.долл. С помощью ТПП «Бразилия-Россия» г.Сан-Пауло проходит согласование условий контракта для адвоката по взысканию им задолженности за подшипники с фирмы «Ролвелл».

Аналогичная ситуация сложилась в отношениях ОАО ГПЗ с фирмой «Меркури Роламентос», которая имеет задолженность по контрактам с ГПЗ на в 106 тыс.долл.

В плане перспектив увеличения продаж подшипников российского производства, видится проведение переговоров об организации совместного производства подшипников на территории Бразилии.

Почта

Первые попытки организации регулярной почтовой связи в Бразилии датированы 1663г., когда была образована «Бразильская почтовая служба». Спустя полтора века с появлением «Морской почты» было налажено регулярное почтовое сообщение между Португалией и ее колонией — Бразилией. Система доставки почтовых отправок и грузов. Важными вехами в ее совершенствовании стали: введение почтовой марки в 1844г., появление в Бразилии телеграфной связи в 1852г., а также начало использования авиации для доставки почтовых отправок и грузов в 1927г.

Современный этап развития почтовой связи в стране берет свое начало в 1969г., когда было образовано госпредприятие Empresa Brasileira de Correios e Telegrafos (ECT), подотчетное министерству связи Бразилии. Произошло улучшение качества работы почтовых служб, введены временные нормативы передачи корреспонденции, пользователи получили гарантии доставки их отправок адресатам.

ECT была проведена реформа всей системы почтовой связи Бразилии, основными результатами которой стало:

- значительное уменьшение стоимости услуг связи, за счет снижения административных и операционных расходов;

- установление единого стандарта качества обслуживания, ввод правила «Д+1», подразумевающего доставку корреспонденции на следующий день после отправки;

- создание ночной сети воздушного почтового сообщения (Rede Postal Aerea Noturna, RPN), использующей услуги крупнейших национальных авиаперевозчиков для доставки почтовых отправок;

- создание сети почтового сообщения на Амазонке (Rede Postal Fluvial da Amazonia), сформированной значительным количеством речных судов, обеспечивающих регулярную доставку корреспонденции в труднодоступные районы Амазонии;

- введение единой системы почтовых индексов на территории всей страны, значительно упрощающей доставку почтовых сообщений адресату;

- организация собственного Центра обучения и повышения квалификации почтовых служащих;

- распространение новых почтовых услуг, типа SEDEX — срочной доставки грузов и ценных бумаг по территории Бразилии;

- создание единой сети почтовых отделений и повсеместный ввод в эксплуатацию почтовых ящиков.

С момента образования ЕСТ, по вопросам деятельности этого предприятия в стране, а также в целом работы системы почтовой связи в Бразилии было принято 52 закона, декрета, указа и внутренних инструкции. Большая часть из упомянутых законодательных актов является поправками и дополнениями к двум базовым законам № 509 от 20 марта 1969г.а и № 6538 от 22 июня 1978г., регламентирующим всю работу почтовой системы в Бразилии.

На ЕСТ возлагаются функции главного и монопольного почтового оператора страны. Компания осуществляет почтовые и телеграфные денежные переводы, доставку писем, почтовых карточек, телеграмм, печатных изданий, секограмм, бандеролей, пакетов и посылок пользователям, находящимся внутри страны и за ее пределами. Выпускает почтовые марки, бланки и другие необходимые аксессуары. Взимает с клиентов денежные отчисления за предоставляемые услуги в соответствии с установленными тарифами и правилами.

Имеющееся законодательство определяет перечень запрещенных к пересылке бразильским оператором связи предметов и веществ. К ним относятся:

- негабаритные грузы и почтовые отправления, превышающие по своему весу и размеру разрешенные к отправке образцы;

- взрывчатые, легковоспламеняющиеся, скоропортящиеся и др. вещества, перевозка которых может привести к несчастному случаю или порче других почтовых посылок и отправок;

- наркотические вещества;

- живые или мертвые животные и растения;

- почтовые отправления не имеющие точного указания адреса или другого реквизита, необходимого для их вручения адресату;

- вещества и предметы, нахождение которых в стране запрещено соответствующими законодательными актами и правилами.

Руководство ЕСТ под патронажем министерства связи Бразилии постоянно отслеживает происходящие на рынке почтовой связи изменения, проводит работу по повышению эффективности деятельности компании. Так, по результатам анализа складывающейся в секторе ситуации, в 1997г. была начата структурная реформа почтовой системы страны, подразумевающая принятие нового базового закона о связи, а также модернизацию самого ЕСТ.

С развитием информационных технологий «старое» почтовое законодательство Бразилии оказалось не в состоянии обеспечить базу для динамичного развития сектора в новых условиях. Кроме того, монополия ЕСТ, как единственного

почтового оператора оказалась в определенной степени фиктивной. Законодательство обеспечивает компании исключительное право на осуществление отправки писем, телеграмм, почтовых карточек, бандеролей и посылок, при этом остальные виды деятельности остаются без внимания. На практике, 34% сектора остаются под полным контролем госкомпаний. Остальные 66% являются полем деятельности активной конкурентной борьбы частных операторов связи, деятельность которых законодательно пока не закреплена.

Проект нового закона о связи учитывает сложившуюся на рынке почтовых услуг ситуацию. Он должен закрепить возможность участия частных фирм в определенных видах почтовой деятельности, усилить роль ЕСТ на национальном уровне, а также определить возможные направления экспансии государственной компании на зарубежное экономическое пространство. Реформа бразильской почтовой системы остается незавершенной. Решение о ее финансировании (инвестиции на проведение реформы должны составить 1,02 млрд.долл.) окончательно не принято. Вопрос о вступлении в силу нового почтового закона временно отклонен. Ожидается, что возобновление работ по «Программе структурной реформы почтового сектора Бразилии» может произойти в 2004г.

В ходе визита представителя Европейской комиссии по торговым вопросам Паскаля Лами (Pascal Lamu) в г. Бразилиа обсуждался вопрос о возможном участии Бразилии в создании глобальной спутниковой навигационной системы «Галилео», предназначенной для предоставления навигационных услуг неограниченному количеству пользователей, находящихся на поверхности Земли, в воздухе и околоземном космическом пространстве и имеющим специальные приемные устройства.

Европейский Союз рассматривает Бразилию в качестве страны, в которой может быть расположена региональная база проекта «Галилео» в Латинской Америке. До настоящего времени ЕС пригласил к участию в проекте только два государства, не являющихся его членами, — Китай и Индию. Китайское правительство уже подписало договор с Европейским космическим агентством, согласно которому оно вложит в данный проект 200 миллионов евро. Индия находится в стадии переговоров. В случае заключения подобного соглашения последняя должна будет инвестировать в создание спутниковой системы до 300 миллионов евро.

Готовность Китая и Индии пойти на значительные финансовые вложения обусловлена намерением этих государств участвовать в военной составляющей данной системы наряду с гражданской. Финансовые условия возможного присоединения Бразилии к проекту «Галилео» пока не определены.

Европейский Союз, учитывая сложное экономическое положение, в котором находится Бразилия, готов проявить гибкость в данном вопросе. В случае, если бразильцы откажутся от участия в дорогостоящей военной части проекта, возможен вариант, при котором им не придется осуществлять финансовые вложения в общий бюджет «Галилео». Так, от них потребуются техническая поддержка, которая будет заключаться в развертывании наземных сегментов управления навигационной системой на территории Бразилии.

По заявлению представительства Еврокомиссии в Бразилии, финансовая сторона данного проекта планируется к обсуждению в янв. 2004г. во время визита в эту страну представителя Европейской комиссии по вопросам внешних сношений Криса Паттена (Chris Patten).

Проведение презентации данного проекта представителям бразильских заинтересованных ведомств и промышленных предприятий было назначено на конец янв. 2004г. Целью данного мероприятия будет демонстрация преимуществ системы «Галилео» над ее конкурентами — российской Глобальной навигационной спутниковой системой «Глонасс» и американской глобальной навигационной системой GPS (Global Positioning System).

Бразильское космическое агентство, Национальный институт космических исследований и Центр авиакосмических технологий выразили заинтересованность в участии в создании «Галилео». По оценкам данных организаций, присоединение Бразилии к программе станет самым большим проектом научно-технического сотрудничества между Латинской Америкой и Европой в области космоса, реализация которого предоставит значительные экономические возможности бразильским предприятиям и компаниям, а также позволит получить доступ к новейшим технологиям.

При принятии Бразилией решения об участии в проекте будет учитываться и политическая составляющая. Так, подписание подобного договора с Европейским космическим агентством с большой долей вероятности вызовет негативную реакцию США, являющихся фактическими монополистами на рынке навигационных услуг.

Транспорт

Автомобильный транспорт. Играет ведущую роль в перевозках грузов и пассажиров в Бразилии. 62% от общего объема грузов, перемещаемых по территории страны, осуществляется автомобильными перевозками, 96% пассажиров также перевозится автомобильным транспортом.

Доля автотранспортных услуг в ВВП страны в 2001г. составила 6%. Рост объема перевозок в 2001г. составил 3% (2000г. — 2,2%, 1999г. — 0,93%).

Большая часть объема перевозок приходится на транспортировку сельхозпродуктов. 67% зерновых в стране перевозится автотранспортом.

Несмотря на протяженность автодорог Бразилии в 2001г. — 2,9 млн.км., 28,4% из них находилось в отличном состоянии.

В 2001г. частный сектор инвестировал в реконструкцию автострад 800 млн.долл.

Одним из наиболее важных проектов правительства является строительство до 2006г. окружной автодороги вокруг г.Сан-Пауло. Стоимость проекта оценивается в 450 млн.долл.

В 1998г. правительством Бразилии была принята Программа по улучшению автодорог — «Наша автодорога». Выполнение этой программы потребует вложений в 4 млрд.долл. Только на работы по улучшению покрытия основных магистралей потребуется 1 млрд.долл. На первом этапе намечено улучшить 2 тыс.км. автодорог в штатах Гоиас, Минас Жерайс, Баия, Мараньяо, Токантинс и Пиауи. О втором этапе работ будет объявлено в мае-июне 2002г. Лучшими автострадами Бразилии являются: Сан-Пауло-Куритиба, Сан-Пауло-Бело-Оризонти, Сан-Пауло-Виа Дутра.

Железнодорожный транспорт. В 2001г. общая протяженность железных дорог Бразилии составляла 29037 км., из которых 28000 км. находились в неудовлетворительном состоянии, т.к. были построены более 60 лет назад.

Для реконструкции железных дорог и строительства новых принимаются меры по привлечению иноинвестиций, в первую очередь ж/дорог до границы Бразилии со странами меркосур (Аргентиной, Парагваем и Уругваем). Строительство железной дороги до границы с Аргентиной осуществляется за счет привлечения аргентинских инвестиций в 65 млн.долл.

В 2001г. было объявлено о строительстве кольцевой ж/дороги вокруг г.Сан-Пауло. Стоимость проекта оценивается в 500 млн.долл. С вводом в эксплуатацию этого объекта грузооборот увеличится до 80 млн.т. в год (2001г. — 6 млн.т.).

По информации Национальной Бразильской Ассоциации железнодорожной промышленности до конца 2004г. в развитие ж/д транспорта будет инвестировано 800 млн.долл. (2001г. 250 млн.долл.).

Общий грузооборот ж/д транспорта в 2001г. составил 72,1 млрд.т.

Основными грузами, перевозимыми по железной дороге, являются с/х товары: соя, кукуруза, хлопок, а также удобрения. Бразильские компании-производители сельхозпродукции в последние годы все больше стремятся перевозить свои грузы (в т.ч. и поставляемые на экспорт) наиболее экономичным ж/д транспортом.

С 1996г. началась приватизация железных дорог в Бразилии, что улучшило общее состояние подвижного состава и железных дорог.

Общий подвижной состав располагает 1855 локомотивами, 1593 из которых находятся в эксплуатации. Бразилия практически не производит локомотивы (от 1 до 4 шт. в год), а импортирует их (новые и бывшие в эксплуатации). В стране имеется предприятие «Тебука» (дочернее предприятие «Дженерал Электрик») которое занимается восстановлением б/у локомотивов.

Вагоны производятся на бразильских предприятиях и экспортируются в США, Аргентину. В 2001г. было изготовлено 1000 шт. вагонов (2000г. — 1115 шт.).

В 2001г. велись переговоры с Китаем о строительстве трех новых ж/х линий в штате Рио-Гранди-ду-Сул (Порто-Алегред-Пелатас-235км., Калиха-ду-Сул-Бента Гонсалвес — 15км., Пелатас-Рио-Гранди — 52 км.) с капвложениями в 237 млн.долл.

Строится 2964 км. новых ж/х линий, в стадии проектирования находится 3844 км.

Железные дороги эксплуатируются в Бразилии 15 компаниями. Основные из них — компания «Америка Латина Ложистика» эксплуатирует 7228 км., «Ферровиа Центро-Атлантика» — 7080 км., «Ферровиариа» — 4679 км., «Ферробан» — 3363 км.

Водный транспорт. В общем объеме грузоперевозок Бразилии на долю водного транспорта приходится 13,8%. На территории страны находится 44 порта, 6 на Севере, 13 на Северо-востоке, 13 на Юго-востоке, 10 на Юге и 10 Центро-западе. Грузоперевозки обеспечивают 62 тыс. служащих.

В 2001г. объем перевозок морским транспортом, который в основном занимается доставкой экспортных товаров в другие страны, составил 240

млн.т. (242,3 млн.т. в 2000г.), при этом через порт Сантос прошло 41% всего объема грузопотока, порт Рио-де-Жанейро — 11,6% и Рио-Гранди — 10%.

На май 2001г. грузовой морской флот Бразилии состоял из 126 судов, 81 из которых производят каботажные перевозки и 45 — зарубежные. Объем перевозок в страны Среднего Востока, Азии, Европы составил в 2001г. (январь-июль) — 687 тыс.т.

Каботажные перевозки за последние 3 года выросли на 275%, при этом контейнерные каботажные перевозки в 2001г. составили 240 тыс.шт. (1999г. — 64,3 тыс.шт.). Увеличение числа каботажных перевозок стало возможно с принятием в 1998г. «Закона о каботаже», который позволил и иностранным компаниям участвовать в перевозках. В последние 3 года в перевозках работало 5 основных, укрупненных компаний, а в 2001г. остались 3 компании: национальная «Досенаве» и две с зарубежным капиталом «Алианса» и «Меркосул Лайнс». Участие этих компаний в общем объеме каботажных перевозок: «Досенаве» — 48%, «Алианса» — 40%, «Меркосул Лайнс» — 12%.

На развитие инфраструктуры основного порта Бразилии «Сантос» в 2001г. было выделено 100 млн.долл. На строительство контейнерного терминала в порту Сальвадор выделено 21 млн.долл. На оборудование, повышающее эффективность погрузочно-разгрузочных работ в порту Сан-Франциско-ду-Сул, затрачено 5 млн.долл.

Судостроение, находившееся на подъеме с 1979г., когда заказы составляли 1 млрд.долл, а в отрасли было занято 40000 чел., в 1999г. находилось в кризисе (заказы составляли 30 млн.долл., число служащих сократилось до 1 тыс.чел). С начала 2001г. судостроение вновь вошло в период подъема благодаря инвестициям компании «Петробраз», заказы которой составили 800 млн.долл. (2000г. — 100 млн.долл), количество служащих возросло до 8000 чел. Фирма «Эсталеиро Итаржан» (ЕИСА) имеет заказы на 300 млн.долл. Ресурсы на восстановление судостроения Бразилии будут получены из Фонда торгового флота Бразилии.

Воздушный транспорт. Играет незначительную роль в перевозке грузов (0,31% от общего их объема), и занимается перевозками пассажиров, 82,2% авиапассажиров — по стране и 17,5% — за рубеж. Из общего потока авиаперевозок пассажиров, на окт. 2001г., в стране зарегистрировано 10506 летательных аппаратов и 2014 официально зарегистрированных аэропортов — 1299 частных и 715 общих.

Главный аэропорт страны — «Гиаруль» (г.Сан-Пауло) строит третью посадочную полосу и улучшает инфраструктуру для принятия 29 млн.пассажиров ежегодно (в наст. вр. — 17 млн.). Правительство Бразилии выделило средства на эти цели из бюджета в 500 млн.долл. Аэропорт в Порто-Алегред также модернизируется, инвестиции составляла 70 млн.долл. Строительство нового терминала в этом аэропорту позволит принять до 4 млн. пассажиров в год, основную часть средств — 57 млн.долл. выделяет фирма «Инфраэро» (фирма специализируется на инфраструктуре аэропортов).

Авиастроение-2003

Лидирующим производителем авиационной техники в Бразилии является компания «Эмбраэр». Она продолжает удерживать первое место среди основных национальных экспортеров.

Самолеты серии ERJ145 пользуются широкой популярностью во всем мире. В сент. 2000г. был доставлен в Китай один из региональных реактивных авиалайнеров ERJ145, заказанных Сычуаньской авиакомпанией Китая, что ознаменовало официальный приход самолетов бразильского производства на китайский рынок. В настоящее время ведутся переговоры между Вторым китайским объединением авиационной промышленности и Бразильской компанией авиационной промышленности по вопросу создания на территории Китая совместного предприятия, которое займется разработкой регионального самолета. По сообщению представителя Бразильской компании авиационной промышленности в Китае Гуань Дунъюань, в Пекине уже действует представительство компании. В 2003г. было дополнительно вложено несколько миллионов долл США на создание в китайской столице Центра комплектации самолетов.

Совместно с государственной авиакомпанией Китая, «Эмбраер» также намерен построить в Китае завод по производству авиационных деталей и сборке самолетов. По заявлению президента компании Маурицио Ботелло, первоначально, завод будет производить только запасные части и собирать самолеты из деталей, доставленных из Бразилии. «Эмбраер» намерен приобрести 51% акций в совместном предприятии.

«Эмбраер» начал производство нового регионального 70-местного самолета Embraer 170, который является частью инвестиционного проекта в 850 млн.долл. и включает еще одну модель самолета Embraer 190, вмещающего до 108 пассажиров.

Компания Rolls-Royce получила заказ стоимостью 127 млн.долларов от компании Embraer на двигатели AE 3007 для оснащения региональных самолетов, которые будут эксплуатироваться размещающейся в Индианаполисе авиакомпанией Chautauqua Airlines. Кроме того, соглашение с авиакомпанией Chautauqua Airlines на проведение техобслуживания и ремонта этих двигателей возможно принесет Rolls-Royce еще 51 млн.долл.

Глобальная реструктуризация мирового рынка авиаперевозок оказывает серьезное влияние на компании-производителей самолетов. Приостановка или отказ от закупок новых машин авиаперевозчиками приводит к пересмотру планирования производства новых лайнеров. Уведомления об аннулировании заказов на восемь самолетов, привели к снижению ожидаемой прибыли «Эмбраер» как в III кв. 2003г., так и в 2004г.

В 2002г. компания имела доход 1.179 млрд реалов при продаже 131 самолета. На авг. 2003г. годовым планом было предусмотрено выпустить 132 лайнера, однако по итогам III кв., с учетом реструктуризации опционных заказов планируется реализовать только 102 самолета. За девять месяцев 2003г. прибыль составила 307 млн. реалов, что на 42% меньше чем за данный период предг.

Серьезное влияние на перспективные планы реализации самолетов компании оказывает перенос сроков сертификации новой модели Embraer 170. С задержкой почти одного года, тесты, проведенные технологическим центром аэронавтики позволили получить лишь предварительный сертификат, который не дает право на коммерческое использование лайнеров, а лишь позволяет проводить тренировочные и тестовые полеты. Очередной цикл испытаний будет проводиться в фев. 2004г.

Авиастроение-2002

Компания «Эмбраер», являясь ведущим производителем авиационной техники в Бразилии, продолжает удерживать лидирующее место среди основных национальных экспортеров и занимать 4 место на мировом рынке по производству гражданских самолетов.

События, происшедшие 11 сент. 2001г. в США, повлекли за собой пересмотр планов по производству и передаче заказчикам авиатехники. Вместо планируемых ранее 185 самолетов в 2001г. компания произвела 160 ед. В 2002г. вместо 205 планируемых выпустили 135 самолетов. В 2003г. объем планируется довести до 145 самолетов.

В середине 2002г. руководство компании «Эмбраер» приняло решение об увольнении 1.800 рабочих. Общее число служащих компании сократилось с 12.700 до 10.900 чел. Продолжили развитие программы создания самолетов военного и гражданского назначения, и главным образом, новой серии ERJ 170/175/190/195.

Официально объявленная в июне 1999г. программа выпуска самолетов новой серии получила практическую реализацию 19 фев. 2002г., когда впервые поднялся в воздух ERJ 170. С 9 апр. 2002г. тестовые испытания проводятся и с ERJ-190. Оба самолета показывают хорошие результаты испытаний, имея более 300 часов полетов. Сертификация самолетов будет реализована к концу I кв. 2003г. Для обеспечения соответствия самолетов новой серии международным требованиям безопасности полетов и более полного удовлетворения запросов потенциальных покупателей, «Эмбраер» провел 200 доработок оборудования.

70-местный самолет Embraer 170, первый из нового семейства гражданских реактивных самолетов, которое включает 78-местный самолет Embraer 175, 98-местный Embraer 190 и 108-местный Embraer 195. Работа над самолетами Embraer 190 и 195 началась одновременно с самолетом Embraer 170 в июне 1999г. Эти самолеты имели обозначения ERJ 190-100 и ERJ-190-200.

Вероятно, что Самолет Embraer 175 займет на рынке нишу между самолетами Embraer 170 и Embraer 190. Он должен поступить в эксплуатацию в июле 2004г. Сроки сертификации и первой поставки самолетов Embraer 195 и 190 перенесены на дек. 2004г. и дек. 2005г., соответственно. Компания Embraer имеет 112 твердых заказов и 202 опциона от заказчиков, включая компании Crossair и GE Capital Aviation Services.

Самолеты Embraer 170 и 175 оснащены двигателями CF34-8E компании GE, а самолеты Embraer 190 и 195 — более современными двигателями CF34-10E, имеющими много общего с последним двигателем CFM56. Впервые самолеты такой категории имеют технологию дистанционного управления рулями с помощью электроприводов. Новое семейство самолетов было разработано группой из 16 партнеров, разделяющих риск с компанией-производителем. В разработке участвовало 22 поставщика. К компаниям, несущим ответственность за конструкционные элементы, относятся японская Kawasaki Heavy Industries, бельгийская Sonaca, французская Latécoere и испанская Gamesa. Компания C&D Aerospace (США) поставляет предметы интерьера. Кроме компании General Electric партнерами по постав-

ке основных систем являются компании: Hamilton Sundstrand, Honeywell and Parker (США) и Liebherr (Германия), которая вместе с компанией Sonaca и C&D создали на местах филиалы компаний, чтобы производить компоненты на месте и сократить производственный цикл. На программу выделено 850 млн.долл. Сборка самолета Embraer 170 будет осуществляться на новом заводе, который позволит собирать одновременно 8 самолетов.

Компания Embraer начала продвигать свои самолеты на рынок Мексики после получения контракта от министерства обороны этой страны. Правительство Мексики заказало три самолета Embraer EMB-145 в фев. 2003г., самолеты будут использоваться для ведения разведки посевов наркотических растений. В начале июня 2002г. делегация представителей компании Embraer находилась в Мексике с самолетом ERJ-145, который был представлен для демонстрации мексиканским авиакомпаниям Mexicana, Aerolitoral, Aerocaribe и Aeromar.

Китайская авиастроительная корпорация (AVIC II) намерена создать первое китайско-бразильское производство по выпуску новых 30-50-местных турбовинтовых самолетов, предназначенных для внутренних перевозок. Партнером китайских авиастроителей станет также бразильская Embraer. По заявлению представителей AVIC II, новая компания будет создана уже в 2003г., а первую продукцию сможет выпускать через год. СП будет собирать самолеты для самых загруженных региональных авиалиний как в Китае, так и на международном рынке.

По оценке вице-президента Эмбраэр Ф.Курадо, в ближайшие 10 лет будет произведено 250-300 самолетов по цене 19,5 млн.долл. за штуку. **Пакет заказов на ERJ-170 составляет 82 ед.,** опционный – 130, от компаний Swiss (Швейцария), GE Capital Aviation Services (США) и Air Caraibes (Гваделупа).

Авиастроение-2001

Компания «Эмбраер». В 2001г. продолжала удерживать ведущее место среди основных национальных экспортеров и занимать четвертое место на мировом рынке по производству гражданских самолетов.

В 2001г. отмечается увеличение объема импорта авиатехники на 1,843 млрд. дол. (33,9%). Экспортные поставки «Эмбраер» составили 2,610 млрд.долл. (79,24%).

События 11 сент. повлекли за собой пересмотр планов по производству и передаче заказчикам авиатехники. Вместо планируемых 185 самолетов в 2001г. компания произвела 160 ед. В 2002г. ожидается сокращение производства на 70 ед., вместо 205 предполагается выпуск 135 самолетов.

В связи с этим руководство компании «Эмбраер» приняло решение об увольнении 1800 рабочих. Общее число служащих компании сократилось с 12700 до 10900 чел.

Руководство «Эмбраер» предприняло ряд мер, направленных на сохранение стабильности компании. Продолжалось развитие программ создания самолетов военного и гражданского назначения, главным образом, серии ERJ-170/190.

В фев. 2001г. «Эмбраер» приняла участие в международном авиасалоне в Австралии, в ходе которого впервые был представлен макет (модель)

реактивного 70-местного пассажирского самолета ERJ-170. Компания имеет 223 заказа на данный самолет, основными заказчиками являются Crossair (Швеция), Regional Airlines (Франция), GE Capital (США). Официальная презентация ERJ-170 состоялась в IV кв. 2001г. в Сан-Жозе душ Кампус. «Эмбраер» продолжала развитие других моделей реактивных самолетов серии ERJ. Велись работы по созданию 108-местного ERJ-190, 200 и 98-местного ERJ-190-100.

Руководство «Эмбраер» в фев. 2001г. заключило контракт с английской компанией British Midland на поставку двух 37-местных и двух 50-местных пассажирских самолетов ERJ-135 и ERJ-145 соответственно. Самолеты будут переданы заказчику в янв.-апр. 2002г. Данный контракт увеличил заказ с 8 до 10 ERJ-145 и с 2 до 4 ERJ-135 ранее заказанных British Midland самолетов. Сумма контракта оценивается в 270 млн.долл.

В фев. 2001г. компания «Эмбраер» приступила к реализации программы модернизации истребителей Northrop F-5 национальных ВВС Бразилии. Одобренная Федеральным сенатом Бразилии в дек. 2000г. программа F-5BR оценивается в 285 млн.долл. Предусматривается модернизация 47 самолетов F-5E и F-5F. Планируется установка нового пакета авионики, компьютерной системы, систем навигации, вооружения и обороны, многофункционального радара. Исполнение программы осуществляется компанией «Эмбраер» во взаимодействии с израильской компанией Elbit и рассчитано на 5 лет.

В марте 2001г. «Эмбраер» подписала контракт с правительством Мексики на поставку военного самолета EMB-145 AEW&C для контроля воздушного пространства и двух самолетов EMB-145 MP морского патрулирования. Данные самолеты также находятся на вооружении ВВС Греции и Бразилии.

Американская компания Skyway Airlines в апр. 2001г. подписала контракт на приобретение 20-и 44-местных самолетов ERJ-140. В этот контракт дополнительно войдут ERJ-135 (37-местные) и ERJ-145 (50-местные).

В мае 2001г. «Эмбраер» передала первый самолет ERJ-135 южно-африканской компании SA Airlink. Контрактом, подписанным в дек. 2000г., предусмотрена поставка 70 самолетов ERJ-135. Общая сумма сделки – 900 млн.долл.

В ходе состоявшейся в июне 2001г. выставки Le Bourget (Франция) «Эмбраер» объявила о продаже 7 новых самолетов Legacy. Сумма контракта составила 140 млн.долл.

Бразильская авиакомпания TAM и «Эмбраер» в ходе выставки в Париже подписали Меморандум о намерениях, в рамках которого предусматривается покупка ста 108-местных самолетов ERJ 190-200. Общая сумма сделки – от 750 млн. до 3 млрд.долл. Первый самолет будет поставлен в 2004г.

В июне «Эмбраер» объявил о подписанных контрактах с компаниями Chautauqua Airlines и Trans States Airlines, в рамках которых предусматривается поставка пассажирских самолетов ERJ-140 (44 мест).

В июле 2001г. «Эмбраер» выиграла контракт на поставку национальным ВВС 76 легких штурмовиков ALX (Aeronave Leve de Ataque), версия Super Tucano. Новый самолет в одно- и двухместном варианте предназначается для ведения кон-

троля района Амазонии, а также будет использоваться в учебно-тренировочных целях. Первая партия поступит в ВВС в 2003г.

В авг. компания Midwest подписала контракт с «Эмбраер» о закупке 20 реактивных самолетов ERJ-140 и зарезервировала еще 20 ед.

22 авг. «Эмбраер» подписал контракт с правительством Греции на поставку 1 самолета Legasy.

В авг. «Эмбраер» объявляет о контракте с австрийской компанией Rheintalflug в рамках которого размещен дополнительный заказ на 50-местный самолет ERJ-145. Его передача состоится в фев. 2002г.

В авг. 2001г. «Эмбраер» объявила о подписании контракта с правительством Доминиканской Республики на поставку 10 боевых самолетов Super Tucano. Самолеты будут использоваться ВВС Доминиканской Республики для подготовки пилотов, охраны воздушного пространства страны и борьбы с наркоторговлей.

В дек. 2001г. «Эмбраер» передал третий самолет ERJ-145 ВВС Бельгии в рамках контракта на поставку четырех самолетов. Первые два находятся на вооружении бельгийских ВВС с мая и авг. 2001г. соответственно.

Космическая отрасль. Ее развитие в 2001г. строилось с учетом Национальной политики развития космической деятельности, сформулированной в 1996г.

В рамках китайско-бразильского сотрудничества в 2001г. продолжалась работа по созданию спутника SBERS-2. Проведены тестовые испытания электрической системы спутника. На начало 2002г. запланированы итоговые тестовые испытания ИСЗ, которые будут проведены в Китае.

Повысился спрос на снимки, полученные со спутника SBERS-1. В 2001г. он составил 1600 запросов от 90 пользователей. Основная часть потребителей — исследовательские институты и университеты Бразилии.

Наиболее востребованными были изображения, имеющие разрешающую способность до 20 м. и полосой охвата до 113 км. (1 270 запросов). Снимки сенсоров IRMSS (Infra-Red Multispectral Scanner) и WFI (Wide Field Imager) составили 184 и 178 запросов соответственно. В 2001г. бразильцы получили от Мичиганского университета США запрос на снимки SBERS-1.

Начато создание многофункциональной платформы. В проекте участвуют национальные компании Atech, Equatorial, Mectron и Cenic. Работы оцениваются в 40 млн. реалов.

В качестве приоритетных направления в 2002г. предполагается развитие программ создания новых спутников (3 — дистанционного зондирования земной поверхности, 1 — сбора данных и 1 — научно-исследовательского характера). Для этих целей будет выделено 28,2 млн. реалов.

В 2001г. в Бразилии продолжались работы по созданию собственного ракетносителя (Veiculo Lancador de Satelites — VLS-1). Первый запуск VLS состоялся в нояб. 1997г. с космодрома Алкантара. Второй — в дек. 1999г. Несмотря на имеющиеся сбои, приведшие к уничтожению ракетносителя на начальной стадии запуска, результаты проделанной работы позволили бразильцам сделать положительные выводы и пересмотреть отдельные направления работы. Осуществлена модернизация двигателя S-43, используемого в 1 и 2 ступенях VLS-1.

VLS-1 представляет собой четырехступенчатую ракету, общая высота — 19 м., вес — 50 т. Ракетноситель предназначен для вывода на орбиту 250-1000 км. спутников массой 100-350 кг.

Третий прототип VLS-1, находящийся на этапе тестирования, должен быть запущен с космодрома Алкантара во II пол. 2002г.

По заявлению директора Аэрокосмического центра (Centro Tecnico Aeroespacial — CTA) Т.Рибейро, в 2001г. на развитие ракетносителя Desenvolvimento de Veiculos Lancadores de Satelites выделено 12371 млн. реалов. В 1980-2001гг. было инвестировано 280 млн.долл. на развитие программы, включая создание ракет по запуску зондов и развитие инфраструктуры.

В фев. 2001г. консорциум Asia Pacific Space Center (ASPC), состоящий из компаний США, Южной Кореи и Австралии, провел переговоры на предмет использования бразильского космодрома Алкантара (шт.Мараньяо) для запуска североамериканских спутников в коммерческих целях. В ходе переговоров с министром науки и технологий Р.Сарденбергом участники встречи обсудили предложенные бразильской стороной условия использования космодрома, касающиеся получения разрешения и лицензий на запуск.

В 2001г. БКА вело работу по развитию сотрудничества с иностранными космическими агентствами. В июне прошли переговоры представителей Французского космического агентства (Centre National d'Etudes Spatiales — CNES), БКА (Agencia Espacial Brasileira — AEB) и Национального института космических исследований (Instituto Nacional de Pesquisas Espaciais — INPE), в рамках которых обсуждалась Программа создания бразильско-французского микроспутника (FBM — French-Brazilian Microsatellite). Сотрудничество началось с 1996г. Бразилия отвечает за 50% проекта, что включает создание систем термического контроля и электрической системы. Для запуска данного спутника в 2004г. будет использован бразильский ракетноситель VLS-1 (Veiculo Lancador de Satelites-1).

В ходе официального визита премьер-министра России М.Касьянова в Бразилию состоялись переговоры делегации РКА и БКА, на которых обсуждались вопросы дальнейшего развития сотрудничества между двумя государствами. В рамках подписанного Соглашения о сотрудничестве в области исследования и использования космического пространства в мирных целях (подписано в нояб. 1997г.) выделены основные темы: ракетносители и ракетные двигатели, дистанционное зондирование Земли, коммерциализация космодрома Алкантара.

В авг. 2001г. Бразилия и Индия подписали Договор о сотрудничестве в области космоса. Предусматривается обмен информацией в сфере биотехнологий, океанических исследований, изменения климата и космическими технологиями.

В нояб. 2001г. БКА Бразилии и NASA США подписали совместную декларацию о реализации программ в области развития космических технологий. В документе предусмотрены программы: исследования космического пространства; исследования в области гидро- и метеорологии; исследования воздушного и космического пространства с использованием шаров и зондов; исследования активности Солнца; ведение океанических иссле-

дований; разработка спутников для обнаружения очагов возгорания на больших территориях; стандартизация измерения выпавших осадков; создание рабочей группы по исследованию жизни в космосе.

Космос-2002

Развитие космической отрасли строится с учетом национальной политики развития космической деятельности (Politica Nacional de Desenvolvimento das Atividades Espaciais — PNDAE), которая была сформулирована Бразильским космическим агентством (Agencia Espacial Brasileira).

В обобщенном виде в PNDAE ставится глобальная задача по овладению Бразилией полным циклом создания ракетносителя и ИСЗ, их запуску в космос и дальнейшей эксплуатацией, «Полностью бразильская космическая миссия» (Missao Espacial Completa Brasileira — MECB). 2002г. является знаковым в плане реализации данной программы.

В рамках китайско-бразильской программы, планируется запуск искусственного спутника Земли (ИСЗ) CBERS-2 (Satelite Sino-Brasileiro de Recursos Terrestres). Окончательные сроки запуска будут определены в ближайшее время. На данный спутник возлагается задача по проведению серии научных экспериментов в космическом пространстве, которые позволили бы изучить геомагнитное поле Земли и провести исследования космических явлений. Планируется проведение работ по изучению плазмы, исследование озонного слоя и других газов, находящихся в атмосфере, проведение исследований геомагнитного поля Земли, а также проведение серии опытов в области наблюдения и изучения аномальных космических излучений. Стоимость развития программы CBERS, которая предусматривает запуск спутника CBERS-2, оценивается в 300 млн.долл. Участие Бразилии в данном проекте составляет 30%.

В 2003г., в рамках китайско-бразильской программы, предусматривается запуск спутников по картографической съемке поверхности Земли CBERS-3 и CBERS-4. С их помощью Бразилия и Китай намерены занять 10% соответствующего международного рынка, и составить серьезную конкуренцию в этой области таким странам, как США, Россия, Франция, Канада и Япония. Бразилия увеличит свое долевое участие до 50%, что позволит ей использовать в собственных целях половину полученных результатов от проведенных космических исследований. В перспективе обе страны рассматривают возможности по предоставлению своих услуг в данной области другим иностранным государствам.

Знаковым событием является выход космодрома Алкантара на международный рынок коммерческих запусков ракет. Программа развития космодрома «Алкантара» предусматривает три этапа его совершенствования. На первом, практически завершено, он должен быть подготовлен к запуску на низкие орбиты ракет с двигателями на твердом топливе.

На втором этапе планируется создание инфраструктуры по запуску на геостационарные орбиты ракет с жидкостным реактивным двигателем. Заканчивается строительство топливного склада и корпусов для размещения оборудования по статической и динамической балансировке ракет и ИСЗ.

На третьем этапе, следуя мировой тенденции, планируется подготовить космодром к запуску и приему кораблей многоразового использования, подобных созданному в СССР «Бурану» и в США «Челноку». Сейчас на CEA (Centro Espacial de Alcantara — CEA), имеется ВПП длиной 2600 метров. Ежегодное содержание космодрома обходится в 10 млн.долл. За 10 лет функционирования с него уже было осуществлено 250 запусков метеорологических ракет и зондов.

Министерством по науке и технологиям Бразилии проводятся активные переговоры по расширению двусторонних отношений с США в области освоения космического пространства. В рамках двусторонних консультаций, обсуждаются следующие программы: исследование космического пространства, исследования в области гидро- и метеорологии, исследования воздушного и космического пространства с использованием шаров и зондов, исследования активности Солнца, ведение океанических исследований, разработка спутников для обнаружения очагов возгорания на больших территориях, стандартизация измерения выпавших осадков, создание рабочей группы по исследованию жизни в космосе.

В результате подписанного в Киеве бразильско-украинского меморандума о намерениях и договора о совместном освоении космического пространства, планируется осуществление коммерческих запусков украинского ракетносителя «Циклон 4» с ИСЗ американской компании Motorola.

Космос-2000

Космическая отрасль. Нац. политика развития космической деятельности (Politica Nacional de Atividades Espaciais, PNDAE) была сформулирована Браз. космическим агентством (Agencia Espacial Brasileira) в авг. 1996г. в сотрудничестве с другими министерствами страны, научными и производственными кругами. Программа PNDAE рассчитана на 10 лет и предусматривает консолидацию предпринимаемых с 60гг. усилий в этой области по следующим направлениям: системы запуска и ракетносители; искусственные спутники Земли (ИСЗ) и полезные грузы; инфраструктура; космические науки; исследования и разработки; подготовка специалистов; нац. промышленность; практическое использование достижений.

Таким образом, в обобщенном виде в PNDAE ставится глобальная задача по овладению Бразилией полным циклом создания ИСЗ, их запуску в космос и дальнейшей эксплуатацией, т.н. «Полностью браз. космическая миссия» (Missao Espacial Completa Brasileira — MECB).

Нац. промышленность обеспечивает 85% производства деталей для ИСЗ, производимых в стране. Спутники SCD-1 и SCD-2 были выведены на орбиту в 1993 и 1998гг. соответственно. На ближайшую перспективу ставится задача добиться 100% национализации ИСЗ. Для достижения этой задачи Бразилия располагает 300 учеными, 800 научными сотрудниками и инженерами, 2000 техников.

Наиболее значит. проектами, над которыми работают браз. специалисты, являются разработка единой унифицированной платформы для спутников сбора данных и мониторинга SCD-3, SSR-1 и SSR-2; участие в проекте строительства Межд. космической станции; совместная разработка с

Аргентиной ее научно-исследоват. ИСЗ SAC-C в лаборатории Браз. нац. института космических исследований INPE и др.

С 1988г. Бразилия совместно с Китаем ведет работы по так называемой «Китайско-браз. программе создания спутников по исследованию природных ресурсов Земли (Programa Sino-Brasileiro de Satelites de Recursos Terrestres, CBERS).

Так, в окт. 1999г. осуществлен запуск совместного бразильско-китайского спутника по исследованию природных ресурсов CBERS-1 и браз. научно-исследоват. спутника Saci-1. Вывод на заданные орбиты спутников был произведен китайским ракетоносителем Longa Marcha 4B с китайского центра по запуску космических аппаратов.

CBERS-1 (Satelite Sino-Brasileiro de Recursos Terrestres) является первым из серии спутников по сбору данных и получению изображений земной поверхности, разработанных во взаимодействии с китайскими учеными. В его оборудование входят фотокамеры для проведения космической съемки поверхности Земли, а также система сбора данных об окружающей среде. Данный спутник позволяет проведение работ по мониторингу лесных и водных ресурсов. Система сбора данных способна передавать в реальном масштабе времени информацию с ИСЗ через наземные станции, расположенные по всей территории Бразилии.

На борту спутника установлен компьютер, разработанный специалистами браз. INPE, предназначенный для сбора данных о состоянии окружающей среды, метеорологической обстановке и состоянию водных ресурсов.

Спутник CBERS-1 выведен на орбиту с наклоном в 98° по отношению к линии экватора и расположен на высоте 763 км. Планируется каждые 5 дней получать снимки всей территории Земли с разрешающей способностью до 260 м., а каждые 26 дней — с разрешающей способностью до 20 м.

Одновременно с CBERS-1 на орбиту был выведен ИСЗ Saci-1 (Satelite de Aplicacoes Cientificas), представляющий собой микроспутник, разработанный специалистами браз. INPE. Проект оценивается в 4,6 млн. долл.

На данный спутник возлагалась задача по проведению серии научных экспериментов в космическом пространстве, которые позволили бы изучить геомагнитное поле Земли и провести исследования космических явлений. Так, планировалось проведение работ по изучению плазмы, исследование озонового слоя и других газов находящихся в атмосфере, проведение исследований геомагнитного поля Земли, а также проведение серии опытов в области наблюдения и изучения аномальных космических излучений. Однако установить связь со спутником браз. специалистам так и не удалось.

Неудачный запуск второго спутника Saci-2, осуществленный с браз. полигона Алкантара (штат Мараньяо) с помощью нац. ракетоносителя VLS (Veiculo Lansador de Setelites), привел к тому, что руководство БКА приостановило развитие данной программы.

Стоимость развития программы CBERS, которая предусматривает запуск второго спутника CBERS-2 в конце 2001г., оценивается в 300 млн. долл. Участие Бразилии в данном проекте составляет 30% (45 млн.долл., Китай — 105 млн. долл.). Работы по запуску следующего спутника, с ис-

пользованием китайского ракетоносителя Longa Marcha 4B ориентировочно оцениваются в 50 млн. долл., однако расходы на их проведение могут возрасти до 130 млн. долл.

В рамках китайско-браз. программы предусматривается после 2002г. запуск спутников по картографической съемке поверхности Земли CBERS-3 и CBERS-4. С их помощью Бразилия и Китай намерены занять 10% существующего межд. рынка, объем которого в 2000г. достиг 600 млн. долл., и составить, тем самым, серьезную конкуренцию в этой области таким странам, как США, Россия, Франция, Канада и Япония.

С запуском спутника CBERS-3 Бразилия планирует увеличить свое долевое участие до 50%, что позволит ей использовать в собственных целях половину полученных результатов от проведенных космических исследований. В перспективе обе страны рассматривают возможности по предоставлению своих услуг в данной области другим иностр. государствам.

Успешный запуск спутников CBERS позволит Бразилии самостоятельно делать фотоснимки земной поверхности и проводить сбор данных независимо от иностр. спутников, услугами которых до настоящего времени пользовалась Бразилия. Так, ежегодно Бразилия тратит на покупку космических снимков, полученных с ам. Landsat и франц. спутника Spot, 1,5 млн. долл. Разрешающая способность полученных фотоснимков составляет от 15 до 30 м.

В окт. 1997г. Бразилия и Нац. управление США по авионавигации подписали договор об участии в строительстве межд. космической станции (МКС). Бразилия получит возможность проводить на станции эксперименты, результаты которых найдут практическое применение в медицине, фармакологии и сельском хозяйстве. Предусмотрено, что нац. промышленность произведет 6 компонентов для станции: платформу весом 1 т. и размером 5х2х3 м. для монтажа научно-исследоват. оборудования; платформу 5х2х2 м. для монтажа тех. оборудования; контейнер весом 1,5 т. для хранения различных грузов; вспомогательное оборудование для обсерватории; соединительную систему 10х2,5х2 м. для сочленения элементов станции; манипулятор по приему и размещению грузов. Кроме того, договор предусматривает работу на станции первого браз. астронавта — Маркоса Сезара Понтеса, который с авг. 1998г. проходит спец. подготовку в NASA.

Серьезным препятствием к реализации намеченных планов является задержка с созданием нац. ракетоносителя VLS первый образец которого был взорван 2.11.97г. по команде с Земли на начальном этапе полета из-за несрабатывания одного из двигателей первой ступени. Запуск второго прототипа VLS состоявшийся в 1999г. также не принес ожидаемых результатов.

Для реализации космической программы БКА располагает Аэрокосмическим тех. центром BBC (Centro Tecnico Aeroespacial — CTA) и Нац. институтом космических исследований министерства наук и технологий (Institute Nacional de Pesquisas Espaciais, INPE), находящимся в г.Сан-Жозе-дус-Кампус (шт.Сан-Пауло); Космическим полигоном «Алкантара» (Centre Espacial de Alcantara, CEA), расположенный на близком к экватору атлантическом побережье страны сев. г.Алкантара

(шт.Мараньяо), а также гос. и частными предприятиями по производству различных видов космической техники.

Программа развития космодрома «Алкантара» предусматривает 3 этапа его совершенствования. На первом, практически завершенном, он должен быть подготовлен к запуску на низкие орбиты ракет с двигателями на твердом топливе.

На 2 этапе планируется создание инфраструктуры по запуску на геостационарные орбиты ракет с жидкостным реактивным двигателем. Заканчивается строительство топливного склада и корпусов для размещения оборудования по статической и динамической балансировке ракет и ИСЗ.

На 3 этапе, следуя мировой тенденции, планируется подготовить космодром к запуску и приему кораблей многоразового использования, подобных созданному в СССР «Бурану» и в США «Челноку». Сейчас на СЕА имеется ВПП длиной 2600 м. Ежегодное содержание космодрома обходится в 10 млн.долл. За 10 лет функционирования с него уже было осуществлено более 250 запусков метеорологических ракет и зондов.

В 1998г. Браз. космическое агентство было профинансировано лишь на 25% от предусмотренных бюджетом средств. Заложенные в проект госбюджета на 1999г. денежные средства на космос претерпели резкое сокращение: на разработку единой платформы для спутников SCD-3, SSR-1 и SSR-2 с 20,9 млн.реалов до 10,128 млн.реалов; на участие в проекте строительства МКС — с 10 млн.реалов до 4,8 млн.реалов (хотя по договору с NASA предусмотрено ежегодное выделение 50 млн.долл. в течение 3 лет); на тех. исследования — с 1,263 млн. до 0,4 млн.реалов. Всего на 1999г. по линии различных министерств и ведомств планировалось выделить порядка 100 млн.долл., однако в связи с сокращением их бюджетов эта сумма сокращена на 50%.

На развитие Нац. космической программы в ближайшие 4г. требуется 280 млн. долл. Так, в 2000г. на разработку новых спутников INPE запросил 13 млн. долл., благодаря которым можно будет продолжить работы по созданию и развитию серии спутников сбора данных и завершить строительство спутника SCD-3. На разработку нового спутника по программе CBERS в 2000г. планировалось выделить 16 млн. долл. В рамках развития проекта по созданию нац. ракетоносителя VLS, выполняемую Аэрокосмическим тех. центром (Centro Tecnico Aeroespacial), в 2000г. предусматривалось вложение 17 млн. долл. INPE изучает возможности по разработке программ создания спутников связи и геостационарных ИСЗ с установкой на соответствующих орбитах.

С целью развития межд. сотрудничества в области космоса в 2000г. Бразилия подписала с Украиной договор, в рамках которого предусматривается запуск украинского ракетоносителя с браз. полигона «Алкантара». Предполагалось, что уже в 2001г. произведен первый запуск ракетоносителя (РН) «Циклон». Всего запланировано произвести порядка 12 запусков.

В марте 2000г. INPI успешно завершил тестовые испытания второго аргентинского спутника SAC-C. Данный проект разрабатывается Аргентиной во взаимодействии с браз. INPE и NASA и оценивается в 15 млн. долл. Браз.-аргентинское сотрудничество в космической отрасли включает

также разработку совместного спутника по мониторингу земной поверхности Sabia-3 и ориентировочно оценивается в 60 млн. долл.

В апр. 2000г. Бразилия и США подписали двустороннее соглашение, в рамках которого предусматривается использование нац. полигона для проведения пуска ам. РН. Предполагается, что 78% запусков будет осуществляться в коммерческих целях, 11% — в военных и 11% с целью выполнения правит. задач. Космодром может осуществлять до 14 запусков в год. Ожидается, что данное соглашение позволит Бразилии получать ежегодно 30 млн.долл.

Ассоциация аэрокосмических предприятий Бразилии (ИИАБ). Из 22 компаний, входящих в возглавляемую им ассоциацию, помимо «Браз. авиакомпаний» («Эмпреза бразилейра де аэронаутика», «Эмбразэр»), можно выделить следующие.

«Элибраз» (Helibras) производит на своем предприятии в г.Итажуба (шт.Минас-Жераис) с 1979г. вертолеты марки «Эурокоптер» по франц. и немецкой лицензиям. Будучи единственным в Юж.Америке производителем вертолетов, «Элибраз» поставляет на рынок стран Юж. Америки продукцию высоких технологий, содействуя тем самым укреплению позиций компании «Эурокоптер» как крупнейшего экспортера вертолетов в мире. В Бразилии «Элибраз» является лидером в сфере производства вертолетов для армии, полиции и пожарных служб.

«Аэроэлектроника» (дочерняя фирма компании «Аэромот Аэронавес и Моторес») занимается разработкой проектов, сертификацией и производством электронных компонентов военного и гражд. назначения. Электронные блоки, разработанные ее конструкторами, используются в браз. и итал. варианте военного самолета AMX. 14 стран используют на своих самолетах продукцию «Аэроэлектроники».

«Авибраз Лэроэспасиал», со времени своего основания в 1961г., когда был разработан и изготовлен самолет «Фалкан», производит новые материалы на базе композита, которые использовались в первых браз. космических ракетах, параболических антеннах большого диаметра, инерционных платформах, фибра-оптике, а также в изготовлении различных материалов оборонного назначения.

«Акрос» активно подключается к реализации браз. космической программы. Ее продукция пользуется межд. признанием. Компания «Акрос» находится в г.Сан-Жозе дос Кампос, где ее специалистами в области электроники и механической инженерии разрабатываются системы и компьютерные программы, используемые в оборонной, аэрокосмической и авиационной отраслях. Она участвовала в разработке платформы для запуска многоступенчатых ракет (совместно с Аэрокосмическим тех. центром), изготовляла металлические компоненты для браз.-китайского спутника, оказывает инженерное содействие «Эмбразэру» в разработке и сертификации хвостового оперения и дверей пассажирских самолетов.

«Бразсат, Коммершиал Спэйс Сервисис» (основана в 1994г.) является единственной в стране фирмой, занимающейся координации и коммерческой реализацией продукции предприятий, НИИ и ун-тов в космической области. «Бразсат» координировала осуществление трех первых браз.

экспериментов в космосе по биотехнологии. В нем принимали участие Нац. институт космических исследований, Ун-т Сан-Пауло (USP) и Коммерческий центр СМС/УАВ НАСА. «Бразсат» организует эксперименты в области кристаллографии, сельского хозяйства, роботики и космической технологии в условиях низкой гравитации.

«Тектелком Аэроэспасиал» — браз. частная компания, занимающаяся разработкой и производством электронного оборудования для аэрокосмической отрасли. «Тектелком» поставляла оборудование для стратегических целей и программ по обеспечению нац. безопасности таких, как Система противовоздушной обороны и контроля за браз. воздушным пространством. Браз. космическая программа, проект создания китайско-браз. спутника, самолет военного назначения АМХ.

«Элебра Система де Дефеа и «Контролес» — входит в группу «Элебра», созданную в 1981г. В аэрокосмической области «Элебра» использовала свои технологические возможности для участия в создании спутников, истребителей-бомбардировщиков АМХ, системы контроля за воздушным пространством Бразилии. «Элебра» стала первой в Бразилии компанией, разрабатывающей электронные системы для ВМФ. Ею осуществляется программа модернизации фрегатов — одна из наиболее значимых программ развития нац. инженерии.

Компания «ЭТР, Индустрия Механика Аэроэспасиал» (основана в 1991г.); с 1995г. ее специализацией является производство взрывателей для авиабомб, ракет (земля-воздух), установок для запуска ракет, спец. компонентов.

В аэрокосмической области задействованы также: «Комаф Индустрия Аэронаутика», «Компис», «Сеник», «Дижикон», «Экваториал Системас», «ЖЕ Селма», «Имажен Сенсориаменто Ремото», «Лег Текноложия», «Мектрон», «Моторес Роллс-Ройс», «Неутрон Элетроника», «Атер, Текноложияс Критикас».

Браз. космическое агентство (БКА). Создано указом президента Бразилии 10 фев. 1994г. БКА является фед. гражд. ведомством, напрямую подчиненным главе государства. Согласно закону, основными задачами БКА являются: руководство осуществлением нац. политики в области космоса; разработка и реализация нац. космической программы; развитие отношений с аналогичными зарубежными структурами; подготовка заключений по развитию сотрудничества с другими странами, подписание по согласованию с МИД и Миннауки и технологий межд. соглашений и протоколов по взаимодействию в космической сфере; подготовка экспертных заключений на межд. форумах, касающихся исследования и использования космического пространства; привлечение частного сектора к участию в космической сфере; стимулирование научных исследований и тех. разработок в космической области.

Деятельностью БКА руководят президент и гендиректор, назначаемые президентом страны. Орг. структура агентства состоит из высшего совета и 5 департаментов: адм., планового и координации космических программ, научно-тех. развития, межд. сотрудничества. Численность сотрудников БКА — 300 чел.

Согласно утвержденной президентом Ф.Кардозо «Нац. программы космических исследований» и разработанной на ее основе «Нац. полити-

ки развития космических исследований», на ближайшее 5 лет БКА предписано активно развивать технологическое сотрудничество с зарубежными странами в целях создания современных РН и вывода в космос полезных нагрузок в виде спутников различного назначения, а также развития системы услуг по коммерческому использованию космодрома «Алкантара».

В области создания РН руководство БКА намерено сделать основной акцент на взаимодействии с **Россией**, Украиной и Китаем. В планы агентства входит получение технологий, преимущественно на базе производственной кооперации, в области жидкотопливных ракетных двигателей, высокопрочных материалов, систем управления полетом ракеты и ее наведения, разделения ступеней, обработки телеметрической информации, обеспечения безопасности запусков.

БКА уделяет повышенное внимание участию страны в реализации проекта МКС, для которой бразильцы самостоятельно и при взаимодействии с иностр. партнерами ведут работу над производством 6 компонентов. С помощью станции БКА рассчитывает добиться прогресса в создании нац. тех. базы для дальнейшего развития космической программы, активно использовать пролеты МКС над территорией Бразилии для проведения сеансов дистанционного зондирования Земли в интересах сельского хозяйства и защиты экологии; проводить научные эксперименты в микрогравитации; продолжить разработку новых технологий в области биотехнологии, лекарственных препаратов, изучения физиологии человека, процессов сгорания для управления энергетическими ресурсами Земли, изготовления новых материалов.

В области научных исследований БКА намерено продолжить работы по созданию при помощи Франции серии спутников типа Sasi, а также наладить сборку на территории Бразилии совместно с Китаем очередных спутников CBERS (China-Brasil Earth Resources Satellite). На базе привлечения ученых из других стран, в т.ч. России, запланировано создание многофункциональной спутниковой группировки из спутников SCD-3 по сбору информации экологического характера и спутников дистанционного зондирования Земли (SSR-1 и 2), которая будет поэтапно выведена на орбиту в период 2002-07гг. Совместно с НАСА начаты работы по созданию метеорологического спутника EOS PM-1, запуск которого был намечен на конец 2000г. В его задачи входят метеорологические исследования в интересах сельского хозяйства страны.

По оценке руководства БКА, сохранение стратегической линии правительства страны на постепенное увеличение, начиная с 2000г., бюджетного финансирования агентства создает благоприятные предпосылки для того, чтобы Бразилия к рубежу 2005-07гг. приблизилась к порогу «космического клуба» и была в состоянии предложить конкурентоспособные услуги по выводу в космос коммерческих спутников, в т.ч. и тяжелых на базе кооперации с другими странами после усовершенствования космодрома «Алкантара».

В качестве основного исполнителя данной части программы исследования космоса определено Управление НИОКР Главного командования ВВС, которому предписано развитие сотрудничества с другими странами в сфере создания РН и поиск новых выгодных партнеров.

В планы Управления НИОКР входит получение технологий, преимущественно на базе производственной кооперации, в области жидкотопливных ракетных двигателей, высокопрочных материалов, систем управления полетом ракеты и ее наведения, разделения ступеней, обработки телеметрической информации, обеспечения безопасности запусков.

Выполнение хронограммы создания отдельных блоков для МКС, в частности, выдвигается американцами в качестве условия развития двусторонних связей в области освоения космоса и доступа к отдельным необходимым бразильцам технологиям в дальнейшем. Самостоятельно и при взаимодействии с иностр. партнерами идет работа над производством 6 компонентов для МКС: адапторный блок для проведения экспериментов за бортом станции (Expedite the Processing of Experiments to Space Station Pallet); установка для проведения технологических экспериментов (Technology Experiment Facility); компонент устройства визуального наблюдения второго блока (Window Observational Research Facility Block 2); транспортно-грузовой модуль (Unpressurized Logistics Carrier, ULC); блок управления стыковкой полезных нагрузок (Cargo Handling Interface Assembly); элемент стыковочной системы для ULC (ZI-ULC-Attach System).

О браз.-ам. соглашении. 18 апр. 2000г. министр науки и технологий Р.Сарденберг и посол США А.Харрингтон подписали браз.-ам. соглашение о взаимной защите ИС и технологической тайны в области использования космоса, в частности, при запуске с браз. космодрома «Алкантара» ам. коммерческих спутников иностр. РН.

Браз. правительство расценило факт подписания данного соглашения как важный этап на пути вступления страны в «клуб космических держав», которое открывает «зеленый свет» деятельности недавно созданного совместно с украинским «Южмашем» и итал. «Фиат-Авиа» консорциума по выводу на околоземную орбиту РН «Циклон» с космодрома «Алкантара» произведенных в США спутников различного назначения. Прибыль браз. стороны составит 2 млн. долл. с каждого запуска. К концу 2001г. консорциум планирует выйти на мировой рынок космических услуг с 14-15 заказами ежегодно. Работы по тех. перевооружению «Алкантары» оцениваются в 13 млн.долл., их выполнение должно создать в аэрокосмической отрасли Бразилии дополнительно 2,5 тыс. рабочих мест. После вывода космодрома на современный уровень, как считают браз. эксперты, страна сможет претендовать на занятие 20% рынка запуска коммерческих спутников, предназначенных для развертывания глобальных телекоммуникационных сетей.

В то же время, несмотря на в целом позитивный для Бразилии процесс расширения **сотрудничества с США** в космической области, подкрепленное указанным соглашением, **браз. сторона не получит широкого доступа к современным технологиям подготовки ракет к запуску.** Позиция США в данном вопросе оказалась весьма жесткой, что на практике означает установление строгого контроля за работой бразильцев на космодроме «Алкантара», а главное — непосредственный контакт с готовящимися к запуску РН будет разрешен лишь ам. специалистам. Соглашение с США о взаимной защите ИС, иными словами, о передаче «чувст-

вительных», главным образом ракетных, технологических недружественным Вашингтону режимам, в основном дало возможность завершить переговоры с Украиной и Италией об использовании ими «Алкантары», но никоим образом не приблизило Бразилию к получению этих технологий. В целом, по мнению БКА, подписание соглашения создало прецедент для распространения подобной практики на других перспективных партнеров Бразилии в аэрокосмической области, прежде всего РФ и Украину (с последней оно будет подписано в ближайшее время), что благоприятно отразится на развитии межд. сотрудничества по использованию космического пространства в мирных целях.

Как считают в БКА, данное соглашение явилось также полезным в контексте укрепления полит. отношений с США, поскольку, согласно оценки администрации Клинтона, оно вывело Бразилию в разряд «передовых государств», которые должны являться примером для подражания «пороговыми странами». В процессе подготовки к его подписанию браз. сторона, в частности, вновь дала США гарантии своего последовательного соблюдения обязательств в рамках РКРТ и ДНЯО, подчеркнув транспарентный и мирный характер работ, ведущихся в стране в области ядерных исследований и создания ракеты-носителя для гражд. целей.

Нац. ин-т космических исследований (ИНПЕ). Создан 3 авг. 1961г. решением браз. правительства. Ин-т находится в г.Сан-Жозе-дус-Кампус (шт.Сан-Пауло). Наиболее крупными программами, осуществляемые институтом, являются Браз. комплексная космическая программа (МЕКБ) и браз.-китайский спутник для изучения ресурсов Земли (СБЕРС). По программе МЕКБ на институт возложены работы по проектированию и производству трех спутников серии SCD (первый спутник SCD-1 был выведен на орбиту в 1993г., второй — SCD-2 — в 1998г. ам. ракетой «Пегас»).

СБЕРС — совместная программа мониторинга и наблюдения за ресурсами Земли, являющаяся частью программы тех. сотрудничества с Китаем с 1988г. Она предусматривает создание двух спутников, которые будут выведены на орбиту китайской ракетой. ИНПЕ отвечает за разработку систем, составляющих 30% проекта. В 1995г. между Бразилией и Китаем заключено соглашение о намерениях, предусматривающее дальнейшее сотрудничество в космической области, в частности, создание еще двух научных спутников.

ИНПЕ осуществляет теоретические и экспериментальные программы исследования космической геофизики, аэронавтики и астрофизики. Институт создает собственное оборудование для проведения научных исследований для установки на мелких научных спутниках, ракетах и шарах, запускаемых в стратосферу. Для проведения исследований в области астрофизики ИНПЕ располагает радиообсерваториями, телескопами (ин-ту принадлежат 2 радиообсерватории — в шт.Сан-Пауло и Сеара).

С начала 80 гг. ИНПЕ осуществляет большую часть космических и атмосферных исследований, проводимых в рамках Антарктической программы.

Погодные и климатические изменения (подобные феномену Эль Ниньо), засуха на северо-востоке Бразилии, наводнения на юге страны изучаются и прогнозируются учеными ИНПЕ, использующи-

ми для этих целей экологическую информацию со спутников. Эту работу проводит Центр прогноза погоды и климатических исследований (СПТЭК), расположенный в г.Кашоэйра Паулиста.

Решение о создании этого Центра было принято правительством Бразилии в 1987г. в целях улучшения прогнозирования погоды, изучения климата в стране. СПТЭК был открыт в 1993г. Он располагает суперкомпьютером, позволяющим в кооперации с другими центрами составлять долгосрочные прогнозы погоды. Центр дает возможность Бразилии принимать межд. обязательства по проведению исследований, предназначенных для удовлетворения потребностей других южноам. стран. Свои возможности научного предсказания он ярко показал в 1997г., спрогнозировав усиление эффекта Эль Ниньо. Потепление вод Тихого океана непосредственно сказывается на климате Юж. Америки, а в Бразилии этот феномен привел к засухе на северо-востоке и наводнению на юге. Прогноз, подготовленный учеными СПТЭК в сотрудничестве с другими центрами, позволил властям принять своевременные меры с целью сведения до минимума отрицат. последствия этого природного явления.

В области сотрудничества с Россией руководство ИНПЕ выступает за развитие взаимодействия в сфере спутниковых технологий, в частности, разработки техники вывода на орбиту новых спутников и замены спутников, отработавших свой ресурс, обучения кадров наземных станций по управлению спутниковыми группировками. В контексте научного сотрудничества ИНПЕ намерен отдать приоритет астрофиз. исследованиям, прежде всего касающимся создания датчиков большой разрешающей способности для наблюдения за источниками фиолетового спектра, гамма- и рентгеновскими излучениями, а также проведению совместных экспериментов для изучения микрогравитации, фототермики и фотоакустики, радиометрии, геомагнетизма и земной магнитосферы, в т.ч. в рамках строительства и научного использования МКС.

Работа по созданию нац. ракеты-носителя. В 1997г. в Бразилии в рамках браз. космической программы был произведен пробный запуск опытного образца первой нац. ракеты-носителя (VLS-1 V01) с космодрома «Алкантара», шт.Мараньяо.

Через 65 секунд после запуска произошел отказ одного из двигателей, в результате которого ракета-носитель (РН) вместе с установленным на ней спутником SCD-2A, предназначенным для сбора данных по экологической проблематике, была уничтожена по команде с Земли. Отказ двигателя произошел из-за сбоя в системе зажигания.

С учетом анализа результатов пробного запуска коллективом Ин-та авиации и космоса Аэрокосмического центра ВВС Бразилии (IAE-CTA), расположенного в г.Сан-Жозе-дус-Кампус (шт. Сан-Пауло), был разработан и практически подготовлен к запуску новый вариант РН-VLS-1 V02, предназначенный для вывода на орбиту спутника для научных исследований — Sasi.

Ракета-носитель VLS-1 V02 является модернизированным вариантом VLS-1 V01 с твердотопливным двигателем, ее масса — 50 т., высота — 19 м. Состоит из 4 ступеней, рассчитана на доставку полезного груза весом от 100 до 380 кг. на экваториальные орбиты высотой от 200 до 1200 км. или

весом от 75 до 275 км. на полярные орбиты высотой от 200 до 1000 км. **Около 85% всех компонентов РН изготовлено в Бразилии.**

Спутник для научных исследований и сбора данных — Sasi-2, имеет массу 80 кг. и должен быть выведен на экваториальную орбиту высотой 750 км. Общая оценочная стоимость запуска VLS-2 V02 с Sasi-2 на борту — в пределах 10 млн.долл. IAE-CTA одновременно ведет работу над двумя новыми проектами ракеты-носителя — VLS1+ и VLS-2 с улучшенными характеристиками в плане надежности и повышенной полезной нагрузки до 700 кг.

Судостроение-2002

Судостроительная промышленность Бразилии в 2002г. продолжает наращивать свои производственные мощности. Осуществляются капиталовложения в расширение и модернизацию производства.

Планируется полностью обеспечить бразильский рынок по производству судов для нефтяной и газовой промышленности и в последующем выйти на мировой рынок. В этих целях ведется работа по созданию СП. Наибольшая активность отмечена на верфях Ilha S.A. (EISA) и Brasfels (Velorme), получивших наибольшее число заказов. Правительство проводит политику по стимулированию роста национального сектора судостроения.

До конца 2005г. бразильская компания Petrobras объявила о своем намерении приобрести 22 судна, 11 из них будут построены на верфях Бразилии и 11 предполагается импортировать. Одновременно было заявлено, что в течении десяти лет общие потребности компании в судах могут составить 40 ед.

Компания Brasfels выиграла торги на модернизацию нефтяного танкера в платформу. Проект оценивается в 300 млн.долл. Подписан контракт с компанией Delba/Bourbon на строительство трех судов типа Anchor Handling Tugs Supply Vessels (AHTS) на 90 млн.долл. Заключен контракт на переоборудование корабля Stena Concordia в нефтяную платформу P-48. Сумма проекта оценивается в 75 млн.долл. Работы предполагается закончить в 2003г.

По оценкам руководства министерства транспорта Бразилии, отрасль находится на подъеме, проводится интенсивная работа по созданию СП с ведущими мировыми судостроительными компаниями, существующие производственные мощности обеспечены заказами на перспективу до 2005г.

Судостроение-2001

В развитии судостроительной промышленности Бразилии за 2001г. отмечается тенденция положительного роста. Судостроительные верфи продолжали наращивать свои производственные мощности, осуществляли капиталовложения в расширение и модернизацию производства. Общая сумма заказов за 2001г. достигла 1,46 млрд.долл. Увеличилось число занятых в производстве служащих, составившее 15 тыс., создано 75 тыс. вспомогательных мест.

В 2002г. национальное судостроение готовится полностью завоевать бразильский рынок по производству судов для нефтяной и газовой промышленности и в последующем выйти на мировой рынок. Ведется работа по созданию СП. Наибольшая

активность отмечена на верфях Ilha (EISA) и Brasfels (Velorme), получивших наибольшее число заказов в 2001г.

Правительство проводило политику по стимулированию роста национального сектора судостроительства. Увеличен срок предоставления займов с 15 до 20 лет, процентные ставки сокращены с 6% до 4%.

Бразильская компания Petrobras объявила о своем намерении до конца 2005г. приобрести 22 судна, 11 из них будут построены на верфях Бразилии и 11 предполагается импортировать. Одновременно заявлено, что в течение десяти лет общие потребности компании в судах могут составить 40 ед.

В 2001г. состоялось слияние верфи Velorme (Ангра душ Рейс) и сингапурской группы Keppel Fels, в результате чего образована новая верфь Brasfels. В авг. верфь получила международный сертификат ISO 9000.

Brasfels выиграла контракт на модернизацию нефтяного танкера в платформу. Проект оценивается в 300 млн.долл. В окт. 2001г. подписан контракт с компанией Delba/Bourbon на строительство 3 судов типа Anchor Hoedling Tugs Supply Vesseis (ANTS) на 90 млн.долл. Заключен контракт на переоборудование корабля Stena Concordia в нефтяную платформу P-48. Сумма проекта оценивается в 75 млн.долл. Работы предполагается закончить в дек. 2002г.

Объединение национальной верфи EISA (30% капитала) с сингапурской группой Jurong (70% капитала) позволило погасить долг в 30 млн.долл. и одновременно получить кредит от Национального банка социального и экономического развития BNDES в 244,4 млн.долл. на строительство 4 нефтяных танкеров для национальной компании Transport (дочернее предприятие Petrobras), из них 2 типа Suezmax (140 тыс.т.) и 2 типа Panamax (70 тыс.т.). Данный заказ составляет часть Программы Navega Brasil, принятой федеральным правительством в качестве основного плана возрождения национального судостроения.

Слияние верфи Maui с сингапурской компанией Jurong позволило бразильцам сохранить прежнее название предприятия и продолжить строительство контейнеровозов для компании Ailansa/Hamburg Sul водоизмещением 3800 TEUs на 120 млн.долл.

Верфь Promar (Нитерой) объединилась с норвежской группой Aker.

Верфь Cruzeiro do Sul (Нитерой) арендована итальянской группой Rodriguez Cantiere Navali.

Верфь Ultratec (Нитерой) планирует строительство модулей типа FPSOs для компании Halliburton. Строительство оценивается в 30 млн.долл.

Верфь Promar заключила контракт с американской компанией Tide Water на строительство PSV (Platform Supply Vessel) на 15 млн.долл.

Верфь Transnave (Иля ду Говернадор) в 2001г. спустила на воду судно Normand Ipanema. Работы оцениваются в 2,4 млн.долл.

По данным минтранса Бразилии судостроительная промышленность произвела в 1995-99гг. 137 кораблей на 131 млн.долл. С учетом интенсивного развития в последние годы нефтяного и газового секторов Бразилии, следует ожидать, что национальное судостроение будет обеспечено заказами на ближайшие годы. Это позволит федеральному правительству вывести данный сектор экономики из перманентного состояния застоя.

Горнодобыча-2002

Бразилия располагает крупнейшими мировыми запасами железной руды, залежами марганца, никеля, меди, бокситов и других редких металлов. По запасам полезных ископаемых Бразилия занимает ряд ведущих мест в мире. По запасам ниобия и тантала стране принадлежит 1 место, белой глины и графита — 2, талька — 3, магнезия — 4, олова — 5, алюминия, железа, лития и марганца — 6. Данное обстоятельство позволяет национальным производителям прочно удерживать передовые позиции в мире по производству ниобия (1 место); тантала, железа и белой глины (2); алюминия и графита (3), хризолита, магнезита и олова (4); марганца (5).

В 2002г. в Бразилии получили развитие ряд инвестиционных проектов в горнодобыче. Руководство компании Cominco, мирового производителя цинка, инвестировало в бразильскую горнодобывающую отрасль. Были продолжены в 2002г. геологоразведывательные работы в штатах Минас Жерайс и Баиа.

Компания Rio Algom, занимающаяся производством золота и меди, также продолжает исследования на территории Бразилии.

Компания Altoro представила бразильцам проект Pedra Branca на проведение горнодобывающих работ металлов платиновой группы (платина, палладий, натрий), в который уже инвестировала 7 млн.долл.

Производство железной руды. В Бразилии подтвержденные запасы железных руд оцениваются в 11 млрд.т. (6,4% мировых). Наиболее крупные месторождения разведаны в шт. Минас-Жерайс (среднее содержание железа — 30%, однако добываются и руды с содержанием железа более 60%) и Пара (месторождение Караджас — содержание железа более 60%). Крупный железорудный бассейн (Морру ду Урукум) расположен также в шт. Мату-Гроссу.

90% национальных месторождений разрабатываются открытым способом. Распределение залежей на территории страны характеризуется: шт. Минас Жерайс — 72,2%, шт. Парана — 22,3%, шт. Мату Гроссу ду Сул — 4,3%, Сан Паулу — 1%, другие штаты — 0,2%. Ввиду высокого содержания железа в гематитовых рудах — 60-68% и итабиритовых — 50-60%, страна занимает привилегированное положение в мире по этому показателю качества железных руд.

Производство распределено среди 30 компаний, ведущих разработку открытым способом. 96% объема добываемых руд принадлежит 8 основным компаниям: «Компания Вале ду Рио Досе» (CVRD), «Минерасоес Бразилейрас Реунидас», «Минерасо да Тринидада — Саматри», «Фертеко Минерасо», «Самарко Минерасо», «Компания Сидеруржика Насионал», «Итаминас Комерсио де Минериос».

Компания CVRD является **крупнейшей в мире горнодобывающей компанией**. Компания разрабатывает не только месторождения железных руд, но и является также крупным производителем и экспортером марганца, золота и других видов минсырья, размеры прибыли этого концерна достигают 900 млн.долл. в год. В 1997г. компания CVRD была приватизирована. Победителем стал консорциум Valepar, возглавляемый крупнейшим произво-

дителем стали в Бразилии — корпорацией CSN. За 3,1 млрд.долл. консорциум приобрел 25% акций CVRD (34% голосующего пакета). Остальные акции были приобретены группой пенсионных фондов (39%), компаниями Eletron (17%), Bndespar (9%), американским Nation's Bank и фондом Investvale. Правительство оставило за собой «золотую акцию», гарантирующую право вето.

Территориально, деятельность компании в области железорудного сырья делится на две не связанные системы — Северную и Южную. Северная система включает в себя месторождение Караджас в шт. Пара, одноколейную железную дорогу (900 км.) от месторождения до принадлежащих компании морского порта Понта да Мадейра и завода окатышей. Месторождение Караджас является уникальным по запасам железных руд при высоком содержании железа. В первый год работы добыча составила 15 млн.т., во второй — 25 млн.т., в третий — 35 млн.т. Северная система работает на полную мощность (50 млн.т. в год). В ближайшем будущем производство железной руды увеличить будет невозможно из-за полной загрузки ж/д трассы и морского порта. Компания планирует модернизацию железной дороги, что позволит увеличить ее пропускную способность на 5 млн.т. в год.

Производство бокситов. Мировые запасы бокситов оцениваются в 30,5 млн.т., из них 10,8% находится в Бразилии. Бразилия удерживает 3 место в мировом рейтинге основных производителей бокситов. Основная роль в разработке месторождений бокситов принадлежит компаниям: «Минерасо Рио ду Норче» (76,6%), «Компания Бразилейра ду Алюминию» (12,6%), «Алкоа Алюминию ду Бразил» (4,4%) и Алкан (3,5%).

Производство никелевой руды. Мировые запасы никелевых руд оцениваются в 116 млн.т. по содержащемуся в руде никелю. Бразильские запасы этого сырья, которые составляют 5,2% от мировых, оцениваются в 6 млн.т. По производству никеля Бразилия занимает 8 место в мире. Основными центрами добычи являются шт. Гойяс — 74,2% и шт. Пара — 16,7%.

Добытая руда полностью перерабатывается внутри Бразилии и в виде готовой продукции (металлический никель, ферроникель) используется на металлургических предприятиях страны и экспортируется в США — 56%, Германию — 23%, Японию — 14%.

Добычей никелевых руд и их переработкой занимаются «Компания Никел Токантинс» (46,9%), «Кодемин» (38,4%) и «Морру ду Никел» (14,7%).

Ниобиевая руда. Бразилия располагает 88% мировых запасов ниобиевой руды и является абсолютным мировым лидером по добыче этого сырья.

Основные залежи руды (92%) сосредоточены в месторождении Араша (шт. Минас Жерайс), запасы которого составляют 450 млн.т. руды с содержанием 2,5% пятиоксида ниобия. Рудники месторождения эксплуатируются компанией «Комипа», которая занимается добычей ниобиевой руды и выработкой концентрата пирохлора для производства ниобия.

Экспорт ниобийсодержащих материалов из Бразилии распределяется: США — 26%, Япония — 23%, Канада — 9%, Германия — 6%, и прочие страны — 26%.

Запасы урана. В Бразилии имеется существенная сырьевая база для развития атомной энергети-

ки. Разрабатываемые запасы урана составляют 250 тыс.т., оценочные запасы тория 500 тыс.т. Страна занимает 5 место в мире по объемам добычи урана, что составляет 8% от мировых ресурсов.

С 1999г. в Бразилии действуют несколько предприятий по добыче урановой руды — Lagoa Real с потенциальной производительностью в 250 т. урана в год, Pocos de Caldos производительностью в 360 т. урана в год. Ожидается ввод в действие нового предприятия по добыче урана из фосфатов Itotaíа производительностью в 325 т. урана в год.

С июня 2000г. в Катете введен в действие завод по переработке урана мощностью 400 т/год фирмы Industrias Nucleares do Brasil (INB). Руда поступает с месторождения Лагоа-Рил, при средней его концентрации 0, 3%. Ожидается, что завод в Катете обеспечит все настоящие и будущие потребности АЭС Бразилии в уране. Согласно информации фирмы INB, месторождение урана Итатайа, шт. Сеара, становится также рентабельным.

В бассейне реки Амазонки обнаружено крупнейшее в мире месторождение урана. Площадь этого месторождения составляет 600 кв.км. Разработка этого месторождения будет оправданной только тогда, когда стоимость одного фунта урана на мировом рынке возрастет с 40 до 60 долл., отмечают специалисты предприятия CPRM, обнаружившего залежи этого радиоактивного сырья.

Горнодобыча-2001

Горнодобывающая промышленность Бразилии в течение последних лет продолжает играть одну из основных ролей в развитии национальной экономики. По данным Национального департамента добычи полезных ископаемых (DNPM), в 2001г. доля горнодобывающего сектора, включая добычу нефти и природного газа, в общем ВВП страны составила 8,26%, объем производства достиг 45,3 млрд.долл.

Бразилия располагает крупнейшими мировыми запасами железной руды, залежами марганца, никеля, меди, бокситов и других редких металлов. По залежам различных полезных ископаемых, находящихся на территории, Бразилия занимает ряд ведущих мест в мире. По запасам ниобия и тантала стране принадлежит 1 место, белой глины и графита — 2, талька — 3, магнезия — 4, олова — 5, алюминия, железа, лития и марганца — 6. Это позволяет национальным производителям удерживать передовые позиции по производству ниобия (1 место), тантала, железа и белой глины (2), алюминия и графита (3), хризолита, магнезита и олова (4) и марганца (5).

Производство железной руды. Мировые запасы железной руды в 2001г. оценивались в 300 млрд.т. Бразилия располагающая 6,4% (19,3 млрд.т.) от общего количества в 2001г. удерживала 6 место. 90% национальных месторождений разрабатываются открытым способом. Распределение залежей на территории страны: штат Минас Жерайс — 72,2%, штат Парана — 22,3%, штат Мату Гроссу ду Сул — 4,3%, Сан Пауло — 1%, другие штаты — 0,2%.

В 2001г. в Бразилии произведено 208 млн.т. железной руды. Производство распределено среди 30 компаний, ведущих разработку открытым способом 80 шахт, из них 96% объема добываемых руд принадлежит 8 основным компаниям: «Компания Вале ду Рио Досе», «Минерасоес Вразилейрас Реу-

нидас», «Минерасао да Триндада — «Самитри», «Фертеко Минерасао», «Самарко Минерасао», «Компания Сидеруржика Насионал», «Итаминас Комерсио де Минерное».

По данным Департамента внешней торговли (DECEX) в 2001г. экспорт железной руды составил 151 млн.т. на 3,07 млрд.долл. Экспортные поставки осуществлялись в Японию (18%), Германию (14%), Китай (9%), Италию (6%) и еще 38 стран.

По данным DECEX импорт железной руды в Бразилию не отмечен.

Производство бокситов. Мировые запасы бокситов оцениваются в 30,5 млн.т., из них 10,8% находится в Бразилии.

В 2001г. в стране произведено 13,76 млн.т. бокситов. Бразилия прочно удерживает 3 место в мировом рейтинге основных производителей бокситов. Основная роль в разработке месторождений бокситов принадлежит компаниям: «Минерасао Рио ду Норче» (76,6%), «Компания Бразилейра ду Алюминиу» (12,6%), «Алкоа Алюминиу ду Бразил» (4,4%) и Алкан (3,5%).

Экспортные поставки бокситов составили 4,3 млн.т. Основными импортерами бразильских бокситов стали: Канада (38%), США (20%), Украина (12%), другие страны 12%.

Импорт бокситов в 2001г. составил 8,9 тыс.т. Основными поставщиками являются: Китай (77%), США (22%).

Производство никелевой руды. Мировые запасы никелевых руд в 2001г. составили 137,9 млн.т. По производству никеля Бразилия занимает 8 место в мире.

В 2001г. производство никеля, содержащегося в ферросплаве FeNi, и электролитического никеля составило 31,523 тыс.т. Компания «Никель Токантинс» произвела 17,541 тыс.т. никелевого карбоната и 16,91 электролитического никеля. Компания «Кодемин» произвела 6,31 тыс.т. никеля, содержащегося в ферросплаве FeNi. Компания «Серра да Форталеза» произвела 8,326 тыс.т. никеля.

Экспортные поставки компаний составили: «Никель Токантинс» — 11,09 тыс.т. электролитического никеля в США и Японию; «Кодемин» — 2,04 тыс.т. ферросплава FeNi, в Германию и Люксембург. Компания «Минерасао Серра да Форталеза» экспортировала 16,5 тыс.т., большей частью на рынок Финляндии.

В 2001г. отмечено незначительное увеличение импорта никеля на 134.320 млн.долл. Химические соединения поставлялись из ЕС (72%), Азии (19%) и США (9%); полуфабрикаты из Канады (29%), США (30%), Германии (18%), Швеции (17%) и Австрии (6%).

Производство ниобиевой руды. Основная доля мировых запасов пироклора (содержащего Nb₂O₅) находится в Бразилии. Залежи сосредоточены в штатах Минас Жерайс — 96,3%, Амазонас — 2,8% и Гоиас — 1%. Производство ниобиевого концентрата (Nb₂O₅) в 2001г. составило 42,9 тыс.т.

Компания «Минерасао Каталао де Гоиас» добыла 705,1 тыс.т. обогащенной руды и произвела 3,59 тыс.т. ферросплава FeNb, с содержанием 2,49 тыс.т. ниобия.

Компания «Компания Бразилейра де Металургия и Минерасао — КБММ» в 2001г. произвела 16,59 тыс.т. ниобия, содержащегося в ферросплаве FeNb и 1,59 тыс.т. оксида ниобия.

Экспорт феррониобия в 2001г., составил 24,89 тыс.т. Основными потребителями стали: Нидерланды (28,1%), США (23,9%), Япония (22,0%), Германия (8,1%) и Канада (6,9%).

Начиная с 1985г. импорт ниобия не отмечается.

Горнодобыча-2000

В 2000г. доля горнодобывающего сектора, включая добычу нефти и природного газа, в общем ВВП страны составила 8,7%, экспортные поставки мин. сырья достигли 48 млрд. долл.

По запасам ниобия и тантала стране принадлежит 1 место, белой глины и графита — 2, талька — 3, магнезия — 4, олова — 5, алюминия, железа, лития и марганца — 6. Данное обстоятельство позволяет нац. производителям прочно удерживать и передовые позиции по производству ниобия (1 место), тантала, железа и белой глины (2), алюминия и графита (3), хризолита, магнезита и олова (4) и марганца (5).

Производство железной руды. Мировые запасы железной руды в 2000г. оценивались в 306 млрд.т. Бразилия, располагающая 6,4% (19,5 млрд.т.) от общего количества мировых запасов этого сырья, прочно удерживала 6 место. Отличительной особенностью железной руды является высокое содержание железа в гематитовых рудах — 60-68% и итабитовых — 50-60%. Порядка 90% известных месторождений в Бразилии могут разрабатываться открытым способом. Распределение залежей на территории страны характеризуется следующим образом: шт.Минас Жерайс — 72,2%, шт.Парана — 22,3%, шт.Мату Гроссу ду Сул — 4,3%, другие — 0,4%.

В 2000г. в стране добыто 197 млн.т. железной руды. Производство распределяется среди 30 компаний, ведущих разработку 80 шахт, из них 96% объема добываемых руд принадлежит основным компаниям: «Компания Вале ду Рио Досс», «Минерасоес Бразилейрас Реунидас», «Минерасао да Триндада», «Фертеко Минерасао», «Самарко Минерасао», «Компания Сидеруржика Насионал», «Итаминас Комерсио де Минерное».

По данным Департамента внешней торговли (DECEX) в 2000г. экспорт железной руды из Бразилии составил 142 млн.т. на 3,098 млрд. долл. Экспортные поставки осуществлялись в Японию (15,5%), Германию (13%), Китай (9%), Ю.Корею (5%), США (5%) и еще порядка 38 стран.

Производство бокситов. Мировые запасы оцениваются в 31 млн.т., из них 7,7% расположено в Бразилии. В 2000г. в стране добыто около 13,01 млн.т. бокситов, тем самым Бразилия заняла 3 место в мировом рейтинге основных производителей бокситов.

Ведущая роль в разработке месторождений бокситов отводится компаниям: «Минерасао Рио ду Норче» (79,2%), «Компания Бразилейра ду Алюминиу» (10%), «Алкоа Алюминиу ду Бразил» (5%) и Алкан (3,3%).

Экспорт составил 4,9 млн.т. Основными потребителями браз. бокситов являются: Канада (39,3%), США (18,9%), Украина (12,09%).

Импортные поставки бокситов в Бразилию составили 7 млн.т. Основными поставщиками являлись: Венесуэла (60%), Китай (29,4%), США (10%).

Производство никелевой руды. Мировые запасы руд в 2000г. составили 140,1 млн.т. По производству никеля Бразилия занимает 8 место в мире. В

2000г. отмечено увеличение производства на 23% по сравнению с 1999г., что было вызвано повышенным спросом со стороны азиатского и европейского рынков.

В 2000г. нац. производство никеля, содержащегося в ферросплаве FeNi, и электролитического никеля составило 34,96 тыс.т. Компания «Никель Токантинс» произвела 18,3 тыс.т. никелевого карбоната и 16,9 электролитического никеля. Компания «Кодемин» произвела 6,64 тыс.т. никеля, содержащегося в ферросплаве FeNi.

Экспорт составил: «Никель Токантинс» — 11,56 тыс.т. электролитического никеля в США и Японию; «Кодемин» — 1,46 тыс.т. ферросплава FeNi в основном в Германию и Люксембург.

Наблюдалось незначит. увеличение импорта никеля в основном в виде полуфабрикатов из Юж. Африки, Норвегии, России и США, с Кубы.

Производство ниобиевой руды. Основная доля мировых запасов пирохлора (содержащего Nb₂O₅) находится в Бразилии. Залежи располагаются в шт.Минас Жерайс — 96,3%, в шт.Амазонас — 2,8% и шт.Гоиас — 1%. Производство ниобиевого концентрата (Nb₂O₅) в 2000г. составило 43,07 тыс.т.

Компания «Минерасао Каталао де Гоиас» добыла 701 тыс.т. обогащенной руды и произвела 3,67 тыс.т. ферросплава FeNb, с содержанием 2,53 тыс.т. ниобия.

Компания «Компания Бразилейра де Металургия и Минерасао — КБММ» в 2000г. произвела 16,67 тыс.т. ниобия, содержащегося в ферросплаве FeNb, и 1,54 тыс.т. оксида ниобия.

Экспорт феррониобия в 2000г. составил 24,83 тыс.т. Основные потребители: Нидерланды (28%), США (24%), Япония (22%), Германия (8%) и Канада (7%).

Золотодобыча. По оценкам специалистов Ам. геологической службы (U.S. Geological Survey) в 1999г. мировые запасы золота оценивались в 49 тыс.т. Браз. запасы по последним подсчетам составляют 1860 т. Залежи золотосодержащих руд на территории Бразилии распределяются следующим образом: шт.Минас Жерайс — 58%, шт.Пара — 22%, Мату Гроссу — 9%, Баия — 4%, Гоиас — 4%, на остальные 12 штатов Бразилии приходится 3%.

По оценкам Ам. геологической службы, мировое производство золота в 1999г. составило 2330 т., что по сравнению с 1998г. дало снижение производства на 5,3%. Браз. производство золота в 1999г. по оценкам специалистов (DNPM) составило 49 т. В мировом рейтинге производителей золота Бразилия занимает 8 место.

В 1994г. страна произвела 78 т., в 1999г. эта цифра составила лишь 49 т., при этом ежегодное снижение составляет 6,7%. Повышение мировых цен на золото в конце сент. 1999г. положительно сказалось на уровне производства нац. золотодобывающих компаний, который в сумме составил 38,4 т. (за исключением приисков), что в общем дало прирост в 1,6% по сравнению с 1998г.

В Бразилии, традиционно считавшейся страной, где большая часть золота добывалась старателями, в последнее десятилетие отмечается возрастание пром. добычи золота. В этой связи в 1999г. добыча золота старателями составила лишь 10,3 т.

По данным DNPM в 1999г. импорт золотосодержащих продуктов, включая золотые изделия, украшения и хим. соединения содержащие металлы, составил в 450,3 тыс. долл., что на 2,4% меньше

по сравнению с 1998г. (461,3 тыс.долл.). Хим. соединения составили 97% от общего импорта. Основным поставщиком данной продукции в 1999г. стали США, доля которых составила 88% от общего количества импорта золота.

Экспортные поставки браз. золота в 1999г. составили 348 млн.долл.. Сокращение объема по сравнению с 1998г. (413 млн.) стало следствием низких цен металла на мировом рынке, где в последнее время наблюдается перманентное состояние снижения цен. Так в 1998г. средняя цена за унцию составляла 298,15 долл., а в 1999г. эта цифра находилась в пределах 267,64 долл. Основными потребителями браз. золота являются США (90%), Германия (5,6%) и Сингапур (1,3%).

1 место в стране по добыче золота занимает «Компания Вале Рио Досе» (CVRD), располагающая пятью крупнейшими в Бразилии месторождениями: Итабира, Касте, Фазенда Бразилейра, Алмас и Игарпе Баиа. В 1998г. компанией добыто 18,1 т., что составило порядка 33% от общего объема производства золота в стране. Оставив амбициозные планы по достижению уровня в 30 т. к 2000г., руководство компании свое основное внимание сосредоточило на развитии проектов связанных с добычей меди и золотосодержащих руд. Проекты «Салобо» и «Серра Лесте», два наиболее важных проекта в реализации вышеназванных планов, не оправдали возлагаемых надежд. Проект «Салобо» находится в стадии пересмотра, а «Серра Лесте» не принес ожидаемых результатов. По оценкам специалистов компании, в 2001г. следовало ожидать закрытия шахт Каете, Итабира и Алмас.

Руководство компании CVRD в настоящее время, для увеличения производства золота, акцентирует основное внимание на районе Каражас (шт.Пара), где по оценкам экспертов находятся крупные залежи золотосодержащих руд. В других районах браз. территории практически исчерпаны золотые запасы и они не пригодны для реализации крупных проектов.

Компания Anglo Gold (ЮАР), одна из мировых производителей золота и основной конкурент браз. CVRD в последнее время все больше обращает внимание на латиноам. рынок. В Бразилии компания занимает 2 место и владеет рядом шахт в шт.Минас Жерайс и Гоиас.

В последние годы все более активно проникает на латиноам. регион компания Anglo Gold. В 1999г. ею было израсходовано 17 млн.долл. на повышение производительности месторождений в Cuiaba (совместно с Mineracao Morro Velho) и Serra Grande (совместно с фирмой TVX Gold), которые дали 11,2 т. золота. В 2000г. она намерена выделить 6 млн.долл. на реализацию нового проекта в Амарати, шт.Амапа, (ожидается, что добыча на новой шахте будет начата в 2002г.), и расширение производства на месторождении в Cuiaba. В течение 5 лет фирма намерена увеличить производство золота в Бразилии, выйдя на уровень добычи в 19 т. в год.

Горнодобыча-99. Отрасль является одной из наиболее важных, она положительно влияет на развитие нац. экономики и увеличивает положительное сальдо торгового баланса страны. По оценкам Нац. департамента добычи полезных ископаемых (DNPM), в 1999г. доля горнодобычи составила 7,9% ВВП страны. Экспорт минерального сырья достиг 10,8 млрд.долл.

Бразилия располагает крупнейшими запасами полезных ископаемых. Так например, только в р-не Каражас (Восточная Амазония) находятся крупные месторождения железной руды, залежи марганца, никеля, меди, бокситов и других редких металлов. По залежам различных полезных ископаемых, находящихся на территории, Бразилия занимает ряд ведущих мест в мире.

Мировые запасы железной руды в 1999г. оценивались в 298 млрд.т. Бразилия располагает 6,8% (19,8 млрд.т.) от мировых запасов этого сырья и занимает 6 место. При этом, ввиду высокого содержания железа в гематитовых рудах — 60-68% и итабиритовых — 50-60%, **страна по качественному показателю железных руд прочно удерживает лидирующее положение в мире**, при этом 90% месторождений могут разрабатываться открытым способом. Распределение залежей по штатам: Минас Жерайс — 72,2%; Парана — 22,3%; Мату Гроссу ду Сул — 4,3%; другие — 0,4%.

В 1999г. в стране добыто 199 млн.т. железной руды, что составило прирост в 6,5%, тем самым позволив Бразилии занять 2 место в мире после Китая. Производство распределено среди 40 компаний, которые ведут разработку 90 шахт.

В 1999г. 95% от общего объема добываемых руд приходилось на 8 основных компании. Показатели некоторых из них составили: «Компания Вале ду Рио Досе» — 98,3 млн.т., «Минерасоес Бразилейрас Реунидас» — 28,4 млн.т., «Сидеруржика Насионал» — 11,3 млн.т.

Экспорт железной руды из Бразилии, по данным Департамента внешней торговли (DECEX), в 1999г. составил 150 млн.т., на 3310 млрд. долл.: Германия — 17%, Япония — 15,5%, Италия — 6,5%, Китай — 6,1% и еще 38 стран.

Мировые запасы бокситов оцениваются в 30,4 млн.т., из них 5,9% расположено в Бразилии, на севере страны.

В 1999г. в Бразилии добыто 12,8 млн.т. бокситов. Разработкой месторождений бокситов заняты: «Минерасо Рио ду Порче» — 79,65%, «Бразилейра ду Алюминиу» — 9,5%, «Алкоа Луминиу» — 5,2%. Экспорт составил 4,3 млн.т.: Канада — 38,2%, США — 19,4%, Украина — 11,8%, другие сфаны — 8,1%. Импорт бокситов в Бразилию находится в пределах 13 млн.т.

Мировые запасы никелевых руд в 1999г. претерпели незначительное сокращение на 4,1%, тем не менее Бразилия продолжала удерживать 11 место в мире. В запасах браз. сырья отмечен рост на 15,8%, который стал возможен благодаря расширению производства компанией «Никель Токантинс». Основными центрами добычи являются шт.Гоиаис, где сосредоточено 74,2% никелевых руд и шт.Пара — 16,7%.

Нац. производство никеля, содержащегося в ферроникелевом сплаве, и электролитического никеля к 1999г. составило 25,8 млн.т. Компании «Никель Токантинс» произвела 1,9 млн.т. никеле-содержащих руд и 30,1 т. никелевого карбоната. Экспорт составил: «Никель Токантинс» — 10 тыс.т., «Кодемин» — 4,6 тыс.т., «Морру ду Никел» — 3,9 тыс.т.

Запасы и мировое производство пироклора (содержащего Nb2O5) находятся в Бразилии. Основные залежи располагаются в шт.Минас Жерайс — 96,3%, в шт.Гоиаис — 1%, в шт.Амазонас — 2,8%.

Производство ниобиевого концентрата (Nb2O5) в 1999г. возросло на 13% по сравнению с 1998г. Экспорт феррониобиевых сплавов в 1999г. составил 18,35 тыс.т. Основными потребителями стали: США, Япония, Германия и Канада.

Общий объем производства цветных металлов в 1999г. составил 1238 тыс.т., из которых на экспорт было отгружено 693 тыс.т. Импорт при этом составил 1,6 млрд.долл.

Мировое производство алюминия в 1999г. составило 22,4 млн.т. Браз. производство алюминия составило прирост в 1,6% по отношению к прошлому году, составив 1,2 млн.т. Основными производителями выступают: «Албраз» — 28,5%, «Алкоа» — 23,3%, СВА — 18,3%, «Алкан» — 8,5%, «Алу-вале» — 4,3%.

Импорт Бразилией алюминия в 1999г. увеличился на 59,4% и составил 185 млн.т., большая часть импортированного сырья была ввезена в виде полуфабрикатов. Основными импортерами стали Германия — 42,5%, США — 37,6%, Англия — 1,8%, на долю других стран пришлось 18,1%.

Экспорт браз. алюминия претерпел незначительные сокращения, составив 800 млн.т. Внутреннее потребление алюминия в 1999г. увеличилось на 11%, что составило 750 млн.т. Это стало возможным в результате увеличения импортных поставок и сокращения экспорта. Компанией СВА рассматривается проект, в результате которого будет произведено 500 млн.т., для чего предусматривается вложение инвестиций до 700 млн. долл.

Бразилия в 1999г. располагала 11,6 млн.т. меди, что составляло 1,8% от общего количества мировых запасов. Производство первичной меди в Бразилии в 1999г. составило 158,4 тыс.т. Потребление меди в стране составило 172,4 тыс.т. Импорт Бразилии составил 399 тыс.т. Основными поставщиками были: Чили (53%), Перу (19%), Аргентина (10%) и Индонезия (9%). Бразилией в 1999г. было экспортировано 32,6 тыс.т. на 57,8 млн. долл. Среди потребителей можно выделить США, Аргентину и Ю.Корею.

В 1999г. мировые запасы цинка составляли 445 млн.т., большая часть которых находилась в Австрии (20%), Китае (18%), США (18%). Нац. запасы Бразилии составили 1,3% от мировых. 86,2% всех месторождений находится в муниципальных округах Вазанте и Паракату (шт.Минас Жерайс), оставшаяся часть залежей расположена в шт.Рио Гранде ду Сул (8,5%), Баиа (2,4%), Парана (1,9%).

Импорт цинка составил 165 тыс.т. на 58,3 млн. долл., что по сравнению с 1998г. претерпело незначительное сокращение на 15%. Основными поставщиками стали: Перу, Аргентина и США. В 1999г. Бразилией не экспортировался концентрат цинка. Что касается металлического цинка, то его экспорт составил 14,5 тыс.т. Компания «Минейра де Метане, СММ» инвестировала 1,2 млн.долл. на проведение исследовательских работ в р-нах Вазанте и Паракату. Планируется, что в результате данных работ компания сможет увеличить свою производительность до 150 тыс.т. в год.

Чермет-2002

В 2002г. черная металлургия продолжает удерживать свои позиции как одна из наиболее активных базовых отраслей экономики страны. В отрасли работает 26 заводов, которые администра-

тивно управляются 15 объединениями. Большинство объединений интегрированы в индустриально-финансовые корпорации, где представляют интересы отрасли с целью ее развития и выхода на мировой рынок.

Производство стали, по оценкам Бразильского института черной металлургии (IBS), в 2002г. составило 29.603,6 тыс.т., увеличившись на 10,8% по сравнению с 2001г. Бразилия занимает 8 место в мировом рейтинге основных производителей стали. В Латинской Америке стране принадлежит лидирующее место, где национальное производство стали составляет 52,4% общего объема. Производство чугуна в 2002г. составило 29.667 тыс.т., увеличившись на 8,3% по сравнению с 2001г.

Металлургическое производство, в тыс.т.

	январь-апр.	02/01
	2002г.	2001г. %
Сталь (брутто)	29.603,6	26.716,8 10,8
Прокат	19.060,2	18.072,5 5,5
Плоский	11.408,3	10.647,5 7,1
Сортовой	7.651,9	7.425 3,1
Полуфабрикаты	8.840,9	7.716,9 14,6
Слябы	6.883,3	5.936,8 15,9
Блюмы, слитки	1.957,6	1.780,1 10
Чугун	29.667	27.391 8,3
Губчатое железо	360,6	340,3 6

Увеличение производства обусловлено кризисной ситуацией на рынке стали Латинской Америки, спровоцированной экономическими трудностями и в связи с реконструкцией доменных печей компании «Сидеруржика Насионал».

Производство основных видов проката, в тыс.т.

	2002г.	2001г.	202/01, %
Прокат плоский	11.408,3	10.647,5	7,1
– без спецпокрытия	4.178,3	2.436,2	11,3
– со спецпокрытием	2.602,7	98,4	6,8
– спецсталей	117,8	3.753,5	20,6
Сортовой прокат	7.210	6.963,3	3,5
– прутки стальной	3.350,1	3.300,6	1,5
– арматура	2.734,2	2.632,1	3,9
– проволока стальная	420,8	397,1	6
– профили стальные	366,7	351,5	4,3
– трубы бесшовные	441,9	461,7	4,3
Всего	19.060,2	18.072,5	5,5

Внутреннее потребление продукции металлургического производства в 2002г. составило 15.828,3 тыс.т., что по сравнению с этим периодом 2001г. дало увеличение на 0,9%. Экспорт увеличился на 37,6% и составил 10.503,8 тыс.т.

По данным министерства развития, индустрии и торговли Бразилии, в 2002г. общий тоннаж экспорта продукции металлургического производства увеличился на 30,9%, составив тем самым 10.821,4 тыс.т. Отмечается увеличение экспорта чугуна на 9,4%.

В начале 2002г. производители чугуна в Бразилии сообщили об планируемом увеличении объемов производства данной продукции по сравнению с пред.г. Экспорт в 2002г. составил 4 млн.т., по сравнению с 3,05 млн.т. в 2001г.

Экспорт продукции металлургического производства

	Тонны	Тыс.долл. FOB
	2002г.	2001г. 02/01
Полуфабрикаты	7.231.074	5.588.399 29,4 1.296.048 973.876 33,1
Плоский прокат	1.994.108	1.348.713 47,9 693.632 514.986 34,7
– без спецпокрытия	1.199.524	820.049 46,3 310.097 231.159 65,7
– со спецпокрытием	629.097	323.066 94,7 229.078 138.239 6,1
– спецсталей	165.478	205.598 19,5 154.457 145.588 8,8

Сортовой прокат	1.118.549	950.438 17,7 352.066 323.724 8,8
Др. продукция	477.673	381.020 25,4 338.217 250.476 35
Итого	10.821.404	8.268.570 30,9 2.679.963 2.063.062 29,9
Чугун	4.063.513	3.726.849 9 434.328 389.199 11,6

* – данные январь-ноябрь. 2002г.

По данным Ассоциации производителей чугуна, данный рост объясняется формированием 3 крупных групп экспортеров (Minas Metais – на юге страны, Viena Simasa и Carajas Pig Iron – на севере), ориентирующихся на увеличение доли государства на мировом рынке.

В 2002г. повысились экспортные цены на бразильский чугун для производства стали. По мнению участников рынка, тенденция возникла из-за введения США антидемпинговых мер по 201 статье торгового законодательства США и повышению в США спроса на чугун, в т.ч. импортный.

Экспортные поставки, в тыс.т.

	Полу-фабрик.	Плоск. прокат	Сортов. прокат	Другая прод.	итого	%
Европа	720,6	444,4	90,2	12	1266,7	11,7
ЕС	702,5	424,9	78,7	11,4	1217,5	11,3
Сев. Америка	2984	268,9	400,8	82,9	3736,6	34,6
Лат. Америка	740,8	706,3	391,6	362	2200,7	20,3
Средний Восток	-	14,6	14,7	6,2	35,5	0,3
Азия	2763,7	537	116,8	5,8	3423,3	31,6
Африка	22,5	20,3	104,2	2,5	149,5	1,4
Океания	-	2,6	0,2	6,3	9,1	0,1
Итого	7231,1	1994,1	1118,5	477,7	10821,4	100

Данные январь-ноябрь. 2002г.

В 2002г. Бразилия импортировала отдельные виды продукции металлургического производства. Импорт составил 640.966 т. на 424.963 тыс.долл., что составило уменьшение по сравнению с 2001г. на 26%.

Импортные поставки, в тыс.т.

	Полу-фабрик.	Плоск. прокат	Сортов. прокат	Другая прод.	итого	%
Европа	1,874	167,756	98,736	48,190	316,556	49,4
ЕС	1,874	109,926	66,467	47,011	225,278	35,1
Северная Америка	199	1,133	9,671	5,807	16,790	2,6
Латинская Америка	839	143,330	34,880	41,432	220,481	34,4
Средний Восток	-	-	3,760	-	3,760	0,6
Азия	112	33,756	16,891	17,921	68,680	10,7
Африка	-	2,980	2,246	2,329	7,555	1,2
Океания	-	7,144	-	-	7,144	1,1
Итого	3,024	356,079	166,184	115,679	640,966	100

Черная металлургия Бразилии находится перед выбором между необходимостью роста и увеличения показателей производства и, одновременно, трудностями исполнения проектов в рамках наметившейся тенденции увеличения протекционистской политики развитых стран и, в частности, США.

По прогнозам Института черной металлургии в 2003г. производство может составить 31,2 млн.т. Прирост может быть достигнут за счет восстановления «потерянных» объемов вследствие реформирования доменных печей «Компания Сидеруржика Насионал», а также путем поступления новых инвестиций на модернизацию существующих производственных мощностей.

Чермет-2001

Черная металлургия в 2001г. продолжала удерживать свои позиции одной из наиболее активных базовых отраслей экономики страны.

Производство стали, по оценкам Бразильского института черной металлургии (IBS), в 2001г. составило 26717,9 тыс.т., сократившись на 4,1% по

сравнению с 2000г. Бразилия продолжает удерживать 8 место в мировом рейтинге основных производителей стали. В Латинской Америке стране принадлежит лидирующее место, где национальное производство стали составляет 49,8% общего объема.

Производство чугуна в 2001г. составило 27440,8 тыс.т., сократившись на 1,09% по сравнению с пред.г.

Металлургическое производство, в тыс.т.

	2001г.	2000г.	01/00г., в %
Сталь, brutto	26717,9	27864,9	4,1
Прокат	18006	18213,1	1,1
плоский	10646,8	11212,7	5
сортовой	7359,2	7000,4	5,1
Полуфабрикаты	7681,2	7584,2	1,3
слябы	5891,5	5582,9	5,5
блюда, слитки	1789,7	2001,3	10,6
Чугун	27440,8	27722,6	1
Губчатое железо	340,3	412,4	17,5

Уменьшение производства обусловлено кризисной ситуацией в энергетическом комплексе страны и стало следствием снижения объемов по причине остановки на модернизацию доменных печей такой компании как «Компания Сидеруржика Насионал».

Производство основных видов проката, в тыс.т.

	2001г.*	2000г.	01/00г., в %
Прокат плоский			
- без спецпокрытия	7.239,3	7.933,5	(8,8)
- со спецпокрытием	2.117,2	1.984,4	6,7
- спецсталей	439,4	416,7	5,4
Сортовой прокат			
- прутки стальной	1.578,7	1.797,3	(12,2)
- арматура	1.119,9	1.092,2	2,5
- проволока стальная	2.315,7	2.302,6	0,6
- профили стальные	563,9	507,2	11,2
- трубы бесшовные	421,2	387,7	8,6
Всего	16.634	16.805,4	(1)

* — производство за янв. - нояб. 2001г.

Внутренние продажи продукции металлургического производства в 2001г. составили 14 649 тыс.т., что по сравнению с 2000г. дало прирост в 5,8%. Внешние продажи сократились на 9,5% и составили 7 642 тыс.т.

По данным министерства развития, промышленности и торговли Бразилии, с янв. по нояб. 2001г. общий тоннаж экспорта продукции металлургического производства снизился на 16,9%, составив 8 269 204 т. Отмечается снижение экспорта чугуна на 5,7%.

По оценкам Института черной металлургии в 2002г. производство может составить 29,9 млн.т. Прирост может быть достигнут за счет восстановления «потерянных» объемов вследствие модернизации доменных печей «Компания Сидеруржика Насионал», а также путем поступления новых инвестиций на модернизацию производственных мощностей.

Экспорт продукции металлургического производства

	Тонны		Тыс. US\$ Fob	
	2001г.	2000г.	01/00	2001г.
Полуфабрикаты	5.589.227	5.538.357	0,9	973.995
Плоский прокат:	1.348.582	1.933.900	(30,3)	514.934
- без спецпокрытия	818.946	1.380.033	(40,7)	231.026
- со спецпокрытием	323.066	351.005	(8,0)	138.239
- спецсталей	206.570	202.862	1,8	145.669
Сортовой прокат:	950.041	928.021	2,4	323.144
- прутки стальной	146.789	140.847	4,2	83.216

- арматура	161.633	147.360	9,7	33.342
- проволока стальная	376.655	398.375	(5,5)	92.179
- профили стальные	151.103	116.828	29,3	46.240
- трубы бесшовные	111.099	121.286	(8,4)	63.357
Другая продукция	381.354	252.585	51	250.236
Итого	8.269.204	8.652.863	(4,4)	2.062.309
Чугун	3.762.849	3.514.753	6	389.199

Экспортные поставки по регионам, в тыс.т.

	Плоск.		Сорт.		Другая		
	Полуфабр.	прокат	прокат	продукт.	Итого	%	
Европа	1214,9	258,6	124	2,7	1600,2	19,4	
-ЕС	1114,6	244	115	2,4	1506	18,2	
-др. стр. Европы	70,3	14,6	9	0,3	94,2	1,2	
Сев. Америка	2252,3	305	392	93,8	3043,1	36,8	
Лат. Америка	322,1	588,2	321,7	241	1473	17,8	
Средний Восток	-	32,3	7,1	17,9	57,3	0,7	
Азия	1784	134,3	34,6	22,1	1975	23,9	
Африка	15,9	26,3	69,8	1,7	113,7	1,4	
Океания	-	3,9	0,8	2,2	6,9	0,1	
Итого	5589,2	1348,6	950	381,4	8269,2	100	

В 2001г. Бразилия импортировала отдельные виды продукции металлургического производства. Импорт составил 987957 т. на 573483 тыс.долл.

Импорт продукции металлургического производства

	Тонны		Тыс. US\$ Fob	
	2001г.	2000г.	01/00	2001г.
Полуфабрикаты	67874	111.249	(39)	18.580
Плоский прокат	555.978	443.243	25,4	236.552
- без спецпокрытия	340.922	178.920	90,5	100.545
- со спецпокрытием	165.456	238.114	(30,5)	84.850
- спецсталей	49.600	26.209	89,2	51.157
Сортовой прокат:	269.039	225.788	19,2	180.886
- прутки стальной	33.649	27.113	24,1	31.621
- арматура	2.268	30.074	(92,5)	618
- проволока стальная	33.463	45.637	(267)	15.080
- профили стальные	20.881	19.1217	9,2	11.013
- трубы бесшовные	19.837	17.081	16,1	55.640
Другая продукция	95.066	88.591	7,3	137.465
Итого	987.957	868.871	13,7	573.483
Чугун	2	-	-	13

Импортные поставки по регионам, в тыс.т.

	Плоск.		Сорт.		Другая		
	Полуфабр.	прокат	прокат	продукт.	Итого	%	
Европа	51753	338092	207900	39163	636908	64,5	
-ЕС	13320	154068	66656	37498	271542	27,5	
-др. стр. Европы	38433	184024	141244	1665	365366	37	
Сев. Америка	547	1867	10635	10984	24033	2,4	
Лат. Америка	15553	123199	42513	27866	209131	21,2	
Средний Восток	-	-	-	-	-	-	
Азия	21	50228	7839	13144	71232	7,2	
Африка	-	33697	143	3591	37431	3,8	
Океания	-	8895	9	318	9222	0,9	
Итого	67874	555978	269039	95066	987957	100	

Черная металлургия Бразилии находится перед выбором между необходимостью увеличения показателей производства и трудностями исполнения проектов в рамках наметившейся тенденции увеличения протекционистской политики развитых стран, в частности США.

Алюминий

Компания CVRD интенсифицировала переговоры о возможной покупке доли в зарубежном алюминиевом заводе, что позволило бы ей увеличить продажи глинозема.

Глиноземный завод «Алунорте» вводит в строй расширение мощностей стоимостью 300 млн.долл. и совокупная мощность завода достигнет 2,4 млн.

т глинозема в год. Продукция будет делиться между акционерами Alunorte согласно их пакетам акций: CVRD — 57%; «Норск Гидро» — 32%; Японский консорциум — 7% и бразильский-компания-производитель алюминия CBA — 4%. CVRD направляет свой глинозем на алюминиевые заводы Albras и Valesul.

Решение о дальнейшем расширении ГЗ Alunorte до 4,9 млн.т/г, которое обойдется в 630млн.долл. будет принято в 2003г. Оно будет финансироваться CVRD, банком развития Бразилии, международными финансовыми организациями и за счет кредитов поставщиков.

Теоретически это производство, расположенное около обширных запасов бокситов на севере Бразилии можно расширять до 6,1 млн.т/г глинозема. Себестоимость расширения Alunorte сегодня является самой дешевой в отрасли — 350 долл. на 1 т. установленных мощностей, по сравнению со среднемировым показателем в 450 долл.

Бразильская компания CVRD изучает возможность расширения в 2007-08гг. глиноземного завода «Алунорте» до 6 млн.т/г. Дополнительная продукция пойдет акционерам компании, в т.ч. «Норск Гидро», которой принадлежит 25,25% акций завода, и на мировой рынок.

В 2003г завод «Алунорте» завершает расширение мощностей до 2,5 млн.т/г, которое обошлось заводу в 286 млн.долл. На следующем этапе мощности будут увеличены еще на 900 тыс.т/г или даже на 1,8 млн.т/г. Затраты на дальнейшее расширение мощностей будут очень низкими — 400 долл/т.

Производство боксита и глинозема — основные — стратегические направления компании, т.к. оно гораздо менее энергоемко, чем производство первичного алюминия. По прогнозам компании, прирост спроса на мировом рынке глинозема до 2015г. должен составить 2,5% в год, что означает дополнительно 20 млн.т/г глинозема, и CVRD намерена захватить 40% дополнительного спроса.

Что касается бокситов, то к 2015г. спрос на них должен возрасти на 50 млн.т/г, и здесь CVRD также рассчитывает захватить 43% дополнительного спроса. С этой целью CVRD инвестирует 206 млн.долл. в расширение бокситового рудника MRN с 11 до 16,3 млн.т/г, что сделает его крупнейшим в мире. Запасы бокситов здесь составляют 320 млн.т. Еще CVRD приобрела месторождение бокситов Paragominas, запасы которого составляют 2,1 млрд.т.

Цветмет-2002

Рафинированная медь. Спрос в Бразилии возрос на 6% в 2002г. против 10% в среднем в год за последние несколько лет. По мнению руководства компании «Карайба металис» (Caraiba Metais), единственного в стране производителя электролитической меди, уже в 2003г. темпы роста спроса снова увеличатся. Издание Gazeta Mercantil отмечает, что падение потребления меди в Бразилии стало следствием как общего замедления развития экономики, так и введения общегосударственной программы нормированного распределения электроэнергии.

Потребление электролитической меди в Бразилии в 2002г. составит больше 300 тыс.т., а к 2004г. оно возрастет до 500 тыс.т. Стране надо решать сложную проблему с поставками электроэнергии на внутренний рынок. Некоторые шаги в этом направлении предпринимаются, готовятся проекты

по сооружению новых термо- и гидроэлектростанций. Расширение сети линий электропередачи положительно отразится на уровне потребления меди. По прогнозам, стране в будущем потребуется больше этого металла, особенно в связи с развитием телекоммуникационного сектора.

Учитывая благоприятные прогнозы в отношении спроса на медь, Caraiba Metais планирует расширение производства рафинированной меди с 220 тыс.т. в год до 380 тыс.т. в 2004г., что позволит компании еще больше влиять на внутренний рынок, т.к. туда будет направлен весь металл, полученный от этого расширения.

Увеличение производственных мощностей приведет к необходимости импортировать большее количество медных концентратов, т.к. Vale do Rio Doce еще не начала эксплуатацию новых медных рудников Sossego и других месторождений меди в бассейне реки Амазонка. Caraiba Metais импортирует концентраты из Чили, Перу и Португалии. На расширение производства будет направлено 300 млн.долл. Сейчас компания использует технологию финской компании Outokumpu, однако еще не определено, какую технологию задействуют на новых производствах.

В 2002г. Caraiba Metais полностью использовала имеющиеся производственные мощности и выпустила 220 тыс.т. рафинированной меди, что на 25 тыс.т. больше, чем в 2001г. В результате разворота программы рационализации использования электроэнергии ее поставки из национальной энергосистемы компании Caraiba Metais сократились на 25%, однако она не снизила производство меди, поскольку заранее установила дизельные генераторы электроэнергии, обеспечивающие 5% потребностей компании. Часть необходимой электроэнергии поступает в результате частной договоренности от бразильского производителя цинка компании Paraibuna de Metais. Являясь, как и Caraiba Metais, частью Parapanema base metals, компания Paraibuna de Metais некоторую часть требуемой электроэнергии производит самостоятельно, к тому же она снизила выпуск цинка, что высвободило часть электроэнергии, поступающей по национальной энергосистеме, для перепродажи. Чтобы быть еще более независимой в снабжении электроэнергией, Caraiba Metais закупила в США газовый электрогенератор мощностью 17,5 мвт., который на 36% обеспечит потребности компании в электроэнергии.

Оборудование для горнодобычи. Рынок в Бразилии — один из самых больших в мире, поскольку Бразилия является главным производителем многих полезных ископаемых.

Размер рынка оценивается в 3 млрд.долл., потребности в импорте оборудования составляют 200-300 млн.долл. в год. Наиболее крупными поставщиками являются США, Германия, Швеция, Япония и Финляндия. Основным сектором рынка является оборудование для добычи открытым способом, размер рынка оборудования для подземной добычи составляет около 430 млн.долл. (2000г., доля импорта 20%. Рынок технологий для переработки полезных ископаемых оценивается в 750 млн.долл. (усовершенствованные системы контроля за обогащением полезных ископаемых, автоматическое и полуавтоматическое дробильное оборудование, ленточные конвейеры, шахтные экскаваторы).

Наиболее перспективными направлениями на этом рынке является добыча цветных и драгоценных металлов. Добыча золота вырастет к 2010г. с 70-80 т. до 200 т. в год. Наиболее обширным действующим направлением является добыча железной руды. Максимальные инвестиции направляются в добычу медных руд, никеля и золота на севере Бразилии. Наилучший способ внедрения на рынок горнодобывающего оборудования — через местного агента или представительство.

Перспективным направлением для инвестиций является также инфраструктура горнодобывающей и нефтегазовой отрасли. Согласно данным Бразильской Ассоциации (ABDIB) в 2001-06гг. 251 млрд.долл. инвестиций будет направлено в 1300 инфраструктурных проектов. 22% этой суммы будет направлено в нефтегазовую и горнодобывающую отрасли.

Инвестиции в инфраструктуру Бразилии в 2001-05гг.

Инвестиции, млрд.долл.	Кол-во проектов
Электроэнергетика	90,783.....785
Нефть, газ и нефтепереработка	38,109.....149
Транспорт	50,438.....243
Охрана окружающей среды, санитария.....	14,530.....46
Лес, бумага	6,612.....18
Черная металлургия	5,696.....27
Горнодобывающая, цементная.....	9,249.....50
Всего.....	215,417.....1318

Цветмет-2001

Производство алюминия. По данным Бразильской Ассоциации производителей алюминия в 2001г. в стране было произведено 1 132 тыс.т. первичного алюминия, что составило сокращение на 11,1% по сравнению с 2000г. Это стало следствием введения Плана экономии электроэнергии в июне 2001г. в юго-восточных и северо-восточных районах и с июля на севере страны. Тем не менее Бразилия прочно удерживала 6 место среди основных производителей алюминия.

Производство первичного алюминия национальными компаниями, в тыс.т.

	2001г.	2000г.	2001/00, в %
ALBRAS (PA)	334,8.....	369,2.....	9,7
ALCAN	92,1.....	106,9.....	13,8
Ouro Preto (MG)	44,5.....	50,3.....	11,5
Aratu (BA)	47,6.....	56,6.....	15,9
ALCOA	243,9.....	291,1.....	16,2
Pozos de Caldas (MG)	69,7.....	91,7.....	24
Sao Luis (MA)	174,2.....	199,4.....	12,6
ALUVALE (RJ)	43,6.....	50,5.....	13,7
BILLITON	187,2.....	213,6.....	12,4
Sao Luis (MA)	150,9.....	171,5.....	12
Rio de Janeiro (RJ)	36,3.....	42,1.....	13,8
CBA (SP)	230,4.....	240,1.....	4
ИТОГО	1132.....	1271,4.....	11,1

За отчетный период Бразилия импортировала 130,4 тыс.т. алюминия, что составило рост 24,4% по сравнению с 2000г.

Импорт алюминия, в тыс.т.

	2000г.	2001г.	2001/00, в %
Тыс.т.	Цены FOB	Тыс.т.	Цены FOB
Первичн. алюм.	2,3.....	4.....	8,7
Металлолом.....	4,2.....	4.....	12,2
Полуфабрикаты.....	104,7.....	368.....	116,6
Итого.....	111,2.....	376.....	137,5
Peso Aluminio (e).....	104,8.....	130,4.....	24,4

Экспорт алюминия составил 729,8 тыс.т., сокращение 19,9%.

Экспорт алюминия, в тыс.т.

	2000г.	2001г.	2001/00, в %
Тыс.т.	Цены FOB	Тыс.т.	Цены FOB
Первич. алюм.	760.....	1182.....	587,9
Металлолом.....	3.....	3.....	0,4
Полуфабрикаты.....	144,6.....	469.....	140,1
Итого.....	907,6.....	1654.....	728,4
Peso Aluminio (e).....	910,7.....	729,8.....	19,9

Внутреннее потребление алюминия в 2001г. возросло на 13,1% по сравнению с 2000г. Общий объем потребления составил 742,9 тыс.т.

Несмотря на снижение мирового спроса на алюминий, негативные последствия энергетического кризиса в стране, обесценивание нацвалюты, что спровоцировало сокращение производства первичного алюминия на 11,3%, национальная промышленность достигла положительных результатов. Увеличилось производство проводов на 70,9 тыс.т., составив прирост 58,3%.

Производство меди. В 2001г. национальные запасы меди оценивались в 11,7 млн.т. Производство меди составило 197,8 тыс.т.

За 2001г. Бразилия импортировала 173,5 тыс.т. меди. Основными поставщиками стали: Чили (60%) и Перу (19%).

Экспортные поставки составили 61,8 тыс.т. меди. Отгрузки осуществлялись в Канаду (76%) и Чили (24%).

Основным производителем концентрата меди в Бразилии является компания «Минерала Карабина».

Производство олова. Бразильские запасы оловянных руд составляют 8% от общего мирового количества. Расположены на севере страны в районах Амазонас (58%) и Рондония (27%).

Производство олова в 2001г. составило 11,87 тыс.т. Импорт составил 201 т., экспорт — 5,75 тыс.т. Основными потребителями бразильского олова стали США (79,1%) и Аргентина (13,9%).

Компании «Паранапанема», «Сесбра» и «Бест» являются основными производителями олова в Бразилии.

Производство цинка. В 2001г. запасы цинка в Бразилии составили 1,2% от мировых и достигли 2,9 млн.т.

86,2% цинковых месторождений находится в муниципальных округах Вазанте и Паракату (шт. Минас Жирайс). В штатах Рио Гранде де Сул (8,5%), Баия (2,4%), Парана (1,9%) находится оставшаяся часть.

Производство цинка составило 187,69 тыс.т. Импорт цинка достиг 35,2 тыс.т. Основными поставщиками были Аргентина (71,7%), Перу (13,8%) и США (3,6%). Экспорт металлического цинка составил 19,6 тыс.т. Поставки осуществлялись в США (60,7%) и Аргентину (35,1%).

Основными производителями цинка являются компании «Компания Минейра де Метайс — СММ» и «Парабуна».

Ферросплавы

Ферросплавная промышленность. На протяжении последнего десятилетия представляет собой полностью сформировавшуюся подотрасль черной металлургии страны, способной обеспечивать внутренние потребности страны и поставлять свою продукцию на экспорт.

Производство ферросплавов в Бразилии, в тыс.т.

Ферросплавы	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
На базе марганца	447.478	328.449	246.091	233.644	185.469
... кремния	236.838	212.183	166.278	200.833	179.954
... хрома	77.231	74.485	71.507	90.784	81.583
... никеля	29.582	31.015	26.389	19.807	17.659
Модификаторы	54.305	59.068	67.451	80.560	69.951
Итого	845.434	706.200	578.716	625.628	534.616

Объем ферросплавов, потребляемых предприятиями черной металлургии страны составляет порядка 390 тыс.т. в год, что характеризуется незначит. ростом за последние 2г. Основными видами потребляемых ферросплавов остаются сплавы на основе марганца, кремния и хрома.

Сортамент ферросплавов, потребляемых в Бразилии, в тыс.т.

Ферросплавы	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
На базе марганца	447.478	328.449	246.091	233.644	185.469
... марганца	149.968	195.390	198.974	191.258	168.326
... кремния	67.236	60.710	64.442	76.118	69.847
... хрома	61.955	57.197	64.500	91.214	79.984
... никеля	13.991	15.241	17.895	17.158	15.989
Модификаторы	8.441	12.429	15.207	21.133	18.532
Итого	346.591	339.497	354.221	399.679	352.678

По оценкам Браз. ассоциации производителей ферросплавов (ABRAFE) по состоянию на авг. 2000г. импорт ферросплавов составил 17.743 т. Импорт составил прирост в 4,4% по сравнению с этим же периодом 1999г.

Ферромарганец. За 8 мес. 2000г. нац. промышленность импортировала 6.334 тыс.т. ферромарганца. В 1999г. общее количество импортированной продукции составило 28.978 тыс.т. на 11.373 млн. долл. Основными поставщиками ферромарганца FeMnAC стали Франция (21.546), Юж. Африка (2.038), Великобритания (1.740), Швеция (441), Китай (281) и Япония (135) и ферросилиция FeSiMn – Юж. Африка (508), Испания (10) и США (6).

Экспортные поставки только за 8 мес. 2000г. достигли 89.273 тыс.т. на 38.163 млн.долл. Общий экспорт ферромарганца в 1999г. составил 81.959 тыс.т. на 32.510 млн.долл. Основными потребителями FeMnAC стали, в тыс.т.: США (7.678), Аргентина (5.253), Колумбия (1.571), Канада (1.198), Нидерланды (1.049) и Мексика (1.037), а FeSiMn – Канада (20.514), Япония (10.204), Аргентина (9.699), Нидерланды (6.707) и Турция (3.601).

Ферросилиций. К авг. 2000г. общий импорт FeSi составил 218 тыс.т. на 310 млн.долл. В 1999г. общий показатель составил 149 тыс.т. на 197 млн.долл. Основными экспортерами стали: Норвегия (34), Франция (22), Нидерланды (12), США (8) и Мексика (4).

Экспорт по состоянию на август 2000г. составил 115.312 тыс.т. на 76.521 млн.долл. В 1999г. он составлял 160 тыс.т. на 105 млн.долл. Основными потребителями являлись Япония (59.4), США (14.3), Канада (13.549), Бельгия (9.088), Нидерланды (8.262) и Мексика (7.169).

Феррохром. К авг. 2000г. импорт FeCr составил 7.170 тыс.т. на 4.73 млн.долл. В 1999г. он составлял 4.971 тыс.т. на 3.57 млн.долл. Основным поставщиком была Индия, поставившая 2.144 тыс.т. на 1.204 млн.долл.

Браз. экспорт 2000г. по состоянию на авг. составил 10 тыс.т. на 16 млн. долл. В 1999г. этот показатель равнялся 4.809 тыс.т. и 4.704 млн.долл. соответственно. Основные поставки были осуществлены в США (4.582), Великобританию (80), Нидерланды (40), Бельгию (40) и Аргентину (50).

Ферроникель. Импорт к авг. 2000г. составил 80 тыс.т. на 709 млн.долл. В 1999г. общая сумма импортных поставок достигала 160 тыс.т. на 304 млн.долл., поставщиком которого стала Югославия (160).

Нац. экспорт за 8 мес. 2000г. составил 3338 тыс.т. на 8.823 млн.долл. В 1999г. он находился в пределах 4.431 тыс.т. на 6.506 млн.долл. Основными потребителями являлись ФРГ (3.152) и Бельгия (1.279).

Браз. экспорт ферросплавов (январь-август 2000г.)

Ферросплавы	Тонн	00/99	тыс.долл.	FOB	00/99
	2000	1999	%	2000	1999
На базе марганца	89.273	40.551	120,1	38.163	16.174
FeMnAC	26.684	11.820	125,8	10.799	4.627
другие	5.007	1.977	153,3	3.417	1.353
FeSiMn	57.582	26.754	115,2	23.974	10.194
На базе кремния	115.312	100.179	115,1	76.521	61.996
FeSi	97.956	95.035	103,1	60.675	60.425
другие	17.356	5.144	337,4	15.846	2.571
На базе хрома	10	1.762	(99,4)	16	3.178
FeCrAC	-	34	-	1	20
FeSiCr	-	1.560	-	-	780
FeCrMC/BC	10	168	(94,0)	15	1378
На базе никеля	3.338	3.494	(95,5)	8.823	4.876
FeNi	3.338	3.494	(95,5)	8.823	4.876
Специальные	38.825	38.819	100,0	180.122	177.809
FeMo	-	0	-	-	7
FeW	-	-	-	-	-
FeTi	-	34	-	-	87
FeV	12	20	(60,0)	118	211
FeNb	18.122	17.700	102,4	161.558	155.723
другие	20.122	21.065	(95,5)	17.446	21.781
Итого	246.758	184.805	133,5	303.645	265.033

Согласно оценкам Нац. управления добычи полезных ископаемых запасы марганцевых руд на территории Бразилии составляют порядка 50.584 млн.т., хромовой – 6.800 млн.т., никелевой – 6.000 млн.т. Кроме того, в Бразилии сосредоточено приблизительно 88% мировых запасов ниобия, значит. количество вольфрама и шеелита.

Соя

Представляет собой однолетнее, травянистое растение семейства бобовых. По значимости среди масличных культур соя занимает первое место. Разнообразный химический состав семян сои позволяет использовать ее для пищевых, кормовых и технических целей.

В отдельных странах соя издавна широко используется в пищу, заменяя молочные продукты, мясо, рыбу, и является основным источником белка в пищевом рационе жителей. Соевое масло, отличающееся высоким содержанием жирных кислот, употребляется в пищу и используется для приготовления многих продуктов питания. В пищевой промышленности соевую муку используют при производстве хлеба, молока, масла, маргарина, сыра, муки, колбасных и кондитерских изделий, что улучшает питательность, вкусовые качества и калорийность данных товаров.

Соя является ценной кормовой культурой: соевый шрот используется в качестве кормовой добавки для птиц, свиней и крупного рогатого скота.

Используется соя и в промышленности, в частности в химической и текстильной отраслях. Растворимый казеин, соевое масло и лецитин находят применение в изготовлении свыше 100 видов

изделий, в т.ч. пластмасс, клеев, заменителей резины, линолеума, акварельных и типографских красок, текстильных красителей, лаков. Экстракт соевого масла в качестве растворителя входит в состав большинства косметических препаратов.

Соя по качеству белка значительно превосходит многие другие растения, в т.ч. масличные и зерновые. В сое содержится 40% белка, 20% жира, 20% углеводов, 10% воды, 5% грубой клетчатки и 5% золы. Соевый белок по своему составу и биологической ценности превосходит белки всех возделываемых культур и приближается к белкам животного происхождения.

Технологический процесс использования сои. После сбора урожая основная масса сои поступает на перерабатывающие фабрики, где она отжимается на соевое масло, а из оставшейся части производят соевый шрот. Из 1т. сои получается 79% соевого шрота, 18% масла и 3% процентов уходит в отходы. Производство соя-бобов, соевого шрота и соевого масла составляют основу соевого комплекса.

Соя является теплолюбивым растением, что обуславливает географию ее возделывания. Основными производителями сои являются США, Бразилия, Китай, Аргентина и Индия.

Впервые соя была завезена в Бразилию японскими иммигрантами в 1908г. Первые плантации сои появились в 1914г. в штате Рио-Гранде-ду-Сул. Тем не менее государственных масштабов производство сои достигло только в 70гг. благодаря увеличению национальных потребностей в растительных маслах и возросшему мировому спросу на сою. В эти годы были увеличены посевные площади, резко возросли показатели производительности благодаря механизации сбора урожая, отрасль стала субсидироваться государством (в 80гг. производство как сои, так и других с/х культур, перестало получать субсидии).

Использование генетически модифицированной сои (ГМС). Основные конкуренты страны на мировом рынке — США и Аргентина — выращивают ГМС. Мировые посевные площади под ГМС достигают 58,7 млн.га, в то время как в 1996г. составляли всего 1,7 млн.га, мировая торговля ГМС ведется с 1995г. В Бразилии действует законодательный запрет на ее культивирование, тем не менее правительство признает, что не контролирует ситуацию в этой области. 20% бразильского урожая составляет ГМС, и вопрос стоит лишь о ее легализации.

Сторонники использования ГМС считают, что в случае ее легализации увеличится производительность в отрасли и сократятся издержки производства. Ежегодные расходы на средства защиты растений должны уменьшиться с 1 млрд.долл., затрачиваемых в национальном масштабе при выращивании традиционной сои, до 300 млн.долл. ГМС, выращиваемая нелегально в Бразилии, не является сертифицированной, из-за чего отсутствуют гарантии по ее качеству и генной чистоте. Госкомпания по научным разработкам в области сельского хозяйства Embrapa проводит эксперименты с ГМС, которые приносят положительные результаты.

Противники использования ГМС полагают, что именно запрет на ГМС в Бразилии во многом обуславливает увеличение бразильского экспорта сои, т.к. крупнейшие мировые импортеры предъявляют жесткие требования в этой области. Так ЕС и Япония стимулируют импорт традиционной сои, а Китай обязывает указывать в фитосанитар-

ных сертификатах наличие ГМС. Именно с Китаем в последние годы у Бразилии было несколько торговых споров в связи с введением запрета на бразильские поставки в эту страну.

Другим актуальным вопросом для Бразилии является проблема субсидирования отрасли в США, что приводит к негативным последствиям для бразильских производителей. Ежегодные потери страны составляют 1,2-1,5 млрд.долл. из-за снижения мировых цен на сою, кроме того Бразилия теряет долю на рынке, занимаемую США благодаря нечестной конкуренции. Мировые цены упали с 280 долл./т в 1997г. до 170 долл./т в 2001г. Бразилия изучает вопрос о возможности проведения торгового спора с США в ВТО по данному вопросу. Американские и канадские производители считают мировое перепроизводство основной причиной падения цен на сою, в связи с чем предлагали бразильским производителям выплаты компенсации за уменьшение посевных площадей, используемых для выращивания сои.

В производстве сои в Бразилии занято 900 тыс.чел. Бразильские фермеры, на которых приходится основная часть урожая, объединены в Бразильскую ассоциацию производителей сои (Argsoja). Переработкой сои занимаются крупные промышленные холдинги. 13 ведущих компаний отрасли, на которых приходится 80% продукции соевого комплекса, объединены в Бразильскую ассоциацию производителей растительных масел (Abiove). Лидерами отрасли являются Bunge Alimentos, ABC INCO, ADM, Caramuru, Cargill, Coamo, Coinbra. Компании Bunge, занимающей третье место в мире по производству сои, в Бразилии принадлежит 15% рынка. На данную компанию, а также других крупных трейдеров Coinbra, ADM, Cargill, Coimex, приходится основная часть бразильского экспорта продукции соевого комплекса.

Продукция соевого комплекса является основным экспортным товаром Бразилии, она опережает по экспортной выручке такие товары, как железная руда, самолеты, автомобили. С конца 80гг. соя является ведущим экспортным сельскохозяйственным товаром Бразилии — до этого лидером был кофе. В 2002г. экспорт сои и соевых продуктов достиг 6 млрд.долл., что намного выше показателей других с/х и продовольственных товаров. Экспорт мяса составил 3,1 млрд.долл., сахара — 2,1 млрд.долл., кофе — 1,4 млрд.долл., табачного листа — 1 млрд.долл., апельсинового сока — 0,9 млрд.долл. В 2003г. ожидается, что бразильский экспорт продукции соевого комплекса вырастет до 7,9 млрд.долл., благодаря чему Бразилия должна впервые опередить США по данному показателю.

Соя-бобы. Мировое производство соя-бобов развивается высокими темпами. Если в сезоне 1992/93гг. оно составляло 117 млн.т., то в 1997/98г. достигло 158 млн.т., а в 2001/02г. — 184 млн.т. Мировое потребление сои в последние годы растет более быстрыми темпами, чем ее производство, что ведет к уменьшению ее мировых переходящих запасов, которые составляют 20 млн.т. В среднем по всем странам мира 67% урожая идет на переработку, 21% отправляется на экспорт и 11 % используется на другие цели (на семена, в пищу и т.д.). Рейтинг мировых производителей, в млн.т.: США — 79, Бразилия — 42, Аргентина — 30, Китай — 15. На первые три страны приходится 80% мирового производства.

Мировая торговля соя-бобами выросла с 29 млн.т. в сезоне 1992/93г. до 40 млн.т., в 1997/98г. и 56 млн.т. в 2001/02г. Рейтинг мировых экспортеров, в млн.т.: США — 29, Бразилия — 15, Аргентина — 6, Парагвай — 2. Рейтинг мировых импортеров, в млн.т.: ЕС — 18, Китай — 10, Япония — 5, Мексика — 4.

На Бразилию приходится 25% мирового производства и экспорта соя-бобов. Среди зерновых в Бразилии на сою приходится 41% посевных площадей и 43% производства. Среди бразильских штатов основными производителями являются: Мато-Гроссу — 25% урожая, Парана — 22%, Рио-Гранде-ду-Сул — 19%; Гойас — 11%, Мато-Гроссу — 8%.

Производительность сои в 2002г. в Бразилии достигла 2,57 млн.т/га (в 1994г. — 2,16), в то время как в США — 2,48 млн.т/га (в 1994г. — 2,04), в Аргентине — 2,58 (в 1994г. — 2,01).

Посевные площади (в тыс.га, 1), производство (в тыс.т., 2) и производительность (в кг/га, 3) сои в Бразилии в 1985-2003гг.

	1	2	3
85/86гг.	9.259	13.242	1.430
86/87гг.	9.164	17.028	1.858
87/88гг.	10.681	18.128	1.697
88/89гг.	12.246	23.906	1.952
89/90гг.	11.533	20.179	1.750
90/91гг.	9.743	15.395	1.580
91/92гг.	9.582	19.419	2.027
92/93гг.	10.717	23.042	2.150
93/94гг.	11.502	25.059	2.179
94/95гг.	11.679	25.934	2.221
95/96гг.	10.710	23.190	2.165
96/97гг.	11.381	26.160	2.299
97/98гг.	13.176	31.364	2.380
98/99гг.	12.995	30.765	2.367
99/00гг.	13.508	32.345	2.395
00/01гг.	13.970	38.431	2.751
01/02гг.	16.328	41.915	2.567
02/03гг.	18.086	50.325	2.782

В США в ближайшем будущем ожидается снижение производства сои, что вызвано тем, что агропроизводители предпочитают выращивать другие сельскохозяйственные культуры, в частности пшеницу, кукурузу, хлопок, уровень государственного субсидирования которых выше, чем в случае с соей. Предполагаемое снижение урожая в США и рост урожая в Бразилии (в сезоне 2003/04г. ожидается рекордный урожай сои в Бразилии в 51 млн.т.) позволяют специалистам говорить о том, что к 2010г. Бразилия обгонит США по производству сои и станет мировым лидером.

Бразильский экспорт соя-бобов в 2002г. составил 16 млн.т. на 3 млрд.долл. На Китай пришлось 27% поставок, Голландию — 18%, Германию — 10%, Испанию — 7%. Постепенно снижается доля стран ЕС, в то время как доля Китая возрастает (в 1996г. она составляла 0,4%). Пик экспортных отправок в Бразилии приходится на период с апр. по сент. Резкому росту экспорта соя-бобов в середине 90гг. в ущерб поставкам шрота и масел способствовал принятый в 1996г. закон «Кандир», согласно которому экспортные поставки сырьевых товаров пользуются налоговыми преференциями.

Бразильский экспорт соя-бобов в 1992-2002гг.

	тыс.т.	млн.долл.	долл/т
1992г.	3.740	812	217
1993г.	4.190	946	226
1994г.	5.367	1.316	245
1995г.	3.493	770	220
1996г.	3.647	1.018	279

1997г.	8.340	2.452	294
1998г.	9.288	2.175	234
1999г.	8.917	1.593	179
2000г.	11.517	2.188	190
2001г.	15.676	2.726	174
2002г.	15.970	3.032	190

Одним из перспективных рынков для Бразилии является Китай, который вышел на импортный рынок бобов совсем недавно. Китайское правительство взяло курс на развитие национальной промышленности и стимулирует импорт соя-бобов при отказе от импорта шрота и масла. Китай за 4 пред.г. увеличил ежегодный импорт бобов практически с нуля до 16 млн.т. 35% импортных потребностей удовлетворяется за счет бразильских поставок.

Соевый шрот. Получается при переработке соя-бобов (из 1т. соя-бобов получают 750-800 кг. шрота), является ценной кормовой культурой благодаря высокому содержанию протеинов. Ценность соевого шрота как белковой добавки, обеспечивающей высокую продуктивность животных, в последние десятилетия определили отличное качество соевого белка, высокий уровень содержания в нем перевариваемого протеина и калорий, низкое содержание клетчатки и приемлемый уровень рыночных цен.

Соевый шрот составляет 60% мирового производства высокопротеиновых добавок, на долю следующих за ней хлопкового и рапсового шрота приходится 20% мирового производства. Мировое производство соевого шрота в сезоне 2001/02г. составило 125 млн.т. Рейтинг мировых производителей, в млн.т.: США — 37, Бразилия — 20, Аргентина — 17, Китай — 16.

Мировая торговля соевым шротом составила 46 млн.т. Рейтинг мировых экспортеров, в млн.т.: Аргентина — 16, Бразилия — 12, США — 7, Индия — 3. Рейтинг мировых импортеров, в млн.т.: ЕС — 21,0, Филиппины — 1,4, Египет — 1,2, Китай — 0,3. На Бразилию приходится 16% мирового производства и 26% мирового экспорта соевого шрота.

Экспорт бразильского шрота в 2002г. достиг 12,5 млн.т. на 2,2 млрд.долл. Основным потребителем являются страны ЕС, в частности Голландия — 29% поставок, Франция — 22%, Италия — 5%, Германия — 5%. **Рост потребления соевого шрота в ЕС вызван проблемой «коровьего бешенства»**, подвигшей власти на запрет использования костной муки в качестве корма для скота. В последние годы Бразилия начала открывать новые для себя рынки, в частности Южную Корею, Таиланд, Саудовскую Аравию.

Бразильский экспорт соевого шрота в 1992-2002гг.

	объем, тыс.т.	стоим., млн.долл.	сред. цена, долл/т.
1992г.	8.501	1.595	188
1993г.	9.447	1.815	192
1994г.	10.618	1.980	186
1995г.	11.563	1.997	173
1996г.	11.226	2.727	243
1997г.	10.013	2.681	268
1998г.	10.447	1.749	167
1999г.	10.431	1.504	144
2000г.	9.364	1.648	183
2001г.	11.271	2.065	180
2002г.	12.517	2.199	176

Соевое масло. Употребляется в пищу и используется для приготовления многих продуктов питания. Масло сои отличается высоким содержанием физиологически активных и незаменимых для че-

ловека жирных кислот (линолевой, олеиновой, линоленовой). В мировом производстве растительных масел соя занимает первое место: на ее долю приходится 35% общего производства. На втором месте стоит пальмовое масло — 25%, и только на третьем месте широко распространенное в России подсолнечное масло — 17%.

Мировое производство соевого масла достигло в сезоне 2001/02г. — 29 млн.т. Рейтингмировых производителей (млн.т.): США — 8,6, Бразилия — 4,7, Аргентина — 3,9, Китай — 3,5.

Мировая торговля составила 9 млн.т. Рейтингмировых экспортеров, в млн.т: Аргентина — 3,7, Бразилия — 1,8, ЕС — 1,9, США — 1,1. Рейтингмировых импортеров, в млн.т: Индия — 1,5, Иран — 0,9, ЕС — 0,6, Китай — 0,4. На Бразилию приходится 16% мирового производства и 20% мирового экспорта.

Бразильский экспорт соевого масла в 2002г. достиг 1,9 млн.т. на 0,8 млрд.долл. Основными покупателями являются страны Азии, в частности Иран — 33% поставок, Индия — 23%, Китай — 17%.

Бразильский экспорт соевого масла в 1992-2002гг.

	тыс.т.	млн.долл.	долл/т
1992г.	718	291	405
1993г.	735	306	416
1994г.	1.517	828	546
1995г.	1.730	1.031	596
1996г.	1.332	713	535
1997г.	1.124	596	530
1998г.	1.359	828	609
1999г.	1.522	671	441
2000г.	1.073	359	335
2001г.	1.625	506	306
2002г.	1.934	778	402

Агропром-2003

Политика Бразилии в области сельского хозяйства, вопросы внутренней поддержки сельхозпроизводителей, регулирование рынков, тарифная защита и субсидирование экспорта сельхозпродукции. До начала 90гг. главным источником внутренних субсидий в Бразилии было федеральное правительство, в настоящее время средства федерального бюджета направляются лишь на поддержку мелких сельхозпроизводителей и реализацию аграрной реформы.

Меры внутренней поддержки сельхозпроизводителей в Бразилии основываются главным образом на системе кредитования. С/х кредиты делятся на производственные, торговые и инвестиционные.

Большая часть кредитных средств направляется из частного банковского сектора. Согласно банковскому законодательству банки обязаны хранить 25% депозитных средств в Центробанке страны в качестве минимальных резервных требований. В качестве альтернативного варианта банки могут направлять эти средства на кредитование сельского хозяйства, при этом процентная ставка по данным кредитам фиксируется федеральным правительством (в 2003г. — 8,75%). Несмотря на то, что фиксированная процентная ставка ниже среднерыночной, банки предпочитают работать с данным видом кредитования, а не держать средства «замороженными» в Центробанке.

Другой источник кредитования — госбанк «Банко до Бразил», занимающий в бразильской банковской системе первое место по размерам ак-

тивов, собственного капитала и кредитования. Банк выдает сельскохозяйственные кредиты по процентной ставке, утверждаемой федеральным правительством. Федеральное правительство компенсирует «Банко до Бразил» разницу между рыночной ставкой и данной ставкой.

В качестве поддержки с/х используется также механизм закупок сельхозпродукции федеральным правительством по минимальной гарантированной цене. До 90гг. данный механизм реально действовал — государство выкупало продукцию по установленной цене в случае падения ценовых параметров рынка и заносило ее в государственный резерв. В связи с отсутствием у государства денежных средств данный механизм оказался недостаточно эффективным. Федеральное правительство до начала посевной кампании (авг.-сент.) утверждает список сельхозпродукции и устанавливает минимальные цены на нее, которые будут действовать в течение сезона. Уровень цен близок к себестоимости, и рынок падает до данных ценовых параметров лишь в редких случаях.

В качестве альтернативы государственными закупкам используется механизм специальной премии, которая представляет собой разницу между минимальной гарантированной ценой и рыночной ценой. Государство в лице госкомпании Sonab («Национальная компания по продовольственному обеспечению») предлагает премию на публичных аукционах. Использование данного механизма выгодно для всех участвующих сторон: продавец сельхозпродукцииставляет ее по минимальной гарантированной цене, покупатель приобретает товар по рыночной цене, а государство, осуществляя компенсацию покупателю через премию, избавляется от обязанности закупки товара и пополнения госзапасов.

Уровень тарифной защиты в Бразилии находится на достаточно низком уровне. Средневзвешенный импортный тариф на сельхозпродукцию составляет 10-12%. Освобождены от импортных пошлин поставки продукции в рамках Меркосур (Общий рынок стран Южного конуса), членами которого являются Бразилия, Аргентина, Уругвай и Парагвай, так как там действует зона свободной торговли и таможенный союз. Единственным товаром, не пользующимся безоговорочным режимом в рамках Меркосур, является сахар.

Экспорт сельхозпродукции в Бразилии не субсидируется. Бразильская программа стимулирования экспорта (Proex), ежегодный бюджет которой составляет 800 млн.долл., направлена на поддержку экспорта промышленной продукции и не затрагивает экспортные поставки с/х товаров.

Агропром-2002

ВВП сельского хозяйства составил 107,8 млрд. реалов (8% национального ВВП), 61,8 млрд.реалов пришлось на растениеводство и 46 млрд.реалов — на животноводство. Сельское хозяйство является наиболее динамично развивающимся сектором экономики Бразилии: рост в 2002г. составил 5,79% (в 2001г. — 5,71%).

ВВП всего агропрома, включающего наряду с сельским хозяйством пищепром, производство удобрений и с/х техники, составил 365,5 млрд.реалов.

В растениеводстве наблюдалось падение урожая зерновых на 1,7% по сравнению с 2001г. до 96,9 млн.т., что произошло в связи со снижением

сбора кукурузы на 16%, пшеницы — на 10%, хлопка — на 18% (страна даже была вынуждена частично покрывать недостаток кукурузы и риса на внутреннем рынке за счет импорта). В 1990-2002гг. площадь под зерновыми выросла с 38 по 42 млн.га, сбор урожая — с 58 до 97 млн.т.

Урожай зерновых: 1998г. — 77,3; 1999г. — 82,4; 2000г. — 83; 2001г. — 98,3; 2002г. — 96,9.

Основной культурой является соя, урожай которой достиг 42 млн.т. (в 1992г. он составлял всего 19 млн.т.), или 25% мирового производства (2 место в мире после США). Посевная площадь под соей составляет 17,7 млн.га. Высокие мировые котировки на сою в 2002г. стимулировали активность сельхозпроизводителей по ее выращиванию за счет отказа от посевов кукурузы, урожай которой снизился до 35 млн.т. Далее следуют рис (11 млн.т.), фасоль (3 млн.т.), пшеница (3 млн.т.).

По сбору зерновых культур Бразилия продолжает занимать 4 место в мире (после Китая — 430 млн.т., США — 400 млн.т., Индии — 220 млн.т.). Основными производителями зерновых являются шт. Парана (23 млн.т.) и Рио-Гранде-ду-Сул (20 млн.т.).

Прогноз урожая зерновых на 2003г. составляет 106 млн.т., рост связывается с увеличением посевных площадей на 4,8%, восстановлением прежних объемов урожая кукурузы и увеличением производительности отдельных культур, в т.ч. пшеницы на 40% (производство пшеницы планируется довести до 40% потребления). Увеличению производительности способствует, в т.ч., рост продаж с/х техники, в связи с реализацией в стране Программы модернизации парка с/х тракторов и комбайнов (Moderfrota), предусматривающей открытие льготных кредитных линий на закупку с/х машин. 70% машин продается в рамках данной программы.

Бразилия играет одну из ведущих ролей на мировом рынке растениеводческой продукции, в частности в производстве сахара (1 место в мире), кофе (2,4 млн.т.; 1 место в мире), табачного листа (урожай достиг рекордной отметки в 635 тыс.т.; 3 место в мире), какао (172 тыс.т.), перца (59 тыс.т., 12% мирового урожая), апельсинов (19 млн.т.; 1 место в мире по производству и экспорту концентрированного апельсинового сока).

В животноводстве продолжался рост производства говядины, битой птицы и свинины. Производство говядины достигло 7,8 млн.т. (забой составил 35 млн. голов). Бразилия занимает 2 место в мире (после США) по производству говядины: на нее приходится 15% мирового производства. Среднедушевое потребление составляет 34 кг. на 1 чел. в год. поголовье КРС составляет 176 млн. голов.

Производство мяса битой птицы достигло 7,5 млн.т., что на 13% больше чем в 2001г. В последние годы Бразилия резко увеличила объемы производства: в 1989г. они составляли 2,1 млн.т. Бразилия занимает 4 место в мире (после США, Китая и ЕС) по производству битой птицы: на нее приходится 13% мирового производства. Избыток предложения на внутреннем рынке привел к росту экспортных поставок, которые составили 1,60 млн.т., что на 28% больше чем в 2001г. Среднедушевое потребление выросло до 34 кг. на чел. в год.

В свиноводстве наблюдался кризис перепроизводства. Производство свинины достигло 2,7 млн.т., при этом доходы производителей упали в

связи с ростом цен на кукурузу и сою, являющихся кормом для скота, и снижением экспортных доходов в связи с падением мировых котировок. По производству свинины Бразилия занимает 4 место в мире (после Китая, ЕС и США): на нее приходится 3% мирового производства. Среднедушевое потребление составляет 11 кг. на 1 чел. в год.

С/х сырье и продовольствие (товарные группы 1-24 согласно ТН ВЭД) занимают 1 место в бразильском экспорте. В 2002г. их экспортные поставки достигли 17,1 млрд.долл., что составило 28,3% бразильского экспорта. Импорт данной товарной группы составил 3,3 млрд.долл., или 7% бразильского импорта. Положительное сальдо торговли с/х сырьем и продовольствием равнялось 13,8 млрд.долл.

Кредитование сельского хозяйства составило 22 млрд.реалов, причем основная роль принадлежит государству в лице государственного «Банко ду Бразил», объем кредитов которого составил 17 млрд.реалов. Проблемой является то, что доступ к кредитам имеют преимущественно крупные с/х производители.

Агропром-2001

ВВП сельского хозяйства составил 99 млрд. реалов, 54 млрд. реалов пришлось на растениеводство и 45 млрд.реалов — на животноводство.

В растениеводстве необходимо отметить рекордный урожай зерновых — 98,5 млн.т. (на 18% больше чем в 2000г.), в т.ч. кукуруза — 41 млн.т., соя — 37 млн.т., рис — 10 млн.т., пшеница — 3 млн.т., фасоль — 3 млн.т. Увеличение урожая связано с ростом урожая основных бразильских зерновых культур — кукурузы и сои. По сбору зерновых культур Бразилия занимает 4 место в мире (после Китая — 429 млн.т., США — 396 млн.т., Индии — 220 млн.т.). Основными производителями зерновых стали штаты Парана (23 млн.т.) и Рио-Гранде-ду-Сул (19,5 млн.т.). Под зерновые в стране выделено 38 млн.га, в т.ч. под сою — 14 млн.га, кукурузу — 13, фасоль — 4, рис — 3 млн.га.

По производству сои Бразилия занимает 2 место в мире (после США) — на ее долю приходится 23% мирового производства. В отличие от США и Аргентины Бразилия производит **генетически не модифицированную сою**. По производительности Бразилия стоит на 1 месте — 2,7 т/га (США и Аргентина — по 2,6 т/га).

Рекордный урожай кукурузы позволил стране выйти на 3 место в мире среди экспортеров товара. Основные штаты-производители: Парана, Сан-Паулу, Рио-Гранде-ду-Сул.

Наряду с Индией Бразилия занимает ведущее место по производству сахара — 18 млн.т. (при урожайности 70 т/га). Хорошие климатические условия, высокий объем инвестиций в технологический процесс привели к тому, что себестоимость производства сахара в Бразилии является наиболее низкой — 180 долл/т (в Австралии — 335 долл/т, ЕС — 710 долл/т).

По производству спирта (из сахарного тростника) Бразилия занимает 1 место в мире — 11 млн.т. Спирт используется в т.ч. в качестве топлива в смеси с бензином (доля спирта — 20-24%) и в электроэнергетике.

Бразилия занимает 1 место в мире по производству кофе. В 2001г. урожай составил 2,4 млн.т. (рост по сравнению с 2000г. — 42%), что является

лучшим показателем с 1988г. Высокий урожай в Бразилии и других странах-производителях кофе привел к кризису на рынке — цены упали до самого низкого за последние 30 лет уровня. С целью предотвращения дальнейшего падения цен бразильское правительство намеревается выделять денежные средства своим производителям, чтобы те не поставляли товар на рынок, а держали его в запасе. Основные производители — компании Tristao, Unicafe, Esteve, Coinbra.

По производству табачного листа Бразилия занимает 3 место в мире (после Китая и Индии). Урожай табачного листа достиг рекордной отметки в 455 тыс.т.

Из других товаров следует отметить: производство какао — 127 тыс.т. (70% ушло на экспорт); производство перца — 35 тыс.т. (90% на экспорт) — 12% мирового сбора; сбор апельсинов — 13 млн.т. Бразилия остается мировым лидером по производству и экспорту концентрированного апельсинового сока.

В животноводстве главную роль играет производство говядины, битой птицы и свинины.

Бразилия занимает 2 место в мире (после США) по производству говядины: в 2001г. было произведено 7 млн. т, или 14,2% мирового производства. поголовье КРС составляет 34 млн. голов. Основные производители — компании Bertin, Friboi, Minerva.

Бразилия занимает 2 место в мире (после США) по производству битой птицы: в 2001г. было произведено 6,6 млн.т., или 14,6% мирового производства. Основными штатами-производителями являются: Парана (1,2 млн.т.), Санта-Катарина (1,1 млн.т.), Рио-Гранде-ду-Сул (1 млн.т.).

Производство свинины достигло 2,2 млн.т. Рост производства вызван увеличением экспортных поставок и увеличением производительности в Южном регионе. поголовье свиней в стране составляет 30 млн. голов. Основные производители — компании Sadia и Perdigao.

Кредитование сельского хозяйства составило 14,7 млрд. реалов (в 2000г. — 11 млрд. реалов). Основным кредитором является «Банко ду Бразил» — 8 млрд. реалов, кредитный портфель частных банков снизился. Основными получателями кредитов стали производители сои, кукурузы и риса.

ВВП агропрома, включающего наряду с сельским хозяйством пищевую промышленность, производство удобрений и с/х техники, составил 345 млрд.реалов.

Агропром-2000

Бразилия, имея одну из крупнейших в мире площадей обрабатываемых с/х земель (37,7 млн.га), играет заметную роль в мировом с/х производстве и экспорте с/х продукции. В этом процессе она встречает острую конкуренцию со стороны таких мощных с/х держав как США, Канада, Австралия, Аргентина. Несмотря на то, что Бразилия является одним из крупнейших мировых производителей с/х продукции, она продолжает ежегодно импортировать в значит. количествах пшеницу, рис, кукурузу, хлопок.

Валовой сбор зерна, бобовых и масличных культур, в 1999/2000 с/х г.

Культура	производство, тыс.т.	заним. площади, тыс.га
Семена хлопчатника	1187,4	823,8
Арахис	171,1	103,4
Рис	11423,1	3677,6
Овес	224,8	221,3

Рожь	8,5	7,1
Ячмень	369	151
Фасоль	3078	4263,6
Подсолнечник	97,4	58
Клещевина	107,6	195,9
Кукуруза	31640,5	12770,1
Соя	32344,6	13507,7
Сорго	731,4	511,5
Пшеница	1594,6	1444,5
Итого:	82978	37735,5

В 2000/01 с/х г. планировалось собрать до 91 млн.т. зерновых, бобовых и масличных культур при увеличении посевных площадей до 38,5 млн.га.

Из других культур можно отметить высокий урожай хлопка 700,3 тыс.т., что на 25,7% больше, чем в 1998/99 с/х г. Это дало возможность сократить стоимость импорта хлопка с 404,1 млн.долл. в 1999г. до 367,7 млн.долл. в 2000г.

Бразилия является третьим в мире (после Китая и Индии) производителем табачного листа. В 2000г. в Бразилии произведено 493 тыс.т. табачного листа, из которых 334 тыс.т. на 813 млн.долл. направлено на экспорт.

Бразилия является крупнейшим производителем и экспортером кофе. На ее долю приходится 1/3 мирового производства кофе. В 2000г. Бразилия произвела 1,6 млн.т. кофе в зернах. Это на 26% меньше, чем было собрано в 1999г. Снижение урожая кофе объясняется засухой, имевшей место в шт. Минас-Жерайс, в котором производится почти половина всего кофе в зернах.

Из-за засухи снизился также урожай сахарного тростника (263,9 млн.т.), что привело к уменьшению производства сахара до 15,4 млн.т. (на 23% меньше, чем было произведено в 1999г.).

В 2000г. в Бразилии было произведено 5,9 млн.т. куриного мяса, 6,5 млн.т. говядины, 1,8 млн.т. свинины, 20 млн.т. молока, 15 млрд.штук куриных яиц. Производство говядины и свинины могло бы быть еще выше, если бы не вспышки ящура, свиной чумы и FMD (foot and mouth disease). Однако в начале 2001г. Тех. Комитет Межд. организации эпизоотии (ОИЕ) снял карантин по ящуру (при условии вакцинации) с ряда штатов Бразилии. Ранее ОИЕ принял решение о признании шт. Санта-Катарина и Рио-Гранде-ду-Сул свободными от свиной чумы и FMD.

В росте с/х производства определенную роль сыграла все возрастающая механизация сельского хозяйства и широкое применение мин. удобрений. В 2000г. в Бразилии произведено 35433 ед. с/х техники, из которых 31059 ед. закуплено браз. фермерами, а 4374 — отправлено на экспорт. В янв.-нояб. 2000г. на полях было использовано 16 млн.т. мин. удобрений.

Экспорт с/х продукции играет важную роль во внешней торговле Бразилии (33,6% всего браз. экспорта). В 2000г. было экспортировано с/х продукции на 18,5 млрд.долл. Основными предметами с/х экспорта были: соя в зернах — 2,2 млрд.долл., соевый шрот — 1,7 млрд.долл., мясо и мясопродукты — 1,79 млрд.долл., кофе в зернах — 1,5 млрд.долл., кожа для обуви — 1,3 млрд.долл., сахар — 1,2 млрд.долл., апельсиновый сок — 1 млрд.долл.

В то же время Бразилия импортировала в 2000г. с/х товары на 4,6 млрд.долл. (8,2% всего импорта), главные из которых: пшеница — 864,7 млн.долл., хлопок — 367,7 млн.долл., рыба и морепродукты —

274,1 млн.долл., порошковое молоко — 256,9 млн.долл., кукуруза — 178,7 млн.долл., рис — 133 млн.долл.

В 2000г. прибыль составила 52,15 млрд.долл., из которых 14,7% или 7,7 млрд.долл. приходится на экспорт. В 1999г. объем экспорта составил 8,49 млрд.долл. Объем импорта в 2000г. снизился на 6% и был равен 1,47 млрд.долл. (в 1999г. — 1,56 млрд.долл.).

Наибольший спад в экспорте в 2000г. пришелся на сахар — 37%. Бразилия экспортировала 6,5 млн.тн на сумму 1,2 млрд.долл. против 12,1 млн.т. на 1,9 млрд.долл. в 1999г.

Экспорт соков, кондитерских изделий также снизился на 6,5% и составил 1,1 млрд.долл. против 1,7 млрд.долл. в 1999г.

Ежегодно население страны тратит около 6 млрд.долл. на кондитерские, шоколадные изделия. Потребление шоколада на душу населения составляет 2,04 кг., конфет — 3 кг. в год.

В 2001г. Нац. Банк эконом. и соц. развития (BNDES) планировал инвестировать в производство конфет и шоколада 280 млн.долл., что позволит увеличить экспорт этой продукции до 1 млрд.долл. и дополнительно создать 12 тыс. рабочих мест.

Бразилия занимает 5 место в мире по производству шоколада после США, Германии, Англии, Франции и 2 место в мире по производству конфет — после США.

Другим продуктом, который пользуется спросом на мировом рынке, является куриное мясо. Его производство в Бразилии в 2001г. должно увеличиться на 63%, что составит 6,05 млн.т. против 5,69 млн.т. в 2000г. Шт.Парана является одним из основных производителей куриного мяса, на долю которого приходится 24% от общего объема его производства в стране, далее идут шт.Санта-Катарина — 23%, Рио Гранде ду Сул — 20,5%.

Экспорт куриного мяса в 2001г. должен увеличиться в физ. объеме на 21,4% и достичь цифры 1,1 млн.т. против 906 тыс.тн в 2000г., что позволит Бразилии увеличить свое участие в мировом рынке с 15,9% до 18,2% и занять 3 место после США и Китая.

Основными экспортерами куриного мяса являются 4 браз. фирмы: Sadia, Perdigao, Frangosul и Seaga, на долю которых приходится 80% всего экспорта.

В 2000г. страны Европы стали одним из основных рынков для фирм Sadia и Perdigao, опередив страны Ср. Востока и Азии. Sadia увеличила свои поставки в Европу с 21% в 1999г. до 34% в 2000г. от общего объема экспорта, а Perdigao с 30% до 36%.

В 2000г. в Россию было поставлено 20,8 тыс.т. мороженных кур и субпродуктов на 12,741 тыс.долл. против 9,8 тыс.т. на 5956,7 тыс.долл. в 1999г.

Увеличивается производство и экспорт свинины в стране. На шт.Санта-Катарина, в котором находятся крупнейшие производители свинины: Sadia, Perdigao, Aurora, Seaga, приходится 30% всего производимого мяса в стране и 80% объема экспорта. Ежегодно производство свинины в штате составляет 2,1 млн.т. Занятость в отрасли — 65 тыс. чел. Основными импортерами являются: Япония, Гонконг, Аргентина. В 2000г. резко увеличились объемы экспорта свинины в Россию (в 1999г. — 255 т.). Поставлено 23,2 тыс.т. на 30047,6 тыс.долл.

По оценкам минсельхоза Бразилии, Россия является одним из крупнейших в мире потребителей свинины: 1,6 млн.т. в год с импортным потенциалом 600 тыс.т. в год. Бразилия имеет возможность удовлетворить 20% рос. импорта. Производители шт.Санта-Катарина готовы поставлять в Россию до 40 тыс.т. в год.

В течение последних 10 лет Бразилия превратилась из импортера в третьего в мире крупнейшего экспортера говядины, после Австралии и США. Производство говядины за это время выросло на 35% и составило в 2000г. 6,5 млн.т.

В 2000г. браз. экспорт говядины составил 600 тыс.т. на 929 млн.долл. По оценке специалистов, в течение 3 лет производство говядины в стране должно увеличиться на 25% и к 2010г. Бразилия займет лидирующее положение в мире на данном рынке.

В связи с кризисом в Зап. Европе в производстве говядины по причине «бешенства коров», многие страны обращают внимание на браз. рынок. В конце 2000г. были подписаны контракты на крупные поставки мяса в Иран, Египет, Иорданию, Саудовскую Аравию. Эти страны ранее ориентировались на европейский рынок. Целью браз. экспортеров является выход на рынок России, Вост. Европы, Китая.

В марте 2001г. ожидался приезд в Бразилию рос. ветеринарной службы для сертификации 30 хладобоев, с которых могли бы осуществляться поставки говядины в **Россию**.

Фирмы Nestle, Parmalat, Itambe, Elege являются лидерами в переработке молока в стране (60% от всего количества молока, поступающего с ферм). Nestle перерабатывает в год 1,357 млрд.л., Parmalat — 818 млн.л., Itambe — 752 млн.л., Elege — 602 млн.л..

Nestle выпустила ряд напитков на основе апельсинового сока. Одним из них является йогурт с апельсиновым соком и соком мамоны. Фирма планирует поставить на внутренний рынок напиток Crazy Red на основе апельсинового, томатного и виноградного соков, а также Mix Tropical с использованием апельсинового, мангового и яблочного соков.

В целом потребление апельсинового сока в стране в 2000г. составило 200 млн.литров, что на 25% больше, чем в 1999г. Бразилия является одним из крупнейших экспортеров апельсинового сока. В 2000г. она экспортировала 55,8 млн.л. апельсинового сока на 56,5 млн.долл.

Производство сои в зернах в Бразилии в 2001г. достигло 38 млн.т., что составляет 40% всего урожая зерновых в стране. В 2000г. браз. экспорт сои в зернах, соевого шрота, соевого масла оценивается в 4,1 млрд. долл., что равно 8% экспортной выручки страны.

В последние годы наблюдается ухудшение структуры производства и экспорта названных продуктов. Бразилия когда-то была основным мировым экспортером соевого масла и соевого шрота, опережая США, основного мирового производителя и потребителя этих продуктов.

В 1995г. Бразилия экспортировала сою и соевые продукты на 3,8 млрд. долл. По прошествии пяти лет производство сои возросло на 46%, а стоимость экспорта всего лишь на 8%. Это средний результат от изменений в экспорте с 1995г. до 2000г.: соевый шрот — 9,4 млн.т. в 2000г. (падение

на 19% против 1995г.), соевое масло — 1,1 млн.т. (падение на 65%), соя в зернах — 11,5 млн.т. (рост на 228%). С 1995г. доп. объемы производства сои экспортировались в непереработанном виде, превратив Бразилию в основного поставщика этого вида сырья в Европу и Китай.

В то же время Аргентина стала основным в мире поставщиком соевого шрота и соевого масла.

Нац. производство сахара постоянно растет под воздействием все новых тех. достижений браз. производителей. За последние 10 лет производство сахара увеличилось на 164,35%: со 144,2 млн. мешков по 50 кг. в 1990г. до 381,25 млн. мешков в 2000г.

Значит, рост производства сахара привел к образованию излишков, которые можно реализовать на внешнем рынке. В экспорте сахара наблюдается такой же скачок: экспортные отгрузки в 2001г. должны достигнуть 7,8 млн.т., что на 20% больше, чем объем экспорта в 2000г.

Росла и экспортная выручка от продажи сахара: с 1,19 млрд. долл. в 2000г. до 1,45 млрд. долл., ожидаемых в 2001г.

Бразилия занимает 1 место в межд. рейтинге экспортеров сахара, увеличив свою долю в мировом экспорте сахара с 21,5% до 25%. Бразилия обладает самым большим и производительным парком оборудования по производству сахара и спирта на планете. В результате **браз. сахар является самым дешевым в мире**. На сахарных заводах Центр.-Юж. региона затрачивается 180 долл. на производство 1т. продукта. Стоимость производства сахара на Кубе составляет 335 долл.

Конкурентоспособность браз. сахара еще выше при сравнении со стоимостью производства в странах, чей климат не позволяет культивировать сахарный тростник, как, например, в США и европейских государствах. Ам. производитель расходует в 2,5 раза больше, чем браз., вкладывая 450 долл. в производство 1т. сахара из сахарной свеклы. В то же время затраты европейцев на производство 1т. сахара из сахарной свеклы на 39,4% больше и составляют не менее 710 долл.

При такой значит. разнице в затратах можно было бы ожидать, что браз. сахар получит свободный доступ на любой рынок. Однако этого не происходит. Доступ нац. продукта ограничивается, с помощью мощной протекционистской политики, начиная с тарифных барьеров и кончая жесткими системами квот.

США необходимо импортировать в 2001г. 1,2 млн.т. сахара для своих потребит. нужд. Тем не менее, импорт браз. сахара в США ограничен незначит. квотой в 152 тыс.т.

Чтобы браз. сахар попал на европейский рынок, приходится платить импортную пошлину в 367,64 долл. за т., что составляет 63% по сравнению с мировой ценой на сахар, составляющей 225 долл.

С/х кредит. В 1965-97гг. на его выплату в Бразилии было израсходовано 332 млрд.долл. (в ценах 1997г.). При этом 32 млрд.долл. было направлено в аграрный сектор в форме гос. субсидий.

Своей резолюцией №1188 от 5.09.86г. Центр. Банк разрешил «Банко ду Бразил» и другим гос. банкам открывать спец. накопительные счета по финансированию сельского хозяйства (Caderneta de Poupança Rural — CPR). По существующему положению 65% средств CPR должны направляться на с/х кредитование.

Конституция 1988г. законодательно предусматривала создание нового источника фин. ресурсов для сельского хозяйства. Таким источником стала часть средств конституционных фондов, предназначенных для финансирования продуктивных секторов в Сев., Сев.-Вост. и Центр.-Зап. регионах Бразилии. Согласно Закону № 7827 от 27.09.89г. 3% сборов подоходного налога и налога на пром. продукцию направляются на эти цели.

В 1994г. был создан инвест. фонд, существующий за счет неиспользованных средств фед. правительства. Данный фонд совместно с «Банко ду Бразил» использует ценные бумаги Нац. казначейства и банковские депозитарные сертификаты, 70% из которых предназначены для с/х кредита со сроком до 8 мес.

Значит, роль в кредитовании сельского хозяйства принадлежит Нац. Банку эконом. и соц. развития (BNDES) и работающему под его контролем Агентству финансирования сельского хозяйства (Finame Agrícola), имеющему в качестве своих клиентов агропром. предприятия, кооперативы и индивидуальные фермеры. Кредиты выделяются на срок от 12-18 мес. до 7 лет под 5,5 — 6,5% годовых, главным образом для покупки сельхозтехники. В 1990-98гг. доля с/х кредитов в деятельности BNDES возросла с 10% (206 млн. реалов) до 63% (1,6 млрд. реалов).

В кредитовании с/х производителей активно участвуют многочисленные частные банки, кредитные организации.

Вопросы с/х кредитования занимают важное место в аграрной политике правительства. Это связано с тем, что в течение последних 20 лет в Бразилии существуют высокие ставки кредитного процента (в 2001г. процентная ставка ЦБ установлена в 19%, при прогнозируемом росте инфляции на 4%). Это ограничивает использование других механизмов финансирования, менее зависящих от гос. влияния.

В 1999/2000 с/х году на кредитование с/х производства, включая гос. Программу семейного хозяйствования (PRONAF), было выделено 11,8 млрд. реалов, то в 2000/01 с/х году эта цифра возросла до 13,7 млрд.реалов.

Нынешняя кредитная политика направлена также на исправление прежних ошибок — таких, как чрезмерная концентрация оборотного капитала при финансировании посевных кампаний и коммерциализации произведенной продукции. Продолжается практика предоставления инвест. долгосрочных кредитов с фиксированной процентной ставкой. На эти цели в 2000г. выделено 2,1 млрд. реалов. Начался процесс целенаправленного использования этих кредитов на стратегические проекты, определяемые властями штатов и представителями с/х производителей.

Бразилия отказалась от политики прямого гос. протекционизма и встала на путь разумной поддержки сельхозпроизводителей совместными усилиями гос. и частного секторов. Это поможет ликвидировать препятствия на пути модернизации с/х производства. Главным, при этом, является большее привлечение частного капитала к финансированию с/х производства, что может быть достигнуто за счет развития рынка фьючерских сделок и расширения системы частного кредитования и страхования в сельском хозяйстве.

Принято решение об открытии спец. кредитных линий для покупки сельхозпроизводителями тракторов и уборочной техники на льготных условиях под невысокий процент и на длительный срок в BNDES. Таким образом планируется обновить довольно изношенный и морально устаревший парк с/х машин, средний возраст которых составляет 12-18 лет.

Основной упор делается на поддержку небольших хозяйств. Так, предприятия с годовым доходом менее 250 тыс. реалов (130 тыс. долл.) смогут получить кредит под 8,7% годовых. Для предприятий, доход которых превышает указанную сумму, процентная ставка предусмотрена на уровне 10,7% в год. Сроки погашения кредитов при покупке тракторов составят 6 лет, уборочных машин — 8 лет. Ранее кредитование осуществлялось под 12% годовых и сроком на 5 лет.

В рамках объявленной программы предусмотрены доп. стимулирующие механизмы через кредитование по линии Banco do Brasil сельхозпроизводителей, ориентированных на внешний рынок и льготное страхование внешнеторговых сделок с участием нац. сельхозэкспортеров. Это не только повысит ценовую конкурентоспособность браз. товаров, но и будет способствовать росту интереса со стороны зарубежных импортеров, у которых появится возможность покупать на браз. сельхозаукционах продукцию надлежащего качества и с гарантированными условиями поставки.

Вместе с тем ожидаемого ранее освобождения агропредприятий от уплаты фед. налога на пром. товары (IPI) при покупке сельхозтехники не произошло. Фед. правительство, согласно заявлению президента, готово рассмотреть этот вопрос в случае адекватного стремления правительства штатов пойти на освобождение сельхозпроизводителя от местного налога на перемещение товаров и услуг (ICMS). По мнению руководства страны, регионы должны в равной степени разделить налоговую ответственность с фед. центром, поскольку только совместными усилиями в этом направлении можно действительно облегчить налоговое бремя сельхозпроизводителю.

Компания «Пердигао С.А.». Была основана в 20 гг. в шт. Санта-Катарина как семейная фирма, специализирующаяся на производстве изделий из свинины. В 60 гг. она стада АО, основной пакет акций которого принадлежит группе браз. банков. Вторая по значению (после концерна «Садиа Конкордиа») компания, занимающаяся производством и экспортом мясных изделий большой номенклатуры, битой птицы.

В последние годы «Пердигао» инвестировала 300 млн. реалов с целью повышения производительности предприятий в юж. штатах Бразилии. В результате этого их производственные мощности с 1995г. росли в среднем на 12%. Нынешние производственные мощности концерна на 60% выше чем 4г. назад. В 1998г. в г. Марату (Рио Гранде до Сул) было открыто новое предприятие, инвестиции в которое составили 28 млн. реалов (производит в день 260 т. мясных изделий),

В целях улучшения дистрибутерской сети в 1998г. были открыты 4 новых центра реализации продукции (всего их стало 19).

Планы расширения производственной и дистрибутерской базы предусматривали инвестиции в 120 млн. реалов в 1999г. 80% этих средств вложены в

комплекс Рио-Верде в шт. Гояс. После завершения строительства этого предприятия производственные мощности «Пердигао» возрастут на 250 тыс. т. (на 50%) на 3 тыс. чел. На предприятиях «Пердигао» работает свыше 15 тыс. чел.

«Пердигао» — динамично развивающаяся компания. Выпуск продукции вырос со 151 тыс. т. (в 1994г.) до 283 тыс. т. 1998г. Объем торг. сделок возрос с 470 млн. реалов в 1994г. до 1,4 млрд. реалов в 1998г. Чистая прибыль увеличилась с 12 млн. реалов в 1994г. до 60,4 млн. реалов в 1998г.

Доля «Пердигао», как поставщика мясной продукции, возросла с 16% (в 1994г.) до 22% (в 1998г.; «Садиа Конкордиа» контролирует около 30% браз. рынка мясной продукции). В тот же период ее доля на рынке охлажденного мяса выросла на 22%, достигнув 31%.

«Пердигао» поставляет свою продукцию (преимущественно цыплят) на Бл. Восток (32% всех поставок), в Европу (28%) и страны Дальнего Востока (34%). В 1998г. ею было экспортировано мясной продукции на 300 млн. долл. С 1995г. «Пердигао» стала выступать со своей продукцией (цыплятами) в России, рассматривая ее как весьма перспективного покупателя. Поставки в Россию осуществлялись через Голландию. Основным партнером в то время являлась внешнеторговая фирма «Совэкспортпродукт». В 1997г. поставки цыплят в нашу страну достигли 10 тыс. т. Однако после фин. кризиса 1998г. ситуация резко изменилась. Ведущий партнер «Пердигао» в России оказался несостоятельным в фин. отношении, поэтому пока поставки цыплят приостановлены.

Дальнейшее сотрудничество с Россией получится бы солидный импульс, если бы правительства Бразилии и России заключили соглашение о предоставлении кредитной линии браз. экспортерам цыплят и мясных изделий. В условиях, когда рос. покупатель обязан произвести через иностр. банк 100% предоплату за импортируемую из Бразилии мясную продукцию, вести торговлю крайне сложно.

Perdigao Agroindustrial. Avenida Escola Politecnica, 722, CEP 05349-002 — Sao Paulo — SP, Brasil, tel. (55-11) 868-53-27; 868-54-93, fax 869-44-36, Presidente Nildemar Seeches, Foreign trade director Antonio Augusto de Toni, tel. 868-5347, fax 819-1208, E-mail: agd@perdigao.com.br

Работы по генетике растений. Начали проводиться в шт. Сан-Пауло с осени 1997г. Их инициатором является Фонд поддержки исследований штата (FAPESP), который в окт. 1997г. начал реализовывать первый проект, объединивший усилия и научные кадры основных гос. НИИ штата, специализирующихся в области молекулярной биологии. Основной его целью было выделение генома бактерии *Xyllela fastidiosa*, вызывающей Clorose Variegada dos Citros (CVC) — болезнь, поражающую цитрусовые деревья. Выбор именно этой бактерии, наносящей ощутимый урон плантациям апельсинов шт. Сан-Пауло, объясняется тем, что цитрусовые являются основной с/х культурой штата. Наряду с чисто практической задачей — изучением генома бактерии и поиска новых биотехнических методов борьбы с вызываемыми ею заболеваниями, проект должен был способствовать объединению исследоват. базы штата в области молекулярной биологии и генетики в единую сеть подготовки и квалифицированных специали-

стов в сфере биотехнологии. Его реализация, по замыслу организаторов — научного директората FAPESP и ведущих микробиологов двух основных ун-тов Бразилии — в г.Сан-Пауло (USP) и в г.Кампинасе (UNICAMP), должна была позволить отработать технику исследований в области генетики и молекулярной биологии и создать предпосылки для последующего межд. сотрудничества в этой области.

Структурно проект *Xylella fastidiosa* состоял из пяти этапов, которые должны были быть завершены к середине 2000г. Первый этап заключался в составлении физ. карты генома бактерии из фрагментов ДНК (размерами 200 кбаз) клона *Xylella fastidiosa* (8.1.b клон 9.9.5.c), хранящегося в лаборатории клеточной и молекулярной биологии франц. института с/х исследований в г.Бордо. Размер полного генома оценивался в 2 Мбазы. Второй этап предусматривал создание библиотек плазмид больших перекрывающихся фрагментов ДНК. На каждый фрагмент ДНК размером в 200 кбаз предполагалось создать 600 плазмид (по три клона на каждую килобазу ДНК). Третий этап — частичное секвенирование концевых участков клонов (по 250 пар оснований) и определение участков перекрытия. Следующий этап предусматривал полное секвенирование определенных в процессе предыдущей фазы последовательностей. Заключительная фаза — составление генома.

В качестве координаторов проекта по ДНК были привлечены специалисты браз. филиала Института Людвига по исследованию рака (LICR), возглавляемые Andrew John Georg Simpson. Центральными лабораториями по секвенированию ДНК выбраны центр молекулярной биологии UNICAMP и ф-т биохимии Института химии USP. Для полного секвенирования задействована 31 лаборатория нац. учебных и исследоват. центров на территории штата.

Исследователям удалось значительно опередить первоначальный график работ и добиться практических результатов. Работы по составлению генома бактерии должны быть завершены в 1999г. Выявлено 9 генов, которые, по гипотезе браз. ученых, образуют находящийся под управлением единого регулятора оперон, вырабатывающий гомо хантана, аналогичный уже изученному оперону бактерии *Xantana campestris*, вызывающей ряд болезней растений, в частности, черную гниль (black root) цветной капусты. Новые 9 генов уже в начале года 2000г. запатентованы FAPESP в США. Для доказательства полного тождества (оперон бактерии *Xantana campestris* состоит из 12 генов) необходимо найти еще три гена. Это открытие имеет большую важность, т.к. дает возможность поиска соединений, позволяющих заблокировать деятельность оперона *Xylella fastidiosa*. Достиженные результаты позволили FAPESP в мае 2000г. начать новый проект по проведению функционального анализа патогенеза бактерии *Xylella fastidiosa*.

С апр. 2000г. при поддержке FAPESP начата реализация проекта SUCEST. Его инициатором выступил технологический центр ассоциации производителей сахара — CTC Cosesucar, который с 1995г. проводит собственные работы с трансгенными сортами сахарного тростника устойчивого к гербицидам. Проект рассчитан на 3г. и предусматривает выделение 50 тыс.генов сахарного тростника. На его реализацию FAPESP и Cosesucar выде-

ляют 6 млн.долл. Работы будут проводиться с использованием техники ESTs (expressed sequence tags), т.е. секвенирования только экспрессируемых частей генов. Объектом исследований являются редкие клоны из библиотек ДНК, выделенных из различного клеточного материала (корней, стеблей, этиолированных листьев, цветов, семян и т.д.). Работы будут сконцентрированы на идентификации генов отвечающих за метаболизм сахарозы и устойчивость растения к патогенезу и различным климатическим условиям и почвам. Реализация этого проекта **ставит Бразилию в один ряд со странами, проводящими собственные исследования в области генетики растений с использованием техники ESTs.** Аналогичные исследования проводились только в США, Австралии и Юж. Африке. Результаты, полученные в ходе реализации проекта, найдут применение в агроиндустрии сахарного тростника, поскольку открытие новых генов и расшифровка механизмов их влияния на те или иные полезные свойства должно дать мощный импульс генно-инженерным методам получения новых сортов этой культуры.

Параллельно, в мае 1999г., начат еще один проект по исследованию генома бактерии *Xantomonas axonopodis* pv *citri*, вызывающей рак цитрусовых — citrus cancer, получивший название *Xantomonas Genome Project*. В нем задействована та же команда ученых, что и в первом проекте. Финансирование исследований осуществляется FAPESP, который выделяет на эти цели 5 млн.долл., и Фондом защиты цитрусовых Fundecitrus — 500 тыс.долл. Работы рассчитаны на 2г. и в процессе их реализации планируется использовать методику отработанную на проекте *Xylella fastidiosa*.

В апр. 2000г. начат проект, получивший название Human Cancer Genom Project (HCGP) по изучению генома раковых клеток человека, который будут реализовываться в рамках договора о сотрудничестве, подписанного между FAPESP и LICR, штаб-квартира которого расположена в США.

Проект рассчитан на 2г. и предусматривает получение 500-750 тыс.фрагментов ESTs, т.е. 200 млн. баз, из наиболее часто встречаемых в Бразилии раковых клеток — мозга, горла, желудка и шейки матки. Отличит. особенностью данного проекта является использование для выделения ESTs новой технологии, разработанной ведущим исследователем браз. филиала LICR — Andrew John Georg Simpson, получившей название Orestes (Open Reading Frame ESTs), уже запатентованной LICR в США. Технология отличается от известного с начала 90 гг. метода обратной транскрипции ДНК, синтезирующего фрагменты кДНК, расположенные около конца и начала гена (3' и 5'), тем, что позволяет создавать кДНК только кодирующих последовательностей баз (энтронов), составляющих 3% общего числа нуклеотидов. Кроме того, будет применена технология нормализации библиотек к ДНК, разработанная LICR совместно с университетом шт. Айова, что позволит выделять для последующего секвенирования и изучения только редкие гены (мало экспрессирующие). В процессе предварительных тестов, проведенных браз. отделением LICR в фев. 2000г., эти технологии были использованы для синтеза, отбора и секвенирования 6000 баз. В результате было получено 35% (от общего числа) ранее неизвестных последовательностей нуклеотидов.

В проекте помимо браз. отделения LICR, который будет выступать в качестве координатора работ и поставщика мРНК, выделенных из раковых клеток, примут участие 5 НИИ шт. Сан-Пауло: ин-та химии USP, ф-та медицины USP, школы медицины Сан-Пауло, центра гемотерапии UNICAMP, ф-та медицины отделения USP в г.Рибейрао Прето. Кроме того, работы будут курировать Richard Colodner и Webster Cavenee — LICR, г.Сан-Диего, США, Marcelo Bento Soares, ун-т шт. Айова, США, John Scouros, Imperial Cancer Research Fund, Великобритания. Полученный в результате проекта генный материал будет помещен в библиотеку генов нац. ин-та здоровья (NW), США.

Финансирование работ в соответствии с подписанным соглашением берут на себя FAPESP и LICR в равных долях по 5 млн.долл. каждый. В рамках проекта для каждого из 6 участников будет приобретен секвенатор Megabase, способный одновременно выделять 96 секвенций за 90 мин.

В ходе целенаправленных усилий FAPESP в сжатые сроки удалось объединить ресурсы и научный потенциал гос. НИИ на территории штата в единый институт, получивший название ONSA (Organization for Nucleotide Sequencing and Analysis). Фактически был создан виртуальный институт по проведению исследований в области молекулярной биологии и генетики, в составе которого находится 31 лаборатория ведущих вузов штата. На базе института вычислительной техники UNICAMP создан центр биоинформатики, связанный через Интернет с остальными лабораториями. Существенно обновлен парк лабораторного оборудования, в частности закуплено 5 секвенаторов Megabase (всего в мире существует около 50 шт.). В процессе реализации пяти проектов ученым, объединенным в ONSA, уже удалось на практике отработать методики получения генома бактерий и включиться в работы по генетике растений и человека, что значительно поднимает их престиж в межд. научных кругах. Кроме того, браз. ученые получили доступ к передовым технологиям ESTs и ORESTES.

Браз. корпорация с/х исследований. ЭМБРАПА была образована 22 нояб. 1974г. в соответствии с рекомендациями Фонда ООН по продовольствию и сельскому хозяйству (ФАО) в целях «сохранения природных ресурсов для устойчивого развития сельского хозяйства и обеспечения продовольствием населения». В ее состав входят 39 центров и специализированных учреждений, занимающихся фундаментальными и прикладными исследованиями в области земледелия, растениеводства, селекции, защиты растений, мелиорации, животноводства, ветеринарии, генной инженерии, биотехнологии и биологического контроля.

В области генной инженерии ведется работа по трем основным направлениям: пополнение опытной базы за счет новых образцов из 235 банков гермоплазмы (там собрано 250 тыс.экз. растений, животных и микроорганизмов); консервация гермоплазмы; опыты и исследования гермоплазмы.

В сфере биотехнологии и биологического контроля ЭМБРАПА работает над проектами по молекулярной и клеточной биологии и созданию устойчивых к действию болезнетворных организмов и паразитов сортов с/х культур и пород животных. Корпорация сосредотачивает усилия на выведе-

нии генетически модифицированных организмов растений, составляющих основу сельского хозяйства страны: сои, риса, картофеля, кукурузы, фасоли, папайи и эвкалиптов.

В своей деятельности ЭМБРАПА тесно взаимодействует с нац. и межд. профильными организациями, а также ун-тами США и Европы. Она является активным участником региональных программ: Программы по технологическому развитию сельского хозяйства и животноводства в странах Южного конуса, ПРОСИЗУР, Программы исследований и внедрения технологий в условиях Южноам. тропиков, ПРОСИТРОПИКОС и др.

Между Браз. корпорацией с/х исследований и **Рос. академией с/х наук** действует Протокол о намерениях, который был заключен в июне 1997г. В целом руководство ЭМБРАПА проявляет заинтересованность в развитии сотрудничества с рос. партнерами в рамках Программы НТС между РФ и Бразилией в 1999-2000гг., подписанной 22-23 апр. 1999г. в ходе I заседания Рос.-Браз. МПК.

Пищепром

Согласно данным Бразильской Ассоциации Промышленности продуктов питания (ABIA) объем производства пищевых продуктов и напитков в Бразилии в 2002г. составил 130 млрд.реалов (40 млрд.долл.). Рост стоимостного объема указанной продукции по сравнению с 2001г. составил 16,4%, однако, с учетом инфляции, реальное увеличение стоимости произведенных пищевых продуктов и напитков составило 3,5%. Рост физического объема указанных товаров по сравнению с 2001г. составил 3%.

Промышленность напитков, в отдельности, обеспечила в 2002г. рост 13%. Значительная часть роста объема производства Бразилией пищевых продуктов и напитков обеспечена за счет роста на 6,4% объема экспортных поставок указанной продукции. Объем экспорта в 2002г. — 10,6 млрд.долл.

По темпам роста среди поставляемых на экспорт продуктов питания особенно выделяется группа масел и жиров, по которой отмечен рост объема поставок в 40%. Стоимостной объем составил 880 млн.долл.

Рост объема экспорта Бразилией пищевых продуктов в значительной мере связан с последствиями засухи в США и снижением урожая сои в этой стране. Уменьшение запасов соепродуктов в США предоставило хорошие возможности для бразильских экспортеров, которым, к тому же благоприятствовала ситуация падения курса реала по отношению к доллару.

Отгрузки консервированных продуктов, таких как: соки, пальмовая сердцевина (palmito), различные виды фруктов, джемы возросли на 20% и составили 1,1 млрд.долл. Экспорт пищевых продуктов и напитков составляет 18% от общего объема бразильского экспорта. Особо выделяются поставки продукции мясной промышленности (2,7 млрд.долл.) и сахара (2,2 млрд.долл.), занимающие 8% от объема общенационального экспорта Бразилии. Объем экспорта в 2003г. может увеличиться на 10%.

Доля экспортных поставок в общем объеме производства Бразилией пищевых продуктов и напитков составляет не более 20%. Импорт данной группы товаров в 2002г. имеет незначительные объемы по сравнению с экспортом и ограничива-

ется 1,2 млрд.долл. По прогнозам ABIA объем производства товаров пищевого и напитков вырастет в 2003г. на 2-3%.

Экспорт пищевых продуктов в Россию в 2002г. составил 1,149 млрд.долл. (4, 25 млн.т.), что составляет 92% от общего объема экспорта Бразилии в нашу страну. Экспортировались сахар (496 млн.долл.), свинина (373 млн.долл.), куры (169 млн.долл.), говядина (46 млн.долл.), кофе растворимый (25 млн.долл.), мясо индейки (11 млн.долл.), соя и соепродукты (21 млн.долл.), протеин соевый (3,5 млн.долл.), сало (1,6 млн.долл.), кофе в зернах (1,6 млн.долл.), конфеты (1,1 млн.долл.).

Бразилия импортировала из России пищевых товаров и напитков на 4,65 млн.долл. (18 тыс.т.), что составляет 0,8% от общего импорта товаров из России: рыба мороженая (3,5 млн.долл.), пшеница (1 млн.долл.), водка (154 тыс.долл.).

Кожа-2002

Кожевенно-обувная промышленность является одной из важнейших составляющих экономики Бразилии. Производственные мощности сектора составляют: 450 кожевенных заводов, 6 тыс. предприятий по производству обуви, 110 заводов-производителей машин и оборудования, 1100 предприятий, специализирующихся на производстве компонентов для обувной промышленности, и 2300 предприятий по производству изделий из кожи. На предприятиях занято 550 тыс.чел.

Бразилии принадлежит 2 место в мире (после США) по поголовью скота и 5 место в мире — по производству кожи (после США, России, Индии, и Аргентины). Доля Бразилии в общемировом поголовье скота — 11,2%, а в общемировом производстве кожи — 10,8%.

В год Бразилия производит 35-40 млн. шкур крупного рогатого скота, что представляет 66% от всех видов кожи, производимых страной.

Производство кожи сосредоточено в регионах Юга и Юго-Востока страны, которые вместе обеспечивают до 76% общего объема производства кожи в Бразилии. Главными штатами-производителями кожи здесь являются Рио-Гранде-ду-Сул (23,5%), Сан-Пауло (23%), Парана (12%) и Минас-Жерайс (10%). Среди других регионов можно выделить быстро развивающийся животноводство регион Центро-Запад, владеющий 30% поголовья крупного рогатого скота страны. Кожевенные предприятия данного региона специализированы на выпуске кожи типа wet-blue. В последнее время, инвестиции направлены на программу повышения степени обработки кожи.

Согласно данным министерства развития, промышленности и внешней торговли Бразилии (MDIC) большинство кожевенных предприятий управляется и принадлежит собственникам, состоящим в семейных или родственных отношениях. До 80% производств отрасли относятся к малым предприятиям (от 20 до 99 работников, согласно действующей в Бразилии классификации).

Производимая кожа используется национальными предприятиями для изготовления обуви, изделий (сумки, ремни), драпировочного и отделочного материала для мебели и др., пошива готовой одежды, для использования в автомобильной промышленности (обивка сидений, салона). Значительная часть кожи поставляется на экспорт.

Большая часть экспорта бразильской кожи относится к продукции низкой степени обработки. Импортируются в страну кожи высокой степени обработки: полуфабрикаты типа crust и готовая кожевенная продукция acabado.

В 2002г. общий объем экспорта кожи Бразилией, по данным MDIC, составил 955 млн.долл. (1,35% общего объема экспорта страны), что на 9,6% выше показателя 2001г. (872 млн.долл.). В физическом объеме в 2002г. на экспорт было поставлено 19,9 млн. шкур, что на 8,6% выше физического объема экспорта 2001г. (18,4 млн.шкур).

Экспорт кожи первичной обработки типа salgado снизился по сравнению с 2001г. по стоимости на 9,9% и составил 5,4 млн.долл. В условиях продолжения действия в Бразилии 9% налога на экспорт кожи типа wet-blue (обработка солью, удаление жира и меха, первая обработка хромом) объемы поставки кожи данного типа практически не изменились и составили 395 млн.долл. Поставка кожи типа crust (полуфабрикат для получения выделанной кожи) значительно снизилась (на 36%) и составила 167 млн.долл. Осуществляемые в течение последних лет инвестиции в передовые технологии производства выделанных кож и последствия эпидемии скота в Европе способствовали значительному росту (на 62%) объема экспорта обработанной кожи типа acabado. Экспорт этого типа продукции составил 362 млн.долл. Распределение экспорта бразильской кожи в 2002г.: Италия (316 млн.долл. — 34,5%), Гонконг (39 млн.долл. — 14,5%), США (104 млн.долл. — 10,9%), а также — Китай, Португалия, Сингапур, Тайвань, Испания, Уругвай, Германия. В Россию в 2002г. было поставлено 5.400 ед. кожи типов salgado и wet-blue на 96 тыс.долл.

Объем импорта кожи Бразилией, уменьшавшийся в 1993-96гг., начал расти в 1997-2001гг. В 2002г. объем импорта снизился по сравнению с 2001г. на 36% и составил 115 млн.долл. Снижение произошло в связи с кризисной ситуацией в Аргентине. Импорт высококачественной кожи из этой страны ранее составлял до 50% общего объема импорта кожи Бразилией. В основном импортируется обработанная кожа, идущая в качестве сырья в обувную промышленность. В 2002г. кожа импортировалась из Аргентины, Австралии, США, Нигерии, Уругвая. Из России импортировано 2,7 тыс.шкур типа wet-blue на 34,7 тыс.долл.

Кожа-2001

Обувная и кожевенная промышленность. Насчитывает 420 кожевенных заводов, 4 тыс. обувных фирм, 90 производителей оборудования.

Ежегодно страна производит 33 млн.шт. кож, 580 млн.пар обуви. 45% кож и 28% обуви экспортируется.

Производство кож в Бразилии сосредоточено в Южных районах страны — 38%, Юго-восточных — 34% и Центрально-западных — 15%.

В связи с эпидемией скота в Европе, уменьшением выделки шкур, увеличением спроса на кожу кожевенная промышленность Бразилии находится на подъеме.

Страна занимает 2 место в мире после США по выделке кож. В 2001г. производство достигло 34 млн.шкур и должно составить 45 млн. шкур в 2010г.

За янв.-сент. 2001г. экспорт кож составил 640,7 млн.долл., т.е. на 19,3% больше по сравнению с этим же периодом пред.г. Годовой результат оценивается в 980 млн.долл. против 760 млн.долл. в 2000г.

В 2001г. (янв.-сент.) экспорт кожи типа «Салгадо» в физическом объеме увеличился на 73,6% по сравнению с этим же периодом 2000г. и составил 149,3 тыс.шт. и в стоимостном выражении на 264,8% — 3,2 млн.долл.; типа «Вест-Блю» — сократился в физическом объеме на 3,1% — 7,2 млн.шт и увеличился в стоимостном выражении на 0,1% — 296,2 млн.долл; типа «Краст» увеличился в физическом объеме на 69,6% — 3,3 млн.шт и в стоимостном на 40,7% — 179,7 млн.долл. и типа «Акабадо» увеличился в физическом объеме на 13,2% — 1,5 млн.шт. и в стоимостном на 38,4% — 145,5 млн.долл.

Основными экспортерами бразильской кожи являются: Италия — 30,3%, Гонконг — 13,5%, США — 11,1%, Португалия — 7%, Уругвай — 6,2%. Китай — 5,3%, Испания — 4,7%.

Экспорт кожи из Бразилии в 2001г. по сравнению с 2000г. (янв.-сент.)

Тип кожи	Количество, млн.шт			Стоимость, млн.долл.		
	2001г.	2000г.	%	2001г.	2000г.	%
Salgado	0,15	0,09	73,6	3,19	0,87	268,8
Wet-Blue.....	7,25	7,48	-3,2	296,18	295,18	0,1
Crust	3,26	1,93	69,6	179,69	127,71	40,7
Acabado	1,51	1,34	13,2	145,46	105,08	38,4
Др.животных	0,95	0,57	66,6	16,25	7,60	113,8
Всего	13,12	11,41	15	640,77	537,13	19,3

Источник: журнал Courobusiness №18, 2001г.

Обувная промышленность. Бразилия занимает 3 место в мире по производству обуви после Китая и Индии.

Основными производителями обуви являются штаты Рио-Гранди-ду-Сул — 84%, Сан-Пауло — 8% и Сеара — 5%. В 2001г. в Бразилии произведено 600 млн. пар обуви, что на 3,4% больше чем в 2000г. Из всей произведенной обуви 28,5% было экспортировано.

В 2001г. экспорт обуви из Бразилии по сравнению с 2000г. увеличился на 5% в физическом объеме и на 4% в стоимостном, — 171 млн. пар на 1,61 млрд.долл.

Основные страны-импортеры обуви из Бразилии в 2001г.

	Доля, в %	Объем, в млн.долл.
США.....	68,3	1103
Аргентина	8,2	132
Англия.....	5,8	94
Канада.....	1,9	30
Венесуэла	1,6	25
Мексика	1,3	21
Чили.....	1,2	19
Парагвай	1,2	19
Другие страны.....	10,5	167
Всего	100	1610

Источник: Газета «Газета Меркантиль» от 18.02.2002г.

Основным импортером бразильской обуви являются США — 68,3% от всего объема поставок. Импорт США в 2001г. увеличился на 6% по сравнению с пред.г. и составил 1,103 млрд.долл, увеличился импорт обуви и в Аргентину на 6,5% — 132 млн.долл.

В 2001г. бразильская обувь поставлялась в **Россию**. Было экспортировано 109,7 тыс. пар на 1289 тыс.долл., что меньше на 26,5% и 18%. До 2003г. экспорт обуви должен составить 2,57 млрд.долл.

Экспорт бразильской обуви

Годы	млрд.долл.	млн. пар
1998г.	1,38	131
1999г.	1,34	137
2000г.	1,55	160
2001г.	1,61	171

Обувь

Производственные мощности обувной промышленности Бразилии в 2002г. оценивались в 600 млн.пар обуви в год. 70% этого количества обуви идет на внутреннее потребление и 30% реализуется на международном рынке. Производство обуви Бразилией оценивается в 8 млрд.долл. Бразилия прочно удерживает 3 место в мире по производству данной продукции. В 2002г. внутреннее потребление обуви в Бразилии, в среднем, составило 3,2 пары в год. Наиболее высокие показатели потребления обуви приходятся на южные штаты страны: Рио-Гранде-ду-Сул — 5,3 пар/год, Парана и Санта-Катарина — 4,1 пар/год.

Несмотря на то, что предприятия обувной промышленности расположены во всех регионах страны, особо выделяются шт. Рио-Гранде-ду-Сул (85% объема производства обуви Бразилией), Сан-Пауло (9%) и быстро развивающие свою обувную промышленность штаты региона Северо-Запад, в частности, шт. Сеара (5%).

В 2002г. прервалась тенденция роста объема экспорта бразильской обуви, наблюдавшаяся, начиная с 2000г. По данным Бразильской ассоциации обувной промышленности (ABICalcados) страна в 2002г. экспортировала 164 млн. пар обуви, что на 4% ниже показателя 2001г. Экспорт бразильской обуви, согласно данным министерства развития, промышленности и внешней торговли (MDIC), снизился: 1,516 млрд.долл. в 2002г. против 1,684 млрд.долл. в 2001г. Снижение указанных показателей объясняется падением в 2002г. на 87% закупок обуви вторым по объему импорта в 2001г. партнером Бразилии — Аргентиной (последствия политического кризиса в этой стране), а также — уменьшением числа закупок обуви на внутреннем рынке крупнейшего иностранного покупателя бразильской обуви — США. Возрос экспорт продукции бразильской обувной промышленности в Мексику (на 76%), Чили (26%), Нидерланды (25%), а также в Великобританию и Канаду. В 2002г. Бразилия поставила в Россию, по данным ABICalcados, 405 тыс. пар обуви на 3,1 млн.долл.

Импорт обуви Бразилией имеет относительно незначительные объемы. Сохраняется наблюдаемая с 1997г. тенденция его снижения. Обувь импортируется из азиатских стран и США.

В соответствии с подписанным в 2000г. и действующим до конца 2002г. соглашением между ABICalcados и финансовым агентом федерального правительства — Агентством продвижения экспорта (APEX) и разработанной в рамках указанного соглашения Отраслевой объединенной программой (PSI Calcados) основными задачами обувной промышленности Бразилии на 2003г. являются: продолжение подготовки для предприятий и компаний отрасли (в основном — малых предприятий), ранее не поставлявших товар на экспорт, трудовых ресурсов, владеющих навыками осуществления международной торговли; обеспечение предприятий и компаний отрасли стратегической информацией об общемировых тенденциях в про-

изводстве, технологии, дизайне и торговле; поддержка участия предприятий и компаний отрасли в международных выставках, ярмарках и семинарах, проводимых за рубежом, с целью поиска и освоения предприятиями и компаниями отрасли новых международных рынков, приобретения современных технологий; поддержка деятельности по устранению возможности применения технических и технологических барьеров к экспорту бразильской обуви, за счет освоения действующих на международном рынке систем обеспечения качества, производительности, технологии и дизайна; обеспечение решения задачи достижения в 2004г. экспорта обуви Бразилией в 2,570 млрд.долл.

Хлопок

Является важнейшим сырьем для текстильной промышленности Бразилии. Продукция, производимая из хлопкового полотна, составляет до 75% общего объема производства страной готовой текстильной продукции.

В 1997-2001гг. в соответствии с потребностями текстильпрома страны производство хлопка в Бразилии росло высокими темпами, достигнув в сафре 2000/01 максимального за последние годы показателя — 938,8 тыс.т.

Основным регионом выращивания хлопчатника в Бразилии в 2002г. являлся Центральный/Центрально-Западный регион (72% объема производства страны), включающий шт. Мату Гроссу (51%), Гойас (14%), Мату Гроссу-ду-Сул (8%). С начала 90гг. последовательно терял свои позиции некогда ведущий по производству хлопка Юго-Восточный регион (76% производства страны в 1990г. и 16% — в 2002г.), где хлопок выращивается в шт. Сан-Пауло, Парана и Минас-Жерайс. Производство хлопка штатами региона Север/Северо-Восток традиционно составляет 10-12%. В последние годы наблюдается повышение интереса к выращиванию хлопка в регионе Север/Северо-Восток, где хлопок отличается большей длиной и повышенной прочностью волокна. Благоприятные условия инсоляции данного региона позволяют получать волокно белоснежного оттенка, высоко ценящееся на мировом рынке. В этом регионе также выращивается цветной хлопок, цена которого в 2 раза выше цены обычного хлопка. С продвижением посевных площадей хлопка в регион Север/Северо-Восток Бразилия смогла повысить объем экспорта хлопка с 6 тыс.т. в 1999г. до 147 тыс.т. в 2001г.

Падение на 40% в конце 2001г. цен на хлопок на мировом рынке лишило производителей хлопка Бразилии стимулов к дальнейшему росту посевных площадей и выращиванию хлопка. В 2002г., в сафре 2001/02, (окт. 2001-март 2002г.) посевные площади хлопчатника занимали 750,3 тыс.га, что составляет 0,7% посевных площадей Бразилии. Указанный показатель на 16% ниже показателя сафры 2000/01 — 870,4 тыс.га. Сбор хлопка в сафре 2001/02 составил 763,7 тыс.т. (на 19% ниже показателя сафры 2000/01). От общего объема производства с/х продукции Бразилии в 2002г. сбор хлопка составил 0,2%.

Снижение производства хлопка национальными производителями в 2002г. привело к росту цен на данное сырье на внутреннем рынке. Средние цены внутреннего рынка в окт. 2002г. возросли на 17,7% с 1,628 реала (0,5 долл.) за фунт веса до 1,7655 реала. Данная цена вдвое превосходит сред-

нюю цену, зафиксированную в 2001г. (данные Центра передовых исследований в прикладной экономике (Сереа).

Госзапасы хлопка Бразилии на начало 2002г. составляли 367 тыс.т. Урожай оценивается в 763,7 тыс.т. Потребности текстильпрома страны в хлопке — 914 тыс.т. Импорт — 67 тыс.т. Экспорт — 110 тыс.т. Недостаток сырья для внутреннего рынка (200 тыс.т.) компенсирован госзапасами.

Объем импорта хлопка в 2002г. согласно данным MDIC Бразилии составил 64 млн.долл. (67 тыс.т.), что представляет 0,14% от общего объема импорта Бразилии. Указанный объем импорта на 33% меньше прошлогоднего показателя — 95 млн.долл. Основные поставщики хлопка в Бразилию — Парагвай, США, Индия, Китай.

Экспорт хлопка Бразилией не превышает 2% объема мирового экспорта этой с/х культуры. Основными покупателями бразильского хлопка на международном рынке являются Великобритания, Италия, Швейцария и Индонезия. Объем экспорта хлопка в 2002г. составил 94 млн.долл., что представляет 0,16% от общего объема экспорта страны. Это на 39% ниже объема экспорта хлопка Бразилии, зафиксированного в 2001г. (154 млн.долл.). Экспорт составил 110 тыс.т., что на 26% ниже прошлогоднего показателя — 147 тыс.т.

Согласно прогнозам Национальной компании снабжения (Conab), несмотря на запоздавший по срокам вследствие неблагоприятных климатических условий сев хлопка в шт. Парана, урожай хлопка в 2003г. при условии благоприятных климатических условий будет выше урожая 2002г.

Прогноз урожая 2002/03

	2001/02	2002/03	Вариант урожай
	A min, B	max, C	B/A C/A
Площ. под хлопком, тыс.га.....	750,3.....	706.....	731,5 -5,9% -2,5%
Произв. хлопка, тыс.т.	763,7.....	767,3.....	787...0,5%..... 3%
Всего пос. площ., тыс.га.....	40157,7.....	41327,8.....	41887,1...2,9%...4,3%
Произв. с/х прод., тыс.т.	97131,2.....	104962.....	110645,3...8,1%...13,9%

Источники: статданные Conab и ABIT дек. 2002. Публикации Gazeta Mercantil, 2002г. Balanca Comercial Brasileira — janeiro/dezembro — 2002, MDIC;

Текстиль-2003

Текстильная промышленность Бразилии является одним из важнейших и социально значимых секторов экономики страны: доля отрасли составляет 4% валового внутреннего продукта (ВВП) Бразилии и 10,6% ВВП промышленности страны; отрасль обеспечивает занятость 1,7% экономически активного населения страны, что также составляет 11,2% от числа работников, занятых в промышленности Бразилии в целом.

Согласно данным Бразильской Ассоциации текстильной промышленности (ABIT) на 30 тыс. предприятиях текстильной промышленности Бразилии занято 1,5 млн.чел. Причем, только за последние 4г. в этом секторе экономики страны было создано 120 тыс. новых рабочих мест. Бразилия играет важную роль в мировом производстве текстильной продукции. Согласно данным бразильского Института исследований и промышленного маркетинга (IEMI) в 2001г. страна заняла в мировом рейтинге производителей: 7 место (физический объем производства — 1,58 млн.т. продукции) по производству волокон и нитей (после Китая, Индии, США, Тайваня, Южной Кореи и Пакистана); 8 место (1,18 млн.т.) — по

производству гладких тканей (после Китая, Индии, Тайваня, США, Южной Кореи, Пакистана и Мексики); 3 место (0,49 млн.т.) — по производству трикотажа (после Индии и США); 5 место (1,29 млн.т.) — по пошиву готовых изделий (после Китая, Индии, США и Тайваня).

Несмотря на предпринимаемые бразильскими национальными предприятиями и ассоциациями усилия с целью увеличения объема экспорта текстильной продукции, присутствие Бразилии на международном рынке текстиля и готовых швейных изделий пока еще очень незначительно: страна занимает только 37 место по объему торговых операций, довольствуясь ролью второстепенного участника данного рынка.

Текстильная промышленность Бразилии состоит из трех основных секторов: производство волокон и нитей; ткацкое производство; пошив готовых изделий.

В структуру текстильной промышленности Бразилии входят также: сектор химических компонентов для производства текстиля и сектор производства текстильных машин и оборудования (в настоящей справке данные секторы не рассматриваются).

В 1990-97гг., в период осуществления структурных преобразований в стратегических отраслях экономики страны, развитие бразильской текстильной промышленности характеризуется следующими основными моментами:

- происходит объединение бразильских компаний с транснациональными группами (бразильская компания Fibra объединилась с транснациональной Dupont, избравшей в качестве стратегической линии создание в развивающихся странах совместных предприятий, ориентированных на производственные процессы, не использующие новейшие технологии);

- увеличивается процент участия национального бразильского капитала в производстве нитей и волокон путем приобретения у транснациональных компаний предприятий или отдельных производств, размещенных на территории Бразилии (примеры: приобретение бразильской компанией Ledervin части предприятия Fairway у групп Rhodia и Hoechst, а также — приобретение бразильской компанией Polyenca предприятия у транснациональной группы Akzo);

- в текстильную промышленность страны осуществляются инвестиции иностранными компаниями, ранее в Бразилии не представленными (пример — приобретение транснациональной группой Unifi у компаний Rhodia и Hoechst части завода Fairway по производству полиэфирных волокон и нитей);

- осуществляется переоценка иностранными холдинговыми компаниями роли бразильских дочерних предприятий в выпуске продукции на внутренних и международных рынках (пример: после реструктуризации группы Ledervin бразильский завод транснациональной компании Rhodia — Ster остался единственным в мире предприятием группы, производящим полиэфирное волокно);

- в связи с изменениями в международном распределении производства химических волокон и нитей, а также переоценкой бразильским частным капиталом своей роли в общемировом выпуске данной продукции в указанном секторе текстильпрома происходит концентрация производства: количество предприятий по производству химических ни-

тей уменьшилось на 36% (с 4938 до 3305) за счет роста объемов производства предприятий;

- отмечается снижение объемов производства и рост количества предприятий по группам производства тканей и пошива готовых изделий: количество предприятий здесь увеличилось на 22% (с 15368 до 18797).

Если в начале 90гг. изменения в различных секторах бразильской текстильной промышленности были обусловлены, прежде всего, конкурентной борьбой, которую вели национальные производители на внутреннем рынке страны с высококачественными импортными товарами, а также повышением требовательности внутреннего покупателя к степени обработки, качеству и дизайну товаров, которые он хотел бы купить и к ценам, которые покупатель готов был оплатить в условиях низкой инфляции и наличия широкого спектра предлагаемой продукции, то период 1997-2002г.г. характеризуется стремлением бразильских текстильных предприятий завоевывать более передовые позиции в мировой торговле. Решению данной задачи способствовали продолжавшееся обесценение нацвалюты и стимулирующее воздействие правительственных программ, предусматривавших снижение налогов на производство ряда видов текстильной продукции, а также — проведение кампаний по продвижению бразильских товаров на внешнем рынке.

Осуществленные в 1999г. изменения в валютной политике Бразилии и повышение эффективности деятельности системы таможенного контроля позволили снизить объем импорта текстиля в указанный период почти вдвое, по сравнению с зафиксированными в 1997г. объемами, однако отрасли так и не удалось добиться более-менее значительного роста объема экспорта. В период до 2000г. объем экспорта имел ежегодный прирост в размере всего 3%, в 2002г. прирост данного показателя оказался значительно ниже.

Важнейшей для текстильной промышленности Бразилии задачей в указанный период явилось продолжение процесса модернизации предприятий с целью снижения себестоимости выпускаемой продукции, повышения производительности производства, улучшения качества и совершенствования дизайна товаров.

Новая задача была поставлена правительством страны перед отраслью в 2000г.: задача воспитания у бразильских предприятий культуры экспорта, предполагающей постоянное наличие в стратегии их развития экспортной составляющей, направленной на обеспечение способности выпуска предприятием товаров, торговая марка и качество которых были бы известны и постоянно присутствовали на международном рынке. С учетом указанного, для поддержания высокой конкурентоспособности товара необходимы инвестиции не только в оборудование и технологии, но и в маркетинговые исследования, в повышение квалификации персонала, в развитие систем управления производством и качеством продукции.

После длительного присутствия на международном рынке в качестве одного из крупнейших мировых импортеров хлопка, Бразилия в 2001г. вернулась на мировой рынок в качестве продавца этого товара. В данном году небольшой по объему экспорт хлопка, наряду со снижением объемов его

импорта, позволил стране получить первое за последние 6 лет положительное сальдо платежного баланса текстильной отрасли.

Инвестиции в развитие машинного парка. В 1990-2002гг. текстильные и швейные предприятия Бразилии вкладывают значительные средства в модернизацию производства. Инвестиции на приобретение машин и оборудования в целом по отрасли оцениваются в 8,9 млрд.долл., в т.ч.: 2,5 млрд.долл. — на прядильные станки; 1,4 млрд.долл. — на ткацкие станки; 1,5 млрд.долл. — в трикотажное производство; 1,5 млрд.долл. — в оборудование, предназначенное для обработки полуфабрикатов (окраска и т.д.); 1,7 млрд.долл. — в оборудование для пошива готовых изделий.

Остальные средства были израсходованы в другое текстильное оборудование: по производству фетра, декоративных тканей и т.д. Прядильный сектор получил наибольшие по объему инвестиции, поскольку является наиболее интенсивным по отдаче капитала и имеет значительные объемы производства.

Сектор обработки и улучшения (окраска тканей, камвольное производство) оказался вторым по объему полученных инвестиций, благодаря своей значимости в плане формирования индивидуальных качеств продукции и повышения степени ее обработки. Сектор пошива готовых изделий — следующий по объему полученных инвестиций, поскольку здесь присутствовали реальные перспективы расширения экспортных поставок.

Сектор трикотажного производства — инвестиции осуществлялись на хорошем уровне, в среднем составив около 104 млн.долл. в год. В большей части они осуществлялись за счет средств производителей, заинтересованных в повышении степени обработки реализуемого на рынке товара. Ткацкий сектор до последнего времени получал инвестиции, сконцентрированные исключительно в крупные предприятия, однако, в последнее время он получил также инвестиции в развитие средних и мелких предприятий, расширяющих на внутреннем рынке предложение по искусственным и синтетическим тканям. В 1997-2002гг. Среднегодовой объем инвестиций снизился в последние годы в связи с уменьшением стоимости оборудования (большинство которого импортировалось по ценам, согласованным в долл.) и замедлением темпов роста ВВП страны, порожденным следовавшими в последние годы внешними и внутренними экономическими кризисами. Несмотря на указанное, среднегодовой объем инвестиций составил по отрасли в целом 630 млн.долл. — объем достаточно значительный и демонстрирующий авторитетность отрасли, продолжающей наращивать усилия по модернизации машин и оборудования.

Доля импортируемого оборудования в общем объеме инвестиций с 1997г. по 2002г. составила 67%. Приобретение машин национального производства ограничивается, в основном, группой хлопкорыхлительных и чесальных машин, а также — ассессуарами и вспомогательным оборудованием, большинство из которого предназначено для обработки и улучшения тканей.

Основные регионы-производители. Производство текстильной продукции сосредоточено в регионах Юг и Юго-Восток страны, которые вместе отвечают за 75% объема производства национальной продукции. В 1997-2002гг. Юго-Восток имел рост

объема производства относительно меньший, нежели другие регионы, уступая свое подавляющее превосходство. Указанное объясняется миграцией предприятий текстильной промышленности из региона Юго-Восток в другие штаты страны, главным образом расположенные в регионе Северо-Восток. Северо-Восток привлекал в указанный период промышленные производства многочисленными финансовыми и налоговыми льготами, предоставляемыми правительствами штатов.

Сроки действия ранее предоставленных льгот по многим проектам заканчиваются и их возобновление будет зависеть от новых инвестиций в текстильные предприятия, размещаемые на территориях штатов Северо-Востока и, соответственно, от новых соглашений инвесторов с правительствами штатов указанного региона. Данное обстоятельство вызывает сомнение относительно возможности поддержания отмечаемой в исследуемый период скорости развития процесса миграции текстильных предприятий в новые регионы в будущем, а обсуждаемая в настоящий момент в Бразилии налоговая реформа может окончательно покончить с «соревновательной» практикой предоставления налоговых льгот штатами страны.

В последние годы ощущался значительный рост потенциала объема бразильского рынка текстильных товаров, что было обусловлено ростом численности населения страны и его покупательной способности, а также — снижением средних цен на товары данной группы по сравнению с общей массой товаров на внутреннем рынке. Так, генеральный индекс цен IPCA/IBGE, определяющий согласно методике Бразильского института географии и статистики (IBGE) общий уровень инфляции в стране, в период 1997-2002гг. составил 42,2%, в то время, как по ценам на текстильные товары отмечен рост в 22,2%. Указанное обстоятельство способствовало росту потребления текстильных и швейных товаров в Бразилии в расчете на душу населения: с 7,7 кг. на человека (1997г.) до 9,1 кг. на человека в 2002г.

Объем производства текстильной продукции по группам товаров. В 1997-2002гг. производство волокон и нитей, упавшее в период до 1997г. в связи со снижением производства хлопка, в последние годы начало расти, не только вследствие восстановления объемов сбора хлопка, но и за счет роста производства ряда позиций химических волокон.

По позиции трикотажа можно отметить снижение в 2001 и 2002гг. объемов его производства по физическому объему, зафиксированных до 2000г. Объем производства гладких тканей, увеличивавшийся в период до 2001г., снизился в 2002г. По группе готовых изделий имеется рост объема производства до 2001г. и отмечается спад в 2002г. В целом, по всем группам товаров в 1999-2002гг. можно отметить устойчивую тенденцию снижения цен в долларах США, вследствие обесценивания реала по отношению к доллару.

Внешняя торговля текстилем. С изменением правительством Бразилии в начале 1999г. валютной политики ожидался значительный рост продаж текстильных товаров на внешнем рынке и одновременное снижение объемов импорта товаров данной группы. Однако, этого не произошло: в 2000г. импорт текстиля возрос. Снижение его объемов произошло только в 2001-02гг. Объем экспорта вырос в 2000-01гг., однако значительная часть этого роста

связана с увеличением сбора хлопка национальными производителями и соответствующим ростом его продажи на международном рынке.

В 2002г. объем экспорта вновь снизился вследствие осложнения ситуации в мировой экономике и нестабильности внутренней политической ситуации в стране в связи с проводившимися президентскими выборами.

Импорт текстильных товаров Бразилией. В 1997-99гг., под влиянием значительных инвестиций в бразильскую текстильную промышленность и обесценивания реала, значительно ограничившего конкурентоспособность импортируемых текстильных товаров, наблюдается снижение объема импорта текстиля.

В 2000г. в результате снижения на внешнем рынке цен на импортируемые полуфабрикаты и готовые изделия объем импорта вновь вырос. Однако этот рост не был длительным в связи с продолжением обесценивания реала и соответствующим новым повышением цен на импортируемые товары, а также — значительным повышением предложения национального хлопка на внутреннем рынке, значительно снизившем потребности в импорте хлопкового волокна.

Несмотря на падение в целом объема импорта в 2002г., рост объема закупок на внешнем рынке синтетических и искусственных нитей (294 млн.долл.) и гладких синтетических и искусственных тканей (222 млн.долл.) в этом году продолжался, что отрицательно сказалось на платежном балансе отрасли. Указанные результаты свидетельствуют о том, что в условиях действующей валютной политики рост объемов импорта будет зависеть от влияния внутренних конъюнктурных факторов и наличия качественных преимуществ товаров, закупаемых на внешнем рынке. По тем группам товаров, предложение которых национальной промышленностью ограничено, импорт будет оставаться значительным по объему.

Объем экспорта товаров бразильской текстильной промышленности, максимальное значение которого в 1,5 млрд.долл. было зафиксировано в 1992г., в последующие годы снижался, достигнув в 1999г. своего минимального значения в 1 млрд.долл. С 2000г., в условиях обесценивания валюты, вновь отмечается его рост: 1,2 млрд.долл. в 2000г., 1,3 млрд.долл. в 2001г. и 1,185 млрд.долл. в 2002г. (последнее объясняется снижением объемов экспорта в страны Меркосур, охваченные политическими и экономическими кризисами).

В соответствии с приведенными данными Бразилия имеет долю в 0,4% общемирового объема экспорта текстиля и готовых швейных изделий, что значительно ниже результата, достигнутого страной несколько лет назад, когда доля страны по торговле аналогичными товарами на международном рынке составляла 1%. Чтобы вновь достичь указанной доли страна должна экспортировать в 2003г. текстильных товаров на 3,4 млрд.долл. Ассортимент экспорта текстиля остается в исследуемый период неизменным. В основном экспорт сконцентрирован на хлопковых нитях и полотне — по группе полуфабрикатов, и на постельном белье, столовых принадлежностях и одежде из трикотажа — по группе готовых изделий.

Происхождение импорта. В импорте текстильных товаров в Бразилию доля азиатских стран составила в 2002г. 50% от его общего объема. Латино-

американские страны поставили на бразильский рынок до 18,3% текстильных товаров, западноевропейские — 17,4%. Северная Америка (США и Канада) — 11,2%. Остальные страны вместе отвечают не более, чем за 3,6% бразильского импорта текстиля.

Бразильский экспорт текстиля сосредоточен, в основном, на странах американского континента — будущих участниках блока ALCA, доля которых составила в 2002г. до 70% внешнеторговых продаж текстильных товаров Бразилией (несмотря на резкое снижение в течение последних 3 лет объемов продажи текстиля в страны Меркосур: 35,9% в 2000г. против 14,3% — в 2002г.). Объем продаж текстиля в США в 2002г. составил 376 млн.долл., что на 101 млн.долл. больше, чем в 2001г., компенсировав снижение поставок бразильских текстильных товаров в страны Меркосур. Главной причиной снижения общего объема экспорта бразильского текстиля в 2002г. явилось снижение объемов его продаж в страны Меркосур.

Восстановление объемов производства и экспорта бразильского хлопка и соответствующее снижение объемов закупок хлопкового волокна Бразилией имеют позитивное влияние на состояние сальдо торгового баланса текстильной промышленности страны, которое в 2001-02гг., после шестилетнего перерыва вновь вернулось к положительному значению. Значения сальдо торгового баланса отрасли за последние 6 лет показывают, что баланс по группе производства волокон и нитей продолжает представлять стабильный значительный дефицит, хотя и убывающий по размеру. Группа готовых изделий обеспечивает устойчивый профицит (в 2002г. — в объеме 390 млн.долл.), обеспечивая покрытие дефицита по другим группам товаров текстильной промышленности.

Сравнив импорт и экспорт по подгруппам товаров, произведенных из естественного волокна и из искусственных волокон и прядильных нитей, становится очевидным, что по группе естественного волокна Бразилия имеет достаточно высокую конкурентоспособность, представляя позитивное сальдо на всем протяжении периода 2000-02гг. По подгруппе химических волокон уровень конкурентоспособности значительно ниже, результатом чего является продолжительный дефицит по всем звеньям данного производства.

Одной из причин пониженной конкурентоспособности указанной подгруппы товаров является то обстоятельство, что предложение на продажу искусственных волокон и прядильных нитей на внутреннем рынке Бразилии исходит от небольшой группы относительно мелких производителей, зависящих от поставок переживающей период реорганизации национальной химической промышленности. Действующий в стране повышенный уровень импортных пошлин на закупку прядильных волокон и нитей лимитирует доступ бразильской текстильной промышленности к данному типу сырья на международном рынке. Результатом указанных ограничений является стимул к импорту искусственных и синтетических ткацких нитей, тканей и готовых изделий, сохраняющий дефицит в различных звеньях данной подгруппы товаров.

Использование бразильскими экспортерами квот на поставку текстильных товаров в другие страны. Двусторонними соглашениями с рядом стран оговорены квоты на импорт этими странами

бразильского текстиля. Можно отметить, что бразильским экспортерам не удастся использовать в полной мере возможности, предоставленные соглашениями, с крайне незначительным процентом заполнения квот по подавляющему большинству позиций. Указанное обстоятельство свидетельствует о наличии сильной конкуренции, ощущаемой бразильской продукцией на рынке текстильных товаров США. Данная таблица еще раз демонстрирует основные конкурентоспособные группы бразильского экспорта: постельное белье и банные принадлежности, трикотаж, одежда из хлопчатобумажных тканей, хлопковые нити. Квотирование на поставку в страны ЕЭС было отменено нояб. 2002г. в соответствии с межправительственным соглашением и бразильский экспорт текстильных товаров полностью освобожден от ограничений.

В 2003г. текстильная промышленность Бразилии демонстрирует положительные результаты: по итогам янв.-авг. 2003г. достигнуто положительное сальдо торгового баланса в объеме 278,5 млн.долл. — лучший за последние 11 лет показатель (по итогам аналогичного периода пред.г. положительное сальдо составляло 18,5 млн.долл.). В 2003г. текстильная промышленность страны планирует достичь положительного сальдо торгового баланса в 400 млн.долл. Руководство Бразильской Ассоциации текстильной промышленности (ABIT) в 2003г. предпринимает активные усилия с целью выполнения принятых отраслью обязательств по достижению в период до 2008г. объема экспорта продукции в стоимостном выражении в 4 млрд.долл. в год:

- в течение 12 мес. (с авг. 2002г. по авг. 2003г.) 8500 бразильских предпринимателей приняли участие в конференциях, дискуссиях и семинарах по обмену опытом в организации экспортного производства и продвижении бразильских текстильных товаров на международном рынке;

- на состоявшихся 80 выставках (в т.ч. 36 — за рубежом) было проведено 18 тысяч деловых бесед и переговоров с участием представителей 400 компаний и фирм Бразилии. Общая стоимость обсужденных и заключенных на этих выставках контрактов позволяет спрогнозировать объем экспорта 2003г. в 1,6 млрд.долл.

Важными показателями состояния развития экспортной составляющей текстильной промышленности Бразилии являются суммарные количества компаний и предприятий-экспортеров бразильского текстиля и количество стран, импортирующих бразильские текстильные товары. В 2002г. был достигнут рост по двум указанным показателям: количество экспортеров составило 2700 предприятий (в 2001г. — 2500), а количество стран-импортеров — 149 (против 135 стран в 2001г.). В 2003г. продолжился рост количества предприятий-экспортеров: до июня 2003г. на международный рынок вышло около 440 новых продавцов текстиля.

С целью оказания помощи в предварительной подготовке к выходу на международный рынок новых национальных участников, оказания им содействия и поддержки деятельности в период начала осуществления коммерческих контактов, в Бразилии реализуется программа «ТекстБразил» с участием ABIT и правительственного Агентства продвижения экспорта (Apex — Brasil). В течение трех лет действия указанной программы с помощью

проводимых в ее рамках дискуссий и семинаров в стране было подготовлено и переподготовлено 10,5 тыс. специалистов для предприятий-экспортеров.

Принимая во внимание значительные объемы и широкий ассортимент бразильского импорта товаров текстильного сектора из других стран мира (120 групп текстильной продукции и 20 групп оборудования для текстильной промышленности), можно предположить наличие определенных возможностей замены части из них российскими товарами.

Среди групп бразильского импорта можно выделить наиболее крупные по результатам 2002г.: волокно полиэфирное (18 тыс.т., 20 млн.долл.), волокно акриловое (14 тыс.т., 17 млн.долл.), нити прядильные полиамидные (14 тыс.т., 55 млн.долл.), нити прядильные полиэфирные (151 тыс.т., 186 млн.долл.), нити прядильные полиуретановые (4 тыс.т., 39 млн.долл.), нити текстильные искусственные/ синтетические (9 тыс.т., 21 млн.долл.), ткани гладкие шерстяные (5 тыс.т., 15 млн.долл.), ткани гладкие искусственные/ синтетические (53 тыс.тонн, 222 млн.долл.), ткани трикотажные искусственные/ синтетические (4 тыс.т., 15 млн.долл.), ткани декоративные (9 тыс.т., 36 млн.долл.), ткани технические (0,9 тыс.т., 26 млн.долл.), машины чесальные, прядильные и запчасти к ним на 104 млн.долл., станки ткацкие на 61 млн.долл., мшины для выработки трикотажа на 34 млн.долл., машины для обработки тканей и производства фетра и нетканых материалов: соответственно на 33 и 20 млн.долл., машины швейные на 44 млн.долл.

Бразильские текстильные товары производятся преимущественно на новом оборудовании с использованием современных технологий. Большое количество тканей и готовых швейных изделий, изготовленных в Бразилии, имеют достаточно высокое качество, передовой дизайн и получают высокую оценку бразильских и иностранных специалистов на проводимых бразильцами выставках: Pool Fashion Men (г.Рио-де-Жанейро), Feira Lingerie — Fevest (г.Ново Фрибур), Fashion Rio (Рио-де-Жанейро) и других выставках в стране и за рубежом.

Высокие отзывы и конкурентоспособные цены имеют такие поставляемые на экспорт товары бразильской текстильной промышленности, как: постельное белье, принадлежности для кухни и банные принадлежности (полотенца и халаты), молодежная и детская одежда (поставки в Канаду, США, Саудовскую Аравию и т.д.), материал для пошива джинсов и джинсы, экспортируемые, в частности, во Францию, пляжная одежда (купальники и плавки фирмы Rosa Cha, экспортируемые в США, страны Европейского Союза, ЮАР), спортивная одежда для занятий серфингом — surfwear (по оценке ABIT в 2002г. доходы от ее продажи составили 10% общих доходов от реализации бразильских швейных готовых изделий), рабочая одежда и принадлежности из парусины (товары фирмы Original Truck можно встретить в США, Англии, Италии, Японии), lingerie (нижнее белье, произведенное в «швейном поясе» Ново-Фрибурга).

Текстиль-2002

Бразилия является важнейшим производителем текстильных товаров, занимая 7 место в мире по производству волокон, нитей (1,3 млн.т.), гладких тканей и 3 место в мире по производству трикотажа. Общий объем производства в текстилпро-

ме в 2002г. составил 22 млрд.долл. Страна занимает скромное место в международной торговле текстилем, занимая 20 место в мире по экспорту и 13 — по импорту текстиля.

Благодаря инвестициям в технологическое перевооружение текстильпрома, составившим с 1995г. по наст.вр. 7 млрд.долл., в т.ч. до 5 млрд.долл. на приобретение машин и оборудования самых современных моделей, текстильный сектор Бразилии вышел из длительного кризиса. С 1999г., текстильпром Бразилии находится на подъеме. Согласно последнему докладу конференции ЮНКТАД бразильская текстильная промышленность является наиболее динамично развивающимся сектором страны, производящим продукцию на экспорт.

Отрасль насчитывает 30 тыс. предприятий, на которых занято 1,5 млн.чел., в т.ч. 120 тыс.чел. принято на предприятия отрасли в последние 4г. Основные сегменты производственной цепи бразильского текстильпрома отличаются друг от друга по числу предприятий, количеству занятых, объему и стоимости производимого товара.

Производство нитей и химических волокон по соображениям экономической эффективности и конкурентоспособности сосредоточено на крупных предприятиях, оснащенных новыми технологиями и оборудованием и принадлежащих акционерным обществам с инопкапиталом.

Выпуск нейлоновых нитей в Бразилии сосредоточен на крупных заводах транснациональных компаний Dupont, Rhodia; нейлоновых нитей и нейлонового волокна — на СП Fibra (Бразилия) — Dupont. Производство нитей из полиэстера осуществляется бразильскими компаниями Polyenca, Ledervin, Fibra, а также — иностранной Unifi. Акриловое волокно на территории Бразилии выпускается исключительно на заводах, принадлежащих транснациональным компаниям Crylor и Sudamericana. Производство готовой продукции осуществляется большим количеством малых и средних предприятий, с привлечением значительного количества работников.

В 2001г., впервые с 1994г., было получено положительное сальдо торгового баланса текстильной отрасли в 73 млн.долл. Согласно данным Бразильской Ассоциации текстильпрома (ABIT) в 2002г. эта тенденция сохранилась и по итогам года сальдо составило 157 млн.долл. Положительное сальдо торгового баланса отрасли получено за счет роста объема экспорта текстиля, достигшего в 2002г. 1,185 млрд.долл., что ниже прошлогоднего рекордного показателя — 1,306 млрд.долл.

Основными импортерами бразильского текстиля являются Аргентина (23%), США (21%), Колумбия (5%), Германия (5%), Чили (4%). Основные товары бразильского экспорта в 2002г.: готовая одежда (43%), полотно (19%), текстильное волокно (14%), нити (9%). Основные товары экспорта в ЕС — спортивные майки, брюки, товары для кухни, постельное и банное белье, плюш и велюр, крашенные ткани и нити хлопковые.

Бразильские экспортеры текстиля в 2002г. увеличили поставки продукции в Мексику (на 40%), в США (на 37%), в Канаду (на 9%). Согласно данным бразильского Института исследований и промышленного маркетинга (IEMI), с 2000г. происходит падение экспорта текстиля Бразилией в страны Меркосур (2000г. — 439 млн.долл.; 2001г. —

233 млн.долл.; 2002г. — 130 млн.долл.). Торговый баланс в текстильпроме со странами Меркосур в 2002г. впервые сформировался не в пользу Бразилии и составил отрицательное сальдо в 4 млн.долл. Главную роль здесь сыграло резкое падение объемов бразильского экспорта в Аргентину (на 67%).

Сократился за последние годы объем импорта: с 2,416 млрд.долл. в 1997г. до 1,233 млрд.долл. в 2001г. В янв.-окт. 2002г., импорт составил всего 895 млн.долл. — следствие роста объема продаж национальной продукции на внутреннем рынке.

Основные товары бразильского импорта: нити из искусственного волокна (28%), полотно (26%), полотно техническое (с пропиткой) и специальное (18%), волокно текстильное (12%). Основные поставщики импорта — США и Аргентина.

В соответствии с Контрактом конкурентоспособности — соглашением, подписанным в 2002г. текстильным сектором Бразилии с федеральным правительством, предусматривается увеличение объема экспорта отрасли до 2,5 млрд.долл. в 2005г., и до 4,3 млрд.долл. — в 2008г., с тем, чтобы доля бразильского экспорта достигла 1% в мировом объеме экспорта текстиля. С целью достижения указанных показателей соглашение предусматривает осуществление инвестиций в текстильпром до 2008г. в 2,9 млрд.долл. Согласно Контракту до 2005г. в отрасли будут созданы 160 тыс. новых рабочих мест и 160 тыс. рабочих мест — в с/х секторах, производящих сырье для текстильпрома.

В плане реализации программы, предусмотренной Контрактом, **Бразилия добилась в июле 2002г. подписания с ЕС Соглашения по текстилю**, которое в нояб. 2002г. вступило в силу и устранило 240 квот на поставку товаров текстильпрома в страны ЕС. Указанное Соглашение по текстилю позволит увеличить до конца 2004г. бразильский объем экспорта тканей и готовой продукции в эти страны на 500 млн.долл.

По прогнозам ABIT в 2003г. сальдо торгового баланса текстильного сектора в целом должно удвоиться за счет роста экспорта продукции на 70-75% в 33 страны-участницы готовящегося соглашения о Зоне свободной торговли Америки (ALCA). Рост общего объема производства текстильпрома Бразилии в 2003г. составит 3-4% от объема производства 2002г.

Объем экспорта в **Россию** в 2002г. составил 142 тыс.долл. Основные текстильные товары, экспортируемые в Россию: товары для кухни (96 тыс.долл.), постельное белье (27 тыс.долл.), спортивные товары (12 тыс.долл.).

Сегменты производства текстильной промышленности: производство химнитей, волокон (без хлопковых) — 25 предприятий, 15 тыс.чел., 640 тыс.т/год, 1,4 млрд.долл/год; производство тканей — 3305 предприятий, 300 тыс.чел., 1750 тыс.т/год, 16,6 млрд.долл/год; производство готовой одежды — 18997 предприятий, 1150 тыс.чел., 1270 тыс.т/год, 27,2 млрд.долл/год.

В 1990-2001гг. количество предприятий по производству нитей в Бразилии уменьшилось на 36% (с 4938 до 3305 предприятий), в то время, как количество предприятий по производству тканей и готовых изделий увеличилось на 22% (с 15368 до 18797 предприятий). Это объясняется значительными изменениями в международном распределении производства химических нитей и волокон: после реструктуризации группы Ledervin бразиль-

ский завод компании Rhodia-Ster остался единственным предприятием группы, производящим волокно из полиэстера; происходило объединение бразильских компаний с транснациональными компаниями — бразильская компания Fibra объединилась с группой Dupont; осуществлялось увеличение процента участия нацкапитала в производстве нитей и волокон путем приобретения у крупных транснациональных компаний производств, размещенных на территории Бразилии (приобретение бразильской компанией Ledervin части предприятия Fairway у групп Rhodia и Hoechst, а также — приобретение бразильской компанией Polyenca предприятия у международной группы Akzo); осуществлялись инвестиции инокомпаниями, ранее в Бразилии не представленными (приобретение у компаний Rhodia и Hoechst международной группой Unifi завода Fairway по производству нитей из полиэстера).

Текстиль-2001

Бразилия продолжает занимать 8 место в мире по производству хлопка. Урожай 2000/01г. составил 940 тыс.т., что на 34,2% больше чем в 1999-2000гг. Оценочный объем урожая 2001/02г. 770 тыс.т. — на 18% меньше прошлогоднего производства. Снижение мировых цен на хлопок на 40% вынуждает уменьшать площади, используемые под выращивание хлопка и использовать их для более рентабельной продукции — сои. В 2000/01г. под хлопок использовалось 870,4 тыс.га земли, в 2001/02г. на 16% меньше — 732,1 тыс.га.

Основными районами производителями хлопка являются штаты: Мату Гроссу — 56,1%, Гойас — 11,5%, Мату-Гроссу-ду-Сул — 7%, Баия, Парана, Сан-Пауло — по 6%.

Внутреннее потребление хлопка в Бразилии в 2001г. составило 860 тыс.т., что на 3% меньше, чем в 2000г. Потребности внутреннего рынка в 2002г. будут на уровне 2001г.

В 2001г. экспортировано 147,2 тыс.т., в 5 раз больше чем в 2000г. Основными импортерами бразильского хлопка являются: Англия, Италия, Швейцария, Индонезия. В 2002г. ожидается снижение экспорта до 100 тыс.т.

В 2001г. Бразилия импортировала 95 тыс.т. хлопка на 110 млн.долл. против 300 тыс.т. на 322 млн.долл. в 2000г.

По данным журнала Estimativa (01.2002г.) с 1994г. наблюдалось снижение производство хлопка в Бразилии с 537 тыс.т. до 300 тыс.т. в 1996г., с 1997г. наблюдалось постепенное увеличение производства, которое к 2000г достигло 950 тыс.т., затем эти показатели несколько уменьшились и в 2001г. производство хлопка в стране составило 770 тыс.т.

Площади, занятые под выращивание хлопка в Бразилии в 2001г., уменьшились по сравнению с 2000г. (870,4 тыс.га) и составили 732,1 тыс.га.

В 2001г. доходы текстильпрома Бразилии в связи с энергетическим кризисом в стране остались на уровне 2000г. — 22 млрд.долл.

По данным Ассоциации текстильной промышленности экспорт текстильной продукции в 2001г. увеличился на 10% по сравнению с 2000г. и составил 1,4 млрд.долл., а импорт уменьшился на 22% и составил 1,32 млрд.долл. Торговый баланс Бразилии имеет положительное сальдо в 0,08 млрд.долл. Основными покупателями бразильской текстиля

являются страны американского континента — 80%, Европы — 20%. В связи с экономическим кризисом в Аргентине доля страны в бразильском экспорте упала с 25% до 15% и в 2002г. составит 10%.

Основными статьями экспорта продолжают оставаться готовые изделия — 40%, трикотаж — 20%, пряжа — 12%.

В 2002г. ожидается снижение импорта текстильной продукции на 6,5% и увеличение экспорта на 10%, что позволит иметь стране положительное сальдо в 320 млн.долл. Данный показатель будет достигнут за счет инвестиций (за последние 8 лет — 7 млрд.долл.) в модернизацию фабрик, продукции, в проведение различных коммерческих выставок, ярмарок.

Основными поставщиками текстильной продукции в Бразилию являются: азиатские страны — 28%, страны Меркосур — 28%, Европы — 15%, США — 12%. Основными статьями импорта являются: текстильное волокно — 32%, ткани из хлопка — 14%, трикотаж, готовые изделия.

Леспром

Ежегодно производит продукции на 21 млрд.долл. (4,5% ВВП по итогам 2001г.), обеспечивает работой 2 млн.чел. и экспортирует товаров на 5,4 млрд.долл. В общем объеме экспорта постоянно растет доля переработанной продукции (целлюлозы, бумаги и производных), которая достигла к началу 2002г. 2,5 млрд.долл. Если раньше страна являлась традиционным импортером целлюлозы, то в наст.вр. она вывозит ее на 1,2 млрд.долл. и занимает 7 место в мире среди стран-производителей этой продукции. Превышение экспорта над импортом товаров леспрома составляет 2,4 млрд.долл., а вклад отрасли в налоговую копилку страны — 4,6 млрд.долл. в год.

Страна занимает 2 место в мире (после России) по площади лесных массивов (5,5 млн.кв.км.), ее доля в мировой торговле товарами леспрома (300 млрд.долл. в год) не превышает 10% и намного уступает показателям других стран. США, имея менее благоприятные чем Бразилия условия, производят 90 млн.т. бумаги и 60 млн.т. целлюлозы и выпускают товаров леспрома на 200 млрд.долл. в год, в 10 раз превышая бразильские показатели. В Финляндии — доля отрасли и связанных с ней других секторов экономики составляют 60%, а в Швеции — 30% годового объема ВВП.

Бразилия сталкивается в последние годы с рядом проблем в развитии отрасли, которые могут привести к ослаблению ее позиций на мировых рынках (на которых дефицит древесины к 2010г. может составить 500 млн.куб.м. в год). По оценкам бразильского Национального банка экономического и социального развития (НБЭСР), существует опасность превращения страны из экспортера в импортера древесной продукции для обеспечения растущих потребностей своей мебельной промышленности и соблюдения необходимого баланса в топливно-энергетическом секторе, в котором древесный уголь играет немаловажную роль. Наиболее остро будет ощущаться нехватка сосновых пород деревьев, потребность в которых составит к 2020г. 80 млн.куб.м., в то время как страна сможет производить к тому времени только 46 млн.куб.м. в год.

Правительством страны в 2000г. был разработан национальный план развития леспрома, в котором общий объем инвестиций в отрасль определен в 1

млрд. реалов. Он предусматривает: проведение рекультивации 630 тыс.га лесных угодий в год; включение 20,5 млн.га лесов в зону действия программ, в т.ч. международных, позволяющих получить на них соответствующие сертификаты и обеспечивающих их устойчивое развитие и эффективное использование; привлечение иноинвестиций, их направление не только в сферу производства, но и на проведение научно-исследовательских работ; эффективное задействование накопленного до сих пор опыта развития отрасли, естественных преимуществ страны в этой области по сравнению с другими государствами. Конечной целью плана является обеспечение повышения роли отрасли в развитии нацэкономики, в т.ч. путем повышения доли экспорта готовой продукции при одновременном использовании ресурсосберегающих технологий и соблюдении природоохранных нормативов.

Достиженные в последние годы успехи в селекционной работе и повышении продуктивности лесных угодий являются одним из основополагающих факторов, позволяющих рассчитывать на успех. Бразильским ученым удалось в течение последних 30 лет добиться повышения продуктивности лесов в 4 раза и получать с 1 га сосновых и эвкалиптовых лесопосадок 60 т. продукции вместо 15 ранее, сократить на 50% затраты на проведение рекультивационных работ и обеспечить сохранность большей части лесных богатств с присущим им генетическим и биологическим разнообразием.

Особая роль в достижении поставленных целей, прежде всего в плане повышения экспортных поступлений, отводится использованию **искусственных лесопосадок эвкалипта**. По сравнению с 1966г. площадь эвкалиптовых плантаций возросла в Бразилии с 400 тыс. до 3 млн.га. Эвкалипт растет в местных условиях в 7 раз быстрее, чем береза в европейских странах (способен давать продукцию в объеме 40 т. в год через 7 лет после плантации, в то время как береза достигает такой продуктивности только через 50 лет). 1 га эвкалиптовых деревьев заменяет собой 30 га традиционных лесов и поглощает до 10 т. углекислого газа в год. Эвкалипт является превосходным сырьем для производства высококачественной газетной бумаги и целлюлозы.

Ставка на эвкалипт преследует еще одну немаловажную цель, связанную с охраной окружающей среды и обеспечением иноинвестиций в леспром Бразилии. Поскольку этот сорт дерева, помимо высокой продуктивности, не наносит вреда с/х угодьям — снижает давление на естественные лесные массивы, способствует снижению вредных выбросов в атмосферу и ослабляет действие парникового эффекта, страна может рассчитывать на более активное участие западных, прежде всего американских фирм в разработке своих лесных богатств. Это позволит ей выступать на международной арене с сильных позиций в качестве сторонницы обеспечения устойчивого, экологически сбалансированного развития и добиваться на этой основе преференций в мировой торговле квотами по выбросам в атмосферу углекислого газа в соответствии с положениями Киотского протокола.

Сахар

Традиционно Бразилия занимает ведущее место в мире по многоотраслевому производству сахара, этилового спирта (этанола) и электроэнергии из отходов сахарного тростника.

1 место в мире по производству сахара. В 2000г. на Бразилию пришлось 15% мирового производства (20,6 млн.т. из 135 млн.т.).

Крупнейшие мировые производители сахара в 2000г., в тыс.т.: Бразилия — 20.645; ЕС — 19.428; Индия — 17.405; Китай — 9.273; США — 8.243; Австралия — 5.513; Таиланд — 5.455; Мексика — 5.029; Куба — 3.874; Пакистан — 3.712.

Сахар в Бразилии производится из сахарного тростника. Значительный рост производства сахарного тростника в Бразилии произошёл в конце 70-80гг. В 1975г. производство сахарного тростника составило 68,3 млн.т., то в 1980г. — 132,5 млн.т., а в 1985г. — 223,7 млн.т.

Производство сахарного тростника в Бразилии, в млн.т.

	1997/98	1998/99	1999/00	2000/01	2001/02
Всего	303,9	314,9	306,9	257,5	281,0
Сан-Пауло	181,5	199,5	194,2	148,2	176,6
Парана	24,8	24,2	24,3	19,3	23,1
Алагоас	23,6	17,3	19,3	25,1	15,6
Минас-Жерайс	11,9	13,4	13,5	10,6	12,2
Пернамбуку	16,9	15,5	13,3	14,3	11,5
Мату-Гроссу	9,7	10,3	10,1	8,6	10,7
Гойас	8,1	8,5	7,1	7,2	8,8

С ростом урожая сахарного тростника увеличилось и производство сахара в Бразилии. В 1975г. оно составило 5,9 млн.т., то в 1980г. — 8,1 млн.т., а в 1985г. — 7,8 млн.т.

Сахарная промышленность традиционно играет важную роль в бразильской экономике. Сахарные плантации занимают в стране 4,5 млн.га (все-го используется в сельском хозяйстве 53 млн.га, потенциально могут использоваться 500 млн.га) в 20 штатах, в отрасли занято 1,4 млн.чел., ежегодная экономика на импорте нефти за счет использования спирта в качестве топлива составляет 2,5 млрд.долл., экспорт отрасли превышает 2 млрд.долл. в год.

Производство сахара в Бразилии, в млн.т.

	1997/98	1998/99	1999/00	2000/01	2001/02
Всего	14,9	17,9	19,3	16,2	18,4
Сан-Пауло	8,7	11,8	13,0	9,6	12,3
Парана	0,9	1,2	1,4	1,0	1,4
Алагоас	1,7	1,3	1,2	2,1	1,2
Пернамбуку	1,2	1,0	0,9	1,1	0,9
Минас-Жерайс	0,5	0,6	0,8	0,6	0,7
Гойас	0,3	0,3	0,4	0,4	0,5
Мату-Гроссу	0,4	0,5	0,5	0,4	0,4

На сахарном рынке работают 70 тыс. индивидуальных производителей сахарного тростника (на них приходится 27% производства), а также сахарно-алкогольные компании, занимающиеся как производством тростника, так и его переработкой в сахар и спирт. В стране функционируют 307 сахарных заводов, при этом в Центральном-Южном регионе находится 221 завод и в Северном — 86 заводов. Заводы Северного региона имеют экспортную направленность (бразильское правительство предоставляет им преференции для их поддержки и развития).

Принятая в 1988г. Конституция ограничила государственное вмешательство в экономику страны. Монополия на экспорт сахара была отменена в 1989г., квоты на производство сахара — в 1991г., либерализация цен на сахар была осуществлена в 1995г., на негидрированный этанол — в 1997г., на тростник и гидрированный этанол — в 1999г. В 1999г. отрасль перешла к полному рыночному регулированию.

Госрегулирование сведено к определению технических спецификаций на топливо, установлению стратегических контрольных фондов, проведению переговоров по международной торговле и экспортно-импортной тарифной политике. Отсутствуют контроль за ценовой и производственной политикой, экспортные квоты и вмешательство в экспорт. Нет никаких ограничений на иностранные капиталовложения.

Механизация сбора тростника началась в 70г. В Бразилии из 4,3 млн.га, используемых для выращивания сахарного тростника, на 0,9 млн.га осуществляется механизированный сбор, в т.ч. в Сан-Пауло из 3 млн.га на механизированный сбор приходится 25%. Себестоимость 1 т. тростника при механизированном и ручном сборе является одинаковой и составляет 6,2 реала (2 долл.).

Минимальный уровень производства тростника для целесообразности покупки комбайна составляет 80 тыс.т. в год. При меньшем производстве покупка комбайна является нерентабельной. Комбайн стоит 550-600 тыс.реалов, но затраты доходят до 1 млн.реалов, т.к. необходимо закупать еще тракторы, машины по загрузке/разгрузке, транспортные средства для перевозки тростника, а также подготовить почву для того, чтобы она могла выдерживать вес машин. Наблюдается интерес со стороны мелких поставщиков к совместной покупке и использованию комбайнов.

Комбайн обладает рядом преимуществ: может работать 24 часа в сутки; качество тростника при механизированном сборе выше, чем при ручной сборке; комбайн заменяет работу 80 чел.; исключается необходимость предварительного поджога плантаций (при ручной сборке необходим поджог тростника, без него производительность снижается на 70%); помогает производителю соблюдать законы по защите окружающей среды. В Бразилии используется 650 комбайнов.

Продажи комбайнов в Бразилии, в шт.: 1995г. — 106; 1996г. — 78; 1997г. — 70; 1998г. — 152; 1999г. — 118; 2000г. — 110; 2001г. — 140; 2002г. — 150.

Основными производителями комбайнов в Бразилии являются: Camco do Brasil (контролируется американской компанией John Deere) имеет завод в г.Каталан (штат Гойас); Case имеет завод в г.Пирасикаба (штат Сан-Пауло).

Продажи комбайнов растут, в т.ч., и в связи с реализацией в стране Программы модернизации парка с/х тракторов и комбайнов (Moderfrota), предусматривающей открытие льготных кредитных линий на закупку с/х машин. 70% машин продается в рамках данной программы.

Сахарная промышленность в скором времени должна стать одним из главных потребителей ирригационных систем. На поливных территориях она составляет 120 т/га, в то время как на территориях без использования ирригации — 80 т/га. Другим положительным фактором является увеличение срока плодородности земли. Если при обычном режиме после 5-6 лет урожая почва нуждается в перерыве (на нее засаживают другие культуры, в частности сою), то при использовании ирригации этот срок увеличивается до 12 лет. Увеличение производительности и плодородности земли должны компенсировать производителю расходы на установление и использование ирригационных систем, составляющих 1 тыс.долл. на 1 га.

Внутренний рынок сахара. Производители реализуют свою продукцию через торговые группы. Сделки в основном осуществляются через посредников, но иногда проходят и на спот-рынке. Контракты с посредниками обычно заключаются по фиксированным ценам, но в случае договоренности цена может корректироваться в случае избыточного урожая.

Посредники могут быть эксклюзивными или неэксклюзивными представителями заводов, они работают за счет комиссионного вознаграждения от заводов. Преимущества работы через посредников заключаются в том, что посредники хорошо — знают рынок, имеют диверсифицированную структуру клиентов (из многих отраслей), привилегированный доступ к информации, осуществляют контроль (мониторинг) продаж и послепродажных услуг, обладают доверием клиентов. **Использование посредников позволяет заводам не содержать в своем штате отделы сбыта и маркетинга.**

При такой схеме работы есть и ряд недостатков для заводов, прежде всего увеличение издержек из-за выплаты комиссионных (1% объема продаж), ограниченное поступление информации заводам от клиентов (пищепром), отсутствие доверия к неэксклюзивным посредникам, низкий интерес посредников к длительным контрактам.

В долгосрочной перспективе возможен переход сахарных заводов к практике прямых поставок и исключение посредников из сбытовой цепи. Прямые отношения снижают издержки за счет того, что снижается необходимость тестирования качества сахарного сырья в пищевом; заключение взаимовыгодных контрактов способствует определению приемлемой цены; увеличение сроков контракта приводит к стабильности отношений.

Многие заводы не умеют работать с промышленными клиентами и не могут обеспечивать необходимого качества продукции, задерживают поставки, осуществляют нестабильную ценовую политику, предпочитают работать с крупными партиями товаров и не могут удовлетворить спрос на небольшие партии.

В развитых странах сахарный рынок является централизованным, на нем происходят слияния и поглощения, в т.ч. в связи с ожиданиями окончания системы субсидирования торговли сахаром. В Бразилии рынок является децентрализованным, на нем действует множество средних и мелких компаний. Крупнейшая бразильская компания Cosan занимает 12 место в мировом рейтинге.

Рейтинг мировых компаний по производству сахара: 1. Sudzucker (Германия) — 5,1 млн.т.; 2. Tale&Lyle (Великобритания) — 4,7 млн.т.; 3. Eridiana Beghin-Say (Франция-Италия) — 3 млн.т.; 4. Imperial (США) — 2,6 млн.т.; 5. Governo Mexicano (Мексика) — 2,6 млн.т.; 6. Flo-Sun (США) — 2,1 млн.т.; 7. Ilvo Sugar (ЮАР) — 2,1 млн.т. 12. Cosan (Бразилия) — 1,3 млн.т.

Cosan является крупнейшей сахарной группой Бразилии. Компания работает на рынке с 1987г., имеет 10 сахарных заводов (часть из них находится в собственности компании, часть — в аренде), ежегодный доход превышает 400 млн.долл., объем переработанного сырья достигает 12 млн.т., объем экспорта составляет 1,2 млн.т. (крупнейший экспортер в отрасли).

Рейтинг бразильских сахарных компаний разрабатывается по объему переработанного сахарно-

го тростника: 1. Cosan — 12 млн.т.; 2. Energetica Santa Elisa — 8,5 млн.т.; 3. Sao Martinho — 7,5 млн.т.; 4. Zillo Lorenzetti — 7,4 млн.т.; 5. Da Barra — 5,8 млн.т.; 6. Acucareira Corona — 4,7 млн.т.; 7. Nova America — 4,7 млн.т.

В число первых двадцати ведущих компаний входят 2 ТНК: Coinbra (контролируется французской Louis Dreyfus) и Beghin-Say (Франция-Италия), а также компания, представленная 1 заводом Usinas Itamarati (все остальные компании, входящие в первую двадцатку рейтинга, являются промышленными группами, в состав которых входит несколько сахарных заводов).

Некоторые промышленные группы занимаются сами торговлей и экспортом (Cosan), другие действуют через трейдинговые компании (Energetica Santa Elisa реализует продукцию через трейдера Crystalsev).

Крупнейшей бразильской **трейдинговой компанией является Copersucar**, осуществляющий сбыт продукции 34 заводов (объем продаж в 2001г. составил 3,6 млн.т.). Второе место занимает Crystalsev. Компания занимается реализацией сахара 10 заводов, имеет портовый терминал для экспорта. В 2002г. объем экспорта компании должен составить 1 млн.т., контракты на 500 тыс.т. были заключены еще до сент. 2001г., в т.ч. на 350 тыс.т. — с американским трейдером Cargill.

С 2000г. начался приход на бразильский сахарный рынок мировых ТНК, начавших приобретать активы, покупая самостоятельно заводы либо образуя СП с бразильскими компаниями. На рынок пришли трейдинговая компания Coinbra (контролируется французской группой Louis Dreyfus), швейцарская Glencore, английская Tate&Lyle, француско-итальянская Beghin-Say, французская Union SDA, французская Sucden. Раньше мировые трейдинговые компании были заинтересованы только в торговых операциях, сейчас — и в производстве. Приток инокапитала положительно сказывается на бразильских предприятиях с точки зрения менеджмента. Если раньше предприятия управлялись семейными группами, то с приходом ТНК управление становится более профессиональным.

Низкие издержки производства делают бразильские заводы привлекательными для вложения средств. Ожидается, что после прекращения системы субсидирования в развитых странах, крупнейшие мировые компании должны активизировать поиск партнеров и объектов для инвестиций в конкурентоспособных странах, главным образом в Бразилии.

Приток совпал с началом реструктуризации отрасли — начался процесс слияний и поглощений. Активность проявляли бразильские компании Cosan и J.Pessoa, купившие несколько заводов.

В 2001г. наблюдался рост инвестиций (объем инвестиций составил 1,4 млрд.реалов вместо среднегодовых 1 млрд.реалов), в т.ч. в обновление земель (за последние 2г. площадь, используемая для выращивания тростника, увеличилась на 7%), механизацию и потребление удобрений. В 2000г. было внесено 2 млн.т. удобрений на сахарных плантациях, т.е. 12% всего объема удобрений в стране. В 1997-99гг. использование удобрений было 30-40% меньше. В дальнейшем ожидается активизация процесса концентрации и интернационализации сахарной промышленности Бразилии.

Мировая торговля сахаром. Традиционно основная часть сахара (75-80%), обращаемого на мировом рынке, связана госограничениями и регулированием, применяемыми в большинстве стран. Свободный рынок сахара, то есть тот сахар, который свободно обращается на рынке и не является объектом протекционистских мер, в торговой терминологии называется «остаточным» рынком и составляет 20-25% от всего оборота. Поскольку объемы «связанного» сахара достаточно стабильны, то 5% увеличение производства сахара приводит к возрастанию объемов «остаточного» рынка на 25-33%. Этим соотношением и объясняются значительные колебания мировых цен на сахар. Сахар традиционно отличается низкой степенью ценовой эластичности и изменения цены на него незначительно отражаются на объемах потребления.

Производство тростникового сахара сосредоточено в основном в тропической и субтропической зонах, в то время, как основными производителями свекловичного сахара являются европейские страны. На мировой рынок тростниковый сахар поступает в качестве сахара-сырца, представляющего собой кристаллизованный сок тростника. Для получения белого сахара сахар-сырец подлежит переработке. Белый сахар из тростника и свеклы практически не отличается.

Современная структура мирового рынка сахара складывалась в течение нескольких столетий в значительной степени под влиянием сырьевых товаропотоков от развивающихся (или ранее колониальных и зависимых) стран в сторону метрополий и лишь в незначительной степени, в обратном направлении — движением готовой продукции к конечному потреблению. В промышленно-развитых странах, особенно в странах Западной Европы (ЕС), находится основное число компаний, осуществляющих переработку сахарного сырья как произведенного на месте, так и импортного, а также крупнейшие торговые компании, контролирующие мировой рынок сахара.

Специфика мирового рынка сахара заключается в том, что он представлен двумя рынками: преференциальным (или контролируемым), свободным.

Преференциальный рынок сахара включает поставки сахара на особых условиях в рамках двусторонних соглашений, заключаемых между правительствами экспортирующих и импортирующих стран (реальную же поставку товара осуществляют частные компании). Эти соглашения создают гарантированный рынок для оговоренных объемов сахара, иногда на точно установленных условиях, включающих цены, даты отгрузки. Преференциальный рынок охватывает торговлю между странами ЕС и ассоциированными с ЕС развивающимися странами. Остальной сахар, поступающий в мировую торговлю, реализуется на свободном рынке.

Свободный рынок сахара определяется как чистый объем торговли мирового рынка за минусом объемов сахара, проданного через преференциальный рынок. Свободным рынок называется потому, что цены на нем не регулируются, несмотря на попытки в рамках международного соглашения по сахару удержать их в определенных пределах. На свободный рынок приходится 70-75% мировой торговли сахаром.

Мировой экспорт сахара составляет 30 млн.т. (при производстве 135 млн.т.). Бразилия занимает **первое место в мире по экспорту сахара**. Бразилия

ежегодно экспортирует 6 млн.т. сахара, включая сахар-сырец высокой поляризации (VHP raw sugar), который может реализовываться без переработки, как белый сахар низкого качества. К основным странам-экспортерам относятся Австралия, Таиланд и Куба.

На Бразилию приходится 25% мирового экспорта. В 1993г. доля Бразилии составляла 13,2%, в 1998г. она достигла 29%, в 1999г. — 39% (причиной тому стали избыток предложения на внутреннем рынке и девальвация бразильского реала). Высокая доля Бразилии на мировом рынке сахара объясняется низкой себестоимостью производства (обеспечивается за счет производства сахара из сахарного тростника, а не сахарной свеклы, благоприятных климатических условий, дешевой земли, производственных инвестиций): в Бразилии себестоимость составляет 180 долл/т, в Австралии и Кубе — 335 долл/т, в США — 450 долл/т, в ЕС — 710 долл/т. В 2001г. бразильский экспорт сахара достиг 11,2 млн.т. на 2,3 млрд.долл.

Крупнейшие мировые экспортеры сахара, в тыс.т.

	1994г.	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Бразилия	3.601	6.298	5.309	6.586	8.675	12.466	6.502
ЕС	4.757	5.201	3.933	4.912	6.102	4.818	5.804
Таиланд	2.720	3.887	4.628	4.317	2.443	3.429	4.339
Австралия	4.504	4.592	4.286	4.460	4.687	4.185	3.770
ЮАР	264	345	971	984	1.087	996	1.291
Гватемала	751	1.010	865	977	1.371	1.136	1.208
Колумбия	723	862	822	878	769	866	1.033
Куба	1.699	1.197	1.572	1.730	662	700	622
Турция	385	-	-	1	299	549	526
Польша	200	-	123	510	349	447	364

Бразильский экспорт сахара

	сахар-сырец		белый сахар		всего	
	млн.долл.	млн.т.	млн.долл.	млн.т.	млн.долл.	млн.т.
1989г.	146	0,548	158	0,503	304	1,051
1990г.	324	0,925	200	0,614	524	1,539
1991г.	255	0,977	166	0,527	421	1,504
1992г.	329	1,343	239	0,849	568	2,192
1993г.	542	2,119	263	0,926	805	3,045
1994г.	787	2,741	204	0,689	991	3,430
1995г.	1450	4,800	467	1,437	1917	6,237
1996г.	1 190	4,090	418	1,287	1608	5,377
1997г.	1 045	3,844	727	2,531	1772	6,375
1998г.	1 096	4,792	847	3,579	1943	8,371
1999г.	1 162	7,826	748	4,273	1910	12,100
2000г.	761	4,344	438	2,158	1 199	6,502
2001г.	1400	7,089	878	4,083	2279	11,172

Географическое распределение бразильского экспорта сахара в 2001г.

	тыс.т.	млн.долл.	FOB, долл.
Всего	11 170	2 277,7	203
Россия	3341	655,4	196
Нигерия	880	187,4	212
ОАЭ	774	154,0	199
Румыния	748	137,0	183
Египет	661	136,7	206
Иран	426	82,1	192
Марокко	410	82,5	201
Канада	341	66,9	195
Йемен	273	60,6	221
Саудовская Аравия	269	54,5	202

Основными импортерами бразильской продукции являются развивающиеся страны. Основными импортерами сахара-сырца являлись: Россия — 3.579 тыс.т. на 690 млн.долл.; Иран — 403 тыс.т. на 78 млн.долл.; Румыния — 391 тыс.т. на 77 млн.долл.; Канада — 308 тыс.т. на 60 млн.долл.; Египет — 302 тыс.т. на 56 млн.долл.; Марокко — 268 тыс.т.

на 53 млн.долл.; США — 152 тыс.т. на 49 млн.долл.

Основными импортерами белого сахара являлись: Нигерия — 915 тыс.т. на 195 млн.долл.; ОАЭ — 601 тыс.т. на 121 млн.долл.; Египет — 426 тыс.т. на 93 млн.долл.; Йемен — 301 тыс.т. на 66 млн.долл.; Марокко — 173 тыс.т. на 35 млн.долл.; Сомали — 141 тыс.т. на 31 млн.долл.; Гамбия — 105 тыс.т. на 23 млн.долл.

Россия с 1995г. входит в число ведущих импортеров бразильского сахара, при этом на Россию приходится половина бразильского экспорта сахара-сырца.

Экспорт бразильского сахара в Россию

	сахар-сырец		белый сахар		всего	
	млн.долл.	млн.т.	млн.долл.	млн.т.	млн.долл.	млн.т.
1992г.	3,6	0,014	3,3	0,012	6,9	0,026
1993г.	80,5	0,332	3,4	0,012	83,9	0,344
1994г.	11,2	0,045	0	0	11,2	0,045
1995г.	288,6	0,998	13,0	0,043	301,6	1,041
1996г.	124,5	0,473	13,0	0,047	137,5	0,520
1997г.	273,8	1,071	101,9	0,391	375,7	1,462
1998г.	368,2	1,644	16,8	0,075	385,0	1,719
1999г.	595,9	4,087	28,7	0,174	624,6	4,261
2000г.	289,4	1,704	19,4	0,155	308,8	1,859
2001г.	690,2	3,579	20,6	0,099	710,8	3,678

Основными партнерами бразильских сахарных заводов во внешнеэкономической деятельности являются трейдеры, закупающие сахар-сырец и белый сахар для последующей продажи в Россию, Китай, Африку, Азию и Ближний Восток. Использование трейдеров имеет для сахарных заводов свои преимущества и недостатки. К преимуществам относятся: гарантия сбыта продукции и получения платежа, т.к. финансовые риски трейдер берет на себя; обеспечение крупномасштабных объемов сделок; использование аккредитива и авансовых платежей. К недостаткам относятся: рост издержек; снижение цен; отсутствие информации у завода относительно направления поставок и конечного потребителя; завод осуществляет физические поставки, при этом трейдер спекулирует товаром, может заработать на этих сделках или проиграть. Конкурентные преимущества трейдеров заключаются в том, что трейдеры являются очень крупными по размеру, обладают финансовой мощью; имеют диверсифицированную структуру торговли; осуществляют эффективные логистические операции; их присутствие на мировом рынке глобально.

Сахарным заводам нецелесообразно прекращать отношения с трейдерами и заниматься прямыми продажами, т.к. торговля сахаром осуществляется в основном с развивающимися странами, что имеет риск с точки зрения выполнения финансовых обязательств. Прямые отношения с потребителем были бы выгодны в том случае, если бы осуществлялись со странами, где этого риска нет, но рынки США и ЕС являются закрытыми (квотирование и высокие пошлины на бразильскую продукцию соответственно). В будущем с открытием рынков сахарные заводы смогут заниматься продажами самостоятельно.

Торговля как белым сахаром, так и сахаром-сырцом осуществляется на наличном рынке и на фьючерсном рынке. Фьючерсная торговля сахаром-сырцом проводится на Нью-Йоркской бирже сахара, кофе и какао (Coffee, Sugar and Cocoa Exchange — www.csce.com). Белый сахар торгуется на Лондонской финансовой бирже фьючерсов и

опционов (London International Financial Futures and Options Exchange — www.liffe.com). В меньших объемах сахар торгуется на Парижской бирже МАТИФ и нескольких японских биржах.

Торговля физическим сахаром чаще всего осуществляется «на плаву», то есть продаются и покупаются корабли, груженные сахаром и направляющиеся в определенный порт. При продаже физического сахара объявляется не его цена, а так называемая «ценовая надбавка», которая зависит от надежности поставщика, происхождения и качественных характеристик товара, а также, от конъюнктуры рынка на данный момент. Надбавка может составлять до 40 долл./т. Конечная цена на сахар рассчитывается путем сложения фьючерсной цены контракта с ближайшим месяцем поставки, сложившейся на момент покупки, ценовой надбавки и стоимости фрахта.

Фьючерсная цена сахара определяет цену физического товара, поэтому при составлении программ импорта белого сахара и сахара-сырца необходимо следить за динамикой фьючерсного рынка, для определения наиболее благоприятного момента для закупок.

На бразильском торговом рынке работают крупнейшие мировые сахарные трейдеры, в т.ч. Cargill, Sucden, Glencore. Перевозки сахара осуществляются в основном крупнейшими морскими компаниями, в частности Maersk Sealand (Дания), P&O Nedlloyd (Великобритания — Голландия), MSC, Evergreen.

Трейдинговая американская компания Cargill является одним из крупнейших сахарных экспортеров в Бразилии. Объем продаж сахара компании по всему миру составляет 6,5 млн.т. сахара в год, доходы превышают 49 млрд.долл. в год. Компания была основана в 1865г., на бразильском рынке действует с 1977г. Помимо сахара осуществляет из Бразилии экспортные поставки сои и кукурузы. В 1993г. в бразильском филиале компании был образован специальный департамент по сахару. В 1998г. компания установила собственный терминал в порту Гуаружа (шт. Сан-Пауло). В результате предпринятых мер компании удалось увеличить свою долю в бразильском экспорте сахара. В 1998-2001гг. компания экспортировала из Бразилии 7 млн.т. сахара.

Бразильские сахарные компании имеют с мировыми трейдерами долгосрочные контракты, преимущество которых заключается в гарантии сбыта продукции и гибкости при фиксировании цены. Цена фиксируется при заключении фьючерсного контракта в любой момент на усмотрение продавца. Компании предпочитают работать на фьючерсном рынке, который позволяет им использовать хеджирование для уменьшения риска падения котировок. Ожидание роста мирового производства и падения котировок вынуждают заводы заранее заключать контракты на поставки сахара. К началу 2002г. контракты на 60% объема бразильского экспорта сахара на 2002г. уже были заключены. Срок поставки во фьючерсных контрактах, как правило, превышает 0,5г. Компании ожидают роста фьючерсных котировок и заключают контракты. Физический рынок обретает привлекательность лишь в годы невысокого урожая.

При продажах сырца российским компаниям или при импорте сырца на переработку на российские сахарные заводы иностранные операторы

уже делают свою норму прибыли, которая равняется 10-15%. Вторая норма прибыли, тоже равняющаяся 15-20%, получается теми же иностранными операторами при продажах белого сахара, полученного при переработке ввезенного ими сырца на сахарных заводах России. При импорте сырца в Россию иностранные операторы могут зарабатывать 20-50 долл. на каждой тонне, затем после переработки сырца на сахарном заводе при продаже белого сахара — еще 50-100 долл. на каждой проданной тонне. Российские же импортеры при закупках сырца по мировым ценам у иностранных компаний не зарабатывают ничего. Их прибыль образуется только за счет торговой наценки на переработанный белый сахар, которая обычно составляет те же 50-100 долл. на тонне. В выигрыше остаются только иностранные операторы, а не российские сахарные компании, делающие прибыль только на продажах белого сахара, переработанного из сырца, закупленного ими у тех же иностранных сахарных операторов.

Бразилия на госуровне борется с протекционизмом в мировой сахарной промышленности и старается защищать свои интересы. Сахарная промышленность во всем мире является отраслью, наиболее подверженной протекционизму. Развитые страны используют тарифные барьеры и квотирование для защиты собственных рынков. Действуют ограничения на бразильский сахар: в США — квота Бразилии составляет 162 тыс.т. (13% всей импортной квоты США), согласно бразильскому закону она предоставляется заводам Северного и Северо-Западного региона; в ЕС — на бразильский сахар действует пошлина в 380 долл./т, в результате бразильский экспорт сахара в ЕС за последние 12 лет в среднем составляет 16 млн.долл. в год.

Эти рынки представляются перспективными для бразильского экспорта в случае их открытия. Китай является также перспективным рынком, потребление здесь составляет 9,5 млн.т/год при высокой доли импорта, в связи с вступлением в ВТО снизились импортные пошлины с 30 до 15%.

Бразилия ведет консультации в ВТО относительно политики ЕС, являющегося крупным игроком на сахарном рынке. Используемое в ЕС перекрестное субсидирование отрасли приводит к увеличению объемов экспорта из ЕС, вызывающего падение цен на мировых рынках и наносящего ущерб производителям в Бразилии, Австралии, Центральной Америке. Страны ОЭСР получают в год субсидий на 6,5 млрд.долл. В случае снижения уровня протекционизма в США, ЕС, Японии Бразилия будет иметь возможность завоевать новые рынки, на которых доминирует сейчас экспорт из этих стран.

Спирт и биомасса

Производство спирта. Благодаря производственным инвестициям и современным технологиям, позволяющим производить сахар и спирт из сахарного тростника на одних и тех же заводах, регулирование доли сахарного тростника, перерабатываемого в сахар или спирт, стало более гибким. Производство спирта позволяет достичь равновесия на сахарном рынке. Снижение экспортных цен на сахар приводит к уменьшению производства сахара и росту производства спирта (так произошло в 2000г.).

Бразилия является крупнейшим производителем спирта: в 2000г. на нее пришлось 32% мирового производства. Мировое производство спирта в 2000г. составило 33 млрд.л., из них на алкогольные напитки пришлось 4 млрд.л., технический спирт — 9,6 млрд.л., топливо — 19,4 млрд.л.

Крупнейшие мировые производители спирта (2000г.), в млрд.л.: всего — 33; Бразилия — 10,6; США — 6,5; Китай — 3; ЕС — 2; Индия — 1,7; Россия — 1,3; Саудовская Аравия — 0,4.

В Бразилии производится два вида этилового спирта: негидрированный — используется в качестве добавки к бензину в пропорции 20-24% и не требует изменений в двигателе; гидрированный — используется в качестве топлива и требует специального двигателя, работающего на спирте.

Бразилия является первой страной, начавшей использовать негидрированный спирт в качестве добавки к топливу. Закон об охране окружающей среды определяет пропорции смеси этанола и бензина, устанавливающие пределы выхлопов для транспортных средств. Разрешено добавлять 20-24% негидрированного этанола к объему бензина, хотя с технической точки зрения существующий парк автомобилей допускает уровень 18-26%. Бразильское правительство использует механизм изменения доли спирта в смеси с бензином, в т.ч., для регулирования производства сахара и спирта, т.к. увеличение доли этанола до 24% ведет к росту спроса на этанол и уменьшению производства сахара, а уменьшение доли этанола до 20% — к падению спроса на этанол и увеличению производства сахара.

Невысокая себестоимость производства (в Бразилии — 0,19 долл./л, в США — 0,33 долл./л, в ЕС — 0,55 долл./л) позволяет Бразилии удерживать **первое место среди экспортеров спирта**. Мировой экспорт спирта составляет 4 млрд.л. в год, при этом на долю Бразилии приходится 13%.

Должен увеличиться бразильский экспорт спирта в связи с ростом мирового спроса на негидрированный спирт, используемый в качестве добавки к бензину. В США, Франции, Испании, Германии и других странах в ближайшие годы должны начать действовать программы по его использованию.

Стратегическую роль в бразильской экономике спирт приобрел в середине 70гг. с введением программы Proalcool, запущенной в 1975г. в целях снижения последствий мирового нефтяного кризиса 1973г. В 1975г. бразильское производство спирта составляло 0,58 млрд.л, то в 1980г. — 3,67 млрд.л, а в 1985г. — 11,2 млрд.л.

Основным производителем автомобилей на этаноле является «Фольксваген», на долю которого приходится 80% данного класса автомобилей. Максимальной доли производство автомобилей на спирте достигло в 1985г. (85% от произведенных автомобилей), к 1990г. их доля в производстве снизилась до 15%, в наст.вр. — 1%. Если в конце 80гг. из 14 млн. автомобилей 8,5 млн. работало на спирте, то сейчас из 17,8 млн. лишь 3 млн. работает на спирте, при этом с каждым годом их численность сокращается на 10%.

В то время, как спрос на гидрированный этанол снижается с каждым годом (1992г.— 9,5 млрд.л., 2001г.— 4,8 млрд.л.) растет спрос на негидрированный этанол (1992г.— 2,2 млрд.л., 2001г.— 7,2 млрд.л.).

Электроэнергия из биомассы. Потенциал производства на отходах сахарного тростника (bagaso) достигает 3,85 тыс.ввт. Положительным моментом является возможность круглогодичного производства, а также достаточно низкая себестоимость (в 2001г. себестоимость 1 мвтч. из биомассы была равна 94 реалам, а из газа — 106 реалам). В 2001г. было произведено 1,54 тыс.мвт. для собственных нужд заводов, и лишь 132 мвт. было реализовано на свободном рынке.

Потенциал данного вида электроэнергетики может быть реализован благодаря Программе развития производства электроэнергии из биомассы, предусматривающей в частности: гарантирование покупки электроэнергии у производителя (сроком на 15 лет); эффективное ценообразование (наличие минимальной закупочной цены).

Возможность повторения энергетического кризиса, разразившегося в Бразилии в 2001г., а также открытие специальных кредитных линий БНДЭС в рамках Программы по стимулированию производства электроэнергии из отходов сахарного тростника должны способствовать развитию данного вида электроэнергетики.

Электроэнергетика-2002

Последствия энергетического кризиса, разразившегося в стране в 2001г., проявились в значительном превышении предложения электроэнергии над спросом. Что объясняется сокращением рынка потребления этого вида энергии, вследствие адаптации потребителей к деятельности в условиях энергетического кризиса. Ограничение потребления электроэнергии в период кризиса вынудило предпринимателей осуществить инвестиции не только по линии энергосберегающего оборудования, но также и в оборудование, обеспечивающее выработку электроэнергии. Объемы получаемой такими путями дополнительной электроэнергии оказались значительно ниже возможностей полного использования имеющегося потенциала и не позволяют обеспечить электроэнергией прогнозируемые потребности бразильской экономики.

Причины кризиса бразильской электроэнергетики в 2001г. были порождены в 1995-2000гг., когда отмечалась систематическая нехватка инвестиций на строительство гидро- и теплоэлектростанций страны. В 2002г. вступили в строй объекты общей мощностью только 7986 мвт., что на 1,5 тыс.мвт. ниже запланированных показателей.

Бразилия располагает 1191 действующими объектами электроэнергетики общей мощностью 80, 893 млн.квт. В стадии строительства находится 87 объектов общей мощностью 12,35 млн.квт. Выданы разрешения на строительство 331 электроэнергетического объекта общей мощностью 27,65 млн.квт. В сумме ввод в строй новых объектов повысит установленную мощность объектов электроэнергетики страны на 40,01 млн.квт.

Несмотря на сохраняющиеся последствия кризиса, производители электроэнергии не понесли финансовых потерь в коммерческой деятельности по продаже электроэнергии по долгосрочным контрактам, поскольку такие контракты предусматривают хеджирование стоимости электроэнергии, аналогично принятому на финансовых рынках. Государственный холдинг Eletrobras по результатам 9 мес. 2002г. имел положительное саль-

до коммерческих операций в 4 млрд. реалов (1,2 млрд.долл.) против сальдо 3,4 млрд.реалов (1 млрд.долл.) в 2001г. В соответствии с данными Ассоциации предприятий — крупных производителей электроэнергии (ABRAGE) одиннадцать компаний, входящих в данную ассоциацию, и располагающих электроэнергетическими объектами общей установленной мощностью 55 млн.квт., имели в 2002г. положительное сальдо коммерческих операций в 30 млрд.реалов (8,8 млрд.долл.).

Наличие в 2002г. предложения, превышающего спрос на рынке продажи электроэнергии, как на любом конкурентоспособном рынке, обусловило падение цен на вырабатываемую электроэнергию, реализуемую по краткосрочным контрактам. Бразильские потребители электроэнергии ощутили в 2002г. повышение цен компаниями-концессионерами, осуществляющими реализацию электроэнергии. Рост цен на реализуемую потребителям электроэнергию, по итогам семи последних лет, составил 160%. Указанный рост цен является одной из причин снижения потребления электроэнергии, в то время, как предложение возросло в 2002г. на 10%.

Действующая модель электроэнергетического сектора страны подвергалась критике специалистов в связи с наличием в ней идеологии неконтролируемого наращивания производства электроэнергии. По мнению другой части специалистов, в случае замедления роста объемов производства электроэнергии, в зависимости от режима дождей и наполнения водохранилищ гидроэлектростанций, в ближайшие 2-3г. возможен новый кризис в отрасли.

Разработанный государственным холдингом Eletrobras План развития электроэнергетики Бразилии на 2002-11гг. предусматривает увеличение на 92,1% потребления электроэнергии до 595,4 твтч. в 2011г. Согласно Плану страна должна повысить установленную мощность электростанций с 80 млн.квт. в 2002г. до 120 млн.квт. в 2011г.

С целью выполнения намеченного в 2002г. агенство ANEEL планировало провести 2 торгов на предоставление концессий на право строительства и эксплуатации гидроэлектростанций. Первые торги были проведены 12 июля 2002г. на бирже ценных бумаг г. Рио-де-Жанейро по 8 объектам электроэнергетики. Торги не привлекли большого количества участников: только один объект — гидроэлектростанция Traira 11 мощностью 60 мвт. на р.Суасуи Гранде в шт. Минас-Жерайс, имел более одного соискателя. По итогам торгов, в которых участвовали компании и консорциумы, образованные бразильскими компаниями, а также компаниями из Великобритании, Бельгии и США, предоставлены концессии на строительство объектов общей мощностью 1584 мвт., которые должны вступить в строй в 2006-08гг. Суммарные инвестиции на строительство указанных объектов составят 1 млрд.долл. Инвестиции в объекты обеспечиваются концессионерами, и частично — за счет кредитов, предоставляемых банковскими структурами, в частности — Национальным банком экономического и соцразвития (BNDES).

Вторые торги, которые были намечены на окт.-нояб. 2002г., так и не состоялись в связи с проводившейся в этот период компанией, связанной с подготовкой и выборами президента страны. Кроме торгов на предоставление концессий на строи-

тельство гидроэлектростанций в 2002г. были проведены торги на строительство 11 ЛЭП протяженностью 1849 км.

В 2002г. бразильские и иностранные компании продолжали осуществлять инвестиции в строящиеся объекты. Бразильская государственная Гидроэнергетическая компания Сан-Франциско (Chesf), входящая в холдинг Eletrobras и владеющая 14 гидроэлектростанциями, учитывая уроки кризисного 2001г., диверсифицирует свою деятельность, осуществляя инвестиции в повышение мощности теплоэлектростанции Samacari (установка 5 новых генераторов по 70 мвт. каждый). Инвестиции оцениваются в 100 млн.реалов (30 млн.долл.).

В условиях неопределенности политической ситуации в стране, диктуемой приближающейся сменой президента Бразилии, частные предприниматели и иностранные компании сектора электроэнергетики проводили политику сдерживания инвестиций в объекты отрасли. Другой причиной снижения инвестиций во II пол. 2002г. явилось отсутствие четких норм деятельности внутреннего Оптового рынка электроэнергии (MAE) и действующие на нем цены, приведшие, фактически, к парализации взаиморасчетов на MAE и создания громадных взаимных долгов между компаниями продавцами и покупателями электроэнергии, что привело к оскудению объема ресурсов, которые могли быть выделены на развитие предприятий сектора.

Совокупный долг покупателей электроэнергии в рамках MAE перед бельгийской компанией Tractebel Energia, являющейся крупнейшей частной компанией в секторе электроэнергетики Бразилии, составил во II пол. 2002г. 700 млн.реалов (205 млн.долл.). В сложившейся ситуации компания приняла решение пересмотреть в сторону уменьшения планы инвестирования 2 млрд.долл. в электроэнергетические объекты на территории Бразилии, целью которых было повышение установленной мощности имеющихся у компании электростанций с 6 тыс.мвт. до 8,5 тыс.мвт. в 2005г.

Как указывалось выше, учитывая уроки кризиса отрасли в 2001г., частные компании — потребители электроэнергии осуществили крупные инвестиции в решение задачи самообеспечения электроэнергией. Лидер бразильской алюминиевой промышленности — компания Alcoa инвестировала 213 млн.реалов (60 млн.долл.) на строительство гидроэлектростанции Serra do Facao мощностью 70 мвт. в шт. Гойас. Ранее компания инвестировала 216 млн.долл. в строительство ГЭС Machadinho и Barra Grande.

Правительство президента Лулы по-новому видит модель отрасли и перспективы ее развития. На янв. 2003г. была намечена приватизация крупнейших государственных электроэнергетических компаний: Furnas, Eletronorte и Shesf, входящих в государственный холдинг Eletrobras. Однако, новое бразильское правительство заявило, что не видит необходимости в приватизации указанных компаний.

В соответствии с рекомендациями МВФ, инвестиции госкомпаниями в строительство объектов по производству электроэнергии относятся на расходную часть бюджета компании. Указанное положение снижает прибыльность компаний, сдерживает инвестиции и, по мнению правитель-

ства президента Лулы, должно быть изменено.

Что касается деятельности рынка электроэнергетики, то предполагается организовать пул компаний, который будет заключать долгосрочные (со сроком действия до 10 лет) контракты с частными и госпроизводителями электроэнергии. Пул, в котором обязательное участие примет Eletrobras, будет обеспечивать перепродажу электроэнергии по единой средней цене компаниям-концессионерам, занимающимся реализацией электроэнергии конечным потребителям. В апр. 2003г. специальная рабочая группа министерства шахт и энергетики Бразилии должна подготовить для рассмотрения и принятия правительством страны предложения по новой модели сектора электроэнергетики.

Состояние установленных мощностей электростанций в 2002г.

	Действ. электрост.			Строящ. электрост.			Разрешен. к строит.		
	кол-во	мощн.	%	кол-во	мощн.	%	кол-во	мощн.	%
Ветровые	9	0,022	0,03	-	-	-	75	5,637	20,38
Малые ГЭС	209	0,895	1,11	38	0,482	3,91	101	1,686	6,10
ГЭС	276	64,080	79,31	19	4,545	36,77	59	5,468	19,77
ТЭС	695	13,812	17,07	30	7,330	59,32	96	14,864	53,74
Атомные	2	2,007	2,48	-	-	-	-	-	-
Всего	1191	80,893	100	87	12,358	100	331	27,658	100

Электроэнергетика-2001

В связи с нехваткой электроэнергии правительство страны с середины 2001г. по март 2002г. ввело систему нормирования по использованию электроэнергии в промышленном и бытовом секторах.

За время действия этой системы экономия электроэнергии в стране составила 26 млн.мвтч, а потери в экономике — 10 млн.долл. Экономия в бытовом секторе составила 28,3% вместо запланированных 25%, а в промышленном 20,9% вместо 35%.

Причиной кризиса явились: неблагоприятное положение в гидрологии (уровень воды в водоемах Юго-восточного и Западного районов страны составил всего 28,55%); нарушено равновесие между предложением и спросом на электроэнергию; запаздывание в строительстве энергообъектов, которые смогли бы предотвратить энергокризис; ошибка Национального Агентства по энергетике ANEEL в разработке условий контрактов между производителями электроэнергии и ее дистрибьюторами; неэффективность в осуществлении приоритетной правительственной программы по строительству ТЭС, работающих на природном газе; отсутствие у министерства шахт и энергетики (ММЕ) плана по исправлению возможных недостатков в Программе по строительству ТЭС.

В связи с энергетическим кризисом в Бразилии правительство страны принимает и осуществляет ряд мер по увеличению выработки электроэнергии, как за счет действующих производителей, так и за счет осуществления приоритетных программ по строительству новых ГЭС и ТЭС. До 2003г. планируется увеличить установленные мощности на 24,3 тыс.мвт, в т.ч. за счет ГЭС на 7,8 тыс.мвт., ТЭС — 10,8 тыс. мвт., за счет импорта электроэнергии из Аргентины, Уругвая — 2,8 тыс. мвт., за счет других источников — 2,8 тыс.мвт. За указанный период планируется ввести в строй такие ГЭС как «Кана Брава» — 450 мвт. (штат Гоиас), «Лажеаду» — 850 мвт., (штат Токантинс), «Машадиньо» —

1,1 тыс.мвт. (штат Санта Катарина); ТЭС: «Терморио» 1 тыс.мвт., «Термобана» — 450 мвт., «Ибири-те» — 720 мвт., «Термосул» — 750 мвт., «Санта Круз» — 1,2 тыс.мвт., «Селетиба» (на угле) — 1,3 тыс.мвт. и ряд других.

В нояб. проведены торги на строительство 11 ГЭС, которые должны быть введены в действие в 2006-09гг., с общей мощностью 2,7 млн.мвт. В планах Национального Совета по энергетической политике — строительство крупнейшей ГЭС «Бело Монте» мощностью 11 тыс.мвт. в штате Пара, «Алтамира» — 6,5 тыс.мвт. и «Итангуба» — 9,5 тыс.мвт. в районе Амазонки.

С 1999г. по сент. 2001г. Национальным Агентством по энергетике проведены торги по строительству ЛЭП длиной 5584 км. с инвестициями 1,4 млрд.долл. На 2002г. запланированы новые торги по строительству ЛЭП длиной 6284 км. (16 участков) с инвестициями 1,2 млрд.долл. (1469 км. напряжением 230 квт. и 4 815 км. — 500 квт.).

Для стимулирования импорта энергетического оборудования для строящихся ГЭС, ТЭС и ЛЭП правительство страны в конце 2001г. свело к нулю импортную пошлину и налог на промпродукцию.

Из-за энергетического кризиса приватизация крупнейших госкомпаний Fumas с установленной мощностью 9,1 тыс.мвт., Chest — 10,7 мвт., Eletronorte — 4,2 тыс.мвт. перенесена на 2002г. тогда, когда будет произведено разделение компаний на производящие электроэнергию и распределяющие. Процесс разделения должен закончиться к середине 2002г.

В 2001г. прирост установленных мощностей составил 4,3 тыс.мвт. против 4,1 тыс.мвт. в 2000г. Импорт электроэнергии из Аргентины составил 1048 мвт. До конца 2003г. планируется увеличить установленные мощности на 19,9 мвт.

Установленные мощности по годам: 2000г. — 68,9; 2001г. — 73,2; 2002г. — 82,2; 2003г. — 93,1; 2006 — 95,9; 2009г. — 110 тыс.мвт.

В 2001г. потребление электроэнергии в стране увеличилось на 1,8% по сравнению с пред.г. и составило 316089 гвт. По оценочным данным общее потребление в 2004г. составит 411000 гвт. и в 2009г. — 509700 гвт.

Протяженность линий электропередач в стране составила 174,7 тыс.км., в т.ч. ЛЭП напряжением 69 кв. — 39,9 тыс.км., 138 кв. — 56,1 тыс.км., 230 кв. — 35,3 тыс.км., 500 кв. — 20,7 тыс.км., 600 кв. — 1,6 тыс.км. и 750 кв. — 2,4 тыс.км.

Общая мощность установленных подстанций напряжением от 25 квт. до 750 квт. составляет 305,8 тыс.мвт., в т.ч. подстанций на 25 квт. — 75,1 тыс.мвт., 138 квт. — 47,4 тыс.мвт., 230 квт. — 36,8 тыс.мвт., 500 квт. — 53,5 тыс.мвт., 750 квт. — 18,3 тыс.мвт.

Основным производителем и потребителем электроэнергии в Бразилии продолжает оставаться регион Юго-востока, куда входят штаты Рио-де-Жанейро, Сан-Пауло, Минас Жерайс, Эспириту Санту. На долю этого региона приходится 45% произведенной и 60% потребляемой электроэнергии.

Производители электроэнергии в Бразилии, в %: ГЭС — 76,84; термоэлектростанции — 12,33; атомные электростанции — 2,47; ветряные электростанции — 0,02; импорт электроэнергии — 8,34. Данные Национального Агентства по энергетике ANEEL на июль 2001г.

Увеличение установленных мощностей 2001-03гг., в мвт.

Источники электроэнергии	2001г.	2002г.	2003г.	Общая мощность
Гидроэлектростанции	1.377	3.102	3.358	7.837
Термоэлектростанции	1.630	3.768	5.409	10.807
Импорт электроэнергии	1.048	992	800	2.840
Другие источники	257	1.200	1.400	2.857
Всего	4.312	9.062	10.967	24.341

Электроэнергетика-2000

Итоги 2000г. Продолжается процесс приватизации. С 1995г. приватизировано — 23 компании, из которых 19 — распределяющие электроэнергию и 4 — производящие.

В 2000г. консорциум из испанской компании Iberdrola Energia, браз. банка инвестиций (BBI) и Previ (пенсионный фонд Банка Бразилии), приобрел компанию распределяющую электроэнергию «Энержика Пернамбуко» — СЕЛПЕ за 1 млрд.долл.

Iberdrola принимает участие в контроле трех компаний, распределяющих электроэнергию на северо-востоке Бразилии: Coelba, Cosern и Celpe, которые обслуживают 5,3 млн.клиентов, продают 19.076 гвт.ч. и имеют 6 тыс. рабочих мест. В планах Iberdrola принять участие в приватизации в 2001г. крупнейшей компании, производящей электроэнергию CHESF с установленной мощностью 10.700 мвт.

В 2001г. также планируется приватизация компаний производящих электроэнергию: Furnas с установленной мощностью 8200 мвт., Eletronorte — 4240 мвт., CESP — 10360 мвт. и распределяющих электроэнергию: «Сеписа», «Серон», «Семар».

В торгах примут участие компании: ЕДФ Франция, ЕДП, Португалия, «Дукэ» и «Енрон» США, «Ендеза», Чили и ряд других.

Предстоящая приватизация компании Centrals Eletricas do Maranhao (Cemar) привлекла внимание испанских компаний Union Fenosa и Hidro-electrica del Cantabrico, ам. группы Pennsylvania Power и Light. Зафиксированная минимальная цена — 380 млн.долл. Победитель торгов должен будет в течение 3 лет инвестировать в развитие компании Cemar 100 млн.долл.

В 2001г. правительство было намерено получить в казну 12 млрд.долл. за счет приватизации 29 ГЭС с общей установленной мощностью 8,8 тыс.мвт. Среди них такие, как «Серра Кебраз» — 1,4 тыс.мвт., «Эйтрейто» — 1,2 тыс.мвт., расположенные на р.Токатинс, и «Шапеко» — 840 мвт. в шт.Сайта Катарина.

В конце 2000. г. Нац. агентство по энергетике — Aneel провело торги по строительству 12 ГЭС в течение 4 лет в юж., юго-вост. и зап. р-нах страны. Общая мощность ГЭС составит 2,3 тыс.мвт. Инвестиции для осуществления строительства составят 1,6 млрд.долл. После ввода в строй ГЭС будут отчислять в бюджеты штатов, муниципалитетов ежегодно 7,4 млн.долл.

Гос. электрокомпания «Электробраз» продолжает осуществлять план развития отрасли «План Десенал», согласно которому на ближайшие 10 лет планируется довести уровень установленных мощностей до 109,4 тыс. мвт., причем производство электроэнергии на ТЭС должно быть доведено до 18%. Такое увеличение возможно в связи с приходом в Бразилию природного газа из Боливии. Общая мощность газопровода — 30 млн.куб.м. в сутки.

Прирост установленных мощностей, согласно «Плану Десенал», должен в среднем составлять 4,5 тыс.мвт. в год, что обеспечит увеличение потребления электроэнергии на 5%. На 2001-02гг. запланировано инвестировать в энергетический сектор порядка 10,4 млрд.долл.

До 2004г. планируется установить 13,5 тыс.мвт. новых мощностей, из которых 7,5 тыс.мвт. будут приходиться на ТЭС.

В 2000г. предполагалось ввести 4,5 тыс.мвт. новых мощностей, но из-за нехватки финансирования на строительство электростанций на природном газе, эта цифра составила 4,1 тыс.мвт. (6,2%).

Из 4,5 тыс. мвт., запланированных на 2001г., 2 тыс.мвт. приходится на счет импорта электроэнергии из Аргентины и 0,2 тыс. мвт. из Венесуэлы.

Установленные мощности, в тыс.мвт.

1999	2000	2001	2003	2006	2009
64,8	68,9	73,4	82,4	95,9	109,4

В 2000г. потребление электроэнергии в стране увеличилось на 4,7% по сравнению с прошлым годом и составило 310500 гвт.ч. Потребление электроэнергии в пром. секторе увеличилось на 6,3%, в торг. на 7,8%, в бытовом на 2,1%. В 2004г. общее потребление составит 41100 гвт.ч. и в 2009г. — 509700 гвт.ч.

Протяженность ЛЭП в стране составила 184,2 тыс.км, в т.ч. ЛЭП напряжением 69 кв. — 40,6 тыс.км, напряжением 138 кв. — 56.

Электроэнергия ветровых станций. Впервые ветряные турбины для выработки электроэнергии стал использовать шт.Сеара. Хотя доля ветряных турбин в общем производстве электроэнергии в стране составляет всего 0,001%, правительства различных штатов поддерживают развитие этого источника электроэнергии несмотря на то, что по стоимости за 1 мвт.ч. он на 50% дороже, чем на ГЭС и ТЭС.

Шт.Сеара разрабатывает планы по строительству парка электростанций с ветряными турбинами по всему побережью (573 км). В стадии подготовки — межд. торги по строительству двух станций мощностью по 30 мвт. каждая в муниципалитетах Паракуру и Камосим. С вводом их в действие они обеспечат 4% спроса на энергию во всем штате.

Инвестиции в строительство этих станций составят 60 млн.долл., из которых 60% приходится на Japan Bank International Cooperation (JBIC) и 40% на энергокомпанию шт.Сеара Coelce. Район считается наиболее благоприятным для такого вида станций, т.к. сила ветра достигает 9 м./с.

В конце 2001г. немецкая группа Thyssen Krupp должна была установить еще один парк ветряных турбин в Паракуру, куда поставлено 133 турбины общей мощностью 100 мвт. Инвестиции составят 120 млн.долл.

Другая немецкая фирма Fuhment подписав протокол о намерениях по установке на побережье штата турбин общей мощностью 150 мвт. Фирма Made, контролируемая испанской компанией Endesa, начала переговоры с правительством штата по вопросу установки турбин мощностью 80 мвт.

Правительство штата Рио-Гранде ду Сул планирует в течение 5 лет производить 30-50 мвт. электроэнергии на ветряных турбинах и в течение последующих лет увеличить до 100 мвт.

В 2001г. на побережье штата установлены 8 вышек 40-50 м. высотой с приборами в целях изучения скорости, продолжительности, направления

ветров. Еще 21 вышка будет установлена в прибрежных районах и на озерах Патус и Мирим. Первые данные показали, что скорость ветра достигает 8,5-9 м./с. В проектах участвуют фирмы Wobber Windpower (компаньон компании Enercon, Германия), Gamesa Energia, Испания с технологией фирмы Vestas, Дания.

Энергокомпания Coelba, шт.Баийя, также заинтересована в строительстве станций, использующих силу ветра. В различных районах штата установлены анемометры для определения скорости ветра. Первые данные показали, что скорость 7 м. в секунду — минимум, который необходим для выработки электроэнергии. После определения наилучших мест по силе ветра, будут проведены торги по строительству станций.

Дефицит электроэнергии в стране привлекает иностр. компании вкладывать средства в реализацию проектов по строительству электростанций, использующих силу ветра, и в штате Рио-де-Жанейро.

Консорциум, состоящий из японской компании Marubeni и ам. Sea West, установит измерительные вышки для определения потенциала ветров в р-не Кампус, где планируют инвестировать до 2002г. 100 млн.долл. в строительство электростанций. Пробные замеры показали скорость ветра 7 м./с.

Также консорциум планирует сбор данных в районах Лагос и Кабо Фрио. В р-не Лагос испанская группа Gamesa уже установила свои измерительные вышки, а французская фирма Siif начнет эту работу в 2002г.

Энергетика-99. В 1999г. в ТЭК Бразилии продолжался процесс приватизации гос. предприятий. С 1995г. по 2000г. приватизирована 21 компания, из которых 17 распределяют электроэнергию и 4 — вырабатывают. Приватизация ТЭК, проводимая под руководством БНДЕС, уже принесла в бюджет страны 30,5 млрд.долл. и до конца 2000г. должна достичь 45-50 млрд.долл.

В 1999г. ам. компанией Duke Energy за 658 млн.долл. была куплена компания, производящая электроэнергию — «Жераско де Энержиа Элетрика Паранапанема»; североам. группой AES приватизирована компания «Жераско де Энержиа Элетрика Тиете» за 472 млн.долл.; консорциумом из испанской Iberdrola Energia и браз. Previ была куплена компания, распределяющая электроэнергию — «Энержиа Пернамбуко, СЕЛПЕ», за 1 млрд.долл.

В 2000г. планируется приватизация крупнейших компаний производящих электроэнергию: Гидроэлектрокомпания Сан-Франциско с установленной мощностью 10700 мвт., «Фурнас» — 8200 мвт., «Элетронорте» — 4240 мвт., СЕСП — 10300 мвт.; распределяющих электроэнергию: «Селиса», «Пиануи», «Серон», «Рондония», «Семар», «Маранбао».

В 2000г. планировалось установить 4,3 тыс.мвт. новых мощностей, из которых 1 тыс. мвт. приходится на станции, работающие на газе и 1,3 тыс. мвт. — на АЭС «Ангра-2».

Ввод новых мощностей в 2000г. ГЭС: Ita — 580 мвт., Porto Primavera — 302,4, Manso — 52,5, — Rosal — 27,5 мвт.; Ангра II (АЭС) — 1310 мвт., ТЭС: Uruguiana — 460, Cuiaba — 330, Volta Redonda (CSN) — 230, Arjona — 40, Fornecimento de Argentina — 1000 мвт.

В 1999г. предполагалось ввести в эксплуатацию станции общей мощностью 5,2 мвт., но из-за нехватки внутреннего и внешнего финансирования

на строительство электростанций, работающих на природном газе, эта цифра составила 2,6 тыс.мвт.

Из 4,3 гвт., запланированных на 2000г., 1 гвт. приходится на импорт электроэнергии из Аргентины.

Согласно приоритетной программе по строительству ТЭС, до 2003г. в стране будет введено в строй 44 станции, работающих на природном газе, угле, мазуте с общей мощностью 15 гвт. Для осуществления данной программы потребуется инвестиций на 6 млрд.долл., которые планируется получить через БНДЕС.

В 1999г. потребление электроэнергии в стране увеличилось на 3,2% по сравнению с прошлым годом и составило 296,588 гвтч. против 287392 гвтч. Потребление электроэнергии в пром. секторе увеличилось на 0,9%, в торговом — на 6,2%, в бытовом на 5,6%. Прирост установленных мощностей в электроэнергетике в 1999г. составил 2,6 гвт. (4,2%).

	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.*	2003г.*	2006г.*	2009г.*
Уст. мощность.....	60	62,2	64,8	69,1	75	90	104

Примечания: * — прогноз; мощность указана в гвт.

Для увеличения установленных мощностей в электроэнергетическом секторе страны в компании «Электробраз» существует ряд проектов: введение в строй в течение 4 лет более 40 термостанций на природном газе, в т.ч. таких как «Санта Бранка» (1067 мвт.), «Порте Флюминенсе» (720 мвт.), «Вале ду Параиба» (480 мвт.), «Кариоба» (750 мвт.), «Термосул» (750 мвт.), «Витория» (500 мвт.); поставка электроэнергии из Аргентины (1000 мвт.), Уругвая (600 мвт.); введение в строй 2 турбин по 700 мвт. на ГЭС «Итайпу»; завершение строительства ГЭС «Салто Кашиас» (1240 мвт.), «Ита» (1450 мвт.), «Порту Примавера» (1814 мвт.).

Протяженность ЛЭП в стране составила 162,9 тыс.км., в т.ч. ЛЭП напряжением 69 кв. — 40 тыс.км., напряжением 138 кв. — 55,4 тыс.км., напряжением 230 кв. — 31 тыс.км., напряжением 500 кв. — 15,7 тыс.км., одна линия напряжением 600 кв. постоянного тока протяженностью 1,6 тыс.км. и одна линия напряжением 750 кв. — 1,7 тыс.км.

Общая мощность установленных подстанций напряжением 25-750 кв. составляет 297,5 тыс.мва., в т.ч. подстанций на 25-75,3 тыс.мва., 138 кв. — 46,5 тыс.мва., 230 кв. — 35,1 тыс.мва., 345 кв. — 34,5 тыс.мва., 500 кв. — 49,5 тыс.мва., 750 кв. — 16,7 тыс.мва.

Основным производителем и потребителем электроэнергии в Бразилии продолжает оставаться регион Юго-Востока, куда входят шт.Рио-де-Жанейро, Сан-Пауло, Минас Жерайс, Эспириту Санто. На долю этого региона приходится 42% произведенной и 58% потребляемой электроэнергии.

Производство электроэнергии в Бразилии в 1999г. на всех типах электростанций составило 320974 гвтч., т.е. на 7,3% больше чем в 1998г.

В связи с приходом в Бразилию природного газа из Боливии и планами «Электробраз» по строительству термоэлектростанций инофирмы проявляют заинтересованность в их строительстве.

Консорциум, состоящий из ам. фирмы El Paso и браз. холдинга CS Participacoes, подписал соглашение с компанией «Электробраз» на строительство ТЭС «Порту Белью», «Рондония» мощностью 340 мвт. с инвестициями в 230 млн.долл. Также планирует принять участие в строительстве ТЭС «Араукария» — 480 мвт., «Макае» — 520 мвт., «Манас» — 250 мвт.

Ам. компания «Енрон» начнет строительство ТЭС на 240 мвт. в шт. Рио-де-Жанейро, которая будет ежедневно потреблять 1,1 млн.куб.м. газа.

Нефтегазпром-2002

Основную роль в добыче и распределении нефти и газа в Бразилии играет компания «Петробраз». Госкомпания «Петробраз» была создана в 1954г. В мировом рейтинге нефтяных производителей занимает 13 место. Сфера деятельности компании — разведка и разработка нефтяных и газовых месторождений, добыча и транспортировка нефти, нефтепереработка, экспортно-импортные операции. Петробраз имеет несколько дочерних предприятий: «Газпетро» (продажа природного газа как национального, так и импортного), «Петрокиза» (нефтехимическая промышленность), «Бразпетро» (международная деятельность), «БР» (продажа нефтепродуктов), «Транспетро» (логистика и транспортировка). Компания уделяет большое внимание развитию газовой и электроэнергетической отраслям (имеет пакет акций в 31 ТЭС). В 2002г. для управления активами компании в электроэнергетике создана дочерняя компания «Энергия». Петробраз владеет 13 НПЗ, из которых 2 — в Боливии. Петробраз владеет и эксплуатирует в Бразилии 15.300 км. нефте- и газопроводов, 7.132 автозаправочных станций страны. Основные показатели работы компании в 2002г.: доходы составили 33 млрд.долл., чистая прибыль — 4 млрд.долл. при 39 тыс. работающих в компании. «Петробраз» имеет представительства в Нью-Йорке, Лондоне и Токио.

В 2002г. «Петробраз» инвестировал 7,6 млрд.долл. в топливно-энергетический комплекс Аргентины (бензозаправочные станции 500 млн.долл.), выкуплены нефтяная компания «Санта Фе» (89,5 млн.долл.), энергетическая компания «Перес Компанс Энергия» (1,18 млрд.долл.).

Промышленные группы в области нефти и газа представлены прежде всего группой «Петробраз» и международными ТНК. Группа «Петробраз» является определяющей в вопросе добычи, переработки, транспортировки нефти. Группа не имеет своего банка, однако в полной мере использует ресурсы Нацбанка экономического и социального развития — БНДЭС. Значительная доля средств в «Петробраз» поступает от выплат роялти за использование участков под концессии. Данные средства группа тратит на НИОКР и охрану окружающей среды.

Международные ТНК влияют на политику в отрасли через соответствующие лоббистские организации. Основные реформы в данном секторе проведены: ликвидирована монополия государства (1998г.), приватизированы НПЗ и некоторые нефтепроводы (1998-2000г.г.), открыт доступ иностранному капиталу и ТНК.

Кроме «Петробраз» приступили к добыче «Шелл», «Бритиш Петролиум», ИФФ, «Шеврон». Уровень добычи этих компаний незначительный.

Распределение участков под концессию осуществляется на основе конкурса. По условиям конкурса иностранные компании-владельцы участков должны приобретать у бразильских производителей четко зафиксированный объем техники и оборудования для освоения месторождений: на этапе разведки — 28,4%, а на этапе эксплуатации — 39,8%.

Благодаря проведению конкурсов в нефтегазовую отрасль удалось привлечь целый ряд крупных транснациональных компаний, ранее не работавших на местном рынке: норвежскую Den Noek Stats Oljeselskap, датскую Mersk Olie og Gas, Philips Petroleum США, а также Shell, Esso, Chevron-Texasco, El Paso.

Средняя добыча нефти в 2002г. в Бразилии составила 1,5 млн.бар. в сутки. 12 мая 2002г. компания «Петробраз» добилась рекордного уровня добычи нефти — 1,61 млн.бар. предыдущий рекорд составлял 1,56 млн.бар. в сутки и был достигнут 27 дек. 2001г. Несмотря на кризисные явления в «Петробразе», в т.ч. связанные с аварией на нефтедобывающей платформе в 2001г. и ее последующим затоплением, достигнут прорыв в объемах добычи углеводородного сырья.

Рост производства нефти в Бразилии оказывает влияние на снижение объемов импорта данного продукта. Импорт нефти составляет 22,7% (1991г. — 44%) от общей потребности в стране. В Бразилии потребление нефти и нефтепродуктов составляет 1,8 млн.бар. в день.

В 2002г. импорт нефти из стран Ближнего Востока составил 26,4% от общего объема импорта (3,3 млрд.долл.). Из этой суммы — 545 млн.долл. поставка нефти из Саудовской Аравии и 388 млн.долл. — из Ирака. Главными экспортерами нефти в Бразилию в 2002г. оставались страны Африки (Нигерия — 30% и Алжир — 21%) — 51% от общего объема импорта страны. Бразилия импортировала нефть из Аргентины (9,5%) и Венесуэлы (2,5%).

Основной зоной добычи нефти в Бразилии остается **морской шельф** на атлантическом побережье в шт. Рио-де-Жанейро вблизи г.Макао (**81% всей бразильской нефтедобычи**), где достигнут уровень 1,32 млн.бар. в день. Добыча нефтяного сырья ведется с глубины 800-1300 м. «Петробраз» является единственной в мире компанией, располагающей технологиями глубоководной нефтедобычи на глубинах до 1800 м. Достигнуты рекордно низкие затраты на добычу одного барреля — 2-2,5 долл. за бар. Столь низкие затраты объясняются использованием высокорентабельных нефтедобывающих судов сверхбольшого водоизмещения, которые закрепляются над нефтяными скважинами и ведут сбор нефти из нескольких скважин одновременно. При достижении определенного уровня заполнения осуществляется перегрузка нефти на небольшие танкеры и ее доставка к терминалам.

Вторым по значимости является бассейн Рио-Гранди-ду-Норчи в шт. Сеара с уровнем добычи в 102 тыс.бар. в сутки.

В 2003г. инвестиционная программа «Петробраз» составит 10,4 млрд.долл. До 2005г. компания намерена инвестировать 25 млрд.долл.: 15 млрд.долл. — разведка и добыча нефти; 5,9 млрд.долл. — переработка нефти; 2,1 млрд.долл. — добыча газа и развитие энергетики; 0,9 млрд.долл. — транспортировка и распределение; 0,5 млрд.долл. — содержание персонала.

К 2005г. добыча нефти компанией «Петробраз» составит 1,9 млн.бар. в день (2002г. — 1,5 млн.бар. в день), а объем ее переработки достигнет 1,8 млн.бар. в день.

В 2002г. правительством поставлена задача увеличения доли натурального газа в энергетическом балансе страны с 4% (2001г.) до 12% в 2010г. В це-

лях улучшения использования природного газа в качестве топлива на термоэлектростанциях разработана и принята «Программа приоритетов термоэнергетики».

Планируется до 2006г. построить ТЭС, работающие на газу общей мощностью 20.161 мв. При этом единичная мощность создаваемых ТЭС будет составлять от 12 мв. до 600 мв. В 2002г. общая мощность ТЭС, работающих на газу составляла около 4.000 мв. В 2003г. планируется построить ТЭС общей мощностью 10.412 мв.

Подтвержденные запасы природного газа в стране составляют 221 млрд.куб.м. Добыча газа составляет 40 млн.куб.м. в день, а потребление — 27 млн.куб.м. в день. На участках, где отсутствует его транспортировка (район Амазонии), газ закачивают в скважины.

Месторождения природного газа обнаружены в различных районах Бразилии, 36% из них расположены на суше (Амазония и шт. Баия) и 64% на морском шельфе, главным образом в бассейне Сантос (46%). Наиболее важное и старое газовое месторождение Бразилии (добыча ведется с 1988г.) — «Игиси», которое находится на севере страны в 613 км. от г.Манаус. На базе этого месторождения строится третья очередь завода по производству натурального газа, которая войдет в эксплуатацию в 2004г. Объем производства составит 7,5-10 млн.куб.м. в день.

Также будет производиться 1,1 млн.т. в день жидкого газа для бытового использования. Месторождение имеет 60 скважин, еще 13 находятся в стадии бурения. Инвестиции в реализацию этого проекта составят 183 млн.реалов (60 млн.долл.) до конца 2004г.

Для доставки газа потребителям бразильская компания «Петробраз» планирует построить две нитки газопровода: одна до г.Манаус, другая до г.Порто Велье для обеспечения газом ТЭС. Стоимость прокладки газопроводов оценивается в 300 тыс. реалов.

В 2002г. открыто новое месторождение природного газа в муниципалитете Itacoatiara, в 200 км. от Манауса запасы оцениваются в 6 млн.куб.м. Добыча газа на этом месторождении позволит снизить потребление дизельного топлива в регионе.

Производство газа и особенно его использование не растет темпами, предусмотренными правительством, по следующим причинам: высокие цены на газ, отставание с вводом в эксплуатацию ТЭС. Боливийский газ, с учетом всех затрат обходится потребителю в 3,3-3,4 долл. за млн. ВТИ (medida inglesa de poder calorifero). Аргентинский газ на один доллар дешевле боливийского.

Отмечается увеличение потребления газа для использования в качестве топлива на автомобилях, которое в I пол. 2002г. составило 2 млн.куб.м./д. (1991г. — 7 тыс.куб.м./д.).

В Бразилии насчитывается 300 газозаправочных автомобильных станций. Растет количество автомобилей, работающих на газовом топливе. В 1998г. их было 20 тыс.ед., а в I пол. 2002г. их количество достигло 300 тыс.ед. К 2005г. планируется довести количество автомобилей, использующих газ в качестве топлива до 1 млн.ед.

В связи с отсутствием в большинстве городов централизованного газоснабжения, обеспечение населения осуществляется путем автономного использования газовых баллонов (баллонное обес-

печение) с сжиженным газом, импорт которого составляет 7 млн.т. в год. Организована сеть по его продаже, включающая 20 компаний и 80 тыс. пунктов продажи газовых баллонов. Лицензию на импорт этого газа выдает Национальное Агентство нефти (ANP).

Среди дистрибуторов газа много мелких национальных компаний: «Минасгаз» — 10%, «Копагаз» — 6%, «Группа Насионал де газ» — 18%, «Супергаз-бразил» — 13%. Преобладает на рынке газа транснациональная компания «Аджин» — 22%.

Частные дистрибуторы контролируются ANP и строго придерживаются установленных требований. Увеличение потребления газа в энергетике страны эксперты связывают с частной инициативой, которая может изменить этот показатель. 40 частных компаний изъявляют желание получить концессию на эксплуатацию газовых месторождений. Инвестиции могут составить 3 млрд.долл.

Нефтегазпром-2001

В нояб. 2001г. «Петробраз» сообщил о планах компании до 2005г. «Петробраз» намерен увеличить инвестиции, доведя их общий объем до 31,7 млрд.долл. 15 млрд.долл. намечено направить в разведку и добычу нефти, 5,9 млрд.долл. — в переработку, 2,1 млрд.долл. — в добычу газа и развитие энергетики, 900 млн.долл. — в транспортировку и распределение, 500 млн.долл. будут направлены на содержание персонала и управление компанией. В 2002г. инвестиционная программа «Петробраз» — 10,4 млрд.долл.

К 2005г. добыча нефти, в соответствии с планами «Петробраз» должна составить 1,9 млн. бар/д. Основным приоритетом для «Петробраз» остается освоение национальных месторождений Marlim Sul, Roncador и Albacora Leste.

В отношении зарубежных проектов «Петробраз» стал активнее проводить политику концентрации ресурсов на наиболее перспективных участках, отказываясь от предприятий, перспективы получения прибыли от которых неопределены.

Объем перерабатываемой «Петробразом» нефти и газа должен достичь к 2005г. 1,8 млн. б/д на бразильских заводах и 260 тыс. б/д на зарубежных мощностях. На 2001г. в Бразилии потреблялось в день 1,8 млн.бар. нефтепродуктов, из которых «Петробразом» производилось 1,34 млн.бар.

Бразилия импортировала в 2001г. 250 тыс. бар. нефтепродуктов в день. К 2005г. импорт может возрасти до 500 тыс б/д. По оценкам «Петробраз» рост импорта создает предпосылки для строительства двух новых НПЗ. В наст. вр. «Петробраз» владеет 13 НПЗ, из которых 11 внутри страны и 2 в Боливии.

В конце 2001г. было объявлено о планах по модернизации до 2010г. 8 из 11 НПЗ.

Компания владеет 2 химическими производствами — заводом по производству аммония (мощность — 1500 т. в год) и заводом по производству мочевины (1800 т.).

С учетом того, что в 2001г. в Бразилии возник дефицит электроэнергии и правительство поставило вопрос о расширении сети теплоэлектростанций, «Петробраз» принял решение участвовать в 2001-05гг. в строительстве 10-30 ТЭС на природном газе и таким образом стать одним из крупнейших производителей электроэнергии в стране.

Чистая прибыль «Петробраз» за 2001г. составляла 9,9 млрд.долл. при общей выручке 13,9 млрд.долл. Сделанные за год инвестиции превысили 4 млрд.долл.

Велась разведка на 59 участках. Добыча велась на 8.813 скважинах. Использовались 94 платформы. Ежедневно добывается 1.300 млн.бар. нефти и 40 млн.куб.м. газа.

Разведанные резервы нефти составляли 9,8 млрд.бар., газа — эквивалент 8,4 млрд.бар. нефти.

«Петробраз» владеет и эксплуатирует на территории Бразилии 15330 км. нефте- и газопроводов. Компания имеет 7132 заправочных станции на территории Бразилии. Использует 119 нефтеналивных судов, из которых 63 — собственность «Петробраз».

В I пол. 2001г. на нефтяных платформах «Петробраз» произошли две крупные аварии, приведшие к экологическому ущербу и к человеческим жертвам. 15 марта произошел пожар и взрыв на крупнейшей платформе P-36.

13 апр. 2001г. произошла утечка нефти с платформы P-7. По итогам расследования аварии Федеральное Экологическое Агентство Бразилии (ИВАМА) оштрафовало компанию на 10 млн.долл.

Для повышения эффективности механизмов, обеспечивающих экологическую безопасность, в 2002г. «Петробраз» выделяет 2 млрд.реалов — на 42% больше, чем в 2001г. и в 4 раза больше, чем в 2000г.

В конце июня 2001г. были подведены итоги 3 аукциона по передаче в аренду нефте- и газоносных участков, проведенного Национальным нефтяным агентством (ННА). На аукцион были выставлены 53 блока, включающих нефтяные и газовые месторождения. Из них 22 компаниям-участникам были проданы 34 блока. Выручка ННА составила 595 млн.реалов. На 1 аукционе ННА смогло получить 320, а на 2 — 470 млн.реалов.

В аукционе участвовали преимущественно иностранные компании, которые приобрели лицензий на 109 млн.реалов. В среднем за один блок было выручено 17,4 млн.реалов. Активность участников оказалась выше в первый день аукциона, когда было выручено 461 млн.реалов. На второй день — 133 млн.реалов.

На прошедшем аукционе «Петробраз» проявил меньшую активность, чем на предыдущих. Он оказался на третьем месте по объему ресурсов, истраченных на получение лицензий: 82,2 млн.реалов (13,8% выручки ННА). Он смог получить 15 из 20 участков, на которые претендовал. При разработке 13 из указанных участков «Петробраз» будет иметь контрольный пакет акций.

Больше всех на приобретение лицензий истратила американская компания Phillips (154 млн.реалов, или 25,9% выручки ННА). Эта компания предложила в первый день аукциона самую большую цену за участок — 117 млн.реалов. Она смогла выиграть оба участка, на которые претендовала. Следующей по объему инвестиций компаний оказалась немецкая Wintershall (83,5 млн.реалов, или 14%). Компания получила все три намеченных блока.

Четвертое место заняла компания Amerada Hess (73,1 млн.реалов, или 11,1%), пятое — El Paso (66,4 млн.реалов, или 11%). El Paso выделилась также тем, что заплатила за один из блоков в бассейне Сантос (BM-S-13) 52,3 млн.реалов — на 86% больше стартовой цены («минимального регистрационного взноса»).

По условиям конкурса иностранные компании-владельцы участков должны будут приобретать у бразильских производителей четко зафиксированный объем техники и оборудования для освоения месторождений: на этапе разведки — 28,4%, а на этапе эксплуатации — 39,8%. На первом аукционе этот показатель составил в среднем 26%, а на втором — 47%.

Указанная доля, установленная ННА, вызвала протесты со стороны Национальной организации производителей нефтяного оборудования (Organizacao Nacional das Industrias de Petroleo — ONIP), председатель которой Э.Рапель заявил, что представители этой отрасли ожидали квоты на уровне 50%. ONIP намерена предпринять шаги, для того чтобы обязательные закупки оборудования на местном рынке стали бы одним из ключевых условий будущих аукционов.

По оценкам ННА, ставившиеся на аукционе задачи были успешно решены: планировалось продать 30-33 блока, продано 34. По оценкам ННА удалось выработать совершенные механизмы и процедуры проведения аукционов, а также последующего надзора за выполнением компаниями инвестиционных обязательств. В нефтегазовую отрасль удалось привлечь ряд крупных транснациональных компаний, ранее не работавших на местном рынке. Из них 7 компаний сумели выиграть участки. Среди них норвежская DenNoesk Stats Oljeselskap, датская Mersk Olie og Gas, немецкая Wintershall Aktiegesellschaft, американские Phillips Petroleum Company, Samson Investment Company и Ocean Energy.

Впервые участие в аукционе приняли BHP, Newfield Exploration Company, Partex Oil and Gas, Total Fina Elf, Koch Petroleo do Brasil и Petroserv, однако участки им приобрести не удалось.

По мнению руководства ННП, лидеры отрасли — Shell, Texaco и Esso — уже на первых двух аукционах смогли сформировать «портфель» из глубоководных участков, к которым они проявляют наибольший интерес, и на данном этапе активности не проявили. Компании «второго эшелона», придерживаясь на бразильском рынке агрессивной тактики, пытаясь расширить свое географическое присутствие и создать резерв из нефте- и газоносных участков. С учетом недостатка собственных средств, практикуются СП. Repsol YPF осваивает 11 участков в бассейнах Santos, Campos, Espirito Santo и Potiguar, но на третьем аукционе на равных паях с DenNorske e Enterprise приобрела блок BM-S-19.

Добыча газа в Бразилии составляет 40 млн.куб.м/день, однако потребление не превышает 12 млн.куб.м/д. На многих участках, где отсутствуют возможности транспортировки (в р-не Амазонии) газ используют для закачивания в скважины. На рынок поступает 40% добытого сырья. Планируется, что за 10 лет этот объем потребления увеличится до 35 млн.куб.м/д — за счет строительства новых промышленных мощностей и термоэлектростанций. Правительство реализует планы по утилизации газа в динамично развивающейся нефтехимической промышленности. На сегодня крупными потребителями газа являются полиэтиленовый комбинат в штате Rio de Janeiro и стекольно-химический комплекс в г. Natal.

Правила регулирования газового рынка в Бразилии разработаны слабо. У местных операторов

газового рынка недостаточно опыта при заключении контрактов на транспортировку, закупку и распределение газа. Значительное влияние на распределение газа оказывают пользующиеся широкими полномочиями власти штатов.

В окт. 2001г. со стороны Национального Нефтяного Агентства (ANP) были предприняты первые шаги по демонтажу фактической монополии «Петробраз» на транспортировку газа внутри страны. По инициативе Агентства подконтрольные «Петробразу» структуры — «Транспетро» и TBG разработали условия участия в открытых конкурсах по строительству новых веток газопроводов. На презентации документа присутствовали представители компаний British Gas, Enron, Pan American Energy, YPF, TotalFinaElf, Shell, El Paso Energy, Ceg e Guardian. Все перечисленные компании, за исключением El Paso Energy и Shell имеют запасы газа в Боливии и стремятся получить доступ к эксплуатации транспортных коммуникаций. El Paso Energy и Shell располагают запасами газа в Аргентине.

Бразилия импортирует 12-13 млн.куб.м. газа из 17 млн., производимых в день в Боливии. Всего запасов газа в Боливии достаточно, чтобы загрузить действующие газопроводы на 20 лет.

На тендер был выставлен проект по расширению мощности газопровода Боливия-Бразилия на 68 млн.куб.м. газа в день. Его пропускная способность — 17 млн.куб.м/д, ведутся работы по расширению до 30 млн.куб.м/д. Для запланированного расширения газопроводной сети, по расчетам ANP, потребуется 3-4 млрд.долл. и 18 мес. работ.

По составленной бразильской стороной хронограмме до 1 нояб. 2001г. необходимо было подать заявление о намерении участия в торгах и сделать на специальном счете депозит в 20 тыс.долл. После этого «Транспетро» и TBG в течение 45 дней выполняют предварительные технико-экономическое обоснование проекта и предоставляют его потенциальным участникам. Спустя 30 дней после передачи ТЭО участники должны представить окончательные предложения и внести залог в 3% суммы предполагаемых ассигнований на проект. Всего участники тендеров должны самостоятельно изыскать не менее 20% суммы проекта. Последний срок вручения предложений был назначен на 16 янв. 2002г., но по просьбе British Gas он был продлен еще на 10 дней.

К рассмотрению было принято 10 предложений. 6 компаний, подавших заявки, изъявили желание получить доступ к действующей сети Transpetro (протяженность — 40 тыс.км., пропускная способность — 14 млн.куб.м/д). Кроме перечисленных компаний заявки поступили от двух бразильских фирм — Guardian do Brasil Vidros Planos и Nadir Figueiredo Industria e Comercio. К началу фев. решение о победителях не было принято.

Нефтегазпром-2000

Итоги 2000г. По состоянию на конец 2000г. Бразилия располагала 32 нефтегазовыми бассейнами (64 млн.кв.м. — сухопутные и 1,5 млн.кв.м. — прибрежные). Браз. запасы нефти оцениваются в 14,4 млрд.бар, а газа — 468,4 млрд.куб.м. Среднесуточная добыча нефти составляла на середину 2000г. 1,28 млн.бар., а газа — 35,3

млн.куб.м. В качестве цели на 2001г. поставлена задача довести среднесуточную добычу нефти до 1,3 млн.бар, а газа — 50 млн. куб. м. Для достижения указанных показателей в нефтяном секторе необходимы 14 млрд. долл.

Количество эксплуатируемых скважин составляет 8580 шт., в т.ч. 946 офшорных. «Петробраз» имеет 99 морских буровых платформы — 75 стационарных и 24 дрейфующих. Компания владеет 13 НПЗ, мощность которых составляет 1,95 млн.б/д, а фактически перерабатывается 1,6 млн.б/д. Довести, как планировалось к 2000г., уровень переработки до 2 млн.б/д «Петробразу» не удалось.

Имеются 2 завода по производству удобрений мощностью 1,9 тыс.т. аммония и 2,2 тыс.т. мочевины в день.

Танкерный флот «Петробраз» насчитывает 112 судов общим тоннажем 7,1 млн.т. Объем перевозок нефти и нефтепродуктов — 500 млн.т. в год. Нац. танкерный флот в 1997г. получил межд. сертификаты безопасности и соответствия. Функционируют 44 нефтяных терминала, емкость которых — 66,7 млн.бар.: 31 береговых, 10 морских, 3 речных, что позволяет иметь 15-дневный запас сырья.

В Бразилии действуют нефте- и газопроводы общей протяженностью 16478 км., из них 7718 км. — газопроводы.

В 2000г. «Петробраз» начал добывать нефть с глубины 1883 м. на месторождении Ронкадор. К концу года уже был пройден рубеж 1900-2000 м. За последующее пятилетие «Петробраз» намерен пройти отметку 3000 м. Для достижения этой цели необходимо изыскать финансирование в 128 млн.долл. С учетом того, что из офшорных площадей 56% приходится на глубоководные (до 1 тыс.м.), а 44% сверхглубоководные участки (до 3 тыс.м.), одной из стратегических задач «Петробраз» является освоение глубоководных технологий добычи сырья.

Основным нефтяным бассейном Бразилии остается Кампус, в котором расположены месторождения Марлим, Марлим Сул, Барракуда, Ронкадор, Албакора, Эшкпадарте, Марлим Леште, район 366. Развитию этого бассейна «Петробраз» придает первостепенное значение.

Производя 1,28 млн.б/д нефти, страна потребляет 1,7 млн.бар. Нефтепродуктов было ввезено в 2000г. на 6 млрд.долл. из Аргентины, Венесуэлы, Нигерии, Саудовской Аравии, Колумбии, Ирака, Алжира, США, Канады, Кувейта.

Браз. экспорт нефтепродуктов незначит. и составляет 10 тыс. б/д бензина, 20 тыс. б/д мазута и 45 тыс.б/д других нефтепродуктов на 500 млн.долл.

В 2000г. дочерняя структура «Петробраз» — «Бразпетро», которой в 2002г. исполнится 30 лет, проводила большую работу в области экспорта услуг по разведке и добыче нефти, бурению скважин на суше и на море, обучению и подготовке иностр. специалистов, тех. кооперации, проведению лабораторных работ. Она работает в 28 странах, в т.ч. наиболее активно в США, Колумбии, Эквадоре, Боливии, Великобритании, Анголе, Аргентине, Перу, Ливии.

Принятие в 1997г. закона 9748/97, отменившего гос. монополию на нефть и газ, обозначило новый этап гос. политики в отношении указанной отрасли: все большее участие в инвест. проектах должен принимать нац. и иностр. частный капитал. После

издания данного закона «Петробраз» подал заявку в министерство шахт и энергетики на предоставление концессий на продолжение эксплуатации месторождений в 399 районах, в т.ч. недавно открытых — Албакора Леште, Марим Леште, Ронкадор, Барракуда, районы 366 и 511. Таким образом, ключевые позиции в нефтегазовой отрасли «Петробраз» намерен удерживать еще достаточно долго. Однако при этом в ряде случаев он намерен расширить сотрудничество с частными инвесторами.

Эксперты считают, что «Петробразу» удалось удержат наиболее высокопродуктивные участки. В этой связи большинство потенциальных инвесторов (а интерес к аукционам проявили более 70 иностр. компаний) намерено в той или иной форме сохранять с «Петробразом» партнерские отношения. Однако все зарубежные компании внимательно наблюдают: удастся ли «Петробразу» выполнить инвест. обязательства по всем оставленным ему участкам: в случае серьезного срыва плана инвестиций Нац. нефтяное агентство (ANP) имеет право забрать эти участки и выставить их на свободные торги.

В июне 1999г. ANP был проведен аукцион по продаже 27 нефтяных участков. На нем было реализовано 12 участков стоимостью 180 млн.долл. В среднем цена на лоты была выше на 10912%. Участки на аукционе кроме «Петробраз» получили Agip Oil Do Brazil, YPF, Texaco Do Brazil, Esso Brasileira de Petroleo, Unocal Latin American Venture, Amerada Hess, Kerr McGee Do Brazil.

Второй аукцион (23 участка) состоялся в июне 2000г. На нем распродан 21 участок на 255 млн.долл. Без предложений остались сухопутный и морской участки. Всего зарегистрировалось 44 компании, участвовало 27, выиграли 17. 14 разыгранных участков получили (единолично или в союзе с иностранцами) нац. компании. По сравнению с 1999г. в условиях аукциона был установлен более высокий процент оборудования и услуг нац. компаний, необходимый для разведки нефти — с 27 до 41%. На этапе разработки месторождений процент был повышен с 28 до 47%. ANP получило в 2000г. от аукциона 468,26 млн.реалов — на 45,6% больше чем в 1999г. Большинство блоков (12) оспаривались более чем одной компанией и в среднем цена на лоты была выше на 8236%. Необходимо отметить, что стартовая цена аукциона (т.н. *preço de assinatura*) — достаточно символична по сравнению с огромными требующимися инвестициями). Наибольшая премия (38,65%) была уплачена за участок в бассейне Сантос, который выиграли «Петробраз» в союзе с British Gas и YPF.

«Петробраз» (самостоятельно или в партнерстве) выиграл 8 из 9 оспаривавшихся участков. Его стратегия заключалась в сосредоточении усилий в бассейне Сантос, где, по мнению «Петробраз», еще возможны большие открытия запасов.

В июне 2001г. ANP готовился провести распродажу 53 участков (10 континентальных, 43 морских, в т.ч. 31 глубоководных). Их указанного количества морских участков 16 находятся в бассейне Santos, и по 9 в Campos в Espírito Santo.

В июне 2000г. «Петробраз» подписал два контракта по привлечению финансирования для добычи нефти и газа в бассейне Campos на 2,5 млрд.долл. США для участков Барракуда и Карратита и на 1,091 млрд.долл. для участков Эспадарте, Воадор, и Маримба. Финансирование предоставят

Нац. банк соц. и эконом. развития (BNDES), Банк финансирования межд. сотрудничества Японии и японские торг. корпорации Nochu, Marubeni, Mitsubishi, Mitsui. По первому из указанных контрактов ожидается добыча 247 млн.б/д и газа — 3,4 млн. куб.м./день. По второму контракту, соответственно 117 млн.б/д и 2,5 млн. куб.м./день.

Механизм аукционов разработан таким образом, что потенциальным инвесторам выгодно сотрудничать с «Петробразом». Так, заявки тех участников, которые намерены сотрудничать с «Петробразом» и инвестировать собственные средства в совместные проекты, регистрируются автоматически, вне всяких конкурсов. Контракты тех, кто не захочет вкладывать деньги напрямую и решит стать совладельцем акций «Петробраз», подлежат обязательному утверждению ANP. Но и они получат преимущества перед независимыми претендентами, участвующими в тендерах на эксплуатацию свободных месторождений. Налоги на эти предприятия могут составить до 50% от суммарной стоимости добытой и проданной ими нефти. Партнеры же «Петробраз» от этих налогов освобождены.

Другой мерой, поощряющей партнерство с «Петробразом», является решение BNDES выделить 1 млрд. долл. для кредитования заинтересованных частных компаний, в т.ч. и зарубежных, сотрудничающих с «Петробразом».

Браз. газораспределительные компании, действующие в штатах, через которые проходит газопровод, планируют увеличить до 2004г. протяженность своих локальных сетей на 1900 км. Намеченный объем инвестиций на эти цели — 240 млн.долл.

Одним из первых поставщиков боливийского газа стала компания «Комгаз», Сан-Пауло. Ее контрольный пакет (56%) принадлежит иноинвесторам — «Бритиш газ» и «Шелл». «Комгаз» расширила снабженческую сеть на 360 км. и с 2001г. продает в сутки 5,2 млн.куб.м. Из этого объема 90% потребляет пром. сектор, в т.ч. ТЭС «Пиратининга».

«Комгаз», Парана, планирует продавать 500 тыс.куб.м./сутки. Наиболее крупным потребителем в штате является керамический комбинат «Кампо Ларго» — 60 тыс.куб.м./сутки.

ССГАЗ, Santa Catarina, расширила сбытовую сеть на 250 км. и в начале 2001г. распределяла около 900 тыс.куб.м./сутки. основные потребители — предприятия керамической промышленности — 50%, текстильной — 30%, пищевой — 15%, а также строящаяся ТЭС «Катариньенсе Норте».

«Сулгаз», Порто Алегре, строит дополнительно 450 км. распределительных газопроводов и в 2001г. намерена распределять по 1,2 млн.куб.м./сутки.

Всего южные районы страны, через которые проходит газопровод будут, по имеющимся расчетам, потреблять к 2004г. 7 млн.куб.м./сутки, а в 2010г. — 9,7 млн.куб.м./сутки. Крупнейшие потребители газа — ТЭС в г.Аракауара, Баркри, Педейнейрас и Вальпараисо рассчитывают потреблять в 2004г. 6 млн.куб.м./сутки, а в 2010г. — 8,2 млн.куб.м./сутки.

В мае 2000г. между Бразилией и Боливией было подписано новое соглашение о строительстве бразильцами газопровода с боливийской территории (месторождение Сан Альберто) до пересечения с функционирующим газопроводом Боливия-Бра-

зилия. Длина ветки составит 411 км., стоимость проекта — 268 млн.долл., пропускная способность — 22 млн.куб.м./сутки.

В июне 2000г. в Бразилию начал поступать газ из Аргентины (Paso de los Libres) в объеме 2,8 млн.куб.м./сутки. Он предназначен главным образом для ТЭС «Уругвайана», которая в конце 2000г. начала производить мощность 600 мвт. В дальнейшем ветку из Аргентины предполагается дотянуть до Порто-Алегре — еще на 615 км. Стоимость проекта — 265 млн.долл. Для строительства создан консорциум в составе браз. компаний и иностр. — «Репсол» (Аргентина), «Теогаз» (Италия), «Трансканада» (Канада).

В рамках другого проекта поставок газа из Аргентины начаты работы по строительству газопровода «Крус дель Сур»-Буэнос-Айрес-Монтевидео-Порто-Алегре. Его пропускная способность — 20 млн.куб.м./сутки, в т.ч. 5 — Уругваю, 15 — Бразилии. На последнем этапе планируется соединить этот газопровод с веткой Боливия-Бразилия. Необходимые инвестиции для осуществления строительства — 400 млн.долл. Окончание строительства намечено на текущий год.

Для снабжения сев. штатов правительство рассчитывает использовать месторождения в Амазонии. В бассейне р.Урку имеется большое месторождение с запасами 100 млрд.куб. м. Пока в этом бассейне добывается 700 млн.куб.м./сутки. Для распределения новых объемов газа будут построены две ветки газопровода — 500 и 230 км.

В конце 1999г. было открыто новое месторождение природного газа в 200 км. от г.Манаусе. Его запасы оценивают в 6 млрд.куб. м., а потенциал добычи — 700 млн.куб.м./сутки.

Развитие газодобычи в сев. районах будет проходить при активном участии иностр. капитала. Уже сейчас об интересе к разрабатываемым проектам заявили «Эрон», «Эксон», «Бритиш Петролеум», «Шелл», «Мобил».

Несмотря на активное развитие добычи и транспортировки газа, в среднесрочной перспективе едва ли можно прогнозировать полное удовлетворение спроса. В этой связи рассматривается возможность импорта сжиженного газа (GNL). В качестве его возможных поставщиков рассматриваются Нигерия, Тринидад и Тобаго, Венесуэла, Алжир, Австралия и Россия.

Нефтедобыча в 1999г. В нефтяном бассейне Кампус и Сантос сосредоточено 80% добычи нефти и газа. В 1999г. «Петробраз» продолжил добычу нефти с глубины 1853м. и планирует к концу 2000г. пройти рубеж 2000м.

Общие запасы нефти и газа (подтвержденные и прогнозные) оцениваются в 17,3 млрд.бар., в т.ч. 14,4 млрд.бар. нефти и 409,8 млрд.куб.м. газа.

Среднесуточная добыча нефти в 1999г. составила 1,2 млн.бар., а газа 35 млн.куб.м. На ближайшую перспективу «Петробраз» планирует довести среднесуточную добычу нефти в 2000г. до 1,3 млн.бар., а газа до 50 млн.куб.м.

Количество действующих эксплуатационных скважин составляет 7294, в т.ч. 723 офшорных. «Петробраз» располагает 98 морскими буровыми платформами: 75 фиксированные и 23 плавающие.

В 1999г. в бассейне Сантос в нефтяном месторождении Ронкадор установлена крупнейшая в мире платформа Р-36 для добычи нефти и газа с глубины 1400 м. Производительность платформы: 180 тыс.б/д и 7,2 млн.куб.м. газа.

«Петробраз» располагает 11 НПЗ с суммарной номинальной мощностью 1,8 млн.б/д, со среднесуточным производством 1,6 млн.бар. К концу 2000г. планировалось ввести в строй еще 3 завода и довести мощность до 2 млн.б/д.

Бразилия располагает обширной сетью нефте- и газопроводов. Параллельно со строительством второй очереди газопровода Боливия-Бразилия (Сан-Пауло—Порту-Алегри) предусматривается развитие нефте- и газопроводов на юге и северо-востоке страны.

В распоряжении компании «Петробраз» находится современный танкерный флот, который насчитывает 94 судна общим тоннажем 5,7 млн.т. Также имеется 53 терминала общей емкостью 64,2 млн.бар., в т.ч. 3 речных, 10 морских, 29 береговых, что позволяет иметь 15-дневный запас.

Бразилия вынуждена импортировать нефть и нефтепродукты. В 1999г. импортировано нефти на 2,6 млрд.долл. и в 2000г. планируется достичь 3 млрд.долл.

Основными поставщиками нефти и нефтепродуктов на браз. рынок являются Нигерия, Аргентина, Саудовская Аравия, Венесуэла, Иран, Ангола, Австралия, США.

В 1999г. дочерняя фирма компании «Петробраз» — «Бразпетро» продолжала работать на внешнем рынке с 11 странами по добыче и производству нефти и газа: Аргентина, Боливия, Колумбия, Перу, Эквадор, Тринидад и Тобаго, США, Англия, Ангола, Ливия, Нигерия. В планах «Бразпетро» намечается сотрудничество с Кубой, Индонезией, **Азербайджаном, Казахстаном.**

В 1999г. запасы нефти и газа «Бразпетро» составили 312 млн.бар. (на 24% больше чем в 1998г.). Среднесуточная добыча нефти составила 73,4 тыс.бар.

Принятый в 1997г. правительством Бразилии закон 9478/97, смягчивший гос. монополию в области нефтепрома, позволил Нац. агентству по нефти привлекать в нефтегазовый сектор частный капитал, как иностранный, так и нац. и провести **в июне 1999г. первый аукцион** по продаже 27 нефтегазозалегающих районов для их разработки и добычи нефти. В аукционе приняли участие «Петробраз», Agir, YPE, Texaco, British-Borneo, Esso, Hess, Shell и др. Сумма запроса составила 180 млн.долл., хотя было приобретено только 12 районов. Одна только итал. компания Agir приобрела 4 участка на 96 млн.долл.

В I пол. 2000г. Нац. агентство по нефти планирует провести второй аукцион по продаже 23 нефtezалегающих районов (13 в море и 10 на материке), расположенных в 8 нефтегазовых бассейнах. 4 района в бассейне Кампус, 5 в бассейне Сантос, где «Петробраз» открыл новое крупное месторождение нефти и газа с запасом 700 млн.бар., 5 в Сержипе-Алейоае, 3 — в Реконкаво, 2 — в Петигуар, по 1 — в Паране, Камаму-Алмадо, Амазонии и Пара-Мараньяо.

Комплекс мер, принятый в последнее время правительством, подтвердил намерения продолжить адаптацию нефтяной отрасли страны, находящейся под контролем государства, к условиям рыночной экономики. В настоящее время Нац. агентством по нефти (ANP) проводится подготовка второго раунда торгов по передаче в концессию нефтеносных участков для проведения на них разведки, бурения и добычи нефти. Его реализация была на-

мечена на III кв. 2000г. На торги выставлены 23 участка, в т.ч. 13 на морском шельфе и 10 на суше.

В 1999г. правительством была принята стратегическая программа развития гос. нефтяной компании «Петробраз» на 5 лет. Компания должна выйти на уровень добычи нефти в 2 млн.б/д и повысить объемы переработки нефти до 1,8 млн.б/д. Намечено также понизить себестоимость добычи нефти с 5,1 до 2,8 долл. за бар., а себестоимость ее переработки — с 1,8 до 0,8 долл. за бар. Для достижения намеченных целей планируется инвестировать за 5 лет 32,9 млрд.долл. Ожидается, что все это позволит компании к 2005г. достичь уровня прибыли в 35 млрд.долл. Дальнейшее поступательное развитие компании увязывается ее руководством с расширением сотрудничества с ведущими западными нефтяными компаниями. В 1999г. после корректировки внутреннего законодательства страны, регламентирующего добычу и реализацию нефти на внутр. рынке, «Петробразом» было подписано 15 договоров о сотрудничестве в области разведки и одно соглашение о совместной добыче нефти с 18 зап., в основном ам., компаниями, которые предусматривают инвестиции в 2,2 млрд. долл.

Принятое в конце фев. 2000г. распоряжение правительства об установлении нового порядка расчета цен на природный газ завершило процесс подготовки к переходу к системе свободных цен на производимые внутри страны нефть, газ и их производные. Была введена параметрическая формула, по которой цены на газ пересчитываются ежемесячно с учетом цен на этот продукт на основных мировых биржах, а также колебаний курса реала к доллару. Дополнительно была исключена существовавшая ранее жесткая привязка цены газа к дизельному топливу и отделена стоимость газа как товара от стоимости его доставки.

Правительству за относительно короткое время удалось приступить к привлечению передовых зап. технологий и иноинвестиций в нефтепром. Благодаря этому были созданы благоприятные предпосылки для привлечения ведущих зап. ТНК, располагающих новейшими технологиями по разведке нефти и повышению отдачи от скважин и значительными финансовыми средствами, к сотрудничеству с гос. компанией «Петробраз», обладающей уникальными технологиями бурения скважин на больших глубинах на морском шельфе.

Нефтехим. комплекс «Копесул». Расположенный вблизи Порто Алегре (шт. Рио-Гранде-ду-Сул), юж. нефтехим. комплекс «Копесул» введен в строй в нояб. 1982г. Вместе с комплексом в г.Кубатан (шт.Сан-Пауло) и «Камасари» (шт.Баия) стал основой браз. нефтехимпрома — крупнейший в Лат. Америке как по объему производимой продукции, так и по уровню тех. оснащенности.

«Копесул» характеризуется сложной структурой выпускаемой продукции включая комплекс производства от крекинга нефти (нефти-сырца) до нефтехимии. Собственно хим. производство представлено преимущественно химией органического синтеза. Производится углеводородное сырье: этилен — 685 тыс.т. в год, пропилен — 236 тыс.т., бензол — 231 тыс.т., ксилол — 61 тыс.т., толуол — 24 тыс.т. Выпускаются органические полуфабрикаты — ацетон, этиловый спирт, винилхлорид, а также отдельные субпродукты, применяемые для производства пластмасс, резины, синтетических смол, адгезивов, растворителей, взрыв-

чатых веществ, различных видов топливных присадок, лаков и красок. В принадлежащей браз. ФПГ «Одебрехт Кимика» (100% акционер) «ОПП Петрохимика» из исходного пропилен полимезируется полипропилен (550 тыс.т.) для производства синтетических волокон, упаковочных материалов, бытовых товаров. Полипропилен применяется также для производства термопластичных пластмасс (50 тыс.т.), используемых в автомобильной, мебельной, электронной отраслях. «ОПП Полиэтиленос» (контрольный пакет акций у «ОПП Петрохимика») из винилацетата и этилена синтезирует этилен-пропиленовый сополимер и поливинилацетат (10 тыс.т.) — полимерные продукты для получения клеевых составов, диспергирующих средств, пластиковой мебели, киноплёнки, продукции обувпрома. Из этилена производится линейный (70 тыс.т.) и разветвленный (460 тыс.т.) полиэтилен. С продукцией «Копесул» тесно связано функционирование более 500 размещенных только в шт.Рио-Гранде-ду-Сул нефтехим. предприятий третьего поколения, выпускающих 250 тыс.т. синтетических смол в год на 900 млн.долл.

Рост спроса в Бразилии и странах Юж. Конуса на гермопластичные пластмассы потребовал увеличения объема производства нефтехима. В его расширение было инвестировано 680 млн.долл. 29 июня 1999г. в строй введена вторая очередь «Копесул», позволившая поднять установленную мощность линий по выпуску этилена с 700 тыс.т. до 1,1 млн.т. в год. Одновременно в производимой номенклатуре появились 2 новых углеводородных продукта — бутилен и пропан, применяемые для синтеза бутилкаучука и полимеризации полиэтилена низкого давления (линейного). С пуском второй очереди потребление нефти-сырца возросло с 2,2 млн.т. до 3,5 млн.т. в год. По объему производства комплекс «Копесул» вошел в число **10 крупнейших нефтехим. производств мира**. 35% его продукции предназначается для юж. районов страны, свыше 40% — для Сан-Пауло. В 2000г. экспортный потенциал увеличен до 40%.

Основные акционеры «Копесул» — браз. фин.-пром. группы «Ипиранга Петрохимика» (со штаб-квартирой в Порто Алегре) и находящаяся в Сан-Пауло «Одебрехт Кимика», каждая из которых владеет по 27,6% акций. Активы на дек. 1997г. — 808,5 млн.долл.

Пред. адм. совета «Копесул» — Эдуарде Виейра; зампред — Алваро да Кунья Фильо. Адрес: Copesul — Cia Petroquimica do Sul, Rodovia Tabai — Canoas — BR 386 — km 419, lote 23, Polo Petroquimico, CEP 95853-00 — Triimfo — Rio Grande do Sul, Brasil. т. (051) 457-11-00; ф. 457-14-11; E-mail: planejainen-to@opesul.com.br.

Газ

Доля природного газа в энергетическом балансе Бразилии невелика и составляет 3%. Его потребление и распределяется: в промышленности — 90%, в коммунальном секторе — 5%, в производстве электроэнергии — 5 %.

В связи с повышением спроса на электроэнергию в Южных и Северо-вост. районах страны возрос спрос и на природный газ. Уже к концу 2000г. **потребление природного газа** в качестве источника энергии составит 43% и его **доля в энергобалансе страны увеличится к 2010г. в 5 раз** (до 12%).

Спрос на природный газ значительно опережает его предложение, что определяет необходимость его импорта. Строительство газопровода Боливия-Бразилия позволит изменить энергетическую структуру в стране путем поставок боливийского природного газа в индустриально развитые районы.

Протяженность газопровода составляет 3150 км. **Общая стоимость проекта — 2 млрд. долл.** В фев. 1999г. открыта первая очередь газопровода от Санта Круз де ла Сьерра (Боливия) до Сан-Пауло (Бразилия), по которой начал поступать газ в объеме 2,2 млн.куб.м. в сутки. В апр. 2000г. введена в строй вторая очередь газопровода от Сан-Пауло до Порту-Алегре. До 2005г. поставки газа должны достигнуть 30 млн.куб.м. в сутки. Транспортировку газа по территории Бразилии осуществляет компания «Транспортатора ду Газодуту Боливия Бразил», TVG. Газопровод проходит по территории 5 штатов: Мату Гроссу ду Сул, Сан-Пауло, Парана, Санта-Катарина, Рио Гранде ду Сул и охватывает 122 муниципалитета. Он увеличит возможности в обеспечении газом штаты Рио-де-Жанейро и Минас Жерайс.

Крупнейшие браз. компании по распределению газа расположены в штатах, через которые проходит газопровод, планируют увеличить протяженность своих сетей до 2004г. на 1900 км., что составит общую протяженность 4100 км. Инвестиции компаний «Комгаз», «Компагаз», «Сулгаз», «Газ бразилиано» «ССГаз» для осуществления своих проектов до 2004г. составят 240 млн. долл.

«Газ бразилиано», контролируемая итал. компанией ЕНИ, которая обслуживает северо-зап. районы штата Сан-Пауло, планирует построить 420 км. газопроводов, что потребует вложений в 67 млн.долл. Данный район площадью 141,9 тыс.кв.км. с населением 7,3 млн.чел. имеет возможность к 2004г. потреблять в сутки 7 млн.куб.м. газа, а к 2010г. — 9,7 млн.куб.м. Наибольшими потребителями природного газа будут 4 строящиеся ТЭС в г.г.Аракауара, Барири, Педейнейрас и Вальпараисо, которые к 2004г. будут использовать 6 млн.куб.м. газа в сутки и к 2010г. — 8,2 млн.куб.м.

Одной из первых компаний, которой началась поставка боливийского газа, стала «Комгаз», Сан-Пауло. Данная компания в 1999г. была продана за 988 млн.долл. компаниям «Бритиш Газ» и «Шелл», которые являются владельцами 96% акций.

С увеличением своей распределяющей сети на 360 км. уже в конце 2000г. компания будет продавать в сутки 5,2 млн.куб.м. газа (90% в пром. сектор), в т.ч. 700 тыс.куб.м. в сутки для ТЭС «Пиратининта».

Компания «Комгаз» (шт.Парана) планирует увеличить протяженность своей сети на 350 км. с инвестированием 40 млн.долл., что позволит ей к концу 2000г. продавать газ в объеме 500 тыс. куб.м. в сутки. Наибольшим потребителем газа в штате является керамический комбинат «Кампо Ларго» — 60 тыс.куб.м. в сутки.

Компания «ССГаз» (шт.Санта Катарина) увеличивает свою сеть на 250 км и планирует к концу года распределять 900 тыс.куб.м. газа в сутки. Основными потребителями будут предприятия: керамической промышленности — 50%, текстильной — 30%, пищевой — 15%, а также строящаяся ТЭС «Катариненсе Норте».

С приходом природного газа в г. Порту-Алегре

компания «Сулгаз» строит дополнительно 450 км. газопроводов и с конца 2000г. распределяет 1,2 млн.куб.м. газа в сутки.

В мае 2000г. между Бразилией и Боливией подписано соглашение, согласно которому Бразилия будет строить свой газопровод от боливийского месторождения природного газа Сан-Алберто и Сан-Антонио до действующего газопровода Боливия-Бразилия. Длина газопровода составит 411 км., стоимость проекта — 268 млн.долл., общая мощность 22 млн.куб.м. в сутки.

В июне 2000г. начал поступать природный газ из Аргентины (Пасо де Лос Либрес) в Бразилию (муниципалитет Уругваиана шт.Рио Гранде ду Сул) в 2,8 млн.куб.м. в сутки. В основном природный газ предназначен для ТЭС «Уругвайна», которая к концу года будет иметь мощность 600 мвт. Планируется до 2002г. соединить данный газопровод с Порту-Алегре. Стоимость проекта — 265 млн.долл., протяженность газопровода — 615 км. Строительство будут осуществлять как браз. компании TSB, «Газпетро», так и «Репсол» Аргентина; «Теогаз» Италия; «Транканада», Канада. Общая мощность газопровода составит 15 млн.куб.м. газа в сутки. Аргентинский природный газ будет использовать для трех строящихся ТЭС: «Термосул» — 700 мвт., «Гауша» — 480 мвт. и «Рефап» — 250 мвт.

Другим проектом поставки аргентинского газа является начавшееся строительство газопровода «Круз дель Сур», который пройдет по территориям трех стран — Аргентина, Уругвай, Бразилия (до Порту-Алегре). Строительство газопровода общей мощностью 20 млн.куб.м. газа в сутки планируется закончить в 2001г. В проекте участвуют компании «Бритиш Газ», «Пан Америкен», «Анкап». Инвестиции составят 400 млн.долл.

В апр. 2000г. испанская группа «Газ Натурал» приватизировала за 298,4 млн.долл. распределяющую компанию «Газ Сул», которая обслуживает юг штата Сан-Пауло. В течение 5-10 лет «Газ Натурал» инвестирует 250 млн.долл. на строительство газопровода длиной 300 км. в этом районе штата площадью 53 тыс.кв.м. с населением 2,5 млн.чел.

Природный газ будет использоваться как в промышленности, так и для производства электроэнергии (планируется строительство ТЭС на 1000 мвт.).

Для развития сев. региона страны **планируется использование природного газа Амазонии.** В бассейне р.Уруку разведано месторождение газа с запасом 100 млрд.куб.м. Проект предусматривает строительство газопроводов, которые будут обеспечивать газом строящиеся ТЭС. Один газопровод длиной 500 км. пойдет до Порту-Велью, столицы шт.Рондония, другой протяженностью 280 км. — до Уруку-Гоари.

Подтвержденные и прогнозные запасы природного газа Бразилии составляют 435,5 млрд.куб.м. Его добыча сосредоточена в шт.Рио-де-Жанейро, Баия, Сан-Пауло, Рио Гранде ду Норте и Алагоас. Среднесуточное производство газа составляет 31 млн.куб.м.

В течение 10 лет необходимо довести производство природного газа до 72 млн.куб.м. в сутки, из которых 43% должны будут использоваться для производства электроэнергии, 3% — в коммунальном секторе, 2% — на транспорте, 12% — в неэнер-

гетическом секторе. В этой связи возникает необходимость импорта природного газа.

Транспортировку газа по территории Бразилии осуществляет компания «Транспортатора Бразилейра ду Газодуту Боливия-Бразил» (TBG). Несмотря на то, что Бразилия добывает газа в три раза больше, чем Боливия, **боливийский газ значительно лучше по качеству**, содержит меньше серы. В связи с этим газ из Боливии будет использоваться в различных отраслях и секторах экономики Бразилии — таких, как автомобильная, стекольная, производство керамики, лако-красочная, химпром, коммунальный сектор.

Основной задачей боливийского проекта является обеспечение топливом ТЭС. До 2003г. должны войти в строй 44 ТЭС на газе, суммарной мощностью 15 гвт. и будут потреблять 63 млн.куб.м. газа в сутки.

Контракт, подписанный «Комгаз» с «Петробразом», предполагает поставку компании боливийского газа в 4 млн.куб.м. в сутки в первый год эксплуатации с дальнейшим увеличением до 8 млн.куб.м. в сутки на восьмой год эксплуатации. Спрос остальных распределяющих компаний, расположенных по трассе газопровода до г.Порту-Алегре, составляет 14,2 млн.куб.м. газа в сутки.

Принимая во внимание темпы пром. роста регионов Юга и Юго-Востока, превышение спроса над предложением на природный газ, «Петробраз» совместно с распределяющими газовыми компаниями штатов этих регионов ведут переговоры с аргентинскими компаниями по вопросу импорта природного газа из Аргентины. Одним из проектов по поставке газа из Аргентины является начавшееся строительство газопровода «Круз дел Сур», который пройдет по территориям трех стран — Аргентины, Уругвая, Бразилии.

В марте 1999г. консорциум, в который вошли компании «Бритиш Газ» — 40%, «Пан Америкен» — 40% и «Анкап» — 20%, начал строительство первой очереди газопровода от Буэнос-Айреса до Монтевидео, в июле 1999г. началось строительство второй очереди до Порту-Алегре. Строительство газопровода общей мощностью 20 млн.куб.м. в сутки планируется закончить в 2001г. Консорциум для осуществления данного проекта инвестирует 400 млн.долл. Квоты распределения аргентинского газа: Уругвай — 5 млн.куб.м. в сутки, Бразилия — 15 млн.куб.м. В дальнейшем планируется соединить этот газопровод с газопроводом Боливия-Бразилия.

В стадии изучения находится проект строительства газопровода, по которому пройдет природный газ из Аргентины в юго-зап. районы Бразилии. Протяженность газопровода названного «Транситуасу» 3 тыс.км., установленная мощность — 36 млн.куб.м. в сутки. В разработке проекта принимают участие компании «Пан Америкен Энерджи», «Шелл», «Мобил», «Текпетрол».

Между компаниями «Петробраз», «Элетробраз» и министерством шахт и энергетики подписано соглашение об использовании природного газа Амазонии для развития северного региона страны. В бассейне р.Уруку имеется месторождение газа с запасом 100 млрд.куб.м. Там добывается 720 тыс.куб.м. в сутки. Новый проект предусматривает строительство ряда газопроводов, которые обеспечат газом строящиеся ТЭС. Один газопровод протяженностью 500 км. пойдет до Порту-Ве-

лью, столицы штата Рондония, другой газопровод Уруку-Гоари протяженностью 280 км. В Гоари газ будет сжижаться и далее по реке доставляться до Манауса. Стоимость проекта — 420 млн.долл. Объем поставки газа — 6 млн.куб.м. в сутки.

В 1999г. открыто новое месторождение природного газа в 200 км. от пром. центра Манаус. Новые запасы составляют 6 млрд.куб.м. потенциал будущего производства оценивается в 700 тыс.куб.м. в сутки.

Составляя всего 3% от нац. запасов газа, это месторождение отличается своим выгодным географическим расположением. До этого самое близкое к Манаусу месторождение газа (Уруку) находилось на расстоянии 600 км.

Для быстрой разработки нового месторождения будут привлечены иностр. компании, участвующие в проекте «Боливия-Бразилия». Основными претендентами на развитие инфраструктуры нового месторождения и строительство ТЭС являются крупные ам. и западноевропейские компании, такие как «Энрон», «Экон», «Шелл», «Мобил», «Бритиш Петролеум» и др.

Нефтехимия

В 1999г. в нефтехимпроме Бразилии не удалось перебороть негативные тенденции 1998г., что сказалось на всех показателях деятельности. Так, чистая прибыль, по которой отрасль ранее находилась на **7 месте в мире**, уступая США, Японии, Германии, Франции, Великобритании и Италии, составила 35,1 млрд.долл., что на 17,6% меньше по сравнению с предшествующим годом.

Нефтехимпром Бразилии в 1999г., в млрд.долл.

	97г.	98г.	99г.
Крупнотоннажная н/х.....	21,5.....	18,5.....	16,2.....
Фармацевтика.....	8,2.....	8,2.....	6,1.....
Косметика.....	4,2.....	4,1.....	3,1.....
Удобрения.....	3.....	2,9.....	2,3.....
Моющие средства.....	2,4.....	2,2.....	2.....
ХСЗР.....	2,2.....	2,6.....	2,2.....
Краски, эмали, лаки.....	2,1.....	2.....	1,5.....
Синтет. волокна.....	1,4.....	1,5.....	1,2.....
Прочие.....	0,6.....	0,6.....	0,5.....
Всего.....	45,6.....	42,56.....	35,1.....

В соответствии с исследованиями ассоциации нефтехимпрома Бразилии (Abiquim), разница между общей и чистой прибылью которая в 1999г. составила 8,8 млрд.долл., расходовалась предприятиями: 39,1% — налоги и сборы, 28,9% — обслуживание кредитов и арендные платежи, 23,9% — премии персоналу, 8,1% — инвестиции в производство. Среди налогов и сборов расходы распределялись: НДС — 40%, налог на пром. продукцию — 22%, налог на прибыль — 10%, соц. страхование рабочей силы — 7%, остальные налоги — 21%.

Несмотря на снижение рентабельности предприятий с 2,22% в 1998г. до -0,36% в 1999г., этот сектор экономики продолжает расширяться. Так, за последние два года объем инвестиций в нефтехимпроме составил 2,4 млрд.долл. В ближайшие 5 лет браз. нефтехим. компании планируют увеличить инвестиции в развитие производства, доведя их уровень до 1,4 млрд.долл. в год.

Инвестиции в нефтехимпром на 2000-05гг., в млрд.долл.

Крупнотоннажная н/х.....	4,4
Средства личной гигиены и косметика.....	1,8
Удобрения.....	0,6
Хим. средства защиты растений.....	0,8

Краски, лаки, эмали	0,5
Синтетические и акриловые волокна	0,5
Итого.....	8,6

Существенную роль в формировании современного нефтехимпрома страны сыграл процесс быстрого и решительного открытия экономики Бразилии, начатый в 1990г., и последовавшая за ним приватизация предприятий сектора. Это вынудило нефтехим. компании быстро адаптироваться к новым условиям открытого рынка — снижать операционные расходы и принимать меры к повышению эффективности производства, что в ряде случаев привело к их дисбалансу. Как следствие этого, сальдо внешторг. баланса нефтехимпрома стало отрицат. Эту ситуацию, несмотря на попытки, принимаемые правительством страны, пока перебороть не удастся.

Импорт/экспорт нефтехимпрома Бразилии в млрд.долл.

	97г.	98г.	99г.
Импорт	9,864	10,059	9,612
Экспорт.....	3,830	3,625	3,362
В/т баланс	-6,034	-6,434	-6,250

По оценке Abiquim, нефтехимпром Бразилии характеризуется рядом черт, отличающих ее от аналогичных секторов ведущих стран и сдерживающих ее развитие. Во-первых, нефтехим. предприятия сконцентрированы в трех районах: на юго-востоке ось Сан-Пауло — Рио-де-Жанейро, на юге шт.Рио-Гранде де Сул, на севере ось шт.Баия — шт.Пернамбуку. Во-вторых, нефтехимпром состоит из небольших предприятий с численностью персонала до 30 чел. (68 % от общего числа фирм), однако их вклад в общую прибыль составляет всего 5,2%. В-третьих, этот сектор экономики отличается очень низким уровнем инвестиций в сферу научных исследований и развития производства — менее 0,6% от общей прибыли, тогда как в развитых странах этот показатель составляет 5-6%.

На фоне происходящих в передовых странах запада слияний и объединений нефтехим. компаний, производящих базовые нефтехим. продукты, увеличивающие их совокупные производственные мощности и эконом. потенциал, наращивание объемов производства браз. предприятиями остается достаточно скромным. Развитие местных фирм, как правило, происходит за счет собственных средств и кредитов BNDES, доля инвестиций частного банковского капитала и прямых инвестиций акционерного капитала пока остается незначительной из-за их низкой рентабельности.

Основными факторами, наносящими серьезный ущерб конкурентоспособности нефтехимпрома, по оценке Abiquim, являются: высокая стоимость основных средств производства, тяжелое налоговое бремя и высокие цены на исходное сырье.

Увеличение объемов иноинвестиций в нефтехимпром страны в существенной степени сдерживается высокой стоимостью основных средств производства, отсутствием компенсации НДС и налога на пром. продукты, уплачиваемых за основные средства производства, высокой стоимостью работ по монтажу новых предприятий, высокими налогами на импорт технологий и контрактное иностр. технологических услуг, высокой учетной ставкой долгосрочного кредита. В 1997-99гг. на приобретение нового оборудования (без учета налогов и стоимости кредита) браз. компании в среднем расходовали в 1,2 раза больше средств, чем аналогичные компании в США, а с

учетом налогов этот коэффициент увеличивался до 1,5. В этой связи в целях повышения конкурентоспособности нац. нефтехимпрома в целом Abiquim предлагает: провести снижение налогов на средства производства; отменить налог на импорт на основные средства производства, не выпускаемые в Бразилии; освободить от уплаты налога часть прибыли, расходуемую на приобретение иностр. технологий и тех. услуг; снизить размер учетной ставки на долгосрочные кредиты для развития предприятий нефтехимпрома до уровня применяемого промышленно-развитыми странами запада.

Основным сырьем, используемым в нефтехимпроме являются нефть. Все производство этилена базируется на ее переработке, и ее потребление находится на уровне 10 млн.т. в год, что в стоимостном выражении составляет 2 млрд.долл. На нефтехим. комплексах по производству этилена расходы на закупку нефти составляют 85% переменных издержек производства. Цены на нефть, которая поставляется нефтехимпрому через гос. компанию Petrobras, определяются правительством. В соответствии с недавним правит. распоряжением, до авг. 2000г. цена будет определяться параметрической формулой, которая на практике увеличивает цену нефти по сравнению с ценой spot в Европе на 10%. Abiquim предлагает: скорректировать ценовую политику в отношении нефти, взяв за образец цены, применяемые в странах Сев. Европы; создать стимулы использования легкой нефти с тем, чтобы увеличить производство нефти в стране, отменить импортные тарифы на ввоз нефти.

В целях стимулирования использования природного газа в нефтехимии (пока широко используется только для производства электроэнергии) Abiquim предлагает: создать возможности прямого доступа к производителям и импортерам природного газа для крупных потребителей (по местным законам, поставки газа осуществляются через посреднические компании); ввести пониженные цены на газ, используемый в качестве сырья в производственном процессе; регламентировать цены на транспортировку газа, чтобы для конечного потребителя цены на него оставались на уровне межд. стандартов.

Границы шельфа

В мае 2004г. МИД Бразилии внесет в Комиссию ООН по определению границ континентального шельфа детальный план увеличения размеров шельфа страны. В наст.вр. он ограничен 200-мильной зоной, отсчитываемой от исходных линий, от которых измеряется госграница. В результате планируемых изменений Бразилия может получить исключительные права на использование живых и не живых ресурсов, расположенных на поверхности и в недрах 911.847 кв.км. морского дна.

Изучение дна океана проводилось совместно Военно-морскими силами Бразилии (ВМС), которые предоставили для этого 4 судна, и нефтегазовой компанией «Петробраз», которая, в свою очередь, предоставила специалистов в области океанографии. Исследования по данному вопросу велись 18 лет, на них было затрачено 100 млн.долл.

Подготовленное совместно ВМС и Петробразом заключение должно быть одобрено Минобороны, а затем подписано президентом Лулой. После прохождения данной процедуры внешнеполити-

ческое ведомство внесет его в соответствующий комитет ООН. По заключению специалистов МИД Бразилии, можно заявить, что данный документ получит одобрение во всех госинстанциях.

Лоббистом данного вопроса является компания «Петробраз», которая способна проводить глубоководное бурение нефтяных скважин на глубинах 2000 тыс.м. и обладает технологиями по бурению на глубине 3000 тыс.м.

Согласно прогнозам бразильской нефтяной компании, за пределами 200 мильной зоны находятся районы континентального шельфа, богатые запасами углеводородного сырья.

Топливные элементы

Мировое потребление нефти — основной движущей силы современной экономики — достигнет пика через 20-30 лет, когда половина разведанных запасов «черного золота» будет извлечена из недр. После этого ресурсы начнут иссякать, а их добыча станет все труднее и дороже, что будет провоцировать все более серьезные конфликты между развитыми странами за право доступа к месторождениям сырья.

Транснациональные компании и ученые всего мира ведут активные поиски альтернативных источников энергии, из которых наиболее многообещающими являются использование водорода и биотоплива. В отличие от нефти, которая является исчерпаемым ресурсом, неравномерно размещена по планете, требует достаточно трудоемкого процесса извлечения из недр Земли и загрязняет окружающую среду, водород и биотопливо имеют очевидные достоинства возобновляемости, общедоступности и экологической безопасности.

Водородный топливный элемент (ВТЭ) представляет из себя два электрода, между которыми находятся катализаторы и мембрана. При впрыске в полость ВТЭ водорода и кислорода происходит химическая реакция, в результате которой осуществляется ионизация атомов водорода и высвобождение электронов, в следствие чего образуется электрический ток. Побочными продуктами реакции являются тепло и пар чистой воды, т.е. не осуществляется процесс горения и не производится загрязнение окружающей среды.

Наиболее вероятными потребителями ВТЭ могут стать телекоммуникационные компании, банки, госпитали — т.е. те организации, функционирование которых целиком и полностью зависит от возможности непрерывного доступа к электроэнергии.

Такие развитые страны как США, Канада, Япония и страны Европы, а также крупные транснациональные компании Nissan, Ford, Fiat, Toyota, Daimler-Benz и Shell инвестируют миллиарды долларов в научные исследования, чтобы сделать экономически осуществимым использование водорода в качестве источника энергии.

В Бразилии также существует программа исследования возможности использования ВТЭ, которая имеет приоритетное значение для страны. Реализацией программы занимается Центр управления и стратегических исследований Министерства науки и техники, получивший в 2003г. ассигнования в 10 млн. реалов (3,5 млн.долл.).

Одно из предприятий системы городского транспорта г.Сан-Пауло (EMTU) с 2000г. в рамках программы ООН осуществляет проект создания, оборудования и использования восьми автобусов

с применением ВТЭ, а также специальной станции по производству водорода и техническому обслуживанию транспортных средств.

С 2000г., энергетическая компания штата Минас-Жерайс (CEMIG) инвестировала 25 млн. реалов (8 млн.долл.) в исследования, оборудование лаборатории, производство водорода и разработку ВТЭ. В 2001г. CEMIG продемонстрировала результаты работы — созданный ВТЭ типа PEMFC (Proton Exchange Membrane Fuel Cell), имеющий мощность 500 вт.

Частные предприятия Бразилии также активно занимаются исследованиями в данной области. Так, наибольших успехов добились компания Electrocell (штат Сан-Пауло) и UNITECH (Кажо-би, штат Сан-Жозе-ду-Рио-Прето).

Electrocell была основана в 2000г. по инициативе Центра развития технологических компаний университета штата Сан-Пауло (USP). Вот уже год как Electrocell производит прототипы ВТЭ мощностью 50 квт., которые, по мнению специалистов, отличаются высоким качеством вырабатываемой электроэнергии без скачков напряжения. Исследования UNITECH осуществляются с 1999г. при финансировании Фонда поддержки научных исследований Сан-Пауло (FAPESP).

Первый бразильский автомобиль VEGA II, приводимый в действие водородом, был продемонстрирован в авг. 2003г. на салоне технологических новинок в штате Сан-Пауло. По словам руководителей проекта, целью работы является создание базовой платформы для испытаний электромобилей, использующих ВТЭ. Разработка автомобиля осуществляется в лаборатории водорода госуниверситета г.Кампинас (UNICAMP). Финансирование проекта, производимое минэнерго Бразилии, составило 150 тыс.долл. VEGA II устанавливается на шасси Комби и является гибридным, т.е. работает одновременно на ВТЭ и батареях. Оба источника энергии вместе дают мощность 30 квт., что соответствует обычному мотору в 35 л.с. КПД водородного двигателя достигает 60%, тогда как КПД обычного составляет 20% из-за потерь на тепло, шумы и вибрацию.

Основной технической задачей при создании двигателя на основе ВТЭ являлось высвобождение атомов водорода, которые находятся в связанном состоянии как в ископаемых видах топлива (уголь, нефть и природный газ), так и в возобновляемых (биомасса, этиловый спирт, метанол) и в воде.

Специалистам удалось решить данную проблему, сконструировав преобразователь, расщепляющий молекулы этилового спирта.

Биотопливо. Исследователями университета Сан-Пауло в рамках правительственной программы внедрения альтернативных видов топлива впервые в мире разработали технологию производства полностью возобновляемого биотоплива, основное отличие которого от существующих на сегодняшний день заключается в использовании этилового спирта в качестве реагента для сжигания растительного масла вместо применявшегося ранее метанола.

Данная программа, начатая в окт. 2002г. имеет критически важное значение для Бразилии. Правительством даже рассматривается вопрос льготного налогообложения предприятий и институтов, занятых разработками и исследованиями в этой области. Страна потребляет 37 млрд. горючего в год, из которых 7,4 млрд. импортируется

Биотопливо, в основе которого лежит использование растительного масла сои, подсолнечника, канолы, кукурузы и илешевины, широко распространенных в Бразилии, сравнимо по эффективности с традиционным топливом, получаемым из нефти, и имеет ряд достоинств с точки зрения экономики и охраны окружающей среды.

Внедрение горючего с содержанием лишь 2% биотоплива (В-2) даст возможность значительно снизить импорт нефтепродуктов, что принесет экономии около 150 млн.долл. в год. Использование биологически полностью перерабатываемого топлива позволит привлечь иностранный капитал путем торговли квотами углекислого газа, выделение которого снижается на 7% при использовании смеси В-5 (5% биотоплива +95% дизельного), на 9,5% при В-20 (20% биотоплива) и до 46% при чистом биотопливе.

Основные технические трудности производства биотоплива из этилового спирта были связаны с тем, что в процессе смешивания со спиртом оставался большой избыток растительного масла, не преобразовавшегося в биотопливо, а также с проблемой отделения глицерина (субпродукт химической реакции) на стадии очистки. Разработчики университета Сан-Пауло преодолели эти два барьера, создав новый катализатор вместо использовавшейся ранее едкой соды, а также сокатализатор, уменьшающий время реакции с 7 часов до 30 минут.

Бразильцами изучается возможность организации коммерческого производства нового биотоплива на базе пилотной установки в г.Моссоро, инвестиции на строительство которой составили 1,6 млн.долл. Сырьем для производства станут семена клешевины (тамона), которая в изобилии произрастает в северных районах Бразилии. Ожидаемая производственная мощность фабрики, которая должна вступить в строй в янв. 2005г., составит 5,6 тыс.л. топлива в день. Для этого потребуются ежедневно 10 тыс.т. семян клешевины, что эквивалентно посевам площадью 2,5 тыс.га.

Исследования, проведенные Национальным советом США по биотопливу (National Biodiesel Board), подтверждают, что в Бразилии имеются все условия для производства 60% потребляемого в мире биотоплива. Использование имеющегося потенциала даст стране возможность занять лидирующее положение в данной области в мире.

Химпром-2003

Химическая промышленность является одной из наиболее динамично развивающихся отраслей экономики Бразилии. На ее долю приходится 3,2% ВВП страны или 12,5% всего промышленного производства. В отрасли задействованы 2 тыс. предприятий, производящих товаров на 42 млрд.долл. Правительством страны намечены шаги, направленные на повышение этого показателя в дальнейшем.

Анализ показателей производства химической продукции в Бразилии за последние несколько лет свидетельствует о том, что отрасли удалось преодолеть негативную тенденцию снижения выпуска химических товаров, которая сложилась в 2000-02гг.

В 2003г. в Бразилии было произведено товаров на 42,2 млрд.долл., что на 15,3% выше аналогичного показателя 2002г. Во многом данный результат был определен стабильностью экономического

климата в 2003г. и окончанием некоторого общего спада промышленного производства, наблюдавшегося в последние два года.

Процентное распределение производства в химической отрасли по основным группам товаров. Наибольший сегмент (54%) занимают химпродукты для промышленного применения. В 2003г. их выпуск в стране достиг показателя 22,5 млрд.долл., что на 20,3% больше пред.г. Положительная динамика наблюдалась также в таких сферах как производство удобрений и химических средств защиты растений. По сравнению с 2002г., прирост в этих областях составил 18% и 21%. На достаточно высоком уровне (5,2 млрд.долл.) в Бразилии оставался выпуск фармацевтических препаратов (второй по величине сегмент химической отрасли страны). Несмотря на то, что положительной динамики производства в этом секторе в 2003г. достичь не удалось, главным достижением в этой области, явилось снижение негативной тенденции падения производства, наблюдавшейся с середины 1998г.

Несмотря на достаточно удачный год, коммерческий баланс во внешней торговле в химической промышленности по-прежнему оставался отрицательным. Экспорт химпродуктов в 2003г. составил 4,8 млрд.долл., в то время как импорт — 10,6 млрд. Дефицит во внешней торговле химическими продуктами оказался на уровне 5,8 млрд.долл. Несмотря на значительную зависимость страны от импорта приведенной группы товаров, в 2002-03гг. наметилась определенная тенденция уменьшения дисбаланса во внешней торговле химическими продуктами. За 2001-03гг. этот показатель сократился с 7,3 до 5,8 млрд.долл.

Основными странами-экспортерами химтоваров в Бразилию по-прежнему оставались США и страны Западной Европы. Доля экспорта указанных государств в 2003г. составила 60% в стоимостном выражении продукции соответствующей категории.

Соответствующий сектор промышленности Бразилии в целом не справляется с растущими внутренними потребностями страны. Причина данной ситуации связана с износом основных производственных фондов отрасли, ее технологической отсталостью, а также произошедшим после 2000г. инвестиционным кризисом. В 1999-03гг. наблюдалось поступательное уменьшение инвестиций в химпром с 1,8 до 0,9 млрд.долл. в год. Это обстоятельство практически напрямую отразилось как на снижении основных производственных показателей, так и недостаточной динамике выравнивания внешнего коммерческого баланса.

Правительством до 2007г. предусмотрено инвестирование различных секторов химпрома в 5,2 млрд.долл. Наибольшая часть финансовых вливаний, как ожидается, будет направлена на развитие сегмента, отвечающего за химпродукты промышленного применения (3,7 млрд.долл.).

Химпром-2002

Бразильская химическая промышленность представляет собой наиболее развитую и современную отрасль, которая определяет уровень развития экономики всей страны и оказывает влияние на ее экспортные показатели. В данной отрасли общее количество предприятий составляет 2 тыс., которые сконцентрированы в Юго-восточном (70%), в Южном (16%) и Северо-восточном районах (11%) Бразилии. Наибольшая кон-

центрация предприятий (до 60%) наблюдается в районе г.Сан Пауло, который является химической и промышленной столицей страны.

В 2002г. сохранилась негативная тенденция в развитии отрасли, хотя в значительной степени удалось преодолеть последствия энергетического кризиса. Если в 2001г. спад производства составлял 12%, то в 2002г. наблюдался положительный рост по сравнению с 2001г., но не превысивший показателей 2000 рекордного года, когда было произведено продукции на 43.6 млрд.долл.

Химфирмы Бразилии в 2002г., в млн. реалов

	Продажи	Доход	Рост, % к 2001г.	Страна, конт- роль фирму
BASF	2.505.620	-261.4652	5.8	Германия
Bunge Fertilizantes	2.141.236	95.317	55.8	Бразилия
BAYER	1.363.001	-46.924	19.4	Германия
Du Pont do Brasil	1.074.126	-66.197	2.1	США
Dow Quimica	867.057	-20.871	12	США
Natura	861.322	9.485	6.6	Бразилия
Clariant	794.181	29.877	15.6	Швейцария
Roche	753.291	17.438	0.9	Швейцария
Ultrafertil	694.480	97.333	12.2	Бразилия
Polibras Resinas	688.744	21.624	-0.6	Бразилия

В 2002г. в Бразилии, по оценке Фонда Жетулио Варгаса, было произведено химических товаров на 38.5 млрд.долл., что соответствует уровню 2001г. Во многом данный результат был определен девальвацией доллара в год президентских выборов и нестабильностью политической ситуации, что отразилось на инвестиционном климате в отрасли. Показатели за последний год ниже, чем общие показатели роста производства в бразильской промышленности (2.4%).

Производство химпродукции, в млрд.долл.

	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Химпродукты для промышл. использ.	17,1	22,8	19,6	19,9
Фармацевтические продукты	6,5	6,7	5,7	6,9
Химпродукты для косметических целей	3,1	3,5	3,0	3,2
Удобрения	2,1	2,7	2,8	2,4
Моющие средства	2,3	2,3	2,0	2,7
Хим.средства защиты растений	2,5	2,5	2,3	2,0
Промышленные краски и лаки	1,4	1,5	1,4	1,5
Другие продукты тонкой химии	1,4	1,4	1,5	1,6
Итого	35,8	42,3	38,3	38,5

Коммерческий баланс во внешней торговле в химпроме остается отрицательным, т.е. Бразилия ввозит продуктов данной отрасли больше, чем экспортирует в другие страны. В 2002г. экспорт химпродуктов составил 3 млрд.долл., в то время как импорт составил 10,6 млрд. Дефицит во внешней торговле химическими продуктами составил 7,6 млрд.долл. Наиболее значимые группы химтоваров для промышленного использования: экспорт — 3,6 млрд.долл., импорт — 8,4 млрд., дефицит — 4,8 млрд. Основными странами-экспортерами являются США и страны Западной Европы, на которые приходится 33% и 30%.

Дефицит во внешней торговле химпродуктами, в млн.долл.

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Экспорт	3,36	3,47	3,8	33,62	3,44	4,03	3,44	3,03
Импорт	7,92	8,81	9,86	10,1	9,77	10,6	9,77	10,6
Дефицит	4,52	5,34	6,03	6,48	6,33	6,57	6,33	7,57

Предприятия химпрома Бразилии активно торгуют с российскими химическими компаниями, в основном приобретая сырье и исходные компоненты. В 2002г. уровень закупок сохранился на уровне 2001г. и был немного ниже уровня 2000г. Бразилия практически ничего не экспортирует в

Россию. Импорт химпродукции из России в 2002г. составил 13.2 млн.долл. или 0,5% от общего объема торговли.

Импорт химпродукции из России в 2002г.

	тыс.долл.	тыс.т.
Феррованадий	2.196	0.5
Дихромат соды	2.037	3.5
Метанол	1.708	10
Двойной бутил крезол	992	0.5
Родий	645	27 шт.
Органические агенты	639	0.8
Хром	572	128
Фенол	546	0.9
Политетрафлуоретин	360	0.08
Кальций	321	0.08
Три оксид хрома	312	0.3
Окислы хрома	286	0.1
Сурьма	275	0.09
Фосфор	274	0.2

Химпром-2000

В данной отрасли общее количество предприятий составляет 2 тыс. При этом наибольшая концентрация предприятий (до 60%) наблюдается в районе г.Сан-Пауло, который является хим. и пром. столицей страны.

10 лучших фирм нефтехимии Бразилии на 2000г., в млн.долл.

Название	Продажи	Доход	Страна
Rhodia (SP)	689	25,22	Франция
Copene (BA)	684	15,2	Бразилия
Hoechst (SP)	538	-2,2	Германия
Copesul (RS)	520	8,6	Бразилия
White Martins (RJ)	580	55	США
Bayer (SP)	540	-15,2	Германия
Petrquimica (SP)	430	-18,6	Бразилия
Du Pont(SP)	363	0,2	США
Basf (SP)	322	-10,5	Германия
Petroflex (RJ)	318	0,2	Бразилия

В 2000г. в Бразилии было произведено хим. товаров на 42,3 млрд. долл., что на 18% больше, чем в 1999г. Во многом данный результат был определен стабильностью эконом. климата в 2000г. и окончанием эконом. спада, начавшегося в 1998г. Показатели в данной отрасли за последний год существенно превосходят общие показатели роста производства в браз. промышленности. Рост ВВП составил чуть более 4,2% за 2000г.

Показатели производства химпрома, в млрд.долл.

	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
для пром. нужд	21,5	18,5	17,1	22,4
Фарм. продукты	8,2	8,2	6,1	6
Косметика и гигиена	4,2	4,1	3,1	3,5
Удобрения	3	2,9	2,2	2,7
Моющие средства	2,4	2,2	2,2	2,3
Защита растений	2,2	2,6	2,3	2,4
Краски и лаки	2,1	2	1,4	1,5
Синтетика	1	1,1	0,9	0,9
Др. продукты тонкой химии	0,6	0,6	0,5	0,6
Итого	45,2	42,2	35,8	42,3

Баланс во внешней торговле в химпроме остается отрицат., т.е. Бразилия ввозит. продуктов данной отрасли больше, чем экспортирует в другие страны. Так, в 2000г. экспорт химпродуктов составил 4 млрд.долл., в то время как импорт составил 10,6 млрд. Таким образом дефицит во внешней торговле хим. продуктами составил 6,6 млрд. долларов. В наиболее значимой группе хим. товаров для пром. использования: экспорт — 3,6 млрд. долл., импорт — 8,4 млрд.долл. Бразилия в

значит. степени ввозит продукты конечного пользования. Причем основными странами-экспортерами являются США и страны Зап. Европы, на которые приходится 33% и 30% соответственно.

Экспорт и импорт хим. продуктов, в млн.т.

	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Экспорт...	3,09	3,53	3,65	3,60	3,79	4,16	4,62	4,99	5,54
Импорт ...	8,74	8,39	9,73	13,2	13,8	12,7	12,2	12,1	16,5
Дефицит...	5,65	4,86	6,08	9,6	10	8,54	7,58	7,11	10,9

Наиболее заметен дефицит в торговле хим. продуктами при сравнении объемов в весовых показателях. Химпром не справляется с нац. потребностями и испытывает серьезный инвест. кризис, связанный с устареванием основных фондов и тех. отсталостью отрасли.

Фармпром. В 2000г. так и не смог удовлетворить возрастающие потребности населения в лекарственных препаратах, несмотря на незначит. повышение производства, которое составило 4,4% по сравнению с 1999г. Цены на препараты возросли на 140%, а на особо пользующиеся спросом на 250-300%.

Насчитывается 200 лабораторий, из которых 70 являются мультинац. и 130 нац. Ведущее положение на браз. рынке продолжают удерживать иностр. производители: Novartis, Glaxo, Knol и др. Не последнее место отводится и нац. производителям Ache, Eurofarma, Biobras, Biosintetica, Fanpasa, EMS, Neoqimca.

В 1998-99гг. в фармпроме Бразилии для проведения клинических исследований было инвестировано 65 млн.долл. В 2000г. этот показатель увеличился на 20% и составил 78 млн.долл.

30% всего фарм. производства страны находится в шт. Рио-де-Жанейро. Иностр. компании, действующие в этом районе, намерены инвестировать в экономику штата 400 млн.долл.. Компания Glaxo Wellcome до 2003г. инвестирует 30 млн.долл. на развитие своей фабрики в Рио-де-Жанейро. Knoll Brasil намерена вложить на развитие производства 22 млн.долл.. Компания Sobering Plough тратит 15 млн.долл. на расширение производства своего филиала. Интерес иностр. компаний к фарм. рынку Бразилии свидетельствует о том, что нац. производители не обеспечивают его необходимым сырьем.

Катализаторы для нефтепереработки. Наличие в Бразилии пром. мощностей по производству катализаторов для процессов каталитического крекинга, применяемых на НПЗ для повышения производительности процесса переработки сырой нефти, позволяет повысить производство дизельного топлива, бензина и ГСМ.

Возросшее использование процессов каталитического крекинга на НПЗ в Бразилии, связано, в основном, с открытием и разработкой новых месторождений в бассейне Кампос (штат Рио-де-Жанейро). За 10 лет общее производство катализаторов возросло в 3 раза и составило более 40 тыс.т. в год. При этом Бразилия полностью удовлетворяет собственные потребности в данном виде хим. продуктов и экспортирует катализаторы в другие страны Лат. Америки.

В 1982г. гос. компания «Петробраз» в поисках требуемых технологий установила прямые контакты с главными производителями катализаторов в мире: компаниями из США и Голландии.

При определении межд. партнера основными требованиями являлись: полная открытость и пе-

редача технологий по всем стадиям хим. процесса переработки нефти. Лучшее всех удовлетворил требование бразильцев межд. консорциум Akzo Nobel, имеющий заводы по производству катализаторов в Голландии и США.

Фирма Akzo Nobel, по мнению браз. специалистов, обладает самыми передовыми технологиями в данной области промышленности. Таким образом, в содружестве трех компаний Petrobras Chemicals, частной браз. фирмы Oxiteno Nordeste и голландской Akzo Nobel была создана браз. фабрика катализаторов Fabrica Carioca de Catalisadores (FCC), которая остается единственной фабрикой по производству катализаторов в Юж. Америке.

FCC расположена в индустриальном районе г.Санта Круз в 70 км. от г.Рио-де-Жанейро, поблизости от основных НПЗ (шт.Рио-де-Жанейро) и исследоват. Центра «Петробраз» CENPES, с которым FCC поддерживает сотрудничество по разработке новых технологий производства катализаторов. В этом регионе имеется два крупных морпорта (Рио-де-Жанейро и Сепетиба), которые обеспечивают фабрику сырьем и облегчают доставку готового продукта.

FCC располагает мощностью, чтобы удовлетворить в полном объеме все потребности в процессе каталитического крекинга как в самой Бразилии, так и на всем Южноам. континенте. Более того, продукция FCC обладает целым рядом других преимуществ, в сравнении с продукцией традиционных изготовителей.

В области развития технологий и применения новых продуктов FCC поддерживает прямые контакты с департаментами исследования и развития (R&D Centers) «Петробраз» (г. Рио-де-Жанейро) и Akzo Nobel (исследовательские лаборатории в США — г.Хьюстон и Голландии — г.Амстердам). Тесная интеграция этих исследовательских центров позволяет FCC снабжать рынок требуемой продукцией, специфичной для каждого потребителя.

Производство удобрений. Бразилия стремится стать одним из основных поставщиков зерна в мире, поэтому правительством уделяется большое внимание производству мин. удобрений. Собственные мощности недостаточны. Бразилия закупила в 1999г. удобрений на 850 млн. долл., в т.ч. в России.

Браз. предприятие Fertilizantes Fosfatados — Fosfertil является ведущим в Лат. Америке по производству высокосортных фосфатных удобрений (high analysis phosphatic fertilizers). Fosfertil — первая хим. компания в Бразилии, получившая сертификат качества межд. организации стандартизации ISO-9002 для производства фосфорной кислоты (Phosphoric Acid) в Юж. Америке. У Fosfertil имеется такой же сертификат качества на производство серной кислоты (Sulphuric Acid) и фторкремниевой кислоты (Fluosilicic Acid).

Fosfertil отвечает за 50% фосфорной кислоты, произведенной в Бразилии. Этот продукт, используемый в производстве TSP — тройного суперфосфата (Triple Superphosphate) и MAP — монофосфата аммония (Monoammonium Phosphate), является в свою очередь промежуточным звеном в процессе производства NPK изделий (азот — фосфор и калий).

Fosfertil был основан правительством Бразилии в 1977г. с целью коммерциализации месторождения фосфатного сырья «Патос Минас» (Patos Minas), шт.Минас-Жераис, в центр. регионе страны.

В авг. 1992г. Fosfertil был приватизирован. Компания производит на своих объектах концентрат фосфатного сырья (Phosphate Rock Concentrate), сульфатной и фосфорной кислоты (Sulfuric, Phosphoric Acid), тройного суперфосфата, монофосфата аммония, одинарного суперфосфат (Single Superphosphate) и фторкремниевой кислоты (Fluorosilicic Acid).

Удобрения

Промышленность минудобрений весьма условно делится на три подотрасли: производство азотных, фосфорных и калийных удобрений. Условность заключается в том, что на предприятиях этих подотраслей, как правило, вырабатываются и сложные удобрения, т.е. удобрения с гарантированным содержанием не менее двух питательных элементов (азот, фосфор, калий).

Сырье для производства минудобрений — природный газ и калийсодержащие руды — очень неравномерно распределено в мире. Огромные регионы и даже целые части света обделены этим сырьем. Современное интенсивное и высокоэффективное земледелие немыслимо без применения минеральных удобрений. Это явилось причиной появления во II пол. XX в. масштабного международного рынка удобрений, где ежегодно продаются и покупаются миллионы тонн удобрений. Постоянный рост народонаселения гарантирует устойчивое расширение международного рынка удобрений в перспективе.

Мировые тенденции по минеральным удобрениям характеризуются ростом в мире роли азотных удобрений, доля которых в балансе производства составляет 58%, фосфорных — 25%, калийных — 18%. Мировой экспорт и соответственно импорт удобрений составляет по азотным — 25%, фосфорным — 25%, калийным — 60-70%. Россия является крупным экспортером всех видов минудобрений.

В международной практике для оценки производства удобрений применяется показатель не физического объема произведенных удобрений, а объема питательных веществ, которые содержатся в удобрениях. Среднее содержание питательных веществ в минеральных удобрениях, производимых в разных странах, отличается. В Бразилии оно составляет 34-35%, в России — 41-42%, что несколько ниже, чем в государствах Западной Европы и Северной Америки.

Всего ежегодно в мире потребляется 140 млн.т. питательных веществ. По этому показателю Бразилия занимает 4 место в мире, 7 млн.т. в 2001г. Первые три места занимают Китай (36 млн.т.), США (20 млн.т.), Индия (17 млн.т.). В мировом рейтинге производителей удобрений Бразилия занимает 9 место, уступая США, Китаю, Марокко, России, Японии, Индии, Тунису и Канаде.

Промышленность минеральных удобрений, включающая горнодобычу и производство полупродуктов, является одной из ведущих базовых отраслей химического комплекса Бразилии. Созданный мощный потенциал по производству удобрений не способен удовлетворять имеющиеся потребности, вследствие чего Бразилия вынуждена закупать их — страна является одним из основных импортеров данной группы продукции в мире.

Сырьевая база отрасли в Бразилии распределена неравномерно по различным сегментам рынка.

Современная азотная промышленность основывается на синтезе и последующей переработке аммиака (МНз). Технологический газ для синтеза аммиака получают в основном конверсией метана из природного газа. В себестоимости аммиака 50% затрат приходится на природный газ, являющийся для производства удобрений одновременно сырьем и энергетическим ресурсом. Ограниченное использование в нацэкономике природного газа и высокая его себестоимость делает производство азотных удобрений в Бразилии недостаточно рентабельным.

Производство фосфорных удобрений, представленных односторонними (простой и двойной суперфосфат, фосфоритная мука) и сложными видами (аммофос, диаммофос, нитроаммофос, нитрофоска), основано на кислотной переработке фосфатного сырья — фосфоритов и апатитов, добыча которых в Бразилии находится на развитом уровне.

Калийные удобрения производятся на предприятиях горнохимической промышленности, они объединяют добычу и обогащение калийных руд. Обогащение руды ведется путем отделения примесей. Бразилия обделена запасами калийных руд: эксплуатируется лишь одно месторождение.

Производство удобрений до 1990г. находилось большей частью в руках госпредприятий. Объявленная в 1990г. нацпрограмма приватизации предусматривала в качестве одного из первых шагов приватизацию предприятий по производству удобрений. Приватизационные процессы в отрасли, а также осуществленная либерализация внешнеэкономической сферы, выразившаяся в снижении импортных пошлин (средний уровень импортного тарифа по данной группе товаров составляет 3%), создание новой логистической структуры (модернизация портов, железных дорог, речных путей под нужды отрасли) положительно сказались как на объемах национального производства, так и уровне потребления удобрений в целом.

Рынок удобрений Бразилии в 2002г. оценивался в 3,3 млрд.долл., что составило 9% от объема рынка всего химпрома.

Емкость внутреннего рынка минеральных удобрений Бразилии определяется потребностью национального аграрного сектора, которая растет с каждым годом. Сельское хозяйство Бразилии является одним из потенциальных двигателей экономического развития страны. В последние годы темпы роста сельского хозяйства страны (в 2001г. — 5,71%, в 2002г. — 5,79%) опережают темпы роста как промышленности и сектора услуг, так и всей экономики в целом. Несмотря на наличие значительных земельных площадей, которые потенциально могут использоваться в качестве посевных в растениеводстве, этот рост достигается благодаря интенсивным, а не экстенсивным факторам развития. В сельском хозяйстве год за годом достигаются все более высокие показатели производительности по отдельным культурам, что является результатом в т.ч. более активного и эффективного использования удобрений. Этот процесс является взаимозависимым — рост урожая требует большого количества удобрений.

Потребление удобрений в Бразилии в 2002г. достигло 19,2 млн.т., т.е. на 10% больше чем в 2001г. и на 33% больше чем в 1999г. Увеличение производительности в сельском хозяйстве во многом объ-

ясняется этим феноменальным ростом потребления удобрений. Рост поставок удобрений в 2002г. стал результатом усилий национальной промышленности, которая способна производить, импортировать, перерабатывать и поставлять все необходимые сельскому хозяйству удобрения.

В структуре потребления на калийные удобрения приходится 41%, на фосфорные — 35%, на азотные — 24%.

В структуре производства удобрений в Бразилии лидирующее место занимают фосфорные удобрения — на них приходится 59% производства, на азотные — 27%, на калийные — 14%. В структуре импорта удобрений лидирующее место занимают калийные удобрения — 55% импортных поставок, азотные — 23%, фосфорные — 22%.

Из общего объема поставленных в 2002г. удобрений в 19,2 млн.т. на импортированную продукцию приходится 54% (10,2 млн.т.), в то время как на национальное производство — 46% поставок (9 млн.т.). Эта пропорция различна в разных сегментах удобрений.

В поставках азотных удобрений 42% пришлось на национальное производство, осуществляющееся в основном на заводах, принадлежащих компаниям «Петробраз» и «Ультрафертил», в то время как 58% поставок пришлось на импорт. В 2002г. начались поставки с двух заводов по производству аммония и мочевины, расположенных в Аргентине и Венесуэле, где стоимость сырья (природного газа) в несколько раз меньше, чем в Бразилии. В Бразилии в качестве сырья используется газ на заводах «Петробраз» в штатах Баия и Сержи́пе и асфальтовые отходы, которые «Петробраз» поставляет на принадлежащие «Ультрафертил» заводы по производству аммония и мочевины в штатах Парана и Сан-Пауло.

В поставках фосфорных удобрений на национальное производство пришлось 53% поставок, за счет импорта удовлетворено 47% спроса.

Фосфатные руды Бразилии содержат меньше процентов фосфора, чем в Марокко, США, России, Израиле, поэтому издержки производства данного вида удобрений выше. В конце 2002г. заработал завод в г.Каталан (шт. Гойас) мощностью 200 тыс.т.

В поставках калийных удобрений большая часть приходится на импортированную продукцию, в связи с тем что в стране эксплуатируется только одно месторождение калийных солей в штате Сержи́пе. Есть еще небольшое месторождение в штате Амазонас, но оно не используется в связи с высокими издержками по добыче. За счет нацпроизводства в 2002г. было удовлетворено 12% спроса.

Импорту благоприятствует низкий уровень импортного таможенного тарифа. Согласно Единому внешнему тарифу стран Меркосул (ТЕС) он составляет по отдельным видам удобрений: мочевины — 6%; сульфат аммония — 4%; нитрат аммония; суперфосфаты — 6%; хлорид калия — 0%; дигидроортофосфат аммония — 6%; гидроортофосфат диаммония — 6%.

Бразилия также экспортирует в соседние латиноамериканские страны удобрения в незначительных количествах (200-300 тыс.т. в год), главным образом аммоний и мочевины.

Основными компаниями на рынке являются «Бунже Фертилизантес» и «Каргилл», которым принадлежит 30 и 15% рынка.

«Бунже Фертилизантес» наряду с «Бунже Алиментос» входит в бразильскую группу «Бунже», которая входит в состав американской ТНК «Бунже», которая работает на бразильском рынке с 1906г. Доходы ТНК по всему миру в 2000г. составили 10 млрд.долл., из них 50% принесли бразильские предприятия. «Бунже Фертилизантес» является лидером на бразильском рынке минеральных удобрений, производит около 5 млн.т. удобрений в год. Компании удалось упрочить свои позиции на рынке в последние годы после приобретения контроля над крупными производителями удобрений, такими как «Серрана», «Манах», «Иап». В 2001-02гг. компания открыла заводы в Аргентине, Уругвае и Парагвае. Показатели компании в 2000г.: доходы — 0,7 млрд.долл., прибыль — 23 млн.долл., общие активы — 0,9 млрд.долл. В 2002г. «Бунже Фертилизантес» заняла 9 место среди бразильских импортеров (0,389 млрд.долл., или 0,82% совокупного бразильского импорта).

«Каргилл» работает на бразильском рынке более 35 лет, при этом на рынок удобрений страны компания вышла лишь 10 лет назад. Доля компании на рынке составляет 15% в основном благодаря приобретению акционерного контроля над крупными бразильскими компаниями Solorico в 1999г. и Fertiza в 2000г. «Каргилл» имеет промышленные заводы в 8 штатах, морской терминал для удобрений и торговые представительства — по всей стране. «Каргилл» занимается в т.ч. и компенсационными сделками, поставляя агропроизводителям удобрения в обмен на их продукцию, в частности сою.

На различные сельскохозяйственные культуры приходится следующая доля потребляемых удобрений: соя — 30%; кукуруза — 20%; сахарный тростник — 12%; кофе — 10%. В географическом распределении потребления удобрений выделяются следующие бразильские штаты: Сан-Пауло — 19% потребляемых удобрений; Парана — 15%; Минас-Жераис — 15%; Мато-Гроссу — 13%; Рио-Гранде-ду-Сул — 11%; Гойас — 9%.

В 1967г. в Бразилии была образована Национальная ассоциация поставщиков удобрений (ANDA), объединяет 125 предприятий отрасли, производящих удобрения и сырье для них. Целями ассоциации являются: содействие продажам удобрений; рекламные кампании по использованию удобрений; предоставление юридических консультаций своим членам; лоббирование интересов отрасли в органах власти; подготовка информационно-аналитических материалов.

Основные усилия ассоциации направлены на увеличение нацпроизводства удобрений. Росту производства препятствует, по мнению ANDA, недобросовестная конкуренция на рынке, вызванная тем, что отечественная продукция облагается налогами ICMS, PIS, Cofins, в то время как импортная продукция освобождена от их уплаты, а также либеральным импортным режимом. В случае предлагаемых изменений на рынке удобрений отрасль сможет содействовать выполнению одной из главных задач правительства — увеличению положительного сальдо торгового баланса, в связи с тем, что в случае увеличения национального производства удобрений (наиболее реальные перспективы имеются в сегменте фосфорных удобрений) уменьшатся импортные потребности в них.

Минудобрения являются одной из основных статей российского экспорта продукции химического комплекса: их доля составляет 35%. При этом их доля в совокупном российском экспорте достигает 2%. Удобрения составляют основу российского экспорта в Бразилию: на них приходится 75% экспортных поставок.

Россия продолжает занимать первое место среди поставщиков удобрений на бразильский рынок. В 2002г. объемы российского экспорта удобрений в Бразилию составили 2,5 млн.т. на 310 млн.долл. (в 2001г. — 2,7 млн.т. на 340 млн.долл.), при этом поставки отдельных видов удобрений составили: хлорида калия — 815 тыс.т., ортофосфата аммония — 585 тыс.т., мочевины — 455 тыс.т., нитрата аммония — 383 тыс.т. Конкурентами России на бразильском рынке являются США (1,33 млн.т.), Израиль (1,21 млн.т.), Канада (1,08 млн.т.), Германия (0,92 млн.т.), Белоруссия (С,59 млн.т.). В 2002г. общий объем импорта удобрений Бразилии, которая является одним из крупнейших мировых импортеров, составил 10,2 млн.т. на 1,23 млрд.долл. (в 2001г. — 9,8 млн.т. на 1,22 млрд.долл.).

Доля российской продукции в бразильском импорте отдельных видов удобрений составила: по ортофосфату аммония — 42%, по мочевины — 41%, по нитрату аммония — 68%, по калийным удобрениям — 18%.

В авг. 2002г. в Бразилии по результатам проведенного расследования была введена антидемпинговая пошлина на поставки российского нитрата аммония в 32,1%, которая будет действовать до авг. 2007г.

Импортеры российских удобрений: Bunge Fertilizantes; Unifertil-Universal De Fertilizantes; Fertipar Fertilizantes Do Parana; Solorrico; Adubos Trevo; Fertilizantes Heringer; Fertilizantes Piratini.

Бразильский рынок удобрений является крайне важным для российского экспорта. Согласно данным российской статистики Бразилия занимает 2 место среди импортеров российских удобрений, уступая Китаю, но опережая других традиционных импортеров из России, в частности Индию и США.

В разных сегментах удобрений доля Бразилии различна. В сегменте азотных удобрений на Бразилию приходится 18% российских экспортных поставок (1 место), калийных — 15% (3 место), комплексных — 10% (3 место).

Поставки в Бразилию идут с российских химзаводов: азотных удобрений — из Тольятти, Новомосковска, Кирово-Чепецка, Невинномыска, калийных удобрений — с заводов «Уралкалий» и «Сильвинит».

С учетом высоких импортных потребностей Бразилии в удобрениях (в особенности по калийным и азотным удобрениям), а также резкого снижения использования удобрений в российском сельском хозяйстве в связи с низкой платежеспособностью их основных потребителей, благоприятной конъюнктурой внешнего рынка для отечественных производителей (существенная разница между ценами внутреннего и внешнего рынка приводит к росту ценовой конкурентоспособности), существенных изменений структуры российского рынка минеральных удобрений в пользу экспорта (удельный вес экспорта в общем объеме производства достигает 70%),

бразильский рынок будет по-прежнему оставаться одним из главных потребителей российских удобрений.

Российский экспорт удобрений в Бразилию

	2002г.		2001г.		2000г.		1999г.	
	млн.		млн.		млн.		млн.	
	тыс.т.	долл.	тыс.т.	долл.	тыс.т.	долл.	тыс.т.	долл.
Всего.....	2.505	310	2.685	341	2821	374	1623	217
Азотные.....	850	88	1.025	102	1.063	111	574	47
мочевина.....	455	48	471	53	636	79	518	43
сульфат аммония.....	11	1	239	17	161	10	32	2
нитрат аммония.....	383	39	315	32	267	22	24	2
Калийные.....	815	95	803	101	894	118	606	80
хлористый калий.....	815	95	803	101	894	118	606	80
Смешанные.....	840	727	857	138	858	144	443	90
гидроортофосфат ди аммония.....	43	7	58	10	120	20	2	1
дигидроортофосфат аммония.....	585	94	694	115	720	121	441	89

Химические средства защиты растений. Бразилия является одним из основных мировых производителей с/х продукции. Производство и импорт минеральных удобрений и химических средств защиты растений (ХСЗР) имеет огромное значение для всей бразильской экономики, определяет уровень урожая различных сельскохозяйственных культур, что влияет на производство мяса и птицы в этой стране. Учитывая значительный объем товарооборота сельхозпродукции с Россией и большой объем закупок в России удобрений, данный сектор экономики имеет принципиальное значение и для взаимной российско-бразильской торговли.

Представленные ниже данные показывают, что промышленность производства минудобрений и ХСЗР, также как и вся бразильская экономика, переживает серьезный экономический спад, вызванный ростом курса доллара, спекуляциями вокруг будущего правительства и его экономической политики, нарастающими финансовыми проблемами и отсутствием достаточных инвестиций в отрасль.

Бразильская промышленность производства минудобрений и ХСЗР объединяет 91 предприятие (по данным минсельхоза шт. Сан-Паулу), которые участвуют в распределении рынка ХСЗР объемом не менее 2,5 млрд.долл., с ежегодным ростом в 1996-2000гг. в 8,7%.

Промышленность ХСЗР развивалась ровно, без резких падений производства, однако кризисные явления 2001г. привели к 12% спаду продаж, что так и не было преодолено в 2002г.

По данным министерства сельского хозяйства в 2002г. было продано потребителям 16.305.403 т. минудобрений, что составило снижение на 5% по сравнению с кризисным 2001г. (2001г. продано — 17.069.214 т.). Указанные показатели представляют собой сумму собственного производства и импорта данной продукции из-за рубежа.

В 2002г., по данным министерства экономического и промышленного развития Бразилии. По указанным позициям объем импорта из России составляет 302 547 тыс.долл., или 25% от всего объема импорта из России и 16% от всей внешней торговли между Россией и Бразилией.

Объем собственного производства минудобрений, в т.

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Удобрения.....	7309034	7536985	7985131	7597279	3184019
Мин. подкормка.....	2384034	2553228	2621515	2459841	1070806
Исходные продукты					
Аммоний.....	838567	1016061	787696	868315	421563

	продажа			прод. в			прод. в		
	в R\$ 1000	%	инд*	US\$ 1000	%	инд*	1000уч.ед.	%	инд*
1997г....	9.210.340	-	100.....	8.537.436	-	100...l	1.854.094	-	100
1998г....	10.064.780	9,3%	109,3.....	8.660.434.....	1,4% .	101,4 ...l	1.814.3372,	1% ..	97,9
1999г....	11.847.533	17,7%	128,6.....	6.537.763.....	24,5% ..	76,6 ...l	1.778.8002%		95,9
2000г....	12.281.749	3,7%	133,3.....	6.705.678.....	2,6%	78,5 ...l	1.697.8224,6%		91,6
2001г....	13.449.341	9,5%	146,0.....	5.687.369.....	15,2%	66,6 ...l	1.633.9513,8%		88,1

инд* — Индекс 1994=100.

Наука-2002

В последние годы работы в сфере науки и технологий в Бразилии ориентированы на рост экономики страны. Наука должна занять центральное место, как генератор прогресса.

Политика правительства была направлена на увеличение ассигнований миннауки и технологий, которые в 2002г. составили 2 млрд. реалов (1999г. — 1,4 млрд. реалов). На 2003г. бюджетом предусмотрено выделение средств в 2,7 млрд. реалов. Затраты на проведение научно-исследовательских работ в Бразилии еще не превышают 1% от ВВП страны. К 2012г. планируется их увеличить до 2% от ВВП.

В Бразилии насчитывается 60 тыс. докторов наук, 6300 из них было подготовлено в 2002г. (в 90гг. в среднем готовилось до 1000 чел. ежегодно). Правительством ставится задача до 2006г. достичь ежегодной подготовки докторов наук до 10 тыс. чел., что поставит страну в один ряд с такими странами как Корея, Канада, Италия, Швеция.

Развитие науки и технологий в Бразилии возложено на миннауки и технологий и на два Агентства (Национальное агентство развития науки и технологий — CNPQ, Агентство по финансированию исследований и проектов FINEP).

Бразилия постепенно завоевывает международное пространство и и престиж в области науки и технологий на мировом рынке. В 1985г. участие бразильских ученых в производстве мировой научной продукции составляло только 0,48% с публикацией 2300 статей, через 9 лет (1994г.) было опубликовано 4800 статей (0,76% участия в производстве мировой научной продукции). Доля участия Бразилии в производстве мировой научной продукции составляет 1,44% и она занимает 18 место в мировом рейтинге.

С целью дальнейшего развития науки большое внимание уделяется стимулированию оплаты труда ученых. С 1999г. созданы 14 секторальных фонда, для финансового обеспечения научных исследований. Общая сумма средств этих фондов составила в 2002г. 1.046 млн. реалов.

В последние годы Бразилией были подписаны различные соглашения о сотрудничестве в области науки и технологий со следующими странами: Германия, Аргентина, Австрия, Чили, Китай, Корея, Куба, Словения, Франция, Испания, Индия, Мозамбик, Новая Зеландия, Россия, Украина.

Наиболее значительную работу проводит Бразилия на международном уровне в области изучения и использования космического пространства в мирных целях в соответствии с национальной Программой изучения космического пространства, которая осуществляется при координации Космического агентства Бразилии. Уже сегодня Бразилия широко использует космические технологии не только в области телекоммуникаций, но и при изучении окружающей среды, в картографии, для определения залежей полезных ископаемых, в сельском хозяйстве. В Бразилии проводятся работы по созданию и запуску собственных спутников земли в сотрудничестве с Китаем, совместно с другими государствами страна участвует в создании международной космической станции.

Активизировалось двустороннее и многостороннее сотрудничество с развивающимися стра-

нами, благодаря возросшим потенциальным возможностям бразильских НИИ.

Приоритетным направлением во внешней политике Бразилия считает научно-техническое сотрудничество со странами Латинской Америки, Карибского бассейна и Африки. Интенсифицировалось сотрудничество со странами Меркосур, африканскими странами, как имеющими португальский язык в качестве официального государственного (PALOP), так и с Сообществом стран португальского языка (CPLP), включая Timor Leste.

В 1995-2002гг. МИД Бразилии координировал работы по развитию Международного научно-технического сотрудничества в рамках ООН по программам борьбы со СПИДом, оптимизации использования электроэнергии.

Наука-2001

Наука в Бразилии ускоренными темпами начала развиваться с 1990г., когда на развитие научно-технической сферы было выделено из бюджета 3,4 млрд. реалов. Однако, с 1994г. ежегодно средства на развитие науки уменьшались и в 2001г. составили 2,5 млрд. реалов.

Несмотря на это, Бразилия с каждым годом поднимает свой авторитет в научной сфере. В 2001г. докторские степени имели 32,8 тыс. чел. (1993г. — 10994 чел.).

Многие бразильские ученые получают ученые степени за границей, но число их уменьшается. Если до 1985г. ученые степени получили 40%, то в 1999г. их число сократилось до 10% от общего числа присужденных ученых степеней.

30% заграничных дипломов докторских степеней получают бразильцы в США, 20% — во Франции и Англии, 10% — Германии.

С 80гг. доля присутствия американских ученых в Бразилии падает, их место занимают европейцы, сначала это были выходцы из Франции, Англии, а в последние 5 лет — из Испании, Португалии, Италии.

Среди бразильских ученых 61% — мужчины, 39% — женщины.

В 2001г. Бразилия была включена в список стран, оцениваемых по уровню технологического развития (Indece Realizacoes Tecnologicas) и заняла 43 место среди 72 стран. Главные критерии, используемые при определении места, были следующие: количество зарегистрированных патентов на 1 млн. жителей и полученные «роялти» (royalties), количество студентов, потребление электроэнергии на душу населения, количество телефонных линий на 1000 жителей. 43 место, полученное Бразилией, заставляет правительство проанализировать ситуацию.

Для улучшения положения Бразилии необходима «революция» в образовании на всех уровнях, главным образом в высшем. **В Бразилии меньше 8% юношей от 18 до 24 лет могут учиться в университетах**, против 80% в США, 39% в Аргентине и 27% в Чили.

В Бразилии на каждый миллион жителей приходится 180 ученых, в Аргентине — 700, а в США — 3800. Что касается патентов, то на 1 млн. жителей в Бразилии регистрируется один патент, в США — 289, в Японии — 994.

В 2001г. в Бразилии впервые за последние 16 лет проведена «Национальная Конференция по

науке, технологии и инновации». В качестве важного итога Конференции необходимо отметить создание «Центра стратегических исследований».

В 2001г. научно-технические исследования проводились в 10 основных сферах: электроэнергетика, космос, минералогия, нефть, гидроресурсы, транспорт, информатика, телекоммуникации, инфраструктура, ветеринария, на развитие которых было выделено 300 млн.долл. Планируется выделение средств для проведения научно-технических исследований в биотехнологии, здравоохранении, сельском хозяйстве и авиации.

Бразильцы активно участвуют в научных исследованиях мирового значения в различных областях науки и техники: сверхпроводимость, лечение раковых заболеваний, изучение космического пространства. Бразильские ученые в 2001г. участвовали в различных Международных форумах, в Программе по созданию бразильско-китайского спутника СВЕР-2.

Бразилия устанавливает связи с другими странами по различным направлениям научно-технического сотрудничества. С Германией подписано 10 Соглашений, охватывающих сферы научно-технического сотрудничества в области электроэнергетики, сельского хозяйства, освоения космического пространства и атомной энергии в мирных целях.

С Францией Бразилия подписала рамочное Соглашение о сотрудничестве в области аэронавтики и космоса, океанологии, развития тропических культур и растений.

Научно-техническое сотрудничество Бразилии с США развивается на основе Соглашения о научно-техническом сотрудничестве в области здравоохранения, науки и технологий, освоения космического пространства.

С 1990г. развивается научно-техническое сотрудничество Бразилии с Китаем. Это сотрудничество осуществляется в металлургии, создании новых материалов, традиционной китайской медицине, биотехнологии, электроэнергетике, транспорте, исследовании космического пространства.

Научно-техническое сотрудничество с Англией связано с изучением климатических явлений в районе реки Амазонка, а с Испанией Бразилия сотрудничает в области животноводства.

В ходе II заседания Межправительственной Российско-Бразильской комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству (сент. 2001г.) между министерством промышленности, науки и технологий Российской Федерации и министерством науки и технологий Федеративной Республики Бразилии была подписана Программа научно-технического сотрудничества на 2001-03гг.

Наука-2000

Ускоренными темпами начала развиваться с 1990г. Только в 2000г. степень доктора наук получили 5000 чел. (в 1990г. — 1000 чел.).

Бразилия с каждым годом поднимает свой авторитет в научной сфере как внутри страны, так и за рубежом. В 1997-99гг. 48781 браз. научных работников опубликовали 345300 статей в специализированных журналах в стране и за рубежом.

На развитие науки и техники в 2000г. было выделено 1,1 млрд.реалов (550 млн.долл.). В 2001г. — 1,75 млрд.реалов, что на 62% больше, чем в 2000г.

Средства направлены на проведение научных исследований в области нефтегазпрома, транспорта, авиации, электроэнергетики, телекоммуникаций, биотехнологии, медицины.

Сенатом одобрен закон правительства о создании «Программы стимулирования взаимодействия «Ун-т-Предприятие», которая получила название «Фонд Зеленый-Желтый» и направлена на модернизацию тех. базы предприятий. Ежегодный объем средств в Фонде будет составлять 240 млн.реалов (120 млн.долл.).

Бразилия активно устанавливает связи с другими странами по различным направлениям научно-тех. сотрудничества. С Германией подписано более 10 соглашений, охватывающих сферы научно-тех. сотрудничества в области электроэнергетики, сельского хозяйства, окружающей среды, использования атомной энергии в мирных целях, освоения космического пространства, изучения авианавигации и др.

Подписанное с Германией 20 марта 1996г. рамочное Соглашение о сотрудничестве в научных исследованиях и тех. развитии: обмен информацией, публикациями и научными докладами; подготовку, совместное проведение симпозиумов и конференций; обмен специализированными делегациями ученых и техников; координацию научно-тех. проектов; совместные научно-тех. исследования и обмен их результатами; использование научно-тех. установок и оборудования; другие формы научного и тех. сотрудничества по согласованию Сторон.

Этим Соглашением было предусмотрено образование смешанной комиссии по научно-тех. сотрудничеству, в сферу деятельности которой входит: создание благоприятных условий для сотрудничества; поддержка согласованных программ и проектов; обмен мнениями относительно перспектив и приоритетов в области научно-тех. сотрудничества, а также проведение дискуссий по предложениям, направленным на дальнейшее развитие кооперации; оценка результатов совместных проектов; образовывание рабочих групп в зависимости от рассматриваемых научно-тех. тем сотрудничества и др.

С Францией подписано 28 мая 1996г. рамочное Соглашение о сотрудничестве; осуществляется в области аэронавтики и космоса, океанологии, развития тропических культур растений и др.

Сотрудничество с США развивается на основе Соглашения о научно-тех. сотрудничестве от 19 дек. 1950г. Страны сотрудничают в области здравоохранения, науки и технологий, освоения космического пространства и др.

С 1990г. активно развивается научно-тех. сотрудничество Бразилии с Китаем. Это сотрудничество осуществляется в таких областях, как металлургия, создание новых материалов, традиционная китайская медицина, биотехнология, электроэнергетика, транспорт, исследование космического пространства и др.

Научно-тех. сотрудничество с Англией, в основном, связано с изучением различных климатических явлений в районе р.Амазонка, а с Испанией Бразилия сотрудничает в области животноводства.

Основная масса НИИ сосредоточена на юго-востоке страны. На данный регион приходится 87,8% научного потенциала. Здесь размещены 526 из 677 существующих в Бразилии кафедр, готовя-

щих кандидатов наук, и 785 из 1275 аспирантур. Значительно уступает ему южный регион (9,7% потенциала). Другие районы, включая центр. фед. округ, насчитывают отдельные научно-образовательные заведения.

На протяжении последних десятилетий ведение исследоват. работы в стране возможно благодаря фин. помощи государства, предоставляемой через Нац. совет научно-тех. развития и Координационный центр подготовки персонала с высшим образованием. В отличие от пром. развитых стран роль частного капитала в этом процессе сводится к минимуму. С 1997г. в BNDES развернута система целевого кредитования гос. и частных ун-тов в 250 млн. и 500 млн. реалов соответственно. Однако налагаемые фед. правительством ограничения на размеры задолженности гос. учебных заведений препятствуют их доступу к кредитам. Только 6 ун-тов фед. подчинения и 1 в шт. Сан-Пауло воспользовались этой возможностью. 20 частным вузам уже предоставлены кредиты BNDES, такое же количество получило разрешение Минобразования, ходатайства других 37 находятся на рассмотрении. Выделяемые средства позволяют создать в частных вузах дополнительно 93 тыс. учебных мест.

Для браз. исследований характерна достаточно многопрофильная проблематика, охватывающая области фундаментальных и прикладных наук. Наиболее весомые результаты достигнуты по физике, биохимии, химии, генетике, аэрокосмическим технологиям и математике.

Из 24 физ. ин-тов страны 11 находятся в шт. Сан-Пауло. Сильными коллективами ученых располагают Ин-т физики им. Глеба Ватагина при Ун-те Кампинаса и Ин-т физики при Ун-те Сан-Пауло. Разнообразные изыскания, связанные с ядерной физикой, физикой высоких энергий, физикой плазмы, проводит Ин-т продвинутых исследований в Сан-Жозе-дус-Кампус. В окрестностях Кампинаса расположена Нац. лаборатория Лус Синкротрон, оснащенная не имеющим аналогов на латиноам. континенте синхофазотроном. На физ. кафедре Ун-та Кампинаса работает Амир Калдейра — единственный из бразильцев, входящий в первую тысячу мирового рейтинга физиков (850 место). Он изучает проблемы квантового туннелирования в условиях диссипации энергии. Тенденция к миграции физиков в шт. Сан-Пауло в последнее время набирает силу. На них имеется повышенный спрос в университетах как фед. подчинения, так и частных, например, на Интегрированных ф-тах Сан-Пауло, в Ун-те Сан-Франциско в г.Итатиба.

В Ин-те химии при Ун-те Сан-Пауло (УСП) работают 40 из 135 наиболее известных браз. биохимиков и 31 из 119 химиков. На мед. кафедре Ун-та Сан-Пауло, являющегося крупнейшим гос. вузом страны, фарм. исследования проводит Сержио Феррейра. Норвежское общество по проблемам гипертензии присвоило его имя своей ежегодно присуждаемой премии. На 40 ведущих ученых Ин-та биомед. наук при УСП приходится 54% публикаций по биохимии и молекулярной биологии. Заслуживающие внимания научные наработки имеются у профильных кафедр фед. ун-тов Рио-Гранде-ду-Сул, Рио-де-Жанейро, Парайбы и Минас Жерайса.

Лидером математических разработок в Бразилии является Ин-т прикладной математики Рио-де-Жанейро, учрежденный в 1951г. Нынешний

директор ин-та Жакоб Палис ассистировал в свое время известному ам. математику Стефену Смейлу, представленному по результатам своей работы к медали Филдса — высшему отличию заслуг, приравняемому в среде математиков к Нобелевской премии. Фундаментальные исследования проводятся также Ин-том математики и статистики при УСП, Ин-том математических наук в Сан-Карлосе (шт. Сан-Пауло), Центром физ.-мат. наук при Фед. ун-те Санта-Катарины.

Одним из общепринятых критериев оценки плодотворности работы ученого и значения его публикаций для мирового научного сообщества и науки в целом служит число ссылок на его труды (Science Citation Index -SCI). Данный рейтинг признания ведется с 1961г. Ин-том по научной информации (ISI) — ам. неправит. организацией, при которой аккредитованы 5722 естественнонаучных, математических и тех. журнала. Из общего количества на долю Бразилии приходится 16 журналов (7 из них издаются в Сан-Пауло). Однако по масштабам латиноам. континента страна представлена вполне достойно. Мексике и Аргентине в списке ISI принадлежат 9 и 5 изданий соответственно. Публикация научных материалов в Бразилии в 1985-99гг. увеличилась в пять с лишним раз, составив 8,2 тыс. статей. Максимальное количество ссылок зарубежных ученых на свои научные труды имеет биохимик Сержио Феррейра (6518).

В браз. ун-тах и НИИ работают более **100 рос. ученых**, в основном физики и математики.

Проблема радиоактивных отходов. Бразилия занимает **5 место в мире по добыче радиоактивных минералов, содержащих уран**, 6 место — по их запасам (геологоразведочные работы проведены только на 30% нац. территории). Основные разработки ведутся в месторождениях Лагоа Реал и Каетите (шт. Баия), Итатиана (шт. Сеара), Олинда (шт. Пернамбуко). В апр. 2000г. завершены многолетние работы по тех. разведке, как считается, **крупнейшего в мире месторождения урана в шт. Пара**, занимающего 600 кв.км. После оформления и передачи соответствующей документации в специализированные межд. агентства рейтинг Бразилии по пром. запасам урана может существенно измениться.

По данным Интегрированной системы фед. администрации (СИАФИ), в 1999г. на охрану окружающей среды от последствий использования радиоактивных материалов и ядерной энергии израсходовано немногим более половины бюджетных ассигнований. Из выделенных 4,6 млн.долл. практическое применение нашли 2,8 млн.долл. Финансирование мероприятий по модернизации и тех. поддержанию хранилищ для отходов не превысило 118 тыс.долл. Так и не определена судьба радиоактивных отходов с АЭС «Ангра-1» (шт. Рио-де-Жанейро), вышедшей в апр. 2000г. на регулярный режим работы. На ее территории скопилось 6162 емкости весом 2,1 тыс.т. отходов средней и низкой радиоактивности. Складирование началось в 1981г., сразу после предоставления АЭС операционной лицензии Нац. комиссией по ядерной энергии (КНЕН), и носит «временный» характер. Занимающиеся вопросами эксплуатации комплексов АЭС «Ангра-1» и «Ангра-2» предприятие «Элетронуклеар» уверяет в соблюдении всех необходимых мер безопасности. Однако складирование произведено на плавущих почвах, под-

верженных оползням. После прошедших в Бразилии в летний сезон интенсивных дождей условия хранения резко ухудшились и могут представлять угрозу региональной экосистеме. К тому же «Электронуклеар», производя складирование, не позаботился о получении лицензии ИБАМА — нац. органа, контролирующего радиоактивные объекты и материалы. Фед. правительство через министерство окружающей среды обратилось в Межд. агентство по атомной энергии (МАГАТЭ) с просьбой провести внеплановую инспекцию комплекса АЭС в Ангре-дос-Рейс. В апр. 2000г. предварит. осмотр АЭС «Ангра-1» произведен начальником управления по безопасности отходов МАГАТЭ Линслеем, давшим рекомендацию браз. стороне окончательно определиться со всеми имеющимися временными хранилищами. Приезд самой инспекционной группы МАГАТЭ в Бразилию был намечен на май 2000г.

За 19 лет эксплуатации «Ангра-1» произвела 1432 куб.м. радиоактивных отходов. В мае 2000г. вступила в строй «Ангра-2». В 1982-94гг. в Посос-де-Калдас (шт.Минас-Жерайс) действовал перерабатывающий комплекс, производивший ежегодно около 1300т. обогащенного урана для реакторов станции «Ангра-1». Из-за своей нерентабельности производство было свернуто и переведено в шт.Баию. Комплекс в Посос-де-Калдас пребывает в заброшенном состоянии, представляя, на взгляд экологов, определенный риск для окружающей среды. Урановые объекты в Баии находятся в процессе наладки, а ядерное топливо для АЭС импортируется.

В марте 2000г. секретариат по окружающей среде Сан-Пауло запретил разгрузку 1,9 т. диоксида урана (U235) в аэропорту г.Кампинас и его транспортировку по дорогам штата. Груз следовал из Майами и предназначался для АЭС «Ангра-1». На основании фед. закона №9.638/81 ИБАМА обязана уведомлять правительства заинтересованных штатов о любых проектах, связанных с радиоактивными материалами. Перевозка ядерного топлива планировалась в р-не аквасистемы Серра-да-Кантарейра, снабжающей питьевой водой Сан-Пауло. В результате администрация штата сочла слишком опасным маршрут транспортировки и неполным представленные ИБАМА сведения о характере груза. С целью избежания подобных конфликтных ситуаций в будущем ИБАМА провела встречу с представителями шт.Сан-Пауло, Рио-де-Жанейро, Минас-Жерайс и Баия, территория которых используется для транспортировки и складирования радиоактивных материалов. На встрече был отработан унифицированный для всей страны нормативный документ, вступающий в силу в мае 2000г. Отныне любое перемещение радиоактивных грузов (дорий, литий, уран-235, цезий-137) может осуществляться по специально утвержденным маршрутам, согласованным с правительствами штатов. Выбранные автостреды должны иметь хорошее дорожное покрытие без интенсивного движения, идти в обход крупных жилых массивов, водохранилищ, парков, лесных и рекреативных зон.

В марте 2000г. Комиссия по окружающей среде браз. парламента разработала законопроект №189/91, регламентирующий нормы складирования радиоактивных отходов. В нем определены 20 предназначенных для этих целей районов, в т.ч. и

в Ангре-дос-Рейс. В ответ префект Ж.Кастильо официально заявил, что считает неприемлемым строительство в окрестностях города стационарного хранилища. В мае 2000г. законопроект предполагалось вынести на рассмотрение конгресса. По реакции префектуры Ангры-дос-Рейс можно предположить, что его принятие в год проведения в Бразилии муниципальных выборов столкнется с активным сопротивлением на местах.

Интернет

Информационные технологии во внешней торговле. Для стимулирования и развития внешней торговли с иностранными государствами правительство Бразилии проводит политику использования современных информационных технологий и сети Интернет. Мининдел Бразилии и министерство промышленного развития и торговли создали и поддерживают ряд бесплатных информационных сайтов в Интернете, где собрана информация о предлагаемой к продаже продукции бразильской промышленности, а также о потребностях в импорте. На этих сайтах представлены правила экспорта/импорта, необходимые таможенные документы и сборы, официальные статистические данные.

Для участников ВЭД интерес представляют: **www.brasiltradenet.gov.br**, **www.brasiltradenet.com**. Это наиболее полные сайты, содержащие коммерческую информацию о внешней торговле и инвестициях. На сайтах размещены: информация о 49462 иностранных и 13279 бразильских компаниях, 3030 коммерческих предложений, 135 предложений по инвестициям, 178 международных проектов и тендеров, 88 предложений об участии в иностранных тендерах, 4063 рекламных объявления о бразильских продуктах, 494 отчета о маркетинговых исследованиях, 2301 предложения по экспорту продукции, 207 запроса на инвестирование проектов. Сайты посещают 29 тыс. пользователей Интернета ежемесячно.

Российские заинтересованные ведомства и фирмы могут размещать на данном сайте сведения о предлагаемой продукции, вести поиск партнеров, заказывать бразильские товары.

Портал **portaldoelexportador.gov.br** ориентирован на продвижение бразильской продукции на внешние рынки и нацелен на рекламу национальных товаров. Представляет интерес для российских импортеров пищевой продукции (мясо, кофе) и минсырья. Имеются предложения на создание СП с иностранными партнерами и экспорт инвестиций. Сайт отражает возможные направления бразильского экспорта.

Сайт **www.aliceweb.mdic.gov.br** ориентирован на сбор и классификацию сведений о внешней торговле Бразилии с другими странами. Представлены статданные, перспективы, состояние финансовых рынков Латинской Америки. Содержит условия и правила экспортно-импортных операций. Возможно его использование для подготовки необходимой документации при операциях с бразильской стороной.

Развитие электронной коммерции. К современным компьютерным средствам имеют доступ 4% населения страны. В янв. 2001г. правительство вышло с программой развития компьютеров в школах и новой программой «Популярный компьютер»: полностью снимаются налоги на производст-

во устаревшей, но дешевой техники (с центральным процессором «Пентиум-1» 400 МГц), которая будет доступна большинству населения страны. В финансировании программы принимают участие госбанки: Национальный банк экономического развития (BNDES) и Национальный сбербанк (CAIXA), которые в соответствии с госпрограммой готовы выдавать кредиты населению сроком до 2 лет на приобретение компьютерной техники.

К концу 2001г. программа «Популярный компьютер» перестала функционировать, т.к. правительство не смогло найти средства на ее выполнение. Это произошло из-за развивающихся негативных явлений в экономике, энергетического кризиса, девальвации реала.

В янв. 2001г. был подписан «Закон об информатике», который предусматривает определенные налоговые льготы компаниям и фирмам, вкладывающим средства в исследования и создание новых технологий в данной области в Бразилии. Закон начал действовать с дек. 2001г. и предусматривает снижение налога на промышленные продукты (Imposto sobre produtos industrializados) на 90% в 2002-05гг. и на 70% в 2006-09гг., если фирма вкладывает 5% от своей прибыли в исследования в области телекоммуникаций и информатики.

К концу 2001г. в миннауки Бразилии были поданы заявки на 203 исследовательских проекта от различных компаний, из которых 119 уже удовлетворены. В числе компаний, подавших заявки на снижение налога — Hewlett Packard, Dell, Compaq, Motorola, LG Electronics, Toshiba, Ericsson.

В последние годы электронная коммерция или предоставление услуг и продажа товаров с использованием сети Интернет развивается в стране быстрыми темпами. Электронная коммерция между фирмами (B2B) в 5 раз превосходит уровень продаж частным лицам (B2C) через Интернет. Объем оптовых продаж через Интернет, в долл.: 1999г. — 211 млн., 2000г. — 379 млн. 2001г. — 800 млн., 2002г. — 1,548 млрд., 2003г. — 2,701 млрд.

По мнению экспертов Бразильской ассоциации фирм-провайдеров Интернет, энергетический кризис не повлиял на количество пользователей сети Интернет. По сравнению с маем 2001г. в июне количество пользователей возросло на 2,5% и достигло 11.350 тыс.чел., превысив запланированный уровень.

Касаясь влияния энергетического кризиса на электронную коммерцию, эксперты сходятся во мнении, что это единственная отрасль промышленности Бразилии, которая не пострадает от кризиса, а только выиграет. Это справедливо как для коммерции между фирмами, так и продажа товаров частным лицам через виртуальные магазины. Данная ситуация связана с тем, что в целях экономии электроэнергии многие традиционные магазины, банки и компании сферы услуг сократили время работы, что привело к определенным неудобствам для клиентов. Банки сократили на 1 час время своей работы, а коммерческие центры сократили время своей работы в течение недели на 3-4 часа. Учитывая это, многие клиенты перешли на электронную форму покупки товаров и услуг, что автоматически сказалось на росте уровня электронной коммерции.

На объеме продаж через Интернет сказалось сокращение спроса на электрические и электротехнические товары, которые полностью переста-

ли продаваться через виртуальные магазины. Данное сокращение было компенсировано спросом бразильцев к энергосберегающим приборам: люминесцентным лампам, портативным генераторам, аварийным системам освещения. Данные приборы исчезли с прилавков обычных магазинов и продаются с июля 2002г. только через Интернет.

Телеком

Общие тенденции развития телекоммуникаций и связи. После приватизации государственной телефонной компании Telebras сектор телекоммуникаций развивался в Бразилии стремительными темпами, опережая общий уровень развития бразильской экономики и достигал роста 20-25% в год. Энергетический кризис и падение курса реала в середине 2001г. негативно отразились на данном секторе промышленности.

Бразильский институт статистики и географии (Instituto Brasileiro de Estatística e Geografia) провел в июле 2001г. анализ состояния национального сектора телекоммуникаций и связи. Согласно выводам специалистов, темпы роста валового продукта в данном секторе экономики сократились. С янв. по март 2002г. рост составил 1,62%. (В аналог. период 2001г. показатель равнялся 15,93%) По сравнению с последними 3 мес. 2000г. снижение темпов роста составило 6,3%. По итогам 2001г. общий показатель роста валового продукта в отрасли не превысит 13-18%, что ниже прошлогодних показателей.

Мобильная связь в 2001г. В последние годы мобильная или сотовая связь является наиболее динамично развивающимся сектором рынка телекоммуникаций в Бразилии. Однако в данном сегменте промышленности наметились негативные явления. Из-за энергетического кризиса возможно снижение роста производства мобильных телефонов, производимых компаниями Motorola, Ericson и Samsung в СЭЗ в г. Манаус (штат Амазонас).

Несмотря на развитие негативных явлений в экономике и энергетический кризис в 2001г. возросло количество пользователей сотовой связи в стране (рост составил 20% за год), что отразилось на росте инвестиций в данный сектор экономики и его привлекательности для иноинвестиций. По данным Национального агентства по телекоммуникациям (ANATEL), иноинвестиции в сектор составили 17,7% от общего объема финансовых вложений. Объем иноинвестиций сократился по сравнению с 2000г., когда было вложено 36,8% иностранного капитала в данную отрасль.

Процент населения, пользующегося сотовой связью, вырос с 14% до 17% и составил 28,7 млн. чел. (23,2 млн. в 2000г.), 68% пользуются системой с предварительной оплатой услуг связи. По общему показателю пользователей сотовой связью Бразилия вышла на 6 место в мире, после США, Японии, Италии, Англии и Франции.

Показатели сотовой связи Бразилии

	2001г.	2000г.
Инвестиции в телеком и связь, в млрд.долл.	17,5	16,2
Рост числа пользователей за год, в %	20	16
Количество пользователей сотовой связью, в млн.	28,7	23,8
Население-пользователи сотовой связью, в %	17	14

Национальное агентство по телекоммуникациям и связи (ANATEL) объявило в окт. 2000г. о проведении аукционов на право предоставлять услуги сотовой связи в диапазонах С, Д и Е. Все три диапазона относятся к частоте 1,8Гц и позволяют пре-

доставлять сервис «Мобильных персональных услуг» в популярном в Европе и США стандарте GSM. Конкурс по диапазону С, запланированный на 30 янв. 2001г., не состоялся, т.к. компании не рискнули участвовать в сложном проекте (по условиям тендера фирма-победитель должна начать работу по обслуживанию клиентов не позднее чем через 6 мес. после аукциона).

Проведенный 13 фев. 2001г. тендер на диапазон Д прошел с успехом и позволил получить в счет государства 1,321 млрд.долл., что на 20% выше прогноза. В данном диапазоне фирмы-победители должны начать обслуживание клиентов уже 31 дек. 2001г. Победителями стали фирмы «Телемар» и «Телеком Италия».

Итоги аукциона по диапазону Д:

— Регион-1: 16 штатов Юга, Юго-востока, Северо-востока и Севера; победитель конкурса — Телемар; предложенная стоимость — 1,1 млрд. реалов; прибыль — 17,23%.

— Регион-2: 9 штатов Севера, Юга и Центрального Востока; победитель — Телеком, Италия; предложенная стоимость — 543 млн.реалов; прибыль — 0,56%.

— Регион-3: штат Сан-Пауло; победитель — Телеком, Италия; предложенная стоимость — 997 млн.реалов; прибыль — 40,42%.

Влияние энергетического кризиса на сектор телекоммуникаций. Снижение уровня воды в водохранилищах из-за отсутствия дождей сказалось на уровне производства электроэнергии, что привело в середине 2001г. к энергетическому кризису в Бразилии. Начали сказываться недостатки в управлении энергетической отраслью, отсутствие инвестиций в строительство высоковольтных линий и новых электростанций.

В мае 2001г. президент Национального агентства по телекоммуникациям и связи Рената Геррейро и представители Ассоциации предприятий мобильной связи выразили на совместной пресс-конференции готовность приостановки функционирования традиционной фиксированной и мобильной связи. Несмотря на то, что сектор связи расходует 1% от вырабатываемой электроэнергии, его зависимость от бесперебойной работы электросети велика.

Для фиксированной телефонной связи выключение электропитания означает рекращение функционирования. Система базовых станций в сотовой связи имеет в Бразилии специальные аккумуляторные батареи, что позволяет продолжить функционирование в течение 3-4 часов после отключения электропитания.

Электротехника-2002

Электротехническая промышленность Бразилии относится к наиболее важным отраслям экономики, которая наряду с автомобильной, кожевенной, пищевой и легкой промышленностью приносит основной процент дохода в госбюджет, в т.ч., и от экспорта данной продукции. Данный сектор промышленности Бразилии наиболее сильно пострадал от произошедшего в 2001г. энергетического кризиса, т.к. традиционная продукция отрасли (моторы, электрогенераторы, насосы, электрические нагреватели и души) перестала пользоваться спросом. Это произошло из-за законодательно закрепленного правительством положения, позволяющего накладывать штрафные санкции и даже

отключать электроэнергию у тех потребителей, которые не приняли меры по сокращению ее потребления на 20% по сравнению с 2000г. Данное положение касалось как производственной сферы, так и населения страны. Современные высокотехнологичные энергосберегающие приборы бразильская электротехническая промышленность выпускает в незначительном количестве.

В 2002г., несмотря на преодоление энергетического кризиса роста производства не произошло, как предсказывали специалисты. Однако резкий рост курса доллара США в год президентских выборов, спекуляции и потрясения на валютных биржах сильно пошатнули радужные перспективы развития электротехнической промышленности. Положение могло бы быть тяжелее, но удешевление бразильских товаров на мировых рынках в силу девальвации реала спасло данный сектор промышленности от катастрофы.

Общее производство товаров и услуг в данном секторе составило 56 млрд. реалов или 28 млрд.долл., что на 4% меньше, чем в 2001г. В реальных ценах, т.е. с учетом девальвации реала снижение составило не менее 12% по данным Общественного фонда Жетулио Варгаса. Кризис в отрасли отразился и на занятости — наблюдается снижение числа работающих в отрасли и закрытие отдельных предприятий.

Электротехпром

	2001г.	2002г.	2002/01
Произведено продукции, в млрд.реал.	58,62	56	-4%
Количество работающих, в тыс.	131,1	123	-26
Экспорт продукции, в млн.долл.	4.512	4.256	-6%
Импорт продукции, в млн.долл.	12.500	10.327	-17%
Дефицит внешней торговли, в млн.долл.	-7.988	-6.072	-24%
Инвестиции в сектор, в млрд.реал.	1,7	1,8	-4%
Уровень загрузки произв. мощностей, в %	64	67	5%
Произведено одним рабочим, в тыс.реал.	443,9	455,2	3%
Доля сектора в ВВП, в %	4,9	4,3	-13%
Доля сектора в нац. экспорте, в %	18,2	22,1	21%
Доля сектора в нац. импорте, в %	50,5	53,7	6%

Несмотря на значительные инвестиции и перспективы общий объем произведенной продукции электротехнического назначения в 2002г. снизился в денежном выражении на 4%. С учетом роста курса доллара к реалу, который вырос больше, можно сделать вывод, что имеет место резкий спад производства в электротехнической промышленности.

Данные по отдельным видам продукции, в млн. реалов

	2001г.	2002г.	2002/01
Промавтоматика	1.202	1.454	21%
Электрические и электронные компоненты	5.263	5.737	9%
Промоборудование	6.542	7.196	10%
Системы произв. и передачи электроэнергии	4.548	4.957	9%
Средства информатики	14.732	14.290	-3%
Электрический материал для строительства	4.592	4.580	0%
Средства связи и телекоммуникации	11.431	5.944	-48%
Бытовая электротехника	9.875	11.850	20%
Итого	58.185	56.008	-4%

За 2002г. дефицит во внешней торговле изделиями электротехнической промышленности немного сократился по сравнению с уровнем 2001г. и составил 6 млрд.долл. (в 2001г. — 8 млрд.долл.), т.е. Бразилия по-прежнему больше импортирует, чем экспортирует данную продукцию.

Экспорт продукции сектора в 2002г. сократился по сравнению с 2001г. на 6% и составил 4.256 млрд.долл. (в 2001 — 4.5 млрд.). Основная доля

экспорта продукции (60%) пришлось на Аргентину и США. Кризисные явления, происходящие в этих странах, не способствовали развитию экспорта. Экспорт в Аргентину сократился с 712 млн.долл. до 151 млн.долл. Одновременно возрос экспорт в страны Европы и Россию с 401 млн.долл. до 424 млн.долл. (на 6%).

Экспорт электротехники, в млн.долл.

	2001г.	2002г.	2002/01
Промавтоматика	73	65	-11%
Электрические и электронные компоненты.....	1.558	1.674	7%
Промоборудование	219	263	4%
Системы произв. и передачи электроэнергии	195	157	-19%
Средства информатики	251	108	-57%
Электротехника для строительства	152	138	-9%
Средства связи	1.327	1.298	-2%
Бытовая электротехника	693	542	-22%
Итого	4.512	4.256	-6%

Наиболее экспортируемые виды продукции, в млн.долл.

	2001г.	2002г.	2002/01
Сотовые телефоны	849	1.018	20%
Герметичные мотокомпрессоры.....	388	455	17%
Электроника для навигации	260	271	4%
Компоненты для телекоммуникаций.....	229	184	-19%
Компоненты для пром. оборудования	137	176	29%
Кинескопы и электронные лампы	154	178	15%
Моторы и генераторы	175	166	-5%
Автомобильные приемники	155	128	-18%
Компоненты для информатики.....	146	119	-18%
Телевизоры	146	107	-8%

Бразилия экспортирует в Россию катодные трубки для цветных телевизоров в объеме 58 тыс.шт. на 2.190 тыс.долл. Поставляются аппараты для приготовления газированной воды на 248 тыс.долл.

Имеют место поставки компонентов для информатики, в частности, цветных мониторов 17 и 19 дюймов, произведенных компаниями «Самсунг» в зоне свободной торговли в г.Манаус.

Импорт 2002г. отражает особенности развития всей бразильской промышленности в целом. После энергетического кризиса 2001г. электротехническая промышленность так и не восстановила своего потенциала. Внутренние потребности страны сократились, что привело и к снижению импорта на 17%. Бразилия импортирует из России только измерительное оборудование на 64 тыс.долл. (всего 1 комплект) и керамические изоляторы для использования в промышленных и бытовых целях на 35 тыс.долл. в количестве 4969 шт.

Импорт электротехнической продукции, в млн.долл.

	2001г.	2002г.	2002/01
Промавтоматика.....	945	793	-16%
Электрические и электронные компоненты.....	5.761	5.080	-12%
Промоборудование.....	1.322	1.934	47%
Системы произв. и передачи электроэнергии	335	280	-16%
Информатика.....	1.032	758	-27%
Электротехника для строительства	932	441	-54%
Средства связи	1.862	727	-61%
Бытовая электротехника	313	313	0%
Итого	12.500	10.327	-17%

Наиболее импортируемые товары, в млн.долл.

	2001г.	2002г.	2002/01
Полупроводниковые приборы.....	1.606	1.474	-8%
Мотогенераторы	796	1.351	70%
Компоненты для информатики.....	782	861	10%
Оборудование для традиционной телефонии	1.085	619	-43%
Измерительные приборы	634	523	-17%

Электроника для систем навигации.....	429	425	-1%
Другие элементы для информатики	485	336	-31%
Компоненты для пром. электроники	216	316	47%
Кинескопы и электроннолучевые трубки.....	301	291	-3%
Компьютеры	369	274	-26%

В 2002г., по оценкам специалистов Ассоциации производителей электроники и электротехники (ABINEE), объем произведенной продукции сократился на 4% и составил 56 млрд. реалов (18 млрд.долл.). Данный сектор по-прежнему будет составлять 4% от национального ВВП. Вероятно, будут полностью преодолены последствия энергетического кризиса и кризиса в Аргентине, что свидетельствует о сокращении производства в реальных ценах на 8 млрд.долл. Объемы экспорта снизились на 6% по сравнению с 2001г., в то же время уровень импорта, несмотря на предсказания роста, сократился весьма значительно на 17%, что отражает общий спад бразильской экономики.

Для российских производителей электротехники может представить интерес постоянная потребность Бразилии в полупроводниковых изделиях (транзисторы, интегральные микросхемы, блоки памяти), компоненты связи и мотогенераторы, в которых имеется огромная заинтересованность. Бразилия могла бы увеличить экспорт в Россию сотовых телефонов, автомобильных приемников, а также кинескопов и лучевых трубок, выполняемых по самым современным технологиям.

Электротехника-2001

Данный сектор промышленности Бразилии наиболее сильно пострадал от произошедшего в 2001г. энергетического кризиса, т.к. традиционная продукция отрасли (моторы, электрогенераторы, насосы, электрические нагреватели и души) перестала пользоваться спросом. Это произошло из-за законодательно закрепленного правительством положения, позволяющего накладывать штрафные санкции и даже отключать электроэнергию у тех потребителей, которые не приняли меры по сокращению ее потребления на 20% по сравнению с 2000г. Данное положение касалось как производственной сферы, так и населения страны. Современные высокотехнологичные энергосберегающие приборы бразильская электротехническая промышленность выпускает в незначительном количестве.

В начале 2001г. перспективы роста в секторе были велики в силу инвестиций, сделанных в 2000г. в телекоммуникационной сфере и в области промышленной автоматизации. Несмотря на наличие определенных факторов, препятствующих росту (кризис в Аргентине) ситуация оставалась благоприятной для сектора в целом. Разразившийся в мае энергетический кризис и необходимость экономии электроэнергии пошатнули радужные перспективы развития электротехнической промышленности. Положение могло бы быть тяжелее, но общий спад мировой экономики, кризис 11 сент., и удешевление бразильских товаров на мировых рынках в силу девальвации реала спасло данный сектор промышленности от катастрофы. Важное значение для сектора сыграло решение правительства Бразилии в срочном порядке приступить к реализации ряда проектов по строительству новых мощностей по выработке электроэнергии и ее транспортировке.